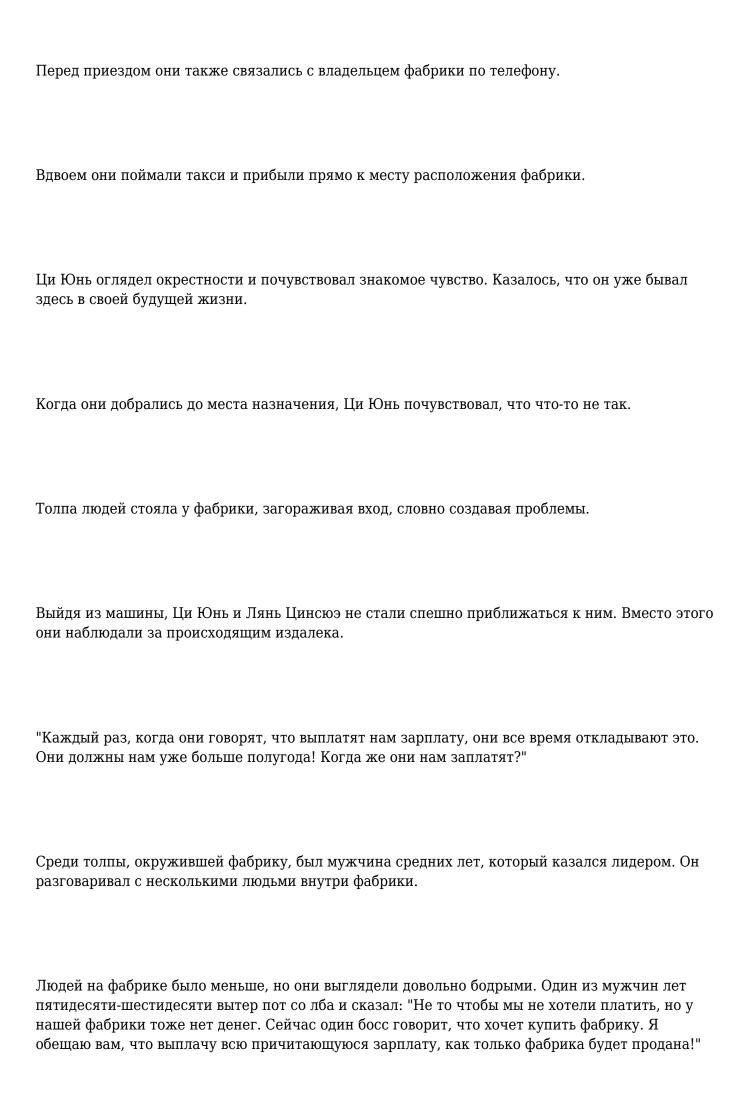
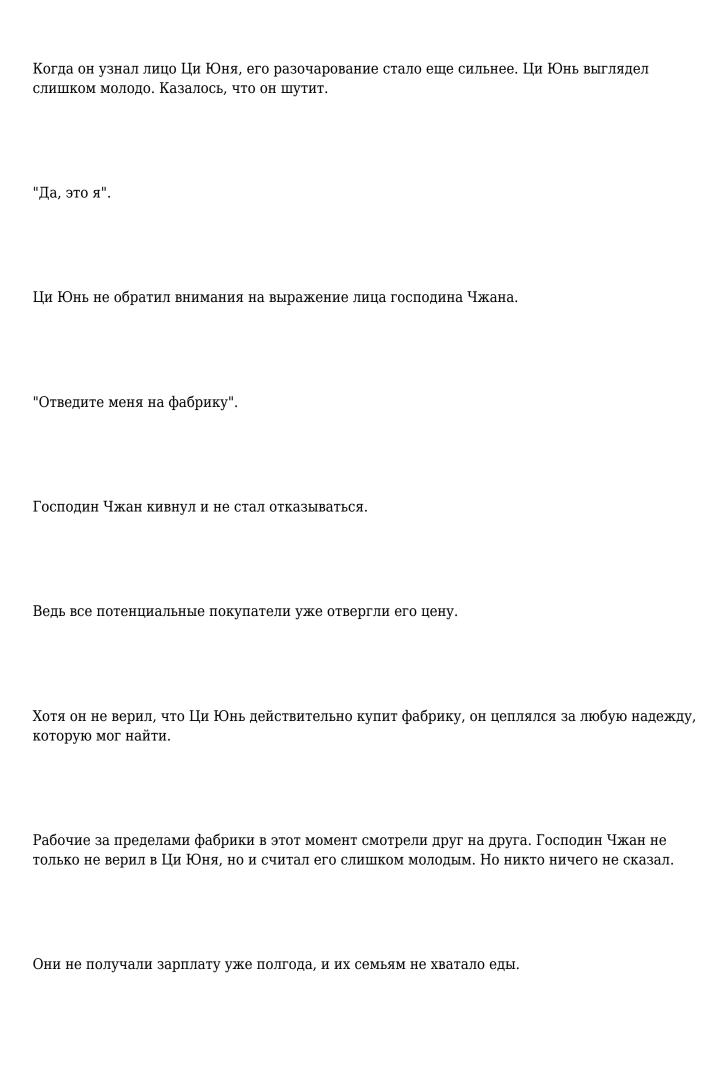


Юня, понимая, что он сделал это специально!
Увидев реакцию Лянь Цинсюэ, Ци Юнь усмехнулся.
Цель разделить постель была достигнута.
Разве до наслаждения еще далеко?
В отеле они пробыли недолго.
Немного освежившись, они приготовились к посещению фабрики. Перед тем как приехать, они попросили директора Ли узнать, есть ли здесь подходящие фабрики по производству продуктов питания.
Открывать новую фабрику было хлопотно, поэтому приобретение уже существующей было бы удобнее и быстрее.
Директор Ли тоже навел справки и нашел подходящую фабрику в десятке километров к юго- востоку от столицы провинции. В настоящее время она была выставлена на продажу.



"Мы уже давно слышим разговоры о продаже фабрики, но сколько покупателей приходило? Никто из них не захотел ее купить! Вы верите в то, что говорите? Можете ли вы доверять себе?"
Мужчина средних лет, главный виновник неприятностей, не поверил его объяснениям. Он выглядел весьма разочарованным его словами.
"Дело не в том, что я не хочу продавать. Просто предложения, которые они сделали, слишком низкие. Я не могу их принять!" объяснил мужчина, который, судя по всему, был владельцем фабрики.
"Не давайте нам больше отговорок! Если нам сегодня не заплатят, мы не уйдем!" Люди спорили и ругались, блокируя владельца фабрики внутри здания.
Когда Ци Юнь и Лянь Цинсюэ примерно поняли ситуацию, они подошли.
"Вы господин Чжан, владелец? Я обращался к вам сегодня, чтобы вы пришли и показали фабрику", - сказал Ци Юнь владельцу фабрики.
"Да, это я! Это вы сказали, что хотите купить фабрику?"
Господин Чжан удивленно посмотрел на Ци Юня.



Сейчас они были настроены так же, как и господин Чжан. Все они хватались за соломинку.
Ци Юнь и господин Чжан вошли внутрь фабрики. Фабрика была довольно большой, и внутри было чисто.
Мистер Чжан с гордостью сказал: "Эта фабрика существует уже много лет и была известна в провинции еще двадцать лет назад".
Ци Юнь кивнул.
Эту фабрику рекомендовал директор Ли, сказав, что у нее хорошая репутация и она способна производить сырье, необходимое для магазинов молочного чая.
"Тогда что же произошло"
Ци Юнь не мог не спросить.
Господин Чжан вздохнул: "Отчасти это моя вина. В позапрошлом году дела шли неважно, но я хотел расширяться и экспортировать продукцию за границу. Я потратил много денег на модернизацию оборудования и планировал сделать большой шаг вперед. Однако экономическая ситуация за рубежом ухудшилась"
Ци Юнь кивнул.

Экономический кризис прошлого года затронул многие экспортные отрасли, в том числе и эту фабрику.
Владелец фабрики тоже переживал не лучшие времена.
"Тогда почему вы не можете продать фабрику, хотя она кажется хорошей?"
Ци Юнь только что осмотрелся, и фабрика показалась ему хорошей. Как и говорил господин Чжан, станки были новыми, а здание фабрики - большим и ухоженным.
Господин Чжан горько усмехнулся: "Вы видели, что сейчас произошло. Позвольте мне быть с вами откровенным. Эта фабрика не может быть продана прежде всего из-за цены. Стоимость здания, оборудования и зарплаты рабочим составляет не менее двух миллионов".
Ци Юнь понял.
Действительно, эта цена была несколько завышена.
Кроме того, другие потенциальные покупатели не захотели бы тратить столько денег. Но Ци Юнь знал, что такая цена не приведет к убыткам.

Наконец-то он вспомнил, почему у него сохранились воспоминания об этом месте. Десять лет спустя это место станет одним из самых процветающих коммерческих центров в столице провинции!
Цена на землю увеличится как минимум в десять раз!
Невозможно было потерять деньги, просто продав землю!
http://tl.rulate.ru/book/92395/3648064