

Поэтому, люди привыкли иметь дело с трофеями войны в своих рюкзаках после битвы. Они должны были управлять пространством.

Пройдя по оживленной улице, Линь Сю вернулся на торговый рынок, на котором он был вчера.

Возможно, потому, что был полдень, на прилавках и в некоторых магазинах на торговом рынке было не так много людей.

Найдя единственный в городе магазин по обмену золота, Линь Сю решил обменять все 76 золотых монет, которые он добыл, выращивая монстров.

Глядя на сообщение о депозите на своем телефоне, после перевода 15 000 рублей наличными, депозит на банковской карте Линь Сю уже достиг более 20 000 рублей.

"Могу я еще чем-то Вам помочь?"

С другой стороны специального стекла сотрудник банка немедленно вежливо спросил, увидев, что клиент не собирается уходить.

"Я должен иметь возможность обменять здесь свои руды, верно?"

Линь Сю достал из рюкзака кусок безупречного нефрита весом более десяти граммов и спросил неуверенно.

"Эм... Да, но чтобы вернуть такие дорогие руды, наш менеджер должен будет договориться лично. Подождите немного."

Работница не ожидала, что такой молодой клиент за стеклом сможет вытащить такой высокочистый безупречный нефрит. Пока она паниковала, она сразу же встала и направилась в офис за стойкой.

Линь Сю терпеливо ждал несколько минут. Через некоторое время он увидел, как вышла женщина в простом платье-ципао с отличной фигурой.

Судя по значку на ее груди, она должна быть менеджером этого банка.

"Менеджер Чен, это VIP, о котором я Вам раньше говорил. Он тот, кто хочет продать безупречный нефрит."

Сотрудница, которая раньше обслуживала Линь Сю, сразу же представила его.

"Понятно. Вы можете вернуться к работе."

Проводив сотрудницу, менеджер Чен тут же вежливо кивнула Линь Сю.

"Сэр, здесь слишком много людей. Пойдемте поболтаем в гостиную."

Линь Сю не отказался. Под руководством менеджера он вошел в гостиную.

Окинув взглядом своеобразно оформленную гостиную, Линь Сю тут же сел за стол для переговоров сбоку.

"Сэр, вы можете достать нефритовый камень и дать мне на него взглянуть?" — вежливо спросила менеджер Чен. Она не посмела пренебречь молодым гостем, сидящим перед ней.

"Без проблем."

Линь Сю положил на стол дюжину граммов безупречного нефрита, ничуть не беспокоясь, что другая сторона его заберет.

Менеджер Чен осторожно подняла прозрачный и чистый нефрит и некоторое время наблюдала за ним при естественном свете.

"Сэр, Ваш нефрит необычайно чист, и энергия внутри него богатая и стабильная. Если Вы готовы продать все это, мы можем предложить Вам максимальную цену 1800 рублей за грамм."

После того, как она закончила говорить, менеджер Чен сразу же наблюдала за выражением лица собеседника, желая узнать, доволен ли этот молодой клиент ее предложением.

Однако ее плану было не суждено сбыться. После того, как молодой клиент услышал предложение менеджера Чена, его выражение лица несколько не изменилось.

"Похоже, Ваш уважаемый банк не намерен проводить эту операцию."

Спустя несколько секунд Линь Сю медленно выпрямился. Он нежно погладил свою ладонь, и нефрит на столе тут же исчез.

Видя, что другая сторона действительно намеревается расторгнуть эту сделку, менеджер Чен не могла не почувствовать легкую тревогу.

Большая часть ежедневных операций в торговле заключалась в обмене золотых монет и тому подобного. Даже не было ни одного ипотечного кредита для всех видов оборудования и редких

материалов.

Сегодня было непросто провести немного более крупную сделку, но, видя, что она вот-вот провалится, менеджер Чен не могла больше это терпеть.

"Сэр, мы можем обсудить цену. Я могу увеличить ее на 150 рублей сверх 1800 рублей за грамм, что составляет 1950 рублей за грамм, как на счет этого?"

Столкнувшись с настоятельными просьбами менеджера Чена остаться, Линь Сю тут же остановился.

«Давай поговорим о цене. Я скажу это только один раз. 2100 рублей за грамм. Ну как?»

Линь Сю знал, что после того, как этот материал будет превращён в инкрустированные драгоценные камни или аксессуары, цена на него вырастет в разы.

Если бы ему не нужны были деньги для поддержания семейного бизнеса, Линь Сю хотел бы сохранить эти нефриты в качестве материалов для будущейковки оборудования.

В конце концов, нефрит такой чистоты редко встречается на рынке. Будь он коллекционным или ювелирным изделием, его цена только вырастет.

Взвесив все за и против, он решил продать 40 граммов.

Что касается оставшихся 77 граммов, Линь Сю использовал их в качестве основного материала для украшений и драгоценных камней.

Он смотрел безучастно, и его тон был предельно спокоен, как будто он не спешил продавать камень.

Увидев это, менеджер Чэнь невольно пробормотала: «Кто сказал, что на молодых людях легче заработать? Этот клиент передо мной хитрее многих боссов среднего возраста. Он просто старый лис».

Она так думала, потому что цена, предложенная Линь Сю, полностью соответствовала пределу её психологических ожиданий.

Хотя прибыль от нефрита очень высока, для его производства также требуются рабочая сила, материальные ресурсы и определённый объём оборотных средств.

Если прибыль составляет менее 50 процентов, то и делать ничего не стоит.

Однако предложение Линь Сю как раз и оказалось в этой ситуации, поэтому менеджер Чэнь оказалась в замешательстве.

Подумав несколько секунд, она нашла ответ в своём сердце.

Менеджер Чэнь тут же встала и серьёзно сказала: «Сэр, вы действительно проницательный бизнесмен. Хотя эта цена выше, чем я ожидала, чтобы подружиться с вами, мы готовы отказаться от некоторой прибыли».

Сказав это, она сама выступила с инициативой совершить сделку лицом к лицу с клиентом.

Линь Сю увидел, что другая сторона согласилась с предложенной им ценой, поэтому он положил все 40 граммов нефрита в торговую колонку.

Менеджер Чэнь, стоявшая перед ним, была явно ошеломлена. Удивление на её красивом лице было непередаваемо.

40 граммов нефрита можно было использовать для изготовления большого ожерелья с драгоценными камнями, и его стоимость обязательно вырастет.

Однако менеджер Чэнь была немного озадачена. Откуда этот молодой человек взял эти необработанные нефриты?

После первоначального шока она сразу же восполнила оставшуюся разницу в цене.

40 граммов безупречного нефрита, общая сумма выручки составила 84 000 рублей.

Убедившись, что всё в порядке, Линь Сю сразу же нажал кнопку «Торговля».

Менеджер Чэнь уже стала новым владельцем 40 граммов нефрита, а Линь Сю получил оплату на банковскую карту.

«Приятно сотрудничать!» - уголки рта Линь Сю слегка приподнялись, и он сразу же сказал с улыбкой.

«Для нас большая честь сотрудничать с таким успешным человеком, как вы», - менеджер Чэнь почтительно произнесла, как будто ступала по тонкому льду. Затем она немедленно вручила золотую карту участника клиенту перед собой.

«Это наша карта участника банка Линь Юэ. Вы сможете получать 1,2-кратную цену на продаваемые нам товары и пользоваться всеми услугами, предоставляемыми нашим банком.

Мы всегда рады видеть вас в нашем банке».

Увидев очевидный жест доброй воли со стороны менеджера Чэнь, Линь Сю улыбнулся и положил карту себе.

Хотя он не хотел иметь никаких дел с посторонними людьми, банки были государственными учреждениями и не были такими хаотичными, как частные предприятия.

Не говоря уже о том, что у держателей классов были строгие требования к обмену золотых монет и утилизации материалов. Став членом банка Линь Юэ, он определённо обеспечил бы много удобств для своей будущей жизни.

В конце концов, 1,2-кратная цена на продаваемые нам товары может значительно увеличить его будущий доход. Это также может отсрочить упадок его семьи!

<http://tl.rulate.ru/book/90250/3968009>