Глава 45: Не раскрывай свои карты так просто (Часть 2)

- Ах!..

Так подумать, это действительно было опасной затеей. Это даже можно расценивать как причину вторжения племени Джепи.

Но мы все равно не сможем избежать этого будущего.

Поэтому, вместо того, чтобы получить удар в спину, нам лучше самим взять ситуацию в свои руки. Если я заранее открою им путь и позволю им воспользоваться, мы также сможем свести потери к минимуму.

- Что ж, но когда ты собираешься сделать это...

Весной, через 4 года.

Только потому, что племя Джепи напало весной, через четыре года?

Не только поэтому.

В игре не было никакого способа точно определить время. Можно было только догадаться, что прошло около 4 лет. А значит, в действительности могло пройти и 3 года или даже 6 лет.

Тогда откуда же мне знать, что это произойдет через четыре года?

Как раз столько времени мне нужно, чтобы подготовиться к вторжению племени Джепи.

Фактически, четыре года может даже не хватить.

Но если я буду мешкать слишком долго, я могу упустить лучшее время. Я смогу перевернуть ситуацию в свою сторону, только если буду опережать Джепи на один шаг.

Конечно, я не могу рассказать об этом Хамбли. Он пока еще не доверяет мне. Я буду медленно скармливать ему информацию, пока не буду уверен, что он стал одним из моих людей.

- Я думаю, что еще слишком рано выбирать время. Когда наступит подходящее время, я дам Вам знать.

- Тогда, у Вас есть план?

Конечно, все в моей голове.

Но это очередная карта, которую я пока не мог раскрыть. Если я сейчас же открою все свои карты, зачем Хамбли будет нужно торговать со мной?

В такие моменты лучше всего избегать этой темы.

Точно так же, как высшие священники или мудрецы делают это в телевизионных драмах.

Я посмотрел на небольшой, но все же мощный водопад.

- На водопад лучше всего смотреть с довольно приличного расстояния.

Хамбли должно быть подумал, что я сказал что-то чрезвычайно содержательное. Он с

серьезным выражение начал рассматривать водопад, пытаясь понять скрытый смысл моих слов.

Я чувствую себя немного плохо. Я просто сказал первое, что пришло мне в голову, не особо задумываясь о смысле.

Но похоже, что Хамбли уже сделал свои выводы. Он вдруг открыл рот и кивнул головой.

- Ах… Понимаю. Благодарю за мудрые слова.

Что он несет?

Я просто молча улыбнулся ему.

- Я постараюсь как можно скорее выполнить запрос. Но… Могу ли я спросить еще кое-что, Учитель?

Учитель. С каких это пор Хамбли стал использовать такое официальное обращение ко мне?

Он должно быть думает, что я какой-то мудрец или пророк.

Это тоже неплохо. Нужно составить ему мнение, что я большая шишка, за мыслями и словами которого трудно уследить.

Может стоит начать притворяться отшельником, который прожил сотни лет?

Нет, это не мой стиль. Я просто буду жить.

- Говорите, пожалуйста.

- Дело не в том, будто я смотрю на шахтеров свысока... Но даже такой как я, кто собирал информацию по всему континенту, знает немногое. Как Учителю удалось получить такую информацию?

Конечно, он сомневается во мне. Он должен во мне сомневаться. Это похоже на игру, когда на кону твоя собственная жизнь.

Я был бы разочарован, если бы он не засомневался во мне и не был осторожен. Зная его, он станет притворяться, что верит мне, замышляя что-то в тайне от меня.

Слишком плохо. Я не хочу отвечать на это. У меня нет на то причин.

Это можно считать частью невысказанного соглашения продавца.

Я улыбнулся.

- Хамбли-ним, разве Вы не торговец?

- Разумеется, но…

- Как мог такой человек может просить меня раскрыть секреты моей торговли? Ха-ха.

Я слегка рассмеялся.

Но скрытый смысл был совсем не таким легким. Это означает, что я могу позволить ему

держать меня за руку, но я не позволю ему пересечь черту.

Может стоит сказать вслух, чтобы ему было легче понять?

«Просто возьми пряник, который я тебе предлагаю и наслаждайся».

Но как я мог такое сказать.

К счастью, Хамбли, казалось, понял мои слова.

- Ах!.. Я извиняюсь.

Не надо извиняться. Нужно просто знать, где находится черта.

- Не беспокойтесь. Что касается ранее упомянутой Вами компенсации… Могу я сделать предложение?

- Конечно.

Хамбли даже кланялся всякий раз, когда отвечал на мои слова.

- Эта компенсация должна быть предоставлена жителям Долины Титан. Однако, если Вы сделаете это прямо сейчас, независимо от того, каким способом, вся компенсация, несомненно, попадет в карман одного единственного человека.

- Вы, должно быть, говорите о Заместителе Мэра Донстаре.

Хамбли слегка нахмурился, упомянув имя Заместителя. Как опытный купец, у него был отличный покерфейс, но я мог заметить легкое изменение в его выражении.

Я рад, что он чувствует то же самое, что и я, по отношению к Донстару.

- Существует лишь один способ сделать так, чтобы компенсация не попала в карман этого человека.

- Какой же? Пожалуйста, расскажите мне.

- Вскоре я планирую выкупить Хай Вилидж.

Глаза Хамбли слегка увеличились.

- Когда Вы говорите… Хай Вилидж… Разве этот город не был разрушен демонической аурой?.. Зачем покупать такое место?..

На это было много причин. Самой главной причиной является, конечно, создание базы, для входа в Южный Округ.

Но лучше дать Хамбли какую-нибудь другую причину.

- В нынешней ситуации, с угрозой атака Джепи, обычным жителям будет некуда бежать. Это станет их убежищем, а также базой для будущей контратаки.

- Ах, понимаю. Хай Вилидж определенно может стать неприступной крепостью.

- У нас мало времени. Я вскоре займусь этим вопросом, а затем попрошу Хамбли-нима

поддержать меня. Мне потребуется много человеческих сил и оборудования, чтобы восстановить дороги и деревню. Можете рассматривать это в качестве инвестиции в будущее.

- Я обязательно сделаю это.

Правильный ответ.

Но я уверен, что у него уже появились свои идеи. Это не было обещание, сделанное перед богами, поэтому он всегда может забрать свои слова обратно.

Не важно. Если Хамбли внесет свой вклад, мне будет намного проще, но даже если он не поможет, я все равно могу справиться и сам.

Пожалуй, хватит о Хай Вилидж.

- Что ж. Теперь касательно цены на минералы. Я хочу изменить цену со временем, возможно ли это?

Я сменил тему, продолжив нашу беседу.

В основном мы говорили о проблемах, связанных с бизнесом, чем о личных историях.

Глаза Хамбли забегали, как и ожидалось, от опытного купца. Мы смогли договориться о многом.

Благодаря этому мы смогли поговорить о многом за довольно короткий промежуток времени.

Благодаря Хамбли, я думаю, что смогу наконец покончить с Заместителем.

- Как Вам?

Архитектор с гордым лицом указал на завершенную кузнечную мастерскую. Наверху красовалась броская вывеска.

[Хви Жам, Кузнечный Магазин]

Магазин был маленьким, довольно причудливой формы. Поскольку я сам сказал: «Сделайте побыстрее», они действительно сосредоточились только на том, чтобы все сделать быстро.

Но кого это волнует? Я не собираюсь работать в этой мастерской.

Кузнечный магазин Хви Жам был нужен только для квеста. Вот почему самый быстрый вариант был самым лучшим.

Этим вопросом я удовлетворен на 120%.

- Спасибо. Вы хорошо постарались.

Раз с этим закончили, пришло время получить следующий квест.

Я направился к храму Вулкана в Авангард, как будто я провожал архитекторов.

Епископ, похожий на Чжан Фэй, протянул обе руки и обнял меня, как только увидел. Было похоже, что он увидел давно потерянного члена семьи.

- Ох! Наконец, получивший благословение нашего Бога Вулкана. Вернулся! Я ждал тебя. Ха-ха.

Отвратительно.

- Пожалуйста, дайте мне следующий квест.

Второй квест. Чтобы стать экспертом-кузнецом, ты должен обладать более высокими показателями ловкости и интуиции. Твоя ловкость должна быть, по крайней мере, на Промежуточном уровне 5, а интуиция должна быть не менее 50. Ого, твои показатели уже намного выше требуемых.

Второй квест быстро закончился.

- Третий квест. Чтобы стать экспертом-кузнецом, тебе нужно обладать уникальным специальным умением. Получи уникальное умение своими силами.

Епископ был готов ответить на все мои вопросы о квесте. Он был абсолютно уверен, что у меня возникнут вопросы о создании собственного уникального навыка.

Но не тут-то было. Я уже знал, какой уникальный навык нужно получить и как именно.

- Я понял.

- Хм-м? Нет вопросов?

- Да. Сейчас нет. Если я придумаю что-нибудь, я приду снова.

- Ох... Хорошо.

После этого я покинул храм Вулкана.

Ну, я попытался уйти, по крайней мере. Но я услышал голос, который, казалось, хотел задержать меня.

- Человек! Стой!

- Проделал такой путь, и хочешь сбежать, даже не поздоровавшись?

Это были гномы кузнецы.

Довольно забавное зрелище, когда гномы проявляют дружелюбие к человеку.

Это, должно быть, влияние профессии кузнеца. Их дружелюбие к кузнецам должно быть переборол их ненависть к людям.

Думаю, у меня найдется небольшая задача для гномов.

- Что такое?

- Когда заберешь свои кирки?

- Ты случаем не забыл о них? Знаешь ли ты, как упорно мы трудились над ними?

Как я мог забыть? Они очень важны для меня.

Пока было не самое подходящее время.

- Подождите еще немного. Это должен быть сюрприз, но я еще не все подготовил. Вы же знаете, насколько важна атмосфера для создания настоящего сюрприза.

- Это правда.

- В любом случае, не забудь забрать их.

- Спасибо, за беспокойство. Оставим это, как там мои сабли? Они готовы? Мне вдруг стало любопытно, у кого лучше получилось.

Это была отличная провокация, которая поспособствовала повышению их духа состязания.

Конечно, мои намерения были очевидны. Любой бы понял, даже гномы.

Тем не менее, учитывая особенности расы гномов, они никак не могли не попасть в эту ловушку. Профессиональная гордость гномов порой заходит слишком далеко.

Гномы посмотрели друг на друга.

- Я все еще в процессе. Я сделал несколько заготовок, но характеристики выходят не слишком высокими.

- У меня то же самое. Но я закончил тренироваться, сегодня начну делать основу.

Они должно быть трудятся не покладая рук.

«Я с нетерпением жду этого. Интересно, насколько хороши будут сабли».

Я уверен, что из этого не выйдет ничего сверхъестественного. Их навыки лишь на уровне эксперта-кузнеца.

Но они все равно должны быть намного лучше, чем в обычном оружейном магазине.

- Тогда продолжайте усердно работать.

Я покинул храм и направился обратно к Северным Шахтам.

В Северных Шахтах оставалось лишь одно дело. Копать в поте лица, чтобы найти хотя бы еще один драгоценный Камень Удачи.

Стук. Стук. Стук.

- Хви Жам, похоже, что нам нужно будет купить новые кирки. Северные Шахты великолепны, за исключением того факта, что валуны были довольно жесткие.

- Я пошлю Цзосе.

- Скажи ему, чтобы он взял побольше.

- Понимаю.

Так я ответил, но не было необходимости покупать так много. Достаточно, чтобы хватило на один месяц.

Я послал Цзосе в Долину Титан и снова начал размахивать киркой.

«Ого, нашел еще один. Камень Удачи!»

Кажется, моя волшебная сумка уже полона драгоценностей. У меня оказалось более 100 Камней Удачи, и я даже не мог подсчитать количество Камней Создания. Вероятно, больше 5000.

Я даже не мог выбросить Камни Создания. В будущем их даже будет недостаточно, и мне придется просить у гномов.

Любуясь своими драгоценными камнями, мое сердце наполнялось радостью.

Примерно 10 дней спустя.

Пока я размахивал своей киркой, чтобы найти побольше Камней Удачи, я услышал голос Цзосе.

- Управляющий-ним. Заместитель мэра Вас ищет.

Время уже пришло?

Я ждал достаточно долго, чтобы он наконец связался со мной.

- Идем.

Я направился в мэрию вместе с Цзосе. Пришло время обобрать Заместителя Мэра Донстара до нитки.

http://tl.rulate.ru/book/9499/264090