

## Глава 97 - Лекарство (часть третья)

Коннектикут, США, город Гротон.

В новом тысячелетии Pfizer представляла собой крупнейший в мире центр Медицинских Исследований. Обладая самыми передовыми технологиями в мире, на ней работало более 700 исследователей, а также принадлежало самым передовым в мире производственным и испытательным объектам. Тем не менее, компания сильно пострадала от непатентованных лекарств. С прошлого года крупнейшая в мире фармацевтическая компания испытала отрицательный рост и снизила чистую прибыль на 57%. Это вызывало не только падение цен на акции, но и серьезные проблемы с денежными потоками.

В таких обстоятельствах генеральный директор Стил отложил все свои задачи, чтобы искать новые источники дохода. Выпуск новых корпоративных акций был только одним из этих источников. Конечно, из-за снижения производительности их способность находить финансирование также сократилась.

Когда он услышал, что Хуан Сюань уже собрал 1,2 млрд долларов США, Стил был поражен. Сначала он думал, что Хуан Сюань потратит на это по меньшей мере несколько месяцев. Получив подтверждение от Citibank, он сразу же проинформировал управление. В последнем квартале управление оказывало на него большое давление из-за вопросов финансирования.

Коннектикут является третьим по величине штатом в США, но большинство людей никогда не слышали об этом. Помимо страховой и атомной подводной промышленности, этот штат был ничем не известен. Йельский университет был исключением. Три последних президента США были выпускниками Йельского университета.

Гротон был еще менее известен. Когда Хуан Сюань летел в Нью-Йорк, там был только один рейс.

Несмотря на все это, исследовательский центр Pfizer по-прежнему впечатлял. Хотя Ролин и рассказал об этом Хуан Сюаню, он поверил, только когда увидел своими собственными глазами.

Когда Хуан Сюань прочитал резюме Pfizer, в его голове появилась идея. «Ролин, что ты думаешь о продаже медицинской формулы Pfizer?»

«Все временные и пространственные действия, которые происходят в нашей собственной плоскости, истощают энергию в буферной зоне».

«И что? Нам нужно только пополнить энергию».

Ролин немного поколебался и сказал: «На самом деле, наше путешествие во времени истощило энергию буферной зоны. Хотя мы использовали меньше, чем ожидалось, кроме убийства Наполеона, мы потратили больше, чем в других плоскостях. Если мы намеренно истощаем буферную энергию мы не сможем защищаться, когда снова другие путешественники во времени».

Что-то в мозге Хуан Сюаня щелкнуло. Он ответил: «Если мы найдем способ добавить значительное количество энергии в буферную зону, сможем ли мы продавать медицинские формулы?»

«Теоретически, нет проблем с этим, но в некоторых случаях внедрение передовых технологий

заблаговременно может привести к устойчивому снижению энергии в буферной зоне. Кроме того, все оценки потребления энергии буферной зоны ограничены».

«Понял», - Хуан Сюань на самом деле не понимал этого, поэтому он с тревогой спросил: «Сколько энергии требуется, чтобы продать формулу того лекарства?» Только лекарства, которые могли бы заработать более \$ 1 млрд. США, США, считались «самыми продаваемыми», например, Виагра.

«Не менее 200 000 единиц энергии», - Ролин дал быстрый ответ: «Сначала мы потеряем 1200 единиц, а потом мы постепенно потеряем 200 000 единиц, возможно, даже больше».

«Сколько энергии мы получили, когда убили Наполеона?

«4000 единиц».

Хуан Сюань колебался, услышав большую разницу в количестве. Наконец, он сказал: «Откуда такая огромная разница? Как бы производство виагры оказало такое существенное влияние на буферную зону?»

«Медицина меняет условия жизни, трудно предсказать последствия. Самые продаваемые лекарства обычно прямые, обычно это специальная медицина, которые эффективны и имеют определенную функцию». Объясняя это, Ролин продолжил: «Более того, когда мы убили Наполеона, мы получили только часть энергии, потерянной в той плоскости. Остальная энергия, потерянная на P129, ушла безвозвратно. С другой стороны, мы должны учитывать все потери мы берем на себя в эту плоскость. Так понемногу и складываются различия».

Разочаровавшись, Хуан Сюань спросил: «Значит, мы не можем его использовать?»

«Не совсем», - честно ответил Ролин. «Например, изменение, внесенное компьютерными программами, не имеет значения. Независимо от того, используют ли люди Windows или Linux, это не влияет на развитие плоскости. Точно так же увеличение производительности труда всего на несколько процентов тоже не будет использоваться много энергии из буферной зоны».

Хуан Сюань обрадовался этому и сказал: «Тогда сколько энергии будет потреблено, если вы дадите мне систему, более совершенную, чем Windows?»

«На это потребуется около 50 000 единиц энергии», - ответил Ролин.

Хуан Сюань сглотнул, если убить Наполеона 10 раз, сделав ему 200 миллиардов долларов США, это может стоить того. В это время они уже достигли выхода. Он уже мог видеть свое имя на большой табличке, но он не мог контролировать себя и спросил: «Как много эти технологии будут потреблять энергии?»

«Много». Ролин подтвердил короткий и прямой ответ.

Хуан Сюань снова сглотнул.

Прежде чем он смог сказать что-то другое, представитель Pfizer, Боб увидел Хуан Сюаня. Он осмотрел 5 израильских телохранителей рядом с Хуан Сюанем. Указывая на знак, он заговорил на свободном мандарине: «Мистер Хуан Сюань?»

Лицо Хуан Сюань засияло, когда он подошел. Он не отличался от обычного туриста-школьника. Никто бы не догадался, что он потратил 80 000 000 долларов США, чтобы добраться сюда.

Хотя Citibank управлял его активами, он не смог вернуть даже процент от процентов меньше на огромный кредит в размере 1,2 млрд долларов США. Хуан Сюань уже исчерпал все свои наличные деньги в последних двух поездках в одиночку. После того, как он заложил часть драгоценностей, он сэкономил общую сумму кредита. Проценты, полученные по облигациям Pfizer, составили 6,8%, но он все равно терял в размере 3% в год, в общей сложности 80 000 000 долларов США в течение следующих двух лет. Этот мистер Стил, которого Хуан Сюань еще не встречал, уже увеличил цену в 4 раза.

Такая ситуация была сделана по обоюдному согласию. Так что Хуан Сюаня это не огорчало, ведь он покупал жизнь за 80 000 000 долларов США.

В общей сложности 3 человека поприветствовали их, но только Боб знал мандарин, но он был не очень разговорчив. Хуан Сюань разговаривал с ним на английском, используя это как возможность попрактиковаться. Он отлично владел разговорной базой, неплохо читал, но правописание было ему слабо знакомо. Но, кажется, что люди, которые создали систему, вообще не обращали на это внимание.

«Г-н Хуан, вы думаете попасть в фармацевтическую промышленность в Китае?» - предположил Боб. Множество крупны иностранных компаний зарабатывало деньги, покупая их продукты и перепродавая их. Например, индустрия добавок была такой. Многие иностранные компании потратили много денег на исследования формулы. Поэтому нужно было только купить эти добавки, чтобы получить возможность использовать эту формулу. Этот метод сильно стимулировал конкуренцию. Это также уменьшило общую стоимость исследований путем централизации ресурсов на неё, и этот метод также снизил риск для нижестоящих производителей.

Естественно, Хуан Сюань не знал этого. Однако его врожденная острота ума велела ему не делиться своими планами с другими так просто. Он усмехнулся и изменил тему, начав разговор о Pfizer.

У Боба не было выбора, кроме как поговорить о своей компании. Хуан Сюань сделал это намеренно. У него не было времени сосредоточиться на всём этом, так что это привело его мысли в порядок.

Как и многие крупные корпорации, Pfizer получила свои силы после нескольких успешных слияний. После слияния с Уорнер-Ламбертом, Pfizer создал текущий центр Медицинских Исследований. Несколько лет спустя слияние с Wyeth укрепило позиции Pfizer как крупнейшей фармацевтической компании в мире. Однако вскоре после этого последовали неприятности.

Его самой большой проблемой была нехватка средств.

Pfizer выпустила облигации краткосрочного займа на сумму 6 миллиардов долларов США, но Уолл-стрит не слишком ласково относился к этому. Из-за возражений управления он не мог использовать более привлекательные альтернативы, такие как конвертируемые облигации (тип облигации, который держатель может конвертировать в указанное количество акций обыкновенных акций в эмитенте или денежные средства равной стоимости). С фиксированной процентной ставкой по облигациям облигации Pfizer недооценивали на рынке, и только наивные дети, такие как Хуан Сюань, купили облигации. По крайней мере, так думал Боб.

Стил хотел увидеть маленького белого волка, которого они вытащили сюда, поэтому он ждал с несколькими членами совета в центре. Самое главное, они все еще не получили деньги.

Как только машина остановилась, их встретило несколько человек. Сегодня Хуан Сюань был

одет по-разному, он носил повседневную одежду Louis Vuitton, специально подобранную для него его матерью. Она подумала, что повседневная одежда лучше подчеркнет, насколько уникален Хуан Сюань. Мужчины IZO производили совсем другое впечатление. Пять 2хметровых мужчин выглядели довольно впечатляюще.

«Мистер Хуан, приятно с вами познакомиться. Ваша щедрость омолодила Pfizer», - Стил пожал руку Хуан Сюаня своими обеими руками. Его ладони были того же размера, что и Хуан Сюаня. Они были теплыми и сухими, и Хуан Сюань почувствовал себя некомфортно.

«У Pfizer всегда была энергия. Все, что я сделал, только увеличил ее силу», - Хуан Сюань не скупился на похвалы, хотя он не мог понять, как компания, которая оценивала некоторые лекарства в 12 миллиардов долларов США, могла оказаться в таком финансовом состоянии.

С точки зрения этого, Стил с радостью принял благодарность Хуан Сюаня. Он отпустил правую руку и представил Хуан Сюань каждому члену правления, который пришел его встретить. Он оставил свою левую руку на спине Хуан Сюань, каждый раз смотря на лицо доброжелательного старца. Тем не менее, он никоим образом не рассматривал Хуан Сюань как подростка.

Хуан Сюань слегка вскинул брови, после того как познакомился с каждым из членов совета. Взволнованным возбужденным голосом он сказал: «Мистер Стил, я бы хотел увидеть исследовательские лаборатории прямо сейчас».

«Да, конечно», - Стил услышал просьбу Хуан Сюаня, потянулся к человеку рядом с ним и сказал: «Пусть д-р Джинджер покажет вам объекты центра».

Джинджер был пухлым бельгийцем и заместителем директора исследовательского центра. Хуан Сюань покачал головой и ответил: «Мистер Стил, я думаю, будет лучше, если вы позволите мне самостоятельно прогуляться. Д-р Джинджер, наверно, очень занят».

Стил оценил серьезное поведение Хуан Сюаня. Он нехотя кивнул и сказал: «Джинджер, покажите Хуан Сюаню наши лаборатории, о которых я уже говорил тебе раньше».