

Глава 68: Ци Юнь: Создатель снов!

Глядя на восторженного Ван Шаня и его одноклассников, Ци Юнь чуть не расплакался от счастья.

Хотя магазин чая с молоком и приносил прибыль, это все равно было гораздо меньше, чем дает ему система.

Продавать двести чашек в день было уже довольно много.

Ведь большую часть бизнеса магазина составляли ученики средней школы Ичжун, которых насчитывалось менее двух тысяч человек.

Ци Юнь подсчитал, что даже если бы каждый студент из Ичжуна приходил пить молочный чай, это составило бы менее тридцати тысяч юаней в день.

После вычета стоимости ингредиентов валовая прибыль составила бы около десяти тысяч юаней.

А после вычета расходов на оплату труда, коммунальные услуги и налоги, оставшиеся семь-восемь тысяч юаней будут считаться неплохим показателем.

При пятидесятипроцентной доле Ци Юня он зарабатывал чуть больше трех тысяч юаней в день, что составляло около ста тысяч юаней в месяц.

Подумав о том, что в системе он мог бы заработать двести тысяч юаней, в этом магазине он смог заработать лишь половину этой суммы.

Кроме того, могли ли все студенты из Ичжуна позволить себе купить чай с молоком?

Ци Юнь знал, что это невозможно.

В конце концов, чай с молоком в "Снежном чае" был относительно дорогим, и не все студенты Ичжуна были из обеспеченных семей.

Кроме того, не все любят один и тот же напиток!

Чтобы все студенты покупали товары в его магазине, это была бы мечта!

По подсчетам Ци Юня, магазин мог продавать не более трехсот чашек в день, включая жителей окрестностей.

.....

Ци Юнь посмотрел на Лянь Цинсюэ.

Она, как маленькая бабочка, порхала по магазину.

Он видел, что она была в восторге. Он понимал, что не может заставить магазин работать себе в убыток, если хочет заработать.

Это приглушило бы энтузиазм Лянь Цинсюэ.

Кроме открытия магазина, Ци Юнь не управлял магазином молочного чая.

Он больше походил на отсутствующего начальника. Но Лянь Цинсюэ была очень старательной. Она заботилась обо всем внутри и снаружи, управляла и планировала.

Ци Юнь не мог позволить своему желанию быстро получить прибыль разрушить тяжелый труд Лянь Цинсюэ.

Однако.....

Но это не значит, что Ци Юнь не мог найти возможности для дальнейших инвестиций!

После закрытия магазина в тот день все обсудили свои доходы и поняли, что дела идут немного лучше, чем в предыдущий день. Они заработали еще триста юаней.

Ци Юнь и Лянь Цинсюэ вместе возвращались в приют. По дороге Лянь Цинсюэ напевала какую-то мелодию.

"Так счастлива?"

"Да! Дела в магазине идут хорошо!" Лянь Цинсюэ кивнула, ее глаза сверкали.

"Да, все благодаря хорошему руководству леди-босса", - поддразнил Ци Юнь.

"Кто здесь босс? Теперь я босс!"

Лянь Цинсюэ надулась и высокомерно наклонила голову. Она вела себя так, словно была чем-то особенным.

"В таком случае, босс Лянь, довольны ли вы нашей нынешней работой?" Ци Юнь сказал соблазнительным тоном.

"Что вы имеете в виду?" Лянь Цинсюэ была в замешательстве.

Хотя в прошлой жизни она со временем возглавила бы крупную корпорацию, сейчас она была всего лишь восемнадцатилетней студенткой. Нынешний успех магазина молочного чая

приносил ей удовлетворение.

"Вы помните, что я вам говорил? Мы хотим изменить нынешнее состояние индустрии молочного чая!"

Лянь Цинсюэ кивнула. Ци Юнь уговорил ее открыть магазин дорогого молочного чая.

"Поскольку мы хотим изменить индустрию, одного магазина недостаточно! Этот магазин в средней школе Ичжун - всего лишь наша отправная точка! Цинсюэ, мы не можем останавливаться на достигнутом. Мы не можем довольствоваться малым богатством. Наоборот, мы должны воспользоваться возможностью и начать расширяться!" пояснил Ци Юнь.

Так как он не мог инвестировать в убытки, он мог убедить Цинсюэ расширяться!

Расширение бизнеса потребует больше денег, чем его потеря! Если Цинсюэ удастся убедить в этом, он не поверит, что не сможет извлечь из системы выгоду.

"Расширить?" Цинсюэ не задумывалась об этом.

"Да! Расширяйтесь! Мы должны открыть магазины не только в Спринг-Сити, но и в столице провинции. Мы даже должны отправиться в Пекин и расширить свою деятельность по всей стране! Мы хотим, чтобы название "Снежный чай" стало синонимом нового вида молочного чая!"

Когда Ци Юнь описывал ситуацию, в глазах Цинсюэ появился проблеск тоски.

По сравнению с Ци Юнем, она приложила больше усилий для приготовления Снежного чая. Глядя на Ци Юня, Цинсюэ не могла не испытывать чувства восхищения.

"Цинсюэ, ты уже довольна тем, что зарабатываешь на одном магазине, но посмотри на Ци Юня. Он видит так далеко вперед!"

Цинсюэ сжала маленький кулачок. Чтобы не отстать от Ци Юня, ей пришлось приложить немало усилий!

"Мы только что закрепились в этом магазине. Не слишком ли это поспешно?"

Она больше не была новичком без опыта в бизнесе. Она понимала, как непросто открыть магазин.

Ци Юнь хотел открыть больше веток, и это искушало ее, но она все еще колебалась.

Стесняетесь?

Конечно, Ци Юнь не хотел, чтобы Цинсюэ колебалась.

В то время как другие могли бы опасаться слепого расширения, он не боялся!

С деньгами Цинсюэ и системы у него был постоянный источник средств. Он не боялся финансового кризиса.

Однако Ци Юнь также понимал, что Цинсюэ была самым большим препятствием на пути к получению скидок от системы.

По сравнению с Ци Юнем, который пользовался поддержкой системы, Цинсюэ была осторожна.

Ци Юнь не получил бы вознаграждения, если бы не смог убедить ее и заставить согласиться на инвестиции.

Ци Юнь объяснил Цинсюэ: "Мы должны использовать эту возможность. Подумай: разве не появятся подражатели, когда наш бизнес станет лучше?"

В конце концов, для этого нет никаких технических препятствий. В словах Ци Юня был смысл.

"Подумайте о будущей конкуренции молочного чая. Магазины молочного чая будут повсюду, с различными видами свежего молочного и фруктового чая".

"В конечном итоге все дело в горячем рынке и людях, которые следуют за трендом".

Лянь Цинсюэ еще больше поверила в Ци Юня.

Он говорил то, о чем она не задумывалась. Но она не сразу согласилась.

"Я хочу еще немного подумать об этом, к тому же наши нынешние условия не позволяют нам расширяться".

Ци Юнь не спешил.

Если у Лянь Цинсюэ была такая идея, то этого было достаточно. В конце концов, в словах Ци Юня был смысл.

Если они хотели укрепить "Снежный чай", расширение было необходимым условием.

Лянь Цинсюэ тоже рассуждала здраво. Сейчас расширение не представляется возможным.

Не говоря уже о другом: где они найдут столько квалифицированных сотрудников?

Для Ци Юня и Лянь Цинсюэ вступительные экзамены в колледж были главным приоритетом.

.....

Через два дня наконец-то наступил последний важный экзамен перед вступительными экзаменами в колледж - второй пробный экзамен в Спринг-Сити.

Господин Сюй стоял у коридора класса, держась за перила, и торжественно смотрел на второй класс.

Прошел целый месяц. Я ждал этого дня целый месяц! Я ждал этого месяца не для того, чтобы доказать свое величие, а для того, чтобы сказать всем, что в этом году выдающимся классным руководителем точно буду я!

Мистер Чэнь внимательно наблюдал за происходящим!

<http://tl.rulate.ru/book/92395/3498585>