

- Это отчеты о последних доходах и расходах таверны "Hearthstone".

Миссис Мелина протянула гроссбух. Джошуа открыл его и пролистал пару страниц.

С момента открытия таверны и до сих пор, все доходы и расходы записывались в бухгалтерскую книгу. В конце каждого месяца подводились итоги.

Финансовое управление миссис Мелины было превосходным. В конце концов, эта пожилая леди в одиночку спасла бизнес, оказавшийся в тяжелом положении.

Общее количество комплектов карт, проданных за месяц, было записано на сервере оригинальной ящерицы.

В связи с тем, что таверна увеличилась в три раза, как и количество арканотех устройств с игрой, первая оригинальная ящерица приобрела двух новых компаньонов.

Тем не менее, даже при большем их количестве, их праздный характер приводил к тому, что они регулярно впадали в спячку.

Джошуа сверил сумму прибыли от комплектов карт с количеством проданных комплектов. Он подтвердил, что ошибок не было.

- Мистер Джошуа... Я думаю, что нам нужно нанять еще пару официантов.

Миссис Мелина достала "реестр сотрудников".

- Меня это вполне устраивает. Но мне любопытно, где вы их нашли.

Джошуа взял реестр. Он перевернул страницу и обнаружил, что он был пугающе подробным.

Реестр содержал не только основную информацию об официантах, такую как имена и пол, но также их предыдущий опыт работы и домашний адрес.

Если бы не тот факт, что "лампа", которую использовал Джошуа, была кристаллом оригинала с ручной освещением, он заподозрил бы, что вернулся на Землю.

Этот реестр ничем не отличался от резюме без фотографии.

- Норланд - это город, который уважает контракты. Мистер Джошуа, здесь есть несколько предприятий, которые специализируются на предоставлении работников, - объяснила Мелина.

- Это не... работорговля, верно?

Первое, что пришло Джошуа в голову, был рынок рабов средневековья.

- Я уже стара. Мои воспоминания не так хороши. Но я думаю, что работорговля была запрещена десятки лет назад. Возможно, она существует в других странах, но в Норланде это абсолютно запрещено, - сказала миссис Мелина.

- Самый процветающий город в мире... верно?

Джошуа не мог описать этот город как средневековый. Арканотех мастерские по ту сторону реки Гир работали уже более пятидесяти лет. Арканотех устройства, производимые ими, уже демонстрировали первые признаки современных технологий.

Взять, к примеру, "автомобиль". Джошуа не так давно видел "машину", приводимую в движение магической силой. Она привлекла многих магов. Джошуа верил, что она скоро заменит экипажи.

Первая промышленная революция уже проходила в Норланде. С помощью магической силы в качестве катализатора, открывались врата ко Второй промышленной революции.

Что касается Джошуа, то он досрочно открыл ворота в Информационную эру.

- Миссис Мелина, в следующий раз, когда вы пойдете нанимать новых официантов, пожалуйста, возьмите меня с собой.

Джошуа вернул ей реестр.

Люди этого мира чрезвычайно быстро карабкались вверх по технологическому древу, будь то для гражданских или военных целей... Но, согласно воспоминаниям Третьего принца, структура Мира Демонов все еще была в "средневековье".

Несмотря на то, что у Джошуа не было желания участвовать в борьбе за власть, Мир Демонов был его родной страной. Если бы люди решили использовать "380-мм артиллерийскую пушку", то она была бы уничтожена.

Но на самом деле ему не нужно было беспокоиться. Его старшая сестра Сесиль усердно работала над переменами в упрямом, негибком и отсталом Мире Демонов. Хотелось бы надеяться, что она получит более глубокое понимание нынешнего человеческого мира после использования Магической сети.

Сейчас Джошуа нужно было волноваться о том, как расширить свою "гильдию развлечений". В

настоящее время он мог подумать только о двух способах ее расширения.

Во-первых, он мог попросить сэра Вайсенаше найти подходящих актеров и актрис. Что касается второго, то это была проверка “рынка талантов”, о котором упомянула миссис Мелина.

- Мистер Джошуа, это совсем не проблема. ... Но, есть проблема с ценой комплектов карт “Hearthstone”.

Миссис Мелина не знала, стоит ли об этом говорить. В самом начале Джошуа установил цену в три золотые монеты. Но позже он снизил ее до одной золотой монеты.

- Это слишком дорого?

Джошуа догадывался, о чем говорила Мелина.

Даже если комплект карт стоил одну золотую монету, многие клиенты все равно жаловались на то, что они были слишком дорогими.

Это было особенно верно для некоего обедневшего инквизитора и онлайн-автора Шерил. Она часто писала на Форуме Магов, что в последнее время так обнищала, что ей приходилось есть глину, чтобы выжить. Она также делала посты, умоляя благотворителей дать ей 328 золотых монет, чтобы она могла нормально поесть. Кроме того, она упоминала, что понятия не имеет ни о комплектах карт расширения “Hearthstone”, ни о “Гоблинах против дварфов”.

Дорогие комплекты привели к тому, что карты Hearthstone тоже стали очень дорогими. В настоящее время самой дорогой картой, продаваемой в таверне, был Золотой Рагнарос. На него была установлена цена в четыре тысячи золотых монет. Этих денег было достаточно, чтобы нанять выдающийся персонал.

Для дварфов, богатых парней, сколотивших свое состояние на добыче кристаллов оригинаума, одна-единственная золотая монета была чем-то таким, на что они даже не обращали внимания. Но некоторым обедневшим простолюдинам или магам, одной золотой монеты было достаточно, чтобы кормиться целую неделю.

Несмотря на то, что Джошуа создал миссию, в которой каждый день можно было получить новый комплект карт, выиграв три матча, большинство игроков все еще жаловались на цену. После того, как вышло новое дополнение, такого рода жалобы стали чаще появляться на Форуме Магов.

- Мистер Джошуа, я не думаю, что вам нужно снижать цену, - сказала миссис Мелина.

Несмотря на то, что снижение цены удовлетворит обедневших игроков, крупнейшими

клиентами все-таки были богатые маги и dwarфы. Если они снизят цену, это вызовет психологическое расстройство в сердцах игроков, которые уже купили большое количество комплектов карт.

- Хотя мы и не будем снижать цену, мы можем проводить распродажи со скидками, - сказал Джошуа.

- Распродажи со скидками...

Джошуа достал белый лист бумаги и карандаш. Затем он написал "СКИДКА 50%".

- Я думаю, вы знаете об этом. Это метод, который компании часто используют для продажи своих товаров. Во время определенных праздников мы можем использовать 10-процентную, 30-процентную или даже 50-процентную скидку для продажи комплектов карт.

Независимо от того, в каком мире вы живете, предоставление скидки всегда будет методом, который будет стимулировать разумных существ к тому, чтобы покупать, покупать и покупать. То же самое было и в этом мире.

В Норланде соотношение золотых и серебряных монет было установлено 1:10. Таким образом, после предоставления скидки, комплекты карт можно было бы продавать в серебряных монетах.

- В нашем случае, это прекрасная возможность отпраздновать выпуск нового дополнения. Миссис Мелина, вы можете решить, какую скидку мы предоставим.

Джошуа протянул лист со скидкой 50% Мелине. Эта женщина-торговец знала гораздо лучше, как заработать больше денег с помощью этого метода.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: перевод редактируется

<http://tl.rulate.ru/book/9028/1848667>