Когда Ли Муши впервые встретила Лу Чэня, то была не слишком высокого мнения о нём.

Она обладала блестящей эрудицией и неординарными способностями и с рождения была гордой. Единственным мужчиной, кто её восхищал, являлся отец. Даже своего старшего брата, Ли Мужуна, она ни во что не ставила, что же до её младшего брата, Ли Мубо, то тот был абсолютно незрелым дитём.

Лу Чэня, которого Ли Мубо считал своим другом, Ли Муши поначалу воспринимала как попрошайку, который нашёл себе хорошую кормушку. Дети семейства Ли в своей жизни повидали уже немало подобных личностей.

Однако по прошествии определённого периода времени Ли Муши кардинально изменила своё мнение о Лу Чэне. Хотя она не говорила это вслух, но в глубине души она была покорена такой гениальной задумкой, как краудфандинговый сайт.

Она сумела завладеть компанией, которая впоследствии вышла на биржу NASDAQ, и стать одной из самых выдающихся личностей молодого поколения в столичных кругах, благодаря созданному Лу Чэнем фундаменту.

Если бы дело касалось только краудфандингового сайта, Ли Муши не была бы преисполнена такого уважения к Лу Чэню. Помимо того, что он был одарён в музыке и театральном искусстве, ещё и учреждённое им Цифровое Счастье тоже отлично преуспевало в стране. Сперва была выпущена [Счастливая ферма], которая вызвала всенародное помешательство на воровстве овощей, а впоследствии эта игра была продана по высокой цене компании Feixun Games.

К настоящему времени Цифровое Счастье успело выпустить такие мобильные игры, как [Plants VS Zombies], [Angry Birds] и [Fruit Ninja]. Каждая из этих игр имела высокие продажи. Цифровое Счастье стало ярчайшей молодой игровой компанией в деловых кругах.

Поговаривали, что Цифровое Счастье в данный момент активно разрабатывало масштабную онлайн-игру на основе «Улыбающегося гордого странника».

Насколько Ли Муши было известно, идеи для всех этих игр принадлежали Лу Чэню, причём он до сих пор владел как минимум 80% акций Цифрового Счастья и не привлекал никаких посторонних инвесторов.

Хотя данная игровая компания не была зарегистрирована на бирже, в деловых кругах её оценивали как минимум в 5 миллиардов юаней. Если новая онлайн-игра «Улыбающийся гордый странник» добьётся успеха, то эта цена легко возрастёт до 10 миллиардов.

Можно себе представить, каким богатым был Лу Чэнь!

Ли Муши сожалела, что когда-то не приняла участие в инвестировании Цифрового Счастья. Она была уверена, что если бы захотела вложиться в эту компанию, Лу Чэнь бы ей не отказал, тогда бы сейчас инвестированный капитал вернулся ей в десятикратном или даже стократном размере!

Ли Муши не желала зацикливаться на прошлом и собиралась ухватиться за настоящее, поэтому, воспользовавшись удачным случаем, попыталась выбить из Лу Чэня золотую идею наподобие краудфандингового сайта и [Счастливой фермы].

Ничего страшного, если ничего не удастся выбить. А если удастся - значит, стоит ждать огромной прибыли!

Разумеется, Ли Муши обратилась к Лу Чэню не на полном серьёзе, это скорее было сказано в шутку. Если он ей откажет, она не обидится.

Но, когда она заметила задумчивое выражение лица Лу Чэня, в её голову тотчас нахлынул бешеный поток бесчисленных мыслей, взгляд загорелся, а лицо залилось румянцем от возбуждения.

«Говори уже, я знаю, что у тебя что-то есть!»

Облизав губы, Ли Муши промолвила: «Я не допущу, чтобы ты понёс какие-либо убытки, все необходимые для инвестирования деньги я предоставлю сама, я лишь хочу получить 60% акций, 20% отдам Лу Си, а ещё 20% – твоей подружке, ну как?»

Она сейчас не испытывала недостатка в деньгах. Ей только не хватало оригинальной бизнесидеи, которая бы позволила ей добиться грандиозных успехов.

А мне даже и 1% акций не достанется? Лу Чэнь не знал, то ли плакать, то ли смеяться.

Но Ли Муши предложила действительно щедрые условия. В нынешнюю эпоху, где деньги стояли на первом месте, мало кто решался приобрести даже 40% акций за идею, так как это, можно сказать, являлось нарушением базовых принципов бизнеса.

Но, с другой стороны, Лу Чэнь тоже не нуждался в деньгах. Он был в состоянии и сам реализовать свою идею, владея 100% акций, так что условия Ли Муши не представляли для него никакой ценности.

Вот только сейчас деньги для Лу Чэня являлись лишь цифрами, размер суммы не имел никакого значения, вдобавок он никогда не был заинтересован в бизнесе, а Ли Муши явно была уверена в своих силах, поэтому предложила такие специфические условия.

20% для Лу Си, 20% для Чэнь Фэйр...Ли Муши, видимо, всерьёз была готова заняться новым предприятием!

Чэнь Фэйр испуганно произнесла: «Я пасс...»

«Глупая!»

Ли Муши окинула её раздражённым взглядом, сказав: «Мы, женщины, должны полагаться на собственные силы и возможности, нельзя рассчитывать на одних мужчин. Мы втроём будем управлять этой новой компанией, все заработанные деньги будут принадлежать только нам!»

Лу Си захлопала в ладоши, со смехом сказав: «Верно говоришь!»

Ли Муши, сияя от радости, обратилась к Лу Чэню: «Есть какие-то возражения?»

Под напором этой "хулиганки" Лу Чэнь вынужден был сдаться: «Ладно, ладно, как скажешь, так и будет».

Ли Муши показала Лу Си победный жест.

Лу Си, не обратив на неё внимания, полюбопытствовала у Лу Чэня: «Так что ты придумал?»

Старшая сестра всё больше не понимала своего младшего брата. В детстве она никогда не замечала, чтобы Лу Чэнь был таким смышлёным. Почему же теперь его мозг выдавал непрерывный поток оригинальных идей?

Лу Чэнь не стал прямо отвечать, а спросил Ли Муши: «Знаешь, что такое общественный велопрокат?»

«Общественный велопрокат?»

Ли Муши недоумевающе кивнула: «Знаю, с помощью карты городского жителя арендуешь велосипед. За рубежом тоже нечто подобное есть».

Лу Чэнь продолжил спрашивать: «А знаешь, какой недостаток такого велопроката?»

«Э?»

Теперь Ли Муши была озадачена - она никогда не пользовалась велопрокатом!

Лу Си подмигнула, сказав: «Если говорить о недостатках, то очень неудобно искать и возвращать прокатный велосипед. Велопрокатных станций ограниченное количество, кроме того денежный залог очень высокий».

Общественный велопрокат не был какой-то свежей идеей. Когда Лу Си несколько лет назад подрабатывала на мелких работах, ей приходилось брать напрокат велосипед.

«Верно...»

Лу Чэнь рассмеялся: «Моя идея касается велопроката. Я назову её системой совместного использования велосипедов!»

«Не нужно никаких велопрокатных станций, с помощью этой системы можно где угодно брать и где угодно оставлять велосипеды, нет никаких территориальных ограничений. В велосипеды будут встроены особые замки с GPS и аккумулятором кинетической энергии, специальное приложение позволит разблокировать замок и произвести оплату».

«Что касается денежного залога и оплаты, придётся сотрудничать с электронными платёжными системами, у которых есть система кредитного скоринга. После прохождения регистрации будут привязаны кредитные баллы. Если у клиента будет достаточно баллов, тогда от него не потребуется внесения денежного залога».

«Мы можем в определённое время разом заказать огромное количество специальных велосипедов и снабдить ими крупные города страны, таким образом мы быстро захватим рынок. Помимо Китая, то же самое вполне возможно проделать и в других странах!»

«Разумеется, нам сперва нужно зарегистрировать авторские права на бизнес-идею...»

Пока Лу Чэнь уверенно и с полным обоснованием рассказывал, взгляд Ли Муши становился всё ярче.

Она хоть и плохо разбиралась в велопрокате, но знала, что этим экологически чистым способом передвижения по городу и в Китае, и за рубежом пользовалось достаточно много людей. К тому же общественный велопрокат поддерживался на правительственном уровне.

А предложенная Лу Чэнем система совместного использования велосипедов была основана на

велопрокате и компенсировала недостатки этого самого велопроката, тем самым появлялась возможность занять ещё никем не освоенный рынок!

А какой потенциал у этого рынка...

Интуиция подсказывала Ли Муши, что она, похоже, наткнулась на золотой рудник!

http://tl.rulate.ru/book/96733/527757