

## Глава 51: Удача

Штаб-квартира корпорации Tora.

В кабинете президента Таро Икеда был погружен в бумажную работу, связанную с игровой консолью, поглощенный обсуждениями с программистами компании.

- Мы по-прежнему отстаем от KiShin в плане продаж видеоигр и консолей. Нам нужно, чтобы вы срочно разработали больше увлекательных игр! - Голос Таро разнесся по офису, когда он страстно обратился к программистам.

Таро Икеда был назначен президентом компании самым председателем Асахи, поэтому он очень серьезно относился к вопросам, связанным с видеоиграми и 16-битной консолью Tora, так же, как и председатель Асахи.

- Господин президент, может показаться, что создание игр - простая задача, но мы все еще находимся в процессе выяснения этого. Придумать что-то экстраординарное в сжатые сроки довольно сложно, - объяснил один из программистов.

- Да, мы работали сверхурочно, пытаюсь удовлетворить требования, - добавил другой.

Президент Таро нахмурил брови, его решимость была непоколебима, и он воскликнул:

- Я понимаю трудности, но я не хочу слышать оправданий! Мне нужны результаты!

С этими словами президент Таро отпустил программистов.

---

Suzuki Group, офис председателя Судзуки

- Отец, KiShin остается непреклонным и отказывается сотрудничать, - сообщил Такаши своему отцу, Мамору Судзуки, председателю Suzuki Group.

- Их продажи по-прежнему доминируют на рынке видеоигр, - заметил Мамору с едва заметной улыбкой и продолжил: - Начинаем массовое производство игровых консолей, которые мы подготовили. Мы недвусмысленно продемонстрируем и KiShin, и Tora, что Suzuki является ведущей компанией в области электронных технологий в Японии.

- Понятно, - кивнули Такаши и Кэtsуо в знак согласия.

---

Прошло две недели с момента запуска 16-битной консоли Tora, однако их ежедневные продажи оставались на прежнем уровне - от 8 000 до 12 000 единиц по всей Японии. Даже их картриджи для видеоигр продавались медленно, за исключением игры Гарри. В отличие от KiShin FamiCom, продажи которой превысили 20 000 единиц в Токио и различных городах и префектурах, наряду со значительным спросом на их картриджи для видеоигр.

Поначалу встревоженные сотрудники KiShin обрели новое чувство спокойствия. Когда KiShin был единственным игроком на рынке, они стали самодовольными и беспечными, что

раздражало Шина. Однако появление конкурента возродило их осторожный и бдительный дух, подпитывая их конкурентоспособность.

Чистый капитал KiShin Company взлетел до поразительных 13,9 млрд иен, что привело всех в изумление. Всего за шесть месяцев компания пережила беспрецедентный рост. Неудивительно, что Suzuki Group стремилась прибрать это к рукам.

В кабинете генерального директора Шин представил отчет, в котором подробно описывались результаты процесса обратного проектирования 16-разрядной консоли Tora. Шин улыбнулся, поскольку им, наконец, удалось расшифровать технологию процессора благодаря притоку профессионалов в компанию. Недавно созданный отдел KiShin Research теперь был укомплектован людьми, имеющими степени магистра в области компьютерных наук, и различными другими экспертами.

Среди них Юджи Таманака выделялся как бесценное дополнение. Он получил степень бакалавра наук в области электротехники в Гарварде, что делало его ценным рекрутом, отобранным самим Шином. Заполучить такой талант было большой удачей.

Все началось с того, что KiShin удалось нанять 60-летнего мужчину, который был готов взять на себя любую роль, даже уборщика. Однажды, когда Шин пил кофе в кафе компании, он заметил, что старик тщательно убирает кафе. Заинтригованный, Шин пригласил его выпить кофе, только чтобы обнаружить талант старика к созданию игрушек. В частности, он создал набор Lego, который еще не был изобретен в этом мире.

Учитывая, что Шин уже основал дочернюю компанию под названием KiShin Merchandise, специализирующуюся на игрушках, фигурках таких персонажей, как "СуперМарио" и DonkeyKong, подушках с пушистыми рисунками "СуперМарио" и одежде с тематикой игр KiShin, он был впечатлен навыками старика. Этим талантливым человеком был не кто иной, как Атаракха Таманака.

Впечатленный его способностями, Шин пригласил его стать генеральным директором KiShin Merchandise. Сначала Атаракха посмеялся над этой идеей из-за юного возраста Шина, думая, что он обычный молодой человек. Однако, когда его пригласили в офис Шина, он был потрясен, узнав правду о том, что Шин был владельцем компании.

Но на этом история не закончилась. Сын Атаракхи, Юджи Таманака, был стипендиатом правительства в Гарварде из-за своего исключительного интеллекта. Вернувшись в Японию, Юджи был удивлен, обнаружив, что его отец является генеральным директором. Его отец убедил его присоединиться к KiShin, и познакомил Юджи с Шином.

Известие о том, что Юджи учился в Гарварде, застало Шина врасплох. Благодарный за предоставленную возможность, Шин нанял Юджи в исследовательский отдел KiShin, предложив привлекательную зарплату. С Юджи на борту исследования различных компонентов и 16-разрядной системы Tora стали значительно проще.

KiShin также основал фабрики и приобрел необходимое оборудование для массового производства требуемых компонентов, устраняя их зависимость от Tora Electronics. Настройка завода, производственное оборудование, сборочный конвейер, производственная линия, автоматизация, управление цепочкой поставок, контроль качества, массовое производство, сроки выполнения заказа, планирование производственных мощностей, гарантия качества, оптимизация затрат, соблюдение экологических требований, бережливое производство, прототипирование, ввод завода в эксплуатацию... Все необходимое для работы было

подготовлено в соответствии с документацией. Шину просто нужно было довериться профессионалам.

Благодаря обретенной независимости в производстве компонентов KiShin Electronics теперь действительно можно было назвать компанией по производству электроники. Размышляя об этом достижении, Шин положил бумаги на стол и улыбнулся, сказав:

- Спасибо вам за вашу выдающуюся работу, господин Таманака, - обращаясь к мужчине в очках, стоявшему перед ним.

- Мне очень приятно, господин Судзуки, - ответил Юджи, поправляя очки.

<http://tl.rulate.ru/book/98288/3718445>