Глава 14: Распространение игровых автоматов

Ли Хан чувствовал себя некомфортно под пристальным вниманием своих коллег и начальства. Он решил объяснить ситуацию, сказав:

- Это помещение арендовала компания KiShin Electronics. У них есть игровой автомат, который сейчас приносит прибыль.

Это открытие вызвало ряд реакций среди менеджеров. Один из них спросил:

- Вы все время знали об этом и не сообщили об этом генеральному директору?

Другой вмешался:

- Мы могли бы сами приобрести эту видеоигру и заработать деньги!

Вину быстро возложили на Ли Хана, пока менеджеры обсуждали ситуацию. Они поняли, что чем больше будет зарабатывать центр Икебуро, тем выше может стать их потенциальная зарплата.

Ли Хан попытался защитить себя, объяснив:

- Но я сообщил обо всем, включая потенциал машины, помощнику генерального директора!

Менеджеры замолчали, обдумывая объяснение Ли Хана. Затем генеральный директор повернулась к своему сыну, помощнику генерального директора, и строго задала ему вопрос:

- Это правда, помощник Ито Кимура?

Ито Кимура избегал взгляда матери и покачал головой, отвечая:

- Он мне ничего не сказал!

Ли Хан почувствовал сильное желание противостоять Ито, но воздержался от этого. Он вспомнил, что тогда позвонил помощнику генерального директора, потому что генеральный директор подчеркнула, что руководители подразделений должны общаться с ее сыном по таким вопросам. Генеральный директор часто оставляла мелкие вопросы своему сыну, так как тот был занят другими обязанностями.

Однако Ли Хан был ошеломлен высокомерием Ито и его отказом признать какую-либо ошибку. Молчание генерального директора подразумевало ее поддержку позиции сына. Генеральный директор обратился к Ли Хану со словами:

- Генеральный директор Хан, как вы можете видеть, мой сын утверждает, что ничего об этом не знал.

Ли Хан стиснул зубы, понимая, что генеральный директор защищает своего сына.

- На этот раз я прощу вашу ошибку. Но в будущем вы должны приобрести эти игровые автоматы. Если они откажутся, то поднимите арендную плату KiShin Electronics, - твердо приказала генеральный директор.

Ли Хан покачал головой, объяснив:

- Игровая секция Икебуро и KiShin Electronics уже подписали трехмесячный контракт. Мы не можем поднять арендную плату в течение этого периода.

Разочарование прозвучало в голосе генерального директора, когда она стукнула рукой по столу и крикнула:

- Тогда, через три месяца, поднимите ее! Этот игровой автомат просто слишком прибылен!

Ли Хан неохотно согласился, сказав:

- Я понимаю.

Менеджер по розничным продажам Сусаки добавил:

- При такой прибыли KiShin Electronics могла бы расшириться и арендовать больше площадей в центре Икебуро.

Ситуация приняла неожиданный оборот, и влияние успеха KiShin Electronics становилось все более очевидным. Генеральный директор и другие менеджеры кивнули в знак согласия, а некоторые из них заявили:

- Давайте проинформируем менеджеров наших магазинов.

Тем временем Шин реализовал свой план по аренде помещений в различных торговых центрах, помимо центра Икебуро. В районе Тошима было несколько торговых центров, и Шин посетил их, чтобы договориться об аренде. Менеджеры торговых центров не знали о прибыльности игровых автоматов KiShin, поэтому предложили Шину более низкие цены на аренду, и он с радостью согласился.

За несколько дней Шину вместе с растущим числом вновь нанятых сотрудников удалось произвести десятки игровых консолей. Каждый день их производственный процесс совершенствовался, в результате чего консоли стали более качественными. Эти консоли затем были доставлены в развлекательные залы торговых центров, которые арендовал Шин.

Однако внезапный звонок от менеджеров магазина в центре Икебуро удивил Шина. Они сообщили ему, что поднимут арендную плату за свои помещения. Шин был озадачен неожиданным повышением цен и подумал: «Почему они вдруг стали брать больше?»

Несмотря на свое замешательство, Шин решил согласиться на более высокие арендные ставки, поскольку они все еще были приемлемыми.

Вскоре после этого менеджер Хан связался с Шином и сообщил:

- Вчера у нас была встреча, чтобы обсудить ваши видеоигровые автоматы… Они внезапно стали жадными, осознав, что ваши автоматы приносят деньги.

Понимая причину предложения менеджеров магазинов о повышении арендной платы, Шин кивнул и поблагодарил менеджера Хана, сказав:

- Понятно… Спасибо, что сообщили мне.

Прежде чем завершить разговор, Шин задал вопрос, который пришел ему в голову:

- Менеджер Хан, почему вы сообщили мне об этом?

По телефону прозвучал посмеивающийся голос менеджера Хана:

- Они хотели заявить права на ваши игровые автоматы. Я хотел обсудить потенциал ваших видеоигровых автоматов с помощником генерального директора, но он просто посмеялся надо мной.

Шин почувствовал разочарование менеджера Хана и ему в голову пришла идея. Он спросил:

- Хотите ли вы присоединиться к моей компании, менеджер Хан?

Удивленный голос менеджера Хана раздался по телефону, когда он воскликнул:

- Вы хотите меня нанять!?

Шин усмехнулся и ответил:

- Да, я считаю, что вы компетентный сотрудник.

На другом конце провода повисло короткое молчание, и Шин подумал, что менеджер Хан может быть не заинтересован. Однако менеджер Хан наконец ответил:

- Дайте мне несколько дней на размышление, господин Судзуки.

Шин был приятно удивлен, услышав серьезный тон менеджера Хана, свидетельствующий о том, что он искренне обдумывает это предложение. Шин кивнул и согласился:

- Хорошо.

--- Шин также разместил баннер на арендованном им месте в игровом разделе менеджера отдела Хана, рекламируя места, где люди могут насладиться игровыми автоматами. На баннере смело гласило: «Аркадные автоматы KiShin доступны в нескольких торговых центрах района Тошима!»

Эта привлекательная реклама привлекла большое внимание. Видеоигры привлекали не только детей. На игровые автоматы KiShin обратили внимание старшеклассники, часто посещавшие караоке-заведения, и даже рабочие, посещавшие такие заведения, как магазины караоке, пачинко и гасяпон.

- Посмотрите, у них есть игровые автоматы и в других местах! - воскликнул один молодой человек.

- Это фантастика! Давайте их проверим.

- Согласен.

Даже Ли Хан не мог не заметить баннеры. К счастью, арендаторам места в его игровом отделе было разрешено рекламировать свою продукцию в отведенных для этого местах, поэтому баннеры не нарушали никаких договорных соглашений.

http://tl.rulate.ru/book/98288/3629598