

Пэй Цянь погрозил пальцем и перечислил все для Хуан Сибо так, что тот был ошеломлен, услышав это.

Этот обратный торг поставил Хуан Сибо в тупик.

4,000?

Это было вдвое больше, чем он ожидал?

Может, с боссом Пеем что-то не так?

Или так ведут себя богатые люди?

У Хуан Сибо отвисла челюсть, и он долго молчал, прежде чем ответить: "Т-это сработает."

Пэй Цянь улыбнулся. "Не волнуйся. Новые сотрудники, естественно, начинают с более низкой зарплаты. Если вы будете усердно работать, мы предложим вам возможность получать ежемесячную прибавку в будущем."

Поднять?!

Хуан Сибо подумал, что это ему снится.

— Ладно, тогда и решим! Пэй Цянь встал. — Не забудь прийти послезавтра. Tengda Network Technology Co., Лимитед. поприветствовать вас."

...

Секретарша отослала Хуана Сибо.

Пэй Цянь был доволен – ему удалось нанять еще одного подходящего сотрудника!

В тот момент, когда Хуан Сибо сел, Пэй Цянь был уверен, что это тот, кто ему нужен.

Кто-то трудолюбивый и все же не слишком умный.

Это был идеальный работник!

Что касается зарплаты в 4000 долларов, то это тоже было разумно, и система не могла указать на какие-либо недостатки.

Например, главный планировщик Лю, который подавал заявку ранее, был кем-то, кто вообще не соответствовал требованиям Пэй Цяня.

Подумав об этом, Пэй Цянь начал записывать в их резюме свои впечатления от интервью.

Вот что он написал в резюме главного планировщика Лю: «полный опыта, но устаревшее мышление. Его традиционное мышление лишено креативности, и он думает о создании игр как о любой другой обычной работе. Ему не хватает страсти к играм, и он не может взять на себя задачу создания новой игры. Не подходит для найма."

Вот что он написал в резюме Хуан Сибо: «новичок, чье мышление революционно. У него есть страсть к играм, он также серьезен и трудолюбив. Чтобы обеспечить его расходы, он нанят с начальной зарплатой в 4000 долларов."

Записав его замечания, Пэй Цянь остался чрезвычайно доволен.

Казалось, что у системы вообще не было никаких проблем с этим!

Судя по тому, как обстояли дела сейчас, успех был у него на прицеле!

...

Неделя пролетела очень быстро.

Вскоре снова наступила пятница.

Пэй Цянь лег на диван в гостиной для отдыха. Он чувствовал себя немного раздутым от слишком большого количества выпитого чая. Однако агрипнотический эффект чайных листьев действовал так хорошо, что он не мог даже вздремнуть после обеда.

Кондиционер был включен до комфортной температуры, пока Пэй Цянь небрежно катался в своем костюме, который состоял из пяти цифр.

Когда он начал носить костюм, Пэй Цянь горячо напомнил себе, что на его теле были сотни долларовых купюр.

Однако сейчас Пэй Цянь не видел в нем ничего, кроме обычного наряда.

В конце концов, каждый раз, когда он носил их в течение некоторого времени, Синь Хайлу спускался к себе домой и упаковывал все свои поношенные костюмы в химчистку. Независимо от того, носил он их или нет, или от продолжительности носки, они все будут одинаковыми после чистки.

Если это так, то он может носить их, как ему заблагорассудится!

Если они порвутся, он просто купит их снова.

Пэй Цянь почувствовал, что сильно надулся.

За это время он так и не вернулся в общежитие и привык к своей квартире. Он не мог себе представить, что проведет еще хоть один день в этой птичьей клетке из шести человек в общежитии.

Другие его одноклассники смутно знали, что он усердно работает в своем собственном бизнесе, но не проявляли особого интереса.

Отчасти из-за того, что они были заняты учебой с первого курса. Они все еще были полны надежд на школьную жизнь и стайку красивых школьниц, которые бродили вокруг. Таким образом, у них не было никаких жгучих желаний по отношению к деньгам.

С другой стороны, это было также потому, что Пэй Цянь не выставял себя напоказ перед ними, и они не думали, что Пэй Цянь был кем-то, кто достигнет успеха.

В конце концов, каждый год найдется пара студентов, которые бросят школу, чтобы попытаться начать свой бизнес. Однако в конечном итоге они возвращались в школу разочарованными.

Открытие бизнеса было чем-то, что было высоким риском и высокой наградой. Тем не менее,

большинство людей получают только опыт высокого риска в этом аспекте.

Даже люди, проработавшие много лет и имевшие связи в этой отрасли, имели возможность потерпеть полный крах, начав свое дело, не говоря уже о бедных студентах, у которых не было ни одного из этих ресурсов.

Естественно, Пэй Цянь тоже не стал бы пытаться показать себя этим своим одноклассникам.

Он был в самом разгаре наслаждения жизнью!

Действительно, большинство людей, которые начинают бизнес, в конечном итоге терпят неудачу. Но что, если я с самого начала намерен потерпеть неудачу?

Что, если причина, по которой я начал свой бизнес, заключалась в том, что он потерпел неудачу?

Не проще ли было бы достичь этой цели?

Смотрите! Изменение образа мыслей может привести к тому, что жестокая реальность наполнится счастьем!

...

...

В течение этой недели Пэй Цянь непрерывно набирал еще пару «исключительных» сотрудников.

Среди них были Бао Сюй и Хуан Сибо.

После короткого подсчета 30 отверстий заполнились гораздо быстрее, чем предполагал Пэй Цянь.

Первоначально он планировал набирать 30 вакансий медленно в течение месяца, но процесс, казалось, был слишком гладким.

Причиной тому могло быть то, что в таком месте, как Цзинчжоу, игровые компании были слишком скупы.

Впрочем, это тоже было нормально – чем меньше место, где располагалась игровая компания, тем скуперее она была.

Для таких мест, как Пекин, Шанхай и Гуанчжоу, игровые компании были повсюду. Если сотрудники были недовольны работой, они могли просто уйти и работать в другом месте.

Из-за этого эти боссы также не осмелились бы чрезмерно давить на сотрудников.

Однако в таком маленьком городке, как Цзинчжоу, все было по-другому.

Было только несколько игровых компаний, и боссы могли даже знать друг друга, собираясь время от времени выпить.

Даже если кто-то был слишком недоволен своей нынешней работой и хотел уйти, он должен был рассмотреть вопрос о своей следующей работе.

В Пекине и Шанхае они наверняка смогут найти работу в другом месте – это лишь вопрос времени.

Даже если бы они не могли, все, что им нужно было сделать, это понизить свои стандарты и попросить зарплату, и они определенно найдут достойную работу, чтобы сделать это в течение некоторого периода времени.

Однако не в Цзинчжоу – сколько раз можно было перепрыгивать с корабля на корабль между несколькими компаниями?

Кроме того, боссы знали друг друга. Если один из них был оскорблен, другие компании могут не захотеть нанимать этого человека.

При таких обстоятельствах большинство начальников выжимали сотрудников досуха – кто-то вроде Хуан Сибо был прекрасным примером.

Вот почему большинство людей сдерживали разочарование.

В тот момент, когда они увидели, что новая компания набирает сотрудников – независимо от того, была ли компания надежной или нет, – они были готовы дать ей шанс.

Но, конечно, другая причина может быть связана с тем, что уведомление о найме Пэй Цяня содержало низкие требования.

В конце концов, в течение одной недели у него осталось только шесть вакансий из 30, на которые он набирался.

Мало того, учитывая нынешнюю структуру сотрудников, он мог бы приступить к работе прямо сейчас.

Что касается того, когда они должны были приступить к работе, то Пэй Цянь был сравнительно спокоен.

Если бы ему не удалось набрать достаточное количество людей, и это привело бы к тому, что он не смог бы начать работу, у системы не было бы никаких жалоб.

Однако, если работа все еще не была начата после того, как он в основном закончил свою вербовку, это было бы пересечением линии.

Как раз в тот момент, когда он размышлял о том, когда начать работу, он услышал стук в дверь своей комнаты для гостей.

“Входить.”

Любой, кто постучал бы, прежде чем войти прямо сейчас, определенно был бы либо помощником Синь, либо Ма Яном.

И действительно, Ма Ян толкнул дверь и вошел.

— Идем, идем. Выпей чаю, — Пэй Цянь лениво опустился на диван и жестом пригласил Ма Яна выпить чаю.

Держа серебряную чашку, Ма Ян сделал осторожный глоток. Он мгновенно ощутил освежающий аромат чая со сладким послевкусием. Хотя он и не разобрался в чае, одного

глотка было достаточно, чтобы понять, что он дорогой.

Это был вкус денег.

— Брат Цянь! Вы действительно слишком эффективны! Вам удалось все уладить за пару дней!”

“Итак, с вербовкой все в порядке?”- Обеспокоенно спросил Ма Ян.

<http://tl.rulate.ru/book/93586/3160033>