

Глава 57 – Интернет шоппинг.

Бессмертное поле, в ангаре.

Е Сяочень лежал на стуле из бамбука с закрытыми глазами, казалось, он спал.

В оловянном доме был кондиционер, который долгое время мог охлаждать, но воздух, дующий из него, был неприятным и не был естественно прохладным, как на Бессмертном поле.

Поэтому он предпочитал оставаться на Бессмертном поле.

Е Сяочень почувствовал, что он похож на двух собак, не желающих покидать пределы Бессмертного поля.

Теперь семена Бессмертной моркови и Бессмертного Желтого укоренились и проросли.

Что касается старых трех желтых Бессмертных бобов, они покрыли стручки бобов, они выглядели довольно пухлыми.

Он потратил некоторое время на подсчет количества бобов. Лучший росток Бессмертной Желтой Фасоли дал 68 бобовых стручков.

У одного из них было более 40, и суммарно было всего около 160 стручков бобов, если взять три боба в одном из бобов, то это будет более пятисот бобов.

Разве это не было бы пятьсот Бессмертных Юань, если бы один боб был одним Бессмертным Юаном?

Однако Е Сяочень знал, что это не так, качество фасоли, купленной в Магазине, было очень хорошим, и посаженные Бессмертные желтые бобы не могли сравниться с этим.

«Даже если я куплю десять Бессмертных бобов для Бессмертного Юань, я смогу получить шестьдесят Бессмертных Юань».

Е Сяочень думал об этом и чувствовал, что поле все еще было очень большим.

Он с нетерпением ждал этого.

Для заработка Бессмертных Юань требуется время.

«Уже в середине августа, даже если я буду зарабатывать 80 000 юаней в месяц, у меня, вероятно, не будет более 400 000 юаней на руках перед Новым годом, и это все, если я потрачу как можно меньше».

Е Сяочень задумался.

Скорость зарабатывания денег была слишком медленной.

Фактически, его текущий доход для среднего человека был невероятно ужасным, даже ежемесячного дохода элиты белых воротничков составлял бы 30 000, что было очень высоким.

Если бы он только начинал ферму, тогда его мечта заключалась бы в том, чтобы заработать десятки тысяч юаней в месяц и быть удовлетворенным.

Но теперь, когда его доход становился все выше и выше, его было труднее удовлетворить.

Люди были такими, не было конца желанию.

«Более того, теперь начало осени, затем будет поздняя осень, а потом будет зима, будет большое влияние на посадку овощей, и для преобразования теплиц потребуется много денег».

Е Сяочень знал, что температура будет слишком низкой зимой, что будет иметь большое влияние на теплицы овощей. В настоящее время теплицы недостаточно совершенны, и у них нет функции теплоизоляции.

Лучше всего использовать отопительное оборудование, такое как обогреватель, кондиционер и радиатор.

Просто эти нагревательные устройства были очень дорогими, у Е Сяочень просто нет возможности для покупки сейчас.

Этот метод был просто отставлен.

Е Сяочень был готов использовать традиционный метод изоляции, такой как установка высокоэнергичных лампочек в теплицу.

Конечно, потребление электроэнергии не было бы низким, но, по сравнению с покупкой теплоизоляционных устройств, это было более экономично.

В дополнение к этому он готовился заказать партию изоляционных листов из Интернета, поэтому, когда была снежная погода, лист мог накрыть теплицу, что будет поддерживать температуру и препятствовать ее падению до слишком низкой.

Даже стоимость этого метода теплоизоляции, не была низкой.

Е Сяочень взял телефон открыл Таобао и начал искать теплоизоляторы.

Было много информации.

Качество слоев не было подходящим.

Е Сяочень выбрал магазины с большими покупками и хорошими отзывами.

Конечно, не было абсолютной уверенности в качестве, в наши дни было слишком много ложных вещей, было трудно сказать, что это было реально или ложно, просто заставляя людей не верить то, на что они смотрели.

Люди были именно такие, продажи были больше, тогда уверенность в качестве была больше, даже если она страдает от потери, она будет продолжаться.

Е Сяочень был некомпетентен в этом, и он не мог отказаться от этой идеи.

«Продажи в этих магазинах хорошие, давайте посмотрим на это».

Е Сяочень вошел в интернет-магазин.

Тепловые изоляторы в основном покупали базирываясь на стоимости площади квадратного метра.

Лист был длиной три четыре метра и шириной пять шесть метров, диапазон цен был от восьми до тринадцати йен.

Теплица Е Сяочень не была особенно стандартной, она была четыре метра в ширину и пятнадцать метров в длину, площадь была 60 квадратных метров.

Площадь крыши не будет такой большой, ведь крыша была в изогнутой форме, поэтому площадь составит около 100 квадратных метров.

Если он рассчитывает более чем на двадцать больших теплиц, ему понадобится более двух тысяч изоляционных листов.

Из минимальных расчетов, даже самые тонкие были бы близки к 20 000.

Хорошие будут не менее 30 000

Е Сяочень почувствовал себя очень бедным.

Однако он ничего не мог с этим поделать

Он связался с магазином и надеялся, что может быть снижение цены.

После многократного торга цена была окончательно определена на уровне 7,50 юаня за метр, он купил более 2500 четырехслойных изоляционных листов, в магазине также было предложено сто шесть слоев изоляционного листа, они отправят их по почте.

На месте, Е Сяочень заплатил счет через Alipay.

Это было восемнадцать тысяч семьсот юаней.

Он в основном купил четыре слоя, потому что область находилась в южной провинции, температура редко опускалась ниже 0 градусов, даже если она упадет, это будет минус два или три градуса, и то не долго.

Это был не влажный воздух, не было необходимости в изоляционных листах, он мог просто использовать что-то дешевле.

Увидев оставшийся остаток после большого разреза, Е Сяочень почувствовал себя плохо.

«Черт, я хочу зарабатывать все больше и больше денег»

Крикнул Е Сяочень в своем сердце.

Он начал думать, какой был лучший способ заработать деньги?

Препарат растительного продукта премиум-класса в настоящее время недоступен, и не будет в короткие сроки,

Даже если контракт истекает, невозможно напрямую повысить цену.

Всегда был процесс.

Не было оснований напрямую поднять цену, даже из уважения к Ван Шуйшенгу, они не обратят внимания на Е Сяочень

В то время он боялся, что возникнет другая проблема.

Если ... овощи, которые он выращивал, станут очень знаменитыми, а маршрут овощей премиум-класса будет открыт, даже отказ от обычного канала распределения будет логичным шагом.

«Это действительно хлопотно»

Е Сяочень вздохнул от волнения.

«Возможно, я могу начать что-то еще»

Е Сяочень начал думать о разных способах.

Внезапно он ударил себя по лбу, черт возьми, в последний раз, когда он обращался со старым деревом бонсай белого пэна, он мог принять плату за лечение.

Было нормально брать сотни тысяч за лечение дорогостоящих растений.

Забудь об этом. Прошлое прошло.

Кроме того, у Е Сяочень тонкая кожа и он смущался просить об этом.

«Между прочим, разве я не получил волшебную банку солений? Если я использую весенние Бессмертные Овощи и бессмертную весеннюю воду, чтобы приготовить соленья, тогда их можно использовать для продажи?»

У Е Сяочень вдруг появилась идея.

Бессмертные весенние овощи были очень вкусными, и приготовление маринования с использованием волшебной банки солений, безусловно, не было бы неприятным.

Это было эквивалентно переработке овощей.

«Хорошо, давайте попробуем сначала, и посмотрим, какими будут соленья из-за волшебного вку са».

Е Сяочень вскоре принял решение.

Из-за того, что они были политы водой Бессмертной весны, весенние Бессмертные овощи уже содержат некоторое количество Бессмертного Ци, и было безопасно их есть, но сделать рассол будет лучше.

Кроме того, у него все еще была вода бессмертной весны

Для того, чтобы заработать деньги, тот кто посадил Бессмертные растения, может сбавить тема.

Делать большие и большие деньги.

Е Сяочень был таким обычным человеком.