

Когда Маркус внезапно предложил ему поработать вместе, Витрувий посмотрел на него с недоумением и наклонил голову.

- О какой работе вы говорите... Ах, вы имеете в виду, что хотите дать мне работу?

- Нет, вы меня неправильно поняли. Я не хочу давать тебе одну работу, я хочу взять тебя с собой.

- Прошу прощения?

- Я предоставляю вам среду, в которой вы сможете полностью реализовать свой талант и навыки. Вы можете проводить любые исследования столько, сколько захотите. Единственное условие — вы должны поделиться со мной результатами своих исследований. И, конечно же, вы не можете передавать результаты работы, которую я просил, кому-либо еще.

Предложение Маркуса заставило Витрувия задуматься.

Он выглядел серьезным, обдумывая предложение, и Маркус добавил еще несколько слов.

- Это взаимовыгодная сделка для нас обоих. Я найду способного специалиста, и вы сможете проводить желаемые исследования, не беспокоясь о деньгах, до конца своей жизни. Плюс я хорошо заплачу тебе за твою работу. Другими словами, я хочу, чтобы ты стал моим эксклюзивным техническим специалистом.

Витрувий был не простым архитектором, а очень талантливым техником.

Большинство технических специалистов той эпохи были опытными специалистами в различных областях, и Витрувий не был исключением.

Он был не только специалистом в архитектуре, но и в военном оборудовании, часах, астрономии, инструментах гражданского строительства и каналах.

Он все еще был несовершенным гением, но если бы Маркус поддержал его, он бы рос гораздо быстрее, чем история.

Маркус втайне надеялся, что тот примет его предложение.

- Если он откажется, мне придется потратить больше денег, чтобы заполучить его. Пожалуйста скажи да.

Витрувий некоторое время колебался, а затем осторожно открыл рот.

- Каждый техник мечтает иметь возможность продолжать свои исследования, не беспокоясь о деньгах, всю оставшуюся жизнь. Но это кажется слишком хорошим, чтобы быть правдой... Почему ты делаешь такое предложение такому, как я? Могу я спросить вас о причине?

- Это потому, что я высоко ценю ваш талант. Воспринимайте это как своего рода инвестиции. Конечно, есть много техников, которые лучше вас, но чтобы их поймать, потребуется гораздо больше денег и времени.

- Я понимаю. В этом есть смысл. Но разве ты не увидел меня сегодня впервые? Как ты можешь быть так уверен в моем таланте...

- Тск-ц, ты думаешь, я могу узнать это, только увидев это сам? Конечно, я провел тщательное расследование, прежде чем связаться с вами.

Уверенные убеждения Марка все больше и больше соблазняли Витрувия.

Он также очень гордился своим талантом.

Он не мог не чувствовать себя тронутым кем-то, кто признал его талант и предложил ему такие хорошие условия.

- Вы действительно хотите сказать, что я могу проводить любые исследования, какие захочу?

- Конечно. Просто отправьте отчет об исследовании, которое вы хотите провести, и я сразу же его одобрю. И, кстати, было бы неплохо, если бы вы также провели исследование, о котором я прошу. Естественно, все это будет прописано в контракте, так что можете мне доверять.

- Можете ли вы также достать мне книги, которые я хочу?

- Конечно. Если тебе нужна книга, я сразу найду ее для тебя. Если тебе нужен человек, я и его тебе приведу.

Книги в то время были очень дорогим товаром.

Они не были похожи на современные бумажные книги, а в основном были свитками, скопированными на дорогом папирусе.

Их не мог прочитать каждый, если бы захотел, если только они не были богатыми дворянами или рыцарями.

Витрувий был уверен, что такая возможность выпадает раз в жизни, и принял решение.

Он вежливо склонил голову и открыл рот.

- Я принимаю ваше предложение, сэр. Возможно, мне чего-то не хватает, но я сделаю все возможное, чтобы не разочаровать ваши ожидания.

- Хороший. Вы не пожалеете об этом. Прежде всего, я подготовлю место, где вы сможете с комфортом проводить исследования. В этом районе слишком многолюдно, поэтому отдохнуть здесь не получится. Я пришлю кого-нибудь позже, так что готовьтесь к переезду.

- Да, да. Большое спасибо.

- Ну, тогда об остальном поговорим позже... Нет-нет, подожди. Я чуть не забыл самое главное.

Маркус поморщился, как будто что-то забыл, и быстро продолжил.

- Можете ли вы порекомендовать каких-нибудь опытных специалистов, которых вы знаете? Это может быть кто-то, с кем вы хотите работать, или кто-то талантливый и молодой.

- Разве у тебя уже нет под началом многих мастеров?

- Есть много мастеров, которые умеют делать вещи. Но я ищу не того, кто сможет просто создавать вещи, используя имеющиеся навыки, а того, кто сможет поднять эти навыки на новый уровень.

Ремесленники и техники обычно имели связи с другими специалистами в различных областях.

У них естественным образом сложились симбиотические отношения, потому что у них было много общего.

Техники, которые были связаны с Витрувием, гением его уровня, наверняка были хорошими.

Маркус хотел взять под свое крыло все связи Витрувия.

- Есть ли какая-то конкретная область знаний, которая вам нужна?

- Прежде всего, железо — самое актуальное, но неважно, какая это отрасль. И, если возможно, я также хотел бы, чтобы вы познакомили меня с техническим специалистом, который может разрабатывать продукцию для женщин. Такие вещи, как украшения или косметика.

- Есть очень хороший техник по имени Клетус. Сергей делает отличные женские украшения.

- Хорошо. Можете ли вы представить мне их всех? Чем больше будет квалифицированных специалистов, тем лучше.

Маркус удовлетворенно кивнул головой.

Затем он слегка повернул голову к стоящей за ним Даная.

- Научитесь многому от этого парня Сергия, когда он придет. Я уже говорил тебе раньше, но планирую доверить это дело тебе позже. С этого момента начните развивать свой взгляд на элитные украшения и косметику.

- Да. Я сделаю все возможное.

Лицо Даная выглядело решительным, как будто она поставила на это свою жизнь.

Маркус улыбнулся и похлопал ее по плечу.

- Не переусердствуйте, просто работайте усердно.

Маркус достиг всех своих целей и покинул Субуру в хорошем настроении.

Он приказал Септимусу создать среду, в которой техники могли бы работать свободно, а затем быстрыми шагами отправился к следующему пункту назначения.

Чтобы принести плоды, почву нужно было сначала тщательно подготовить.

Основная операция по закладыванию основы бизнеса только началась.

\*\*\*

Местом, куда направлялся Маркус, было не что иное, как его особняк.

Он вернулся домой и сразу же стал искать Красса.

Красс, занимавшийся какой-то работой, остановился, как только услышал, что Марк прибыл, и поприветствовал сына.

- Ой, что привело тебя сюда? Ты сказал, что какое-то время будешь занят работой.

- Да, я сейчас здесь по работе. Мне нужно кое-что спросить у тебя о бизнесе.

- Если это просьба, то я, конечно, выслушаю. Ну, что я могу для тебя сделать?

Это был ответ, предполагавший, что он уже примет запрос.

Красс был готов выслушать любую нелепость, которую скажет его сын.

Маркус тоже это знал и говорил без колебаний.

- Пожалуйста, дайте мне полное право обучать и контролировать персонал предприятия.

- Несмотря на то, что вы уже выполняете большую часть работы, вам нужно больше полномочий?

- Да. Я планирую изменить базовую структуру бизнеса и думаю, что мне нужно ваше четкое разрешение на это.

- Я не совсем понимаю, что вы имеете в виду под изменением структуры.

- Проще говоря, я собираюсь изменить все — от системы счисления, которую мы используем, до того, как мы ведем бухгалтерские книги. К гораздо более эффективному и продвинутому методу. Поначалу этому может быть трудно научиться, но как только вы привыкнете к этому, вы увидите его истинную ценность.

Маркус планировал внедрить в свой бизнес арабские цифры и базовые знания бухгалтерского учета.

В наше время это были очень распространенные числа, но в прошлом эти арабские цифры были подобием находки, которая продвигала математику вперед.

Разница в удобстве выполнения простых арифметических действий с римскими и арабскими цифрами была огромной.

Но так как применять их ко всему Риму было слишком рано, он решил пока применить их только к своему делу.

То же самое касалось и знаний в области бухгалтерского учета.

В прошлой жизни у Маркуса было двойное образование в области менеджмента и экономики, поэтому он мог преподавать знания на уровне колледжа.

В любом случае, сейчас было бы достаточно революционно преподавать базовые принципы бухгалтерского учета.

Двойная бухгалтерия по дебету и кредиту не использовалась в Европе до конца 15 века.

У него не было намерения с самого начала внедрять современные стандарты бухгалтерского учета или налоговое законодательство.

Он считал, что простое введение арабских цифр, основных принципов бухгалтерского учета и, возможно, хозрасчета повысит эффективность как минимум в 10 раз.

Проблема заключалась в том, что арабские цифры возникли даже не в Индии, где они возникли.

Маркус только что соврал, что это техника, используемая на Дальнем Востоке.

У Красса все равно не было возможности это проверить.

Вместо этого он объяснил, насколько эффективны эти методы.

Красс прислушался к уговорам Марка и принял решение быстрее, чем ожидалось.

- Вы когда-нибудь говорили что-то неправильное в том, что вы сделали до сих пор? Думаю, я могу тебе поверить, даже если ты говоришь, что можешь сделать пшеницу из воздуха.

Учитывая искусственные азотные удобрения, это тоже не было неправильным утверждением, но Маркус просто тихо склонил голову.

- Спасибо. Я покажу вам результаты как можно скорее.

- Хорошо. Хотя я и доверяю тебе безоговорочно, я не могу отпустить тебя без ограничений. Так покажите мне некоторые результаты за три года. Тогда тебе не придется спрашивать у меня разрешения на все, что ты делаешь.

- Три года — это слишком долго, я покажу вам за один год.

Красс с удовлетворенной улыбкой ответил на уверенный ответ Марка.

В самом деле, когда начался срок претора Красса, он вряд ли смог бы уделять внимание своим делам.

Было практически предreshено, что Маркусу придется возглавить бизнес на практике.

Если бы это было раньше, он бы забеспокоился, но теперь Красс почувствовал лишь облегчение.

Получив практический контроль над бизнесом на шаг раньше времени, Маркус сразу же приступил к обучению людей.

Всех смутило введение незнакомых арабских цифр, но они быстро адаптировались.

Те, кто неоднократно имел дело с числами, вскоре поняли, насколько превосходны эти обозначения.

Основной метод ведения бухгалтерских книг также был легко принят.

- Я не могу поверить, что существовал такой метод. Почему мы не знали об этом до сих пор?

- Я точно знаю? Это настолько удобно, что даже если мы запишем неправильные цифры, мы сможем их сразу же проверить.

- Откуда сэр взял эти знания?

- Ну... Он сказал, что это новый метод, используемый где-то на Дальнем Востоке.

- Ха... Мир действительно огромен. Даже если наш Рим лучший, всегда есть регионы, которые лучше в определенных областях.

- Но разве не в этом наша самая большая сила? Чтобы быстро освоить эти преимущества.

Сотрудники предприятия были шокированы знанием вымышленной восточной страны и поделились восторженными впечатлениями.

Вскоре, как хвастался Маркус, эффективность улучшенной системы была доказана.

Он также подписал контракты со всеми техническими специалистами, которых представил Витрувий.

Он предоставил им место для работы и жизни и назначил каждому тему исследования.

Он поручил тяжелую задачу Клетусу, который утверждал, что обладает опытом работы с

железом.

- Меня не волнует, сколько времени и денег это займет, просто сделайте печь побольше и новый тип сильфонов, которые смогут подавать в нее сильный воздух.

Маркус примерно знал принцип, который заключался в использовании пружины для создания бури с помощью мехов.

Фактически, самой важной частью технологического развития была такая основная идея.

Если бы это было у них, квалифицированные специалисты могли бы найти способ как-то улучшить это.

Клетус, который был очень взволнован, немедленно отправился в лабораторию, которую приготовил для него Маркус, и начал изготавливать прототип.

Установив минимальную систему, Маркус также начал искать способы заработать больше денег.

Прибыль от весов была огромной, но, учитывая расходы, которые продолжались и в дальнейшем, ему пришлось расширить свой бизнес.

Наконец пришло время заняться улучшением повозок и повозок, которые он копил.

- Простое добавление базовой подвески значительно улучшит качество езды.

Он узнал, что в Риме уже существовала технология использования деревянных досок в качестве пластинчатых пружин.

Проблема заключалась в том, что они применяли эту технологию только к осадным орудиям, таким как баллисты.

Это была обычная ситуация в любой точке мира.

У них было достаточно технических возможностей, но они не могли их применить, потому что не хватало идеи.

Маркус начал работать над созданием подвесок, миниатюризируя пластинчатые пружины, используемые в осадных орудиях.

Витрувий, разбиравшийся в военной технике, дал ему положительный ответ, что сделает

прототип в течение месяца.

Все шло гладко, как и планировалось.

Но это было только для Маркуса.

70 год до н. э., когда Помпей и Красс начали свой срок, с самого начала принес Риму огромное потрясение.

Помпей сделал ошеломляющее заявление в свой первый день в должности претора по законодательной форме.

- Мы должны восстановить права угнетенного народа. Права народа вытекают из закона собраний. Я возродю закон Гортензии, гарантирующий законодательную власть собрания!

Конечно, собрание и сенат были совершенно расстроены по разным причинам.

Вихрь истории закрутился и ударил турбулентностью.

Так начался бурный 70 год до нашей эры.

<http://tl.rulate.ru/book/88313/3971188>