

Глава 82: Великая депрессия (часть первая)

Под ногами Хуан Сюань оказался небольшой сток с мутной водой. Он уходил под гору, неся мусор вместе с ним. Мутная вода расходилась во всех направлениях.

Вокруг него были кривые, не очень безопасные дома и хижины. Хуан Сюань огляделся по сторонам, то, что он увидел, напомнило ему о последствиях землетрясения. Если бы в этом районе не было несколько темнокожих детей, он бы подумал, что он в Таншань.

«Африка?» - Хуан Сюань осторожно спросил Ролина.

«Мы находимся в штате Мичиган, к востоку от Детройта. Сходство: 91%. Мы можем остаться здесь около десяти дней».

«Бедная область?» - может быть, было бы более уместно сказать «нищая». Хуан Сюань потянулся к толстой кожаной шляпе на голове, под ней маленькая круглая шапочка. Плотный металл под ней переплетался с его волосами.

«Да», - ответил Ролин. «Тем не менее, тебе следует обратить внимание на детей перед тобой. Они, похоже, тебе не рады».

В этом не было ничего удивительного. В 1931 году Соединенные Штаты Америки переживали Великую депрессию. Более 20% людей потеряли работу. Эта проблема была наиболее распространена в городах с автомобилями. Большинство квалифицированных рабочих попали под сокращение. Несмотря на то, что Форд выплачивал своим работникам 5 долларов в день, ситуация осталась на одном уровне.

Более слабые люди всегда становились армией безработных. Черное население Детройта не было исключением. Хотя они не были настолько сумасшедшими, чтобы считать азиатов врагами, но их враждебность была очевидна в глазах детей.

На самом деле, Хуан Сюаню ничто, казалось, не помогло успокоить детей. Несколько чернокожих детей решили, что он выглядит весьма подозрительно, и направились к нему.

«Готов поспорить, что его обувь стоит целый доллар», - сказал лидер, имея в виду найки Хуан Сюаня. Хотя его обувь было усилено с помощью простых сплавов золота, со стороны она выглядела совершенно обычной. Однако, было очевидно, что ботинки были высшего качества.

«50 центов», - предположил еще один ребенок. Их было пятеро. Старшему было, вероятно, лет 15. Опять же, возможно, черные люди могли выглядеть старше.

Хуан Сюань слышал чётко слышал их разговор. Если бы они были в его стране, он бы надавал им подзатыльников, лупил бы их до тех пор, пока его глаза не опухли. Он сказал бы ему, что его обувь стоит 200 долларов. Однако теперь он был в чужой стране. Естественно, он был осторожен. Он оглядывался по сторонам, словно попал в засаду.

«Мой совет - убежать», - разумеется, Ролин не хотел тратить энергию без необходимости. В любой другой плоскости, кроме P112, энергии требовалось гораздо больше на совершение одних и тех же действий.

Несколько взрослых стояли немного поодаль. Они не мешали продвижению детей. Как правило, в таких бедных районах было три типа людей: люди, которые хотели покинуть это место; люди, которые отказались от попыток покинуть это место; и люди, которые собирались

покинуть это место. Однако, независимо от того, к какому типу относился человек, он должен был изо всех сил пытаться найти работу каждый день. Только тогда он смог бы выжить.

Драки были здесь обычным времяпрепровождением. Хуан Сюаню достаточно было мельком взглянуть на грубые руки детей и шрамы, чтобы понять это. Хотя его тело было сильнее, шансы на победу против пяти были низкими. Посмотрев налево и направо, он начал убегать. Даже если ему удалось отбиться от этих пятерых детей, к ним присоединилось бы больше. Банды на американских улицах научили его тому, что кольт 45 калибра вполне мог появиться в любое время.

«Хватайте его!» - закричали дети. Хуан Сюань продолжил бежать ровным темпом и пробежал 1 км. Раньше он находился на границе с бедным районом, теперь он был далеко от него.

Под ногами все еще была мутная вода. Он продолжал бежать, захлестав при этом свою брюки.

«Может, сначала мы продадим припасы?» - Хуан Сюань спросил Ролина по привычке. «Где ближайший рынок?»

«Battle Creek - это центр распределения продуктов питания в Детройте, а также город-спутник за пределами Детройта, но я не думаю, что мы сможем продать там достаточно продуктов».

«Почему?» - люди, которых только что видел Хуан Сюань, выглядели очень голодными. В этих условиях они, вероятно, могли бы продавать пищу по несколько более высокой цене.

Ролин ответил: «Потому что это Великая Депрессия. Цены на сельскохозяйственную продукцию начали падать два года назад. Еда часто стоит даже дешевле, чем транспорт, но никто не может себе это позволить».

«Это время, когда молоко выливается в реку?» - Хуан Сюань вспомнил, как учитель рассказывал, что какое-то время назад, во время финансового кризиса, капиталистические общества выливали молоко и кофе в реки и моря, а также расстреливали свой скот в пещерах.

«Верно», - ответ Ролина расстроил Хуан Сюаня. Он бы скорее бросил 15 000 тонн пшеницы в море, чем вернуть его с собой.

В 1929 году, незадолго до падения Уолл-стрит, цены на сельскохозяйственную продукцию в Америке резко снизились. Все началось с советской войны с ценами на древесину. После этого чрезмерное выращивание пшеницы в Канаде вызвало панику. В конечном итоге это вызвало крах фондового рынка и начало Великой депрессии.

Проще говоря, чем выше выход, тем выше затраты и тем больше богатство. Однако для капиталистических рынков расходы остались неизменными или снизились, несмотря на увеличение объема производства. Таким образом, доходы производителей сократились. Когда их прибыль стала непредсказуемой, они просто позакрывали свои фабрики. Расходы еще больше снизились, и кризис стал хуже.

Причина, по которой экономический кризис, произошедший в 30-х годах, назван Великой депрессией, заключалась в том, что он имел много общего с дикими инвестициями, пришедшими в 20-е годы. Хозяева заводов расширяли свою продукцию в надежде увеличить свою производительность. Хотя они произвели так много, в конце концов, их постигло разочарование.

Атмосфера разочарования ощущалась и в Детройте. Хуан Сюань прогуливался вдоль реки,

которая протекала в городе. По пути он встретил много бездомных и людей, которые потеряли надежду. Он также сталкивался с людьми, которые были трудоспособными, но у них не было возможности найти работу.

Великая депрессия длилась уже два года. Давление на людей привело к голоду и безнадежности. Америка 20-го века в 80-е годы имела уровень безработицы в 12% - половину того, что было во время Великой депрессии. Достаточно услышать рассказ любого американца, чтобы понять, насколько были трудны эти годы, и сколько они выстрадали.

«Если никто не захочет покупать еду, тогда что мы будем делать?» - Хуан Сюань, казалось, пробормотал про себя. Они привезли в основном сельскохозяйственную продукцию, а несколько инструментов - как подарки. Несмотря на это, оба этих предметов стоили меньше всего в те времена.

Ролин ничего не сказал. Это доказывало, что он тоже не знал, что делать. Хуан Сюань глубоко вздохнул. Он сравнивал себя с безработными, которых он встречал по дороге. Если он ничего не поймет с этого путешествия, ему придется вернуться назад с пустыми руками. В этом случае, он не только ничего не выигрывает, но также ему придется выбросить весь свой товар, а это значит, что он потратил впустую энергию на миллионы долларов. Не считая 300 миллионов долларов, которые были заморожены в Фонде Семьи Хуан, то ему придется начать продавать свои активы, чтобы отправиться в другой проход.

Более того, он не мог рассчитывать на то, что несколько электролитических алюминиевых полей накопили достаточно энергии. Сам Furnas был не стабилен. Количество энергии, которое можно было использовать, было ничтожным. Ему также пришлось организовать новые поставки. Все это заняло бы значительное количество времени.

Хуан Сюань невольно ускорился. Если Ролин не мог ему помочь, он должен был сам сделать это.

В конце 20-го века Детройт достиг своего пика. Его население превышало 2 млн человек, в результате он стал одним из четырех крупных городов Америки. Рабочие, как основа населения, здесь определенно имели определенное преимущество.

Люди, которые смотрели NBA, заметили, что Detroit Pistons всегда были жесткими. Другие называли их кучкой бандитов, потому что люди из Детройта любили этот стиль. Только плохие дети переезжали в Детройт, и только плохие дети смогли остаться там и выжить.

Даже на дорогах был какой-то агрессивный воздух. Старики ездили на машинах с громкими гудками. Когда они приближались к более медленным автомобилям, белый или черный человек в машине начинал кричать. Иногда они даже матерились друг на друга.

Этот город имел совершенно уникальный характер.

Хуан Сюань знал Детройт гораздо лучше, чем он Японию. Было время, когда Клан Хуан интересовался автомобильной промышленностью. Однако их интерес так и остался в зародышевом состоянии.

В тот долгий год Хуан Цюньшэн и Чжан Синьи часто разговаривали о продуктовой промышленности. Хуан Сюань неоднократно слышал «Детройт».

Детройт был в районе Пяти Великих Озер. Поскольку он располагался прямо на реке, он процветал в первые годы своего существования. Однако годы промышленного развития начали

разрушать все это. Хуан Сюань продолжал гулять по потоку мутной воды. Она действительно пахла просто отвратительно. Он сказал Ролину: «Штаб-квартира четырех крупнейших автомобильных компаний Америки (General Motors, Ford, Chrysler и Ameriga) находится в Детройте, верно? В Детройте сейчас должно быть самое высокое автомобильное производство, так?»

«Верно», - подтвердил Ролин предположение Хуан Сюаня.

Хуан Сюань пожал плечами и кивнул двум подросткам напротив него. Он остановился и оглянулся. Только тогда он понял, что большинство автомобилей на улицах выглядят довольно странно.

«Это ...» - Хуан Сюань указал на один из них.

«Автомобиль Т-типа, который когда-то был самым продаваемым автомобилем в мире. Прежде чем они прекратили производство в 1927 году, только автомобили Ford Т-типа составляли 57% автомобилей».

«Я знаю, что это». Автомобиль Т-типа имел четыре шины, напоминавших автоматические. Он попал в Китай после революции в 1911 году. Его показывали во многих фильмах про Шанхай. Часто показывали телохранителей, который стоял у двери автомобиля Т-типа, пристально охранявшего её.

Автомобиль Т-типа помог компании Ford подняться на вершины списка. В то время как другие автомобили продавались за 3000 долларов США за каждый, первый автомобиль Т-типа был оценен в 850 долларов США. 5 лет назад каждый автомобиль Т-типа стоил всего 260 долларов США за каждый. В то время Ford уже начал платить своим работникам по 5 долларов США в день. Другими словами, рабочим хватало бы двухмесячной зарплаты, чтобы купить автомобиль Ford Т-типа. Более того, это было в 1931 году, когда Америка была в великой депрессии.

Хуан Сюань не интересовался автомобилями Т-типа. Фактически, он изо всех сил старался вспомнить разговор с матерью о Ford, который произошёл несколько лет назад. Именно в этот момент он понял, что хранение информации в базе данных было гораздо более полезным, чем в собственном мозге.

«Разговор о Ford после того, как автомобили Т-типа потеряли свою популярность», - у Хуан Сюаня не было другого выбора, кроме как проконсультироваться с Ролином. По крайней мере, с ним был смотритель базы.

«После того, как Ford прекратил производство автомобилей Т-типа, они потратили полгода на автомобиль А-типа. Результаты были неплохими: им удалось продать около шести миллионов автомобилей. В 30-е годы они придумали V8, В-типа».

«Прямо здесь», - Хуан Сюань остановил Ролина и ударил левой ладонью в правую. «Ролин, мы можем продать автомобильные технологии V8 и VB компании Ford».

«Люди, которые продают технологии при путешествии в проходах, как правило, останавливаются тем, что это значительно снижает энергию буферной зоны. Кроме того, прибыль не так уж велика. Обычно люди сосредотачивают внимание на работе с материалами».

«Не убив Наполеона, я бы не повлиял на энергию буферной зоны?» - Хуан Сюань издевался. Ему было все равно даже то, что Ролин говорил о прибыли. Пока прибыль были, он был

доволен.

Ролин продолжил: «Мы должны полагаться на первый принцип ...»

«ОК», - Хуан Сюань сжал руки и продолжил: «Забудь о своих принципах, у нас здесь нет базы, мы можем продать эту технологию. Я выиграю, получив деньги, а ты получишь энергию в буферной зоне».

<http://tl.rulate.ru/book/96742/161201>