Итак, при таких обстоятельствах Андре предпринял акт расширения рынка.

После возвращения в Лос-Анджелес Андре и Ван Цзыбинь поговорили и ушли одни.

Так называемый уход означает, что Андре пришел в отдаленный уголок, исчез на месте в мгновение ока и появился в небе.

Затем Андре вернулся к облику хрустального дракона, взмахнул крыльями и улетел вдаль на очень высокой скорости.

Если бы Ван Цзыбинь знал о действиях и мыслях Андре в это время, он бы определенно вздохнул:

Что это? Это субъективная инициатива!

Даже Ван Цзыбинь в настоящее время думает только о рынке в городе Синъюэ.

Но, глядя на других людей, Андре, они уже расширяют свои рынки в других местах.

Несколько дней спустя, по предложению Андре, Ван Цзыбинь не только расширил масштабы производства мыла "423", но и завершил строительство второй сборочной линии.

Вторая сборочная линия, выпускаемая продукция, также предназначена для гражданских лиц.

Источником вдохновения для его изготовления послужило "волшебное зеркало", которое есть в комнате каждого мага на острове Бескер.

По сравнению с интеллектуальным центром, таким как "волшебное зеркало", устройство Ван Цзыбиня, созданное на конвейере, гораздо более обычное - зеркало!

Как маг, Ван Цзыбинь очень хорошо знаком с зеркалами, потому что маги и другие люди используют заклинания и близлежащие предметы для заклинаний, чтобы показать свой внешний вид.

В руках гражданских лиц, конечно, невозможно иметь такие предметы.

И так возникла необходимость.

Опять же, это огромный рынок.

Просто по сравнению с дешевым мылом стоимость зеркал намного дороже. Не только посеребрение поверхности, но и стекло, полученное с помощью эффекта заклинаний, будет недешевым

К счастью, зеркало не является таким расходным материалом, как мыло, поэтому, даже если цена относительно высока, его все равно можно продать.

Согласно обычной практике, после того, как каждый человек подарил зеркало, Андре подошел к двери, понюхав его.

"Вот ты где, вот ты где".

На этот раз Андре не нужно было проявлять инициативу, чтобы заговорить, Ван Цзыбинь продал все зеркала Андре.

Если вы хотите спросить, почему Ван Цзыбинь такой застенчивый, вы должны упомянуть, что в последние несколько дней Андре каждый день выходил с караваном мыла, а затем возвращался с соответствующими монетами.

Это означает, что Ван Цзыбиню нужно отвечать только за предоставление товаров, продажу и возврат счетов, а Ван Цзыбиню вообще не нужно беспокоиться об этом.

Ван Цзыбиню просто не нравится быть таким невнимательным владельцем магазина.

Вот почему Ван Цзыбинь такой сознательный.

Но у Андре были и другие дела, помимо того, что он пришел к Ван Цзыбиню просить права

продать зеркало.

"Флоты из других городов прибыли к нам?" Недоверчиво спросил Ван Цзыбинь.

Новости, принесенные Андре, удивили и напугали Ван Цзыбиня:

Хотя он и построил пирс, но не так быстро, просто хотел увидеть флот.

Потому что, по плану Ван Цзыбиня, сейчас не время принимать флот.

Прибытие флота должно быть для грузовых операций.

План Ван Цзыбиня состоит в том, чтобы сначала подготовить груз, а затем заключить сделку с флотом. Таким образом, флот может получить огромные преимущества, тем самым привлекая следующее прибытие флота.

И если у Ван Цзыбиня недостаточно товаров, это означает, что флот не заработает много, что, естественно, уменьшит намерение флота продолжать приходить в следующий раз.

В конце концов, льгот недостаточно, а других полно, поэтому они приходят так далеко?

По-видимому, поняв, о чем думает Ван Цзыбинь, Андре спокойно сказал:

"Они пришли за мылом".

"Мыло?" Сказал себе Ван Цзыбинь, глядя на бесстрастное лицо Андре, он внезапно понял:

"Ты нашел это?"

Андре холодно кивнул и сказал:

“правильно”.

Теперь Ван Цзыбинь вздохнул с облегчением: до тех пор, пока флот может принимать мыло, которое появляется в первый раз, проблема с грузом больше не будет проблемой.

Когда Ван Цзыбинь вышел из особняка городского лорда и подошел к пирсу, он увидел множество людей, указывающих на флотилию кораблей, пришвартованных к пирсу.

Увидев приближающегося Ван Цзыбиня, эти люди немедленно разошлись и продолжили работать.

Ван Цзыбинь посмотрел на флотилию, дюжина деревянных лодок была выстроена в ряд, и люди входили и выходили на них, кто-то спускал паруса, а кто-то грузил товары на пирс.

Один из руководителей команды, увидев приближающихся Ван Цзыбиня и Андре, подбежал и почтительно поприветствовал Ван Цзыбиня и Андре:

"Это владелец Лос-Анджелеса, верно? Я управляющий торговой палаты Фортис. Я слышал, что здесь есть специальное мыло, поэтому я пришел сюда, чтобы купить его..."

"Пришвартовался к пирсу в Гуйчэне без разрешения, приношу искренние извинения, и я полностью оплачу стоимость стыковки..."

"Извините, какой процент от стоимости товара взимается на пристани в вашем городе?"

Этот стюард показался мне очень порядочным человеком, он сообщил о своем происхождении, изложил свою цель и предложил заплатить деньги... ...

Можно только сказать, что это довольно интуитивно понятно, и в этом нет никакой чепухи.

Ван Цзыбиню нравится общаться с такими людьми.

Ван Цзыбинь определенно не знает о торговой палате Фортис, но она должна быть очень

большой, иначе стюард может возглавить флот, что слишком преувеличено.

Цель также очень проста для понимания, и флот, который Андре нашел для покупки мыла, прекрасен.

Это был сбор за стыковку, который он собирался заплатить добровольно, из-за чего у Ван Цзыбиня возникли проблемы. Это открытие составляет несколько процентов от стоимости груза:

Так Ван Цзыбинь - бойня, или он сам бойня?

Кхе, шучу.

Из-за сложности строительства города на берегу реки каждый причал на берегу реки - редкость.

Ценность стыковки и восстановления сил в доке стоит на втором месте, и самое важное - это наличие причала, который символизирует наличие грузовых операций.

Таким образом, правила уплаты причальных сборов на причале общепризнанны, и процент от стоимости оплаченного товара зависит от причала каждого города.

Согласно сведениям Ван Цзыбиня, среди основных городов проживания людей самый высокий может получать 4,710%, а самый низкий - 5%.

А те, кто получает 5%, - это имперские столицы трех великих империй человечества, а также три самых процветающих города человечества.

Если возможно, Ван Цзыбинь также хочет взимать только 5% или даже меньше и использовать это, чтобы сыграть роль "инвестиции".

Но он знает, что это определенно то, чего нельзя сделать.

В противном случае, по оценкам, столица империи сделает это напрямую.

Вот почему Имперский город - город с наименьшими сборами.

Итак, немного подумав, Ван Цзыбинь привел соотношение платежей:

"Шесть процентов".

Это соотношение просто выше, чем в столице империи, поэтому оно не вызовет там недовольства и не будет слишком высоким, а также может сыграть определенную роль в "инвестировании".

Конечно же, услышав соотношение, приведенное Ван Цзыбинем, стюард, казалось, стал еще счастливее.

http://tl.rulate.ru/book/93102/3623334