

Глава 63: Путешественник во времени (часть пятая)

С тех пор, как всё высокопоставленное руководство Shengfeng было уволено, Xihuang Industrial стала по-другому обращаться с кланом Хуан: Чжан Жун удовлетворял все его желания, и даже Юй Тинли, который вышел из семейных фондов Хуан, стал почтительнее.

В далекой Бразилии дочерняя компания являлась отдельной компанией. Однако, когда появлялся сын босса, разные стили правления могли принести разные результаты.

Услышав, что Хуан Сюань собирается получать нефть в порту Сантос, Чжан Жун отложил всю работу, чтобы убедиться, что баржа сможет войти в порт назначенное время. Во время напряженных периодов не все баржи могли остановиться в порту и тем более разгрузиться. Хуан Сюань надеялся оставить баржу в доке, чтобы было удобнее использовать нефть.

Чжан Жун охотно выполнил все требования Хуан Сюаня. 20 июня Ролин получил 100 000 баррелей легкой нефти, что было 5600 кВт-ч электроэнергии.

Ролин был очень доволен. Хотя у него не было никаких эмоций, Хуан Сюань чувствовал это по его словам.

«Хуан Сюань, 15 компаний подали заявки на покупку наших пиломатериалов. Тендер я назначил на послеобеденное время, сегодня. Время тебе поработать с этим».

Ролин никогда раньше не использовал слово «наше». Он также никогда не принимал решение самостоятельно. Казалось, его способности улучшились.

«Ролин, мой авторитет был повышен?» - спросил Хуан Сюань.

«Да».

«И каким же уровнем власти обладаю сейчас?» - улыбаясь, снова спросил Хуан Сюань.

«У меня - 21 уровень, а у тебя - 22».

Хуан Сюань надулся. Он забыл, что, после обновления базы авторитет Ролина поднялся.

Пока он болтал с Ролином о вопросах правового соглашения, его вертолет прибыл на ферму Carpes. Ролин пригласил более 60 человек из 15 компаний, среди которых наименьше всего было бразильцев. В конце концов, это была развивающаяся страна, в которой мало кто использовал дорогой дуб.

Модест долго ждал их на парковке для вертолётов. Когда вертолет приземлился, он не стал бежать к нему, а вместо этого поднял глаза, прижал волосы и прищурился от ветра.

Хотя Хуан Сюань привык, что его уважают другие, но, будучи подростком, он всё ещё беспокоился по этому поводу. Он крепко пожал руку Модесту и сказал с улыбкой: «Президент, не стоило ждать мен самому, достаточно было отправить человека».

«Нет, я должен был. Это самое большое открытое хранилище в Carpes. Я должен сам представить Босса».

«Хорошо». Хотя Хуан Сюань уже всё узнал об этом месте от Ролина, но он был доволен персональной экскурсией.

Модест был разговорчивым, страстным, теплым и уверенным в себе. С ним были приятно разговаривать.

Улыбка была хорошим началом для переговоров. Они отправились в зал за пределами поля. Большинство из присутствующих людей были европейцами со своими агентами. Была также японская компания и две американские компании.

Однако Хуан Сюань не обратил никакого внимания на самодовольных руководителей. Он сразу увидел Галатею, девушку со светлой кожей, светлыми волосами и соблазнительными розовыми губами. Она сидела за бизнесменом в кремовом костюме. На ней не было солнцезащитных очков, телохранителей тоже не было. Она беспрестанно моргала своими длинными ресницами, а светлые волосы слегка выбивались из-за ушей.

Галатея была удивлена, увидев Хуан Сюаня. Она открыла рот и слегка приподняла голову.

Азиатский подросток произвел на нее впечатление. Она никогда не думала, что кто-нибудь осмелится бросить бутылку с минералкой в толпу в международном аэропорте. Это была смелая и глупая выходка. Однако, этот подросток мог читать стихи на испанском языке. Он даже знал происхождение имени «Галатея». Когда она была в его возрасте, она плакала, чтобы запомнить латинские слова. Самое большее впечатление на нее произвело то, что он перевел красивое стихотворение на греческий язык с правильной формулировкой и искренними комментариями, что было очень трогательно читать.

Галатея подумала, что это лучшее любовное письмо, которое она когда-либо получала. Если бы он был старше. Однако она не успела с ним познакомиться в классе профессора Паулино. Она уже собиралась разыскать его, но он оказался там, где она меньше всего его ожидала.

Хуан Сюань улыбнулся ей и сел на стул. К тому времени все знали, что этот молодой человек был владельцем ценного пиломатериала. Галатея широко раскрыла глаза от удивления.

Модест потер руки и сказал: «Пожалуйста, позвольте мне представить моего начальника, г-на Хуан Сюаня из Китая, то есть владельца пиломатериалов, который вы хотите купить».

Присутствующие слегка похлопали, а затем Модест продолжил: «Вы все проверили качество пиломатериалов. Тогда, пожалуйста, подтвердите свой лист расценок, а затем передайте его мне ».

«Г-н Хуан Сюань хочет принять свое решение прямо здесь?» - спросил бельгийский бизнесмен.

«Я хочу как можно скорее продать этот пиломатериал».

Ролин подделал информацию о месте происхождения пиломатериалов. Большая часть деревьев в Германии была частной. Хотя объем вырубки и экспорта был зарегистрирован, большинство записей об их владельцах были неполными и неправильными. Ролин гарантировал законность пиломатериалов.

Независимо от того, на что был способен Ролин, Хуан Сюань надеялся как можно скорее реализовать их. На прошлой неделе Ролин потратил 100 миллионов долларов. Хуан Сюань ознакомился с предложением каждого. В комнате воцарилось волнение. Люди начали переглядываться между собой. 60 000 квадратных метров пиломатериалов было не так много, но поскольку они все были наивысшего качества и различного типа, а у компаний были разные потребности, конкуренция все еще была жесткой.

Перед продажей пиломатериала его необходимо было классифицировать. Проще говоря, после того, как и группировали по видам деревьев, их классифицировали на 3 категории по текстуре; три категории в зависимости от использования (стволы, брёвна и обработанные пиломатериалы). Стволы деревьев представляли собой древесину, которая не была оформлена по размеру и спецификации после того, как дерево было срублено. Они были покрыты корой, только ветви были срезаны. То, что привёз Хуан Сюань, были стволы деревьев, диаметр в обхвате которых составлял более 100 см. Даже 70 см в обхвате уже относилось к первоклассной категории.

С тех пор, как он доставил пиломатериалы, Хуан Сюань не обращал на это особого внимания, потому что думал, что даже если бы он продал его по самой высокой цене в Европе, которая составляла сотни долларов за кубический метр, общий доход не превышал десятки миллионов. Однако, увидев ценовые предложения, он был поражен.

Первый лист ценового предложения, который открыл Хуан Сюань, сделал греческий старик Кри Минос, с которым пришла Галатея. В нём говорилось: «40 000 кубических метров дуба с диаметром в обхвате свыше 100 см, 6 000 долларов за кубический метр». Общая стоимость сделки составила бы 200 миллионов долларов. Кри Минос сидел там, скрестив ноги, правой рукой держа чашку в руке, Его глаза были слегка прищурены. Он следил за движениями Хуан Сюаня и не расслабился, пока не увидел выражение лица.

В прошлом месяце Пфальцкий лес произвел только 2 000 кубометров дуба. Цена обычного типа составляла 650 евро, а цена одного кубического метра с диаметром в обхвате около 100 см доходила до 2000 евро. Тем не менее, его компания, Canettes, смогла купить только 20% от общего объема производства. Он поспешно приехал в Сан-Паулу, как только услышал, что продают сотни тысяч кубических метров дуба. Ничто не было более значимым, чем преследование прибыли.