

Договор подписан!

Хотя он не получил авансового платежа, это полностью соответствовало ожиданиям Е Цина.

В договоре было четко указано, что как только партия будет проверена, ее необходимо будет оплатить вместе с авансовым платежом за следующую партию из 50 000 штук.

Кроме того, начиная со следующего понедельника в течение 2 месяцев должно быть поставлено 250 000 штук резных бордюров.

Это первый раз, когда две стороны работают вместе, плюс немыслимый продукт и предложение Е Цина, поэтому директорам, естественно, нужно было действовать с осторожностью.

Однако, 60 юаней за художественный бордюр, даже если они купят только один, они все равно получают большую прибыль.

Глядя на выражение лица начальника городского строительного управления, если Е Цин сможет произвести 100 штук бордюров, то он придумает, как окружить ими здание офиса.

Городскому строительному управлению нужно 250 000 штук бордюров. Если цена будет слишком высокой, то они никак не смогут получить столько денег из своего имеющегося бюджета.

Как только городское строительное управление установит эти резные бордюры, качество продукта будет наглядным. Будет ли он тогда беспокоиться о цене?

250 000 штук бордюров, итого 15 000 000.

Вычитая необходимые производственные затраты, Е Цин все равно может заработать как минимум 4 000 000. Такой огромный заработок, если бы у Е Цина не было Монопольного завода, то он мог бы забыть о том, чтобы заработать столько за всю свою жизнь.

250 000 штук бордюров, Е Цин, конечно, уверен, что сможет их сделать, но у него недостаточно времени. Он должен связаться и сотрудничать с каменщиком, который обладает как мощью, так и материалами, чтобы их предоставить.

Поблизости от Чжунъюня только камнерезная мастерская Цзяншаня обладает такой способностью. Обычно, если бы поставщиком был кто-то другой, то они, естественно, стали бы их первым выбором.

Потому что если поставщик будет местным, то это позволит сэкономить сотни тысяч транспортных расходов.

Если бы Сян Цин встала на колени и умоляла Е Цина...

Е Цин не бессердечный человек, поэтому, увидев его искренность, он мог бы фактически уступить и заказать у него какое-то количество, просто ради своего попечительства.

По дороге обратно на фабрику Е Цин получил звонок от директора строительного планового отдела Чжан Цзяньюя.

Он одноклассник отца Е Цина, а также имеет близкие отношения с самим Е Цином. Просто перед этим званием директора стоит «заместитель», поэтому его слова на самом деле не несут

в себе никакой силы. Даже Сян Цин его не уважает.

Участие в собрании в основном принимали директора и начальники. Присутствовало всего несколько заместителей директоров.

Теперь информация, должно быть, уже распространилась, каменную плиту, которую принес с собой Е Цин, они, должно быть, тоже внимательно рассмотрели.

Чжан Цзяньюй только что узнал, что этот шедевр производства механической фабрики Clear Sky Saw.

В телефонном разговоре Чжан Цзяньюй резко пожаловался на то, что Е Цин не обратился к нему первым.

«Дядя Чжан, у меня есть новости, которые я на самом деле не хочу вам сообщать. Просто каменная мастерская Цзяншаня отменила эти заказы на машины».

Е Цин смущенно объяснил: «Заказ каменной мастерской Цзяншаня поступает из городского инженерного управления. Хань Юпэн работает там государственным служащим. Он сказал, что его начальник хорошо знаком с Сян Цином лично и именно он отвечает за подписание сделки. Я обратился к нему вместо вас, потому что действительно хочу испортить ему этим сделку».

«Что, серьезно? Сян Цин, ты придурок!»

Чжан Цзяньюй, услышав, что сделка, в достижение которой он вложил много усилий, отменена, сразу же взорвался.

К должности моего заместителя директора относятся так легкомысленно?

«Это хорошо, у Лю Фэнцина действительно хорошие отношения с Сян Цином», — радостно рассмеялся Чжан Цзяньюй. — «Теперь, когда эта сделка была сорвана одним из подчиненных Лю Фэнцина, кишечник Сян Цина никак не может не позеленеть. Да, он должен пострадать за то, что не принял меня всерьез».

"Но Йе Цин, откуда у тебя эта технология? Насколько я понимаю, ваш завод не может выпускать такие машины, верно?"

"Я продал несколько машин с завода и импортировал несколько иностранных гравировальных машин".

Чжан Цзяньюй вообще не разбирается в машиностроении. Однако он явно считает, что для таких крупных сделок завод Ye Qing слишком мал. Ему определенно нужно сотрудничать с другими, более крупными производителями, чтобы завершить их.

"Ну, мне повезло". Чжан Цзяньюй рассмеялся еще довольнее: "В ближайшие 3 месяца мой офис тесно сотрудничает с элитными сообществами. Есть много мест, где мы используем камень, если нам нужна резьба, то немного снизьте цены, и я расскажу о вас им".

Йе Цин с очень радостным видом ответил: "Нет проблем, дядя Чжан, я предоставлю вам производственные издержки".

"Пусть твой отец позже выведет меня на выпивку. Раз ты заполучил такие большие сделки, у

тебя светлое будущее, мой друг".

"Пусть он возьмет тебя выпить маотая". Увидев красный светофор перед собой, Йе Цянь быстро сообщил: "Дядя Чжан, мне нужно вешать трубку, на следующем перекрестке камеры".

До смены светофора еще есть время. Закончив звонок, Йе Цин небрежно положил локоть на окно, но очевидно, что он до сих пор дрожит от волнения.

Получить крупный заказ, отлично!

Некоторым везет, а некоторым нет. Хань Юпэн получил поздравления от начальника и получил еще один выговор от своего босса.

У его босса, Лю Фэнцзиня, явно близкие отношения с Сан Цин.

Что касается того, почему Хань Юпэн получил этот резкий выговор от Лю Фэнцзиня, то это из-за его импульсивности, так как он не сообщил ему первым, а сразу обратился к вышестоящему начальнику.

Выговорив его в течение почти 20 минут, Лю Фэнцзинь, наконец, смог выпустить пар. Но, несмотря на ругань, Лю Фэнцзинь совершенно не беспокоится, что это повлияет на его отношения с Сан Цин.

Фабрика Йе Цина - производственная фабрика, а не завод по добыче гранита.

Следовательно, Йе Цин должен купить эти 250 000 штук бордюрного камня. Он должен был доставить их, а затем обработать.

В окрестностях Чжунъюня только гора Мэйхуа подходит для добычи гранита.

И опять-таки, только каменоломня Цзяншань на горе Мэйхуа может поставить 250 000 бордюрных камней в течение 2 месяцев.

После прохождения полного круга все вернулось к источнику.

Когда придет время, просто пригласите их на пир. Йе Цин можно легко убедить прийти, просто извинившись за то, что представит ему поставщика камня. Поскольку это не только обеспечит Йе Цина источником материалов, но и Йе Цин будет благодарен Лю Фэнцзиню.

Что касается Сан Цин, то лучше всего держать его в курсе, но сначала нужно сообщить ему, что сделка сорвалась.

Будучи исключенным из многомиллионных юаней, Сан Цин, естественно, будет чертовски встревожен.

Нет страха сообщить другим, это подтвердил сам начальник, так кто же здесь, в офисе, не знает?

В конце концов, Снаг Цин все равно должен был прийти ко мне за помощью.

В это время представлю ему Йе Цина...

Хаха ~ Ем с обеих сторон!

Неважно, Йе Цин или Санг Цин, все они должны быть благодарны мне.

Думая о всех потенциальных результатах, Лю Фэнцзинь не может не начать напевать.

Хехе ~ Сан Цин, кто тебе сказал не подписывать сделку, ты просто должен был увеличить цену на 2 юаня.

Теперь посмотрим, как ты придешь просить.

Насмеявшись достаточно, Лю Фэнцзинь решил дать Сан Цин некоторые намеки. Если он позвонит слишком поздно, то нельзя сказать, что кто-то другой не опередит его.

Когда звонок соединился, улыбка Лю Фэнцзинь стала очень коварной: "Босс Сан, чем занимаетесь?"

"Йо ~ Директор Лю, я у автосалона. На самом деле, все из-за того большого заказа, который вы мне дали. Сейчас я готовлюсь приобрести Benz, чтобы улучшить свой уровень жизни".

"Директор, если вам нужна машина, просто позвоните мне. Я заправлю машину и доставлю ее к вам домой".

.....

На заводе Clear Sky Е Цин припарковал фургон и побежал в офис Е Цзяннина на втором этаже, даже не заперев машину.

Ему нужно было связаться с производителями мрамора, чтобы заказать крупную партию бордюров.

На заводе Clear Sky используют только режущие станки. Конечно, камнерезные станки также есть в ассортименте продаж, но их продажи всегда были непостоянными. Их покупают, конечно же, камнеобрабатывающие заводы.

Можно сказать, что Е Цин знает как минимум половину камнеобрабатывающих заводов в радиусе двухсот километров от Чжунъюня.

Е Цин вспомнил, как в прошлом году ездил в Сюаньчэн, Аньхой, чтобы протестировать машины очень крупной горнодобывающей корпорации.

Эту горнодобывающую корпорацию не описать словами. Количество рудников, которыми она владеет, не поддается исчислению. Е Цин помнит, что они называются [Tian Cheng Mining Industry].

Продать машины такой крупной, межпровинциальной корпорации — это просто удача.

В то время горнодобывающая промышленность Тяньчэн только что приобрела права на добычу на нескольких мраморных рудниках, поэтому им требовалось большое количество нового механического оборудования. Чтобы получить достаточное количество, местный поставщик

оборудования приехал и заказал немного, чтобы восполнить нехватку.

Когда Е Цин приехал проверить ту партию машин, они были в порядке. Конечно, они также не принесли никакой пользы, иначе бизнес не прекратился бы с тех пор.

В офисе Е Цзяннина есть контактный номер горнодобывающей промышленности Тяньчэн. Найти их, чтобы заказать большое количество бордюров, — определенно правильный выбор.

Все сделки, совершаемые на заводе, фиксируются в двух экземплярах: на бумаге и в электронном виде. Поэтому Е Цин перебирает все бланки в офисе.

Просматривая все бумаги, он нашел два номера телефонов работников горнодобывающей промышленности Тяньчэн. Позвонив по первому номеру, тот сказал, что уже уволился и больше не работает на них. Владелец второго номера сначала спросил, кто такой Е Цин и как он получил его номер. Е Цин, не задумываясь, ответил, что это от делового партнера.

— Ой, я уже давно не отвечаю за мраморные рудники. Сейчас работаю в головном офисе.

— Тогда, если возможно, не могли бы вы дать мне номер телефона человека, который сейчас отвечает за это? — Е Цин понял, что горнодобывающая промышленность Тяньчэн очень велика, даже тратить деньги на покупки — это так сложно.

— Заказ большой или нет? Если нет, то вы можете просто найти их бизнес-линию в Интернете.

— Заказ на десятки миллионов юаней, как вы думаете, это много или мало?

— Большой, очень большой, сэр. Сэр, разрешите мне поставить вас на удержание на минуту, пока я найду ответственного. — Голос на том конце провода был взволнован до предела.

Заказы на миллионы, раз ему позвонил Е Цин, то, естественно, он получит кредит за привлечение клиента. Если заказ будет завершен и подписан, то только бонус за подписание для него составит 200 000 юаней.

<http://tl.rulate.ru/book/96735/4014123>