

Спать до полудня.

На следующий день Чэнь И спустился с третьего этажа.

Цинь Сяюй, получившая вечером задание выйти и купить игрушки для тренировки мозга и аксессуаров из титанового сплава, еще не вернулась.

Ся Кэкэ, отслеживавшая данные магазина, передала Чэнь И несколько контактных номеров.

«Чей номер?»

Чэнь И взял и пробежал глазами: «За последнее время все запросы на оптовые поставки были отклонены».

«Это не запрос, это профессиональный менеджер, которого мы ищем, так ответила кадровая компания.

Есть три человека, которые соответствуют требованиям и хотят присоединиться к Yifei.

Шеф, посмотрите, когда вы договоритесь о встрече и собеседовании».

«Когда это управление персоналом стало таким эффективным?»

Чэнь И удивленно сказал: «Кажется, я не добавлял денег».

Чэнь И уже имел дело с кадровыми компаниями.

Когда у магазина раньше были проблемы, он хотел найти несколько талантливых технических специалистов по турбореактивным моделям самолетов через такую компанию.

Но, к сожалению, таким талантливым людям не нравится небольшой цех электронной коммерции, как у Чэнь И.

У обычных талантов недостаточно навыков, чтобы помочь решить тяжелое положение магазина, Чэнь И смотрит на них свысока.

Однако, хотя он и не нашел подходящего таланта, после предыдущего опыта Чэнь И понял порядок работы кадровой компании.

Как правило, хедхантеры получают комиссионные.

Эта комиссия взимается в виде определенного процента от годового оклада, предлагаемого нанимающей компанией.

Годовой оклад, предлагаемый профессиональным менеджером, таким как Чэнь И, не очень высок в этой отрасли, и в отличие от тех интенсивных компаний, которые нанимают десятки тысяч сотрудников одновременно, вознаграждение, которое могут получить хедхантеры, не очень щедрое.

Таким образом, его заказы будут согласовываться только внутри кадровой службы и никогда не будет использоваться слишком много ресурсов, чтобы помочь найти их.

Всего за один день теперь хедхантер, которого связала Ся Кэкэ, сообщил, что нашел трех профессиональных менеджеров, которые соответствуют его требованиям.

Из-за этого Чэнь И стало интересно, не ищет ли он фальшивую кадровую компанию.

«Шеф, вы не знаете, насколько сейчас популярен наш Yifei.

В первый день прямая трансляция дрона, устремившегося в космос, а на второй день прямая трансляция оказала помощь в поимке продавцов белой лапши. Теперь наши дроны распространяются по Интернету, как безумные».

Ся Кэкэ с некоторым сожалением сказала: «Если бы не вы, шеф, настояли на том, чтобы не увеличивать предварительную продажу двигателей и не принимать оптовые заказы от других продавцов. Один двигатель стоит 28 999, и наш текущий оборот уже превысил миллиардную отметку.

Эти несколько человек увидели нашу популярность и технологию Yifei и обратились к хедхантерам, чтобы найти нас».

«Да?»

В мыслях Чэнь И появился интерфейс программы Tinder.

[Волна сознания: 2078136↑]

С прошлой ночи прошло тринадцать или четырнадцать часов, и почти двести тысяч волн сознания все еще можно собрать.

Похоже, что сейчас он действительно популярен.

«Сейчас после двух часов, свяжитесь с этими людьми, назначьте встречу сегодня, найдите кафе или что-нибудь еще поблизости, одну в четыре часа, одну в пять часов, одну в шесть часов, поторопитесь».

«Да, я свяжусь с ними немедленно».

С одобрения Чэнь И Ся Кэкэ достала свой мобильный телефон и начала договариваться о встрече с этими тремя.

Через несколько минут Ся Кэкэ повесила трубку и доложила Чэнь И: «Шеф, они приняли приглашение, это кафе Rendezvous рядом с нами».

«Хорошо, дайте мне знать, когда подойдет время».

Время летит.

Три часа пятьдесят дня.

Чэнь И отправился в похожее кафе напротив и заказал две чашки кофе.

Через несколько минут в кафе зашел мужчина средних лет, одетый в строгий костюм и золотые очки, с видом бизнес-элиты, огляделся, а затем направился к Чэнь И.

"Здравствуйте, господин Чен, я заставил вас ждать".

Пожилой мужчина подошел к Чэнь И и вежливо его поприветствовал.

"Ничего страшного, я тоже только что приехал".

Чень И ответил, открыл информацию, предоставленную охотником за головами, просмотрел стопку роскошных резюме и, наконец, посмотрел на столбец с именами.

"Господин Чжан, я занимаюсь бизнесом уже четыре года. Когда у меня было больше всего сотрудников, их было всего несколько десятков, большинство из которых были рабочими. Не будет преувеличением сказать, что я работаю на себя.

Что касается управления и работы компании, то я на самом деле мало что об этом знаю.

Давайте проведем это собеседование в простой форме и зададим несколько простых вопросов. Как вы думаете?"

"Без проблем". Чжан Дэ кивнул.

"Первый вопрос: что вы думаете о нашей компании Yifei? Если вас попросят руководить и планировать дальнейшее развитие Yifei, как вы планируете это осуществить?"

"Я считаю, что Yifei — очень популярная и технологичная компания. Я пришел сюда сегодня благодаря влиянию силы и популярности Yifei.

Если бы я управлял Yifei, я бы в первую очередь привлек средства, затем расширил масштабы производства и, наконец, запланировал выход на биржу.

В этом отношении у меня достаточно опыта и источников финансирования.

Quanta и Star Airlines, в которых я работал раньше, были зарегистрированы на бирже в течение трех лет, что помогло увеличить их активы и рынок более чем в десять раз.

Учитывая нынешнюю популярность Yifei, а также ее технологию производства двигателей для авиамоделей, я считаю, что этот процесс займет не более двух лет, а рыночная стоимость составит не менее 10 миллиардов долларов".

Чжан Дэ говорил красноречиво, с уверенным выражением лица и тоном.

Правда, Чжан Дэ очень способный, и его богатое резюме также доказывает, что он говорит правду.

Если бы на его месте был кто-то другой, они бы с восторгом закричали, услышав о двухлетнем плане финансирования и размещения акций, и пригласили бы Чжан Дэ обратно, как Будду.

Но для Чень И ни финансирование, ни листинг в настоящее время ему не нужны.

В технологической индустрии тот, у кого лучшие технологии, имеет право голоса.

С систематической программой Tinder технологии не представляют никакой сложности, и он имеет абсолютное право голоса.

В этом случае передать собственные акции в обмен на партию недолговечных средств — несомненно, глупый поступок.

Даже если компания действительно захочет выйти на биржу, Чень И подождет, пока на более позднем этапе отделится определенная технология и определенный бизнес, и создаст

дочернюю компанию для финансирования и листинга, а не для общего листинга Yifei.

Приняв решение, после недолгого разговора Чень И тактично выразил свое мнение, вежливо попросил Чжан Дэ уйти и сказал, что в следующий раз они снова поработают вместе.

Попросил официанта унести кофе с противоположной стороны.

Подождал некоторое время, наступило пять часов.

Чень И заказал чашку кофе для другой стороны, и пришел второй профессиональный менеджер.

Красивое имя.

Ян Цяньсюэ.

Двадцать шесть лет, имеет степень магистра делового администрирования.

Стройная женщина с мягким лицом и деловой внешностью. После того, как она села, ее тело оказалось высоким и прямым.

Чень И взглянул на Ян Цяньсюэ, но не стал обращаться с ней вежливо только потому, что она была красивой женщиной.

Он просто повторил вопрос, на который только что отвечал Чжан Дэ.

По сравнению с планом Чжан Дэ, который фокусируется на финансировании и капитале, план Ян Цяньсюэ более жесткий.

Она хочет, чтобы Yifei перешла от гражданского использования к поставкам в военно-промышленный комплекс, и в то же время говорит, что у нее хорошие связи на предприятиях ВПК.

В компании, в которой она работала раньше, проекты, которые она возглавляла, установили хорошие отношения сотрудничества с военными предприятиями.

С технологиями, которыми в настоящее время располагает Pinguifei, можно без проблем присоединиться к системе ВПК, если только будет пройдено соответствующую проверку безопасности.

Чень И немного подумал и отказался от Ян Цяньсюэ.

Причина проста.

Учитывая ситуацию Yifei, присоединение к системе ВПК действительно является хорошим выбором.

Но военная промышленность часто подразумевает и секретность.

Он хотел собирать волны сознания, и секретность военной промышленности стала фатальной проблемой.

"Для генеральных директоров очень сложно иметь военные связи. Может быть, это оливковая ветвь, которую протянули военные, увидев технологии беспилотников Yifei?"

Наблюдая, как уходит Ян Цяньсюэ, Чэнь И невольно подумал о способностях Ян Цяньсюэ и о ее прямой посадке.

Эффективность беспилотников на поле битвы в Лянмао уже отражает вес беспилотников на поле битвы.

Теперь он придумал беспилотник, который может устремиться в космос, на сверхзвуковых скоростях на низких высотах и иметь дальность полета в воздухе на тысячи километров.

Это привлекло внимание военных, что является нормальным явлением.

После того как Чэнь И немного поразмышлял, подошел и третий менеджер по интервью.

Хэ Ю.

Двадцать девять лет, степень MBA.

Женщина с красивой внешностью, изящной и величественной фигурой, но она должна быть худой, с холодным темпераментом и похожей на президента женщиной.

После окончания университета она работала директором компании, а затем была повышена до регионального директора, и все это достигло замечательных результатов.

После того как Чэнь И попросил ее сесть, он заказал чашку кофе, а затем задал тот же вопрос, твердо удерживая инициативу в интервью.

"Будущее развитие Yifei"

Хэ Ю задумалась на мгновение с отсутствующим выражением лица.

Очевидно, по сравнению с красноречием Чжан Дэ будет разыгран набор моделей финансирования и листинга, и Ян Цяньсюэ сосредоточится на производственной цепочке и попытается перенести Yifei в тяжелое ядро военной промышленности.

Выражение лица Хэ Ю, которая задумалась, кажется более серьезным и вдумчивым.

"Господин Чэнь, я смотрела прямую трансляцию Yifei в эти дни.

Обнаружилось, что Yifei должна владеть новым типом материала для изготовления двигателей, а также совершенно новым первоклассным турбореактивным двигателем, который может развивать сверхзвуковую скорость и взлетать в воздух с мощной выносливостью.

Не знаю, правильно ли я угадала?"

"Верно".

Чэнь И не отрицал.

Не нужно исследовать эти два пункта, любой, кто хоть немного разбирается в производстве беспилотников, может это увидеть, нет необходимости это отрицать.

"Господин Чэнь, эти две технологии сочетаются с аккаунтом Yifei в социальных сетях, который стал очень популярным в последние дни".

На этот раз у Хэ Ю тоже был набросок, и она посмотрела на Чэнь И и уверенно ответила: "Я предлагаю объединить интернет-компании и технологические компании, чтобы открыть новое направление в области беспилотников".

"О, расскажите подробнее".

Чэнь И немного заинтересовался и жестом предложил Хэ Ю продолжить.

<http://tl.rulate.ru/book/92530/3922244>