

****Глава 30: Такое дешёвое?****

Пэй Цянь взял резюме и внимательно его изучил. «Эта Син Хайлу... Она раньше была помощницей вице-президента в известной компании. Почему она ушла? В резюме не указана причина увольнения.»

Менеджер Лоуренс улыбнулся. «Полагаю, вы не очень следите за новостями, босс Пэй? Вице-президент, немного выпив, повел себя неподобающе по отношению к ней, и она оказала сопротивление. В итоге вице-президента уволили, а помощница Син уволилась по собственному желанию.»

«Этот инцидент сильно ударил по репутации компании, и обсуждения на эту тему ещё не утихли.»

Пэй Цянь был немного ошеломлён. «Значит, эта женщина действительно герой?»

Менеджер Лоуренс кивнул. «Можно сказать и так. Возможно, после работы в крупной компании она устала и теперь не возражает против работы в небольшой... вернее, в недавно созданной компании. С точки зрения логики и операционных соображений, это лучший кандидат.»

Упоминание менеджером Лоуренсом «операционных соображений» ясно намекало, что в других аспектах она могла бы быть не столь идеальной...

Пэй Цянь сразу принял решение. «Хорошо, тогда она и будет.»

«Однако у меня есть одно условие.»

Менеджер Лоуренс снова кивнул. «Пожалуйста, продолжайте. Если ваше требование не выходит за рамки, я уверен, что его можно будет обсудить.»

«Она должна давать мне советы только тогда, когда я её об этом прошу. В других случаях, что бы ни происходило, она должна молчать и не задавать лишних вопросов,» — сказал Пэй Цянь.

Менеджер Лоуренс улыбнулся. «Конечно. Даже если бы вы не упомянули это, это одно из профессиональных требований к ассистенту.»

...

...

Три дня спустя, в понедельник.

Сауенне остановился у входа в самое роскошное офисное здание в Цзинчжоу — Shenhua View.

«Босс Пэй, мы приехали.»

Син Хайлу открыла дверь автомобиля для Пэй Цяня и повела его в здание.

Благодаря кадровому агентству Син Хайлу стала официально третьим сотрудником компании *Tengda Network Technology Co. Ltd.* — ассистентом президента.

Син Хайлу была настоящей успешной женщиной в корпоративном мире. С безупречными чертами лица и элегантностью, даже её фигура, скрытая под блузкой и деловой юбкой, была

безупречной.

Во всех отношениях это был идеальный кандидат, которого хотел Пэй Цянь.

Образованная, с классом, свободно владеющая тремя иностранными языками, она была красива и элегантна, умела обращаться с людьми и выполняла свои обязанности с терпением и сдержанностью, не задавая лишних вопросов.

Прошло всего несколько дней, но Пэй Цянь уже почувствовал...

Надёжность! Эффективность!

Пэй Цянь не колебался, когда предложил ей на 30% больше её предыдущей зарплаты, установив её чуть выше 30 000 юаней в месяц.

Это был 2009 год, и большинство выпускников Университета Ханьдун боролись за зарплату в 3000 юаней в месяц.

Были две причины, по которым её зарплата была такой высокой.

Во-первых, *Tengda Network Technology Co. Ltd.* была недавно созданной компанией. По сравнению с предыдущим опытом работы Син Хайлу, здесь не было особых перспектив роста. Поэтому Пэй Цянь мог привлечь её только более высокой зарплатой.

Кроме того, она уже была очень способным профессионалом, и её начальная зарплата была очень высокой. С добавлением 30% это и стало причиной того, что её зарплата выглядела настолько значительной.

Во-вторых, цель Пэй Цяня заключалась в том, чтобы как можно быстрее тратить деньги, и, естественно, он хотел нанять кого-то дорогого. Для таланта такого уровня, как Син Хайлу, даже слегка завышенная зарплата не противоречила бы системе.

В конце концов, Пэй Цянь даже платил Ма Яну 3000 юаней в месяц...

Сауенне был арендован на имя компании.

Пэй Цянь изначально хотел купить машину на имя компании, но система не позволила ему это сделать.

Было возможно приобрести машину, но сумма, требуемая для этого, зависела от текущих средств компании, и он не мог купить что-то слишком дорогое.

Пэй Цянь подумал, что покупка дешёвой машины не имеет смысла.

В конце концов, он остановился на аренде Сауенне, чтобы повысить свой имидж.

Хотя стоимость аренды автомобиля не была значительной, каждый потраченный юань был важен, когда речь шла о трате денег.

Пэй Цянь не собирался упускать ни одной возможности.

Его целью в Shenhua View было арендовать офисное помещение.

Это было самое роскошное офисное здание во всём Цзинчжоу, где Пэй Цянь оценил стоимость

аренды в 5 юаней за квадратный метр.

5 юаней за квадратный метр в день.

Это был 2009 год в параллельном мире, и Цзинчжоу, столица провинции Ханьдун, был городом второго уровня.

Если бы это был Пекин в 2019 году, эта сумма как минимум утроилась бы.

В Цзинчжоу и в других подобных офисных зданиях средняя цена колебалась в районе 2-3 юаней.

Однако Shenhua View был высокочеловеческим местом с изысканным дизайном, и поэтому он был дороже.

Для других компаний это могло бы быть недостатком.

Однако для Пэй Цяня это было абсолютным преимуществом!

Причина, по которой он так его полюбил, заключалась в том, насколько дорого это было!

Син Хайлу вошла в вестибюль и направилась к сотрудникам. Теперь, когда у него был ассистент, Пэй Цяню не нужно было всё делать самому.

Сотрудники офисного здания были одеты в костюмы.

А вот Пэй Цянь был одет в повседневную куртку и брюки.

Однако Пэй Цянь не чувствовал никакого неудобства в таком месте, только немного замёрз, поскольку погода становилась холодной.

Скорее всего, это было связано не с врождённой уверенностью Пэй Цяня, а с тем, что рядом с ним была ассистентка Син.

Неважно, насколько коротким, толстым или некрасивым был мужчина, если рядом с ним была молодая, красивая и элегантная женщина, это всегда означало, что он богат.

Кроме того, Пэй Цянь не был ни коротким, ни толстым, ни некрасивым. Он был немного симпатичным.

В наше время люди, которые были слишком некрасивыми, не имели шансов на перерождение.

Это бы затруднило читателям наслаждение историей.

...

Спустя некоторое время менеджер подошёл к Пэй Цяню с широкой улыбкой.

«Здравствуйте, босс Пэй. Я менеджер Чжан, пожалуйста, дайте знать, если вам что-то потребуется.»

Менеджер Чжан не знал о прошлом Пэй Цяня, но тот факт, что его ассистентом была Син Хайлу, ясно давал понять, что перед ним не простой человек.

Одежда Пэй Цяня была весьма простой, и он выглядел очень молодо. С какой стороны ни посмотри, он просто походил на бедного офисного работника.

Однако тот факт, что у него была такая ассистентка, быстро изменил впечатление — он выглядел как богатый наследник, который не особо заботится о мелочах и ведёт дела по-своему.

Возможно, такой стиль нравился богатым наследникам?

Естественно, менеджер Чжан не посмел быть небрежным.

«Я планирую арендовать этаж под офисное помещение», — Пэй Цянь сразу перешёл к делу.

«Прекрасно! Босс Пэй, если вы намерены арендовать весь этаж без совместного использования с другими компаниями, у нас свободен 17-й этаж. С него открывается великолепный вид. Позвольте, я проведу вас туда?», — предложил менеджер Чжан с осторожностью.

Пэй Цянь кивнул. «Конечно, показывайте.»

Под руководством менеджера Чжана трое из них отправились на 17-й этаж Shenhua View.

Там было чисто, ни пятнышка пыли.

Это также означало, что там не было абсолютно ничего.

«Хм, вид неплохой.»

Пэй Цянь подошёл к окнам, откуда открывался вид на город. Он мог даже наблюдать за соседним парком и районами.

Здесь можно было бы наслаждаться этим видом, пока теряешь деньги. Работа в таком месте, скорее всего, была бы расслабляющей.

Пэй Цянь окинул взглядом всё помещение.

Весь этаж был достаточно большим для примерно восьми баскетбольных площадок — консервативная оценка составляла около 3000 квадратных метров.

«Если вы представляете недавно созданную компанию, то правительство предоставляет соответствующие субсидии, и мы также позволим вам оплатить аренду за месяц, удерживая депозит только за один месяц. Это предложение, которое вы вряд ли найдёте в других офисных зданиях», — с гордостью объяснил менеджер Чжан.

Большинство офисных зданий требуют депозита на 1-2 месяца, при этом арендная плата взимается каждый сезон или полугодие. Для офисного здания, которое требует только один месяц депозита и взимает аренду ежемесячно, это действительно было конкурентным преимуществом.

Но, конечно, у таких преимуществ были и недостатки.

Например, цена.

Кроме того, такие льготы были связаны с политикой, направленной на поддержку недавно созданных компаний, и Пэй Цянь полностью соответствовал этому критерию.

«Какая цена?» — Пэй Цянь спросил небрежно.

Менеджер Чжан улыбнулся. «4 юаня. Я знаю, что это цена, которая может показаться немного выше по меркам Цзинчжоу. Однако вы сами видите, какие у нас преимущества. Вы получаете то, за что платите. Аренда офиса здесь определённо улучшит первое впечатление о вашей компании...»

«4 юаня? Такое дешёвое?» — Пэй Цянь не смог сдержать недовольства.

<http://tl.rulate.ru/book/93586/4743906>