

Глава 15: Способность зарабатывать деньги (3)

“Д-добро пожаловать!”

Женщина около 50 продавала еду, и у нее был усталый голос.

Бизнес шел нехорошо. Это было не удивительно. Было довольно много конкурентов вокруг. Рядом было еще три киоска продающих ттокпокки, и даже рестораны.

Кроме того, расположение было плохое. Киоск был расположен во внутреннем переулке.

Было бы трудно иметь частых гостей, разве только ттокпокки должны быть восхитительными. Но ттокпокки выглядели обычно.

Одна порция горячего ттокпокки за 2500 вон.

500 вон за один дымящийся шашлычок одэн.

2500 вон за одну небольшую порцию сундэ.

2000 вон за семь штук тхвигим.

Это были обычные цены.

‘Я не узнаю, пока его не попробую’.

Если на вкус еда была просто нормальная, то не было никаких причин, чтобы приходить сюда. Клиенты в конечном итоге будут брать в другом месте.

“Что я могу сделать для вас?”

Он был голоден. Необходимо было проанализировать меню перед использованием навыков управления, потом он сможет определить истинную силу навыка.

“Одна небольшая порция ттокпокки. Два одэн. Ах да и еще тарелку тхвигим ”.

“Да, конечно.”

Руки женщины были заняты.

Ярко-красная тарелка острого перца ттокпокки. Одэн с шампурами в миске. Последовали небольшие кусочки сундэ.

И семь шаров из кальмаров, овощей и морской капусты, жаренных в масле.

“Пожалуйста, наслаждайтесь”.

Для начала, ттокпокки. Рисовые лепешки, покрытые пастой из острого перца, оказались у него во рту. Он облизал губы.

Горячие ттокпокки были довольно хорошими. Немного сладковато, но это дело вкуса.

‘Выше среднего.’

Кан Джун перешел к тхвигим и сундэ.

‘Одэн средне. Сундэ уступае. Тхвигим тоже средне.’

Кан Джун съел все и мгновенно проанализировал.

“Ттокпокки ...вкусно. Но немного сладко”.

“Хохо! Спасибо. Я слышала много раз. Пожалуйста, приходите почаще ”.

“Как ваш бизнес?”

“Как видите, у меня не очень много клиентов. Здесь есть и другие , торгующие ттокпокки, так что место не из лучших”.

Женщина знала, что это место плохое. Тем не менее, это была должность, за которую она получала деньги.

Кан Джун, естественно, не был заинтересован в таких вопросах. Главное определить эффект от его навыков управления.

- Как я должен использовать этот навык?

Кан Джун внутренне произнес название навыка.

[Привлечения Клиентов (1) использовано.]

[10 единиц энергии израсходовано.]

Наконец-то. Действительно ли это поможет?

[Пожалуйста, укажите цель.]

Появилось новое сообщение.

‘Цель?’

‘Цель - ттокпокки этой женщины.’

Затем сразу же появилось еще одно сообщение.

[Цель была обозначена как ттокпокки Кан Ян-ча.]

[Все люди в 40 метрах от ттокпокки Кан Ян-ча будут под влиянием навыка.]

[Некоторые люди, в радиусе действия навыка будут заинтересованы ттокпокки.]

[Продолжительность-20 минут.]

‘Ох!’

Удивительно. Это означало, что людей в радиусе 40 метров будет притягивать сюда. Это будет продолжаться в течение следующих 20 минут.

Но потом появилось еще несколько сообщений.

[Сила навыка будет значительно увеличена, если цель находится в пределах вашей

территории.]

[Иногда будет происходить критическое попадание, и в некоторых случаях, специальные способности будут активированы.]

[Критическое попадание будет зависеть от удачи.]

Если цель находится на его территории?

В настоящее время имеется лишь одно такое место. Комната 406. У него был контракт и на комнату 413 но его базой в Хванмон была комната 406.

Бизнес в тесной комнате? Жаль, но это не имеет отношение к нему прямо сейчас.

Однако, критический удар это другое. Это было связано с удачей, так что это может произойти в любом месте.

У него было шесть единиц удачи.

Конечно.

[Произошел критический удар.]

[Радиус навыка расширился до 80 метров.]

[Вы получили положительный эффект Искусство Общения, который длится в течение 10 минут.]

[Люди будут заинтересованы в ттокпокки, когда они услышат, как вы говорите о них.]

- О! Критический удар!

Радиус навыка увеличивается. Кроме того, он получил эффект.

Именно в этот момент.

“Оппа! Мы должны пойти поесть ттокпокки там”.

“Правда?”

Пара прогуливающаяся по окрестностям начала направляться сюда.

Это еще не все.

“Эй! Может что-нибудь поесть?”

“ Ттокпокки!”

“Я хочу сундэ!”

“ Перекусим в ресторане?”

“Нет. Как насчет этого места?”

“Хорошо!”

“Хихи! Беги! Тот, кто зайдет последним, будет платить”.

“Эй! Откуда такое правило?”

“Хахаха! Я первый!”

“Ттокпокки пожалуйста!”

Четверо старшеклассников, одетые в униформу, бросились сюда.

‘Оху! Навык действительно работает?’

Сердце Кан Джуна стучало.

Навык привлекает клиентов? Казалось, нелепость. Но клиенты действительно приходили.

К сожалению, это было только две группы. Было довольно много людей, идущих в 80 метрах, но большинство просто проходили мимо. Иногда люди просто заглядывали сюда.

Возможно, навык был еще слишком слаб. Иными словами, было бы иначе, если бы это был средний или продвинутый навык.

В любом случае, все не может оставаться так.’

Сейчас ему нужно поэкспериментировать с Искусством Общения. Кан Джун захлопал в ладоши и закричал.

“Ттокпокки в качестве закуски. Приходите есть ттокпокки!”

<http://tl.rulate.ru/book/950/22862>