□□ Генри возлагает большие надежды на Isearch. Он хочет быть в одном ряду с Google, и ему нужно сделать все виды черных технологий похожими на него. Это супер круто и это сногсшибательно!!!

□□ Чтобы повысить глобальную конкурентоспособность в Интернете, необходимо иметь окно поиска.

□□ Уже есть много компаний, которые последовали тому же примеру и создали веб-сайты-порталы в Интернете, потому что они обнаружили, что создание такого рода веб-сайтов требует большого трафика. Высокий трафик означает, что он будет одобрен большим количеством рекламодателей и может приносить деньги. Хотя глобальный онлайн имеет сильное преимущество, он также распределяет большую часть трафика!

□□ Например, AOL тоже начала делать порталы!

□□ Из-за застоя в развитии American Finance Network Стиву Кейсу пришлось переосмыслить и перепозиционировать AOL. Изучая модель развития глобального онлайн, Стив Кейс полагал, что сеть порталов станет главной тенденцией Интернета в будущем, поэтому он решительно преобразовал финансовую сеть США. После некоторых доработок был создан веб-сайт портала AOL, а веб-сайт AOL является лишь одним из дочерних сайтов!

□□ Так делает не только AOL, Генри знает еще четыре или пять веб-сайтов.

□□ Но сейчас только Global Online и AOL делают все возможное. На мировой онлайн-рынок приходилось 76,5% доли рынка, на долю AOL приходилось 15% доли рынка, а остальные 8,5% доли рынка делили другие порталы!

□□ Чтобы сайты вроде AOL не брали еду изо рта, Генри решил использовать своего убийцу как можно скорее, чтобы они вернулись домой целыми и невредимыми, и даже присвоили их!

□□ "Поисковое окно" это своеобразный артефакт, пора уже появиться!

□□ Я ищу, вы можете знать!

□□ Лозунг «Я найду после поиска», Генри сделал этот слоган самым классическим и знакомым предложением в Интернете!

□□ Генри хочет, чтобы Isearch и глобальный онлайн шли рука об руку, и оба они стали интернет-гигантами!!!

□□ В прошлой жизни упадок Yahoo был вызван тем, что он проиграл Google в поиске. Портал сам по себе не имеет основной конкурентоспособности. Вы можете это сделать, и другие могут это сделать. Но теперь с Генри Global Online может не только добиться тесного сотрудничества с Isearch, но и разработать больше функций, которые могут сделать людей прилипчивыми, таких как Twitter. С Twitter онлайн у вас может быть непобедимое место!

□□ Генри просто разбирается в делах других компаний. Теперь он всецело посвятил себя развитию поисковой компании!

□□ Тем не менее, Генри в любом случае должен обратить пристальное внимание на такое важное событие, как выход Dell на биржу.

□□ 30 июля Генри и Майкл Делл устремились в Nasdaq. В тот день мы долго говорили, в

основном о пути развития Dell после выхода на биржу. Майкл Делл намерен сделать глобальную раскладку, и Генри с этим согласен. Однако Майкл Делл также сообщил, что планирует войти на сервер, что болезненно для Генри. Разве это не о захвате пирожных из Ноева ковчега?

□□ Noah's Ark не является зарегистрированной на бирже компанией, и ей не нужно ничего объяснять внешнему миру, включая финансовое положение компании или акционеров. Естественно, Майкл Делл не знал, что Генри на самом деле контролирует Ноев ковчег!

□□ В прошлой жизни Dell была относительно успешной в производстве серверов.

□□ Генри беспомощно сказал Майклу Деллу: «Майкл, на самом деле я являюсь мажоритарным акционером Ноева ковчега! Если Делл хочет быть сервером, я думаю, было бы лучше купить акции Ноева ковчега. величайшая ценность!»

□□ Майкл Делл был очень удивлен. Генри мог вмешиваться везде, где он чувствовал себя связанным с Интернетом. Майкл Делл может только выразить свое глубокое восхищение. Что касается предложения Генри, Делл подумал и, наконец, согласился. Сочетая оба преимущества, Noah's Ark в настоящее время разрабатывает серверы прикладного программного обеспечения, серверы баз данных и т. д. в дополнение к веб-серверам и стала доминирующим игроком в серверной индустрии.

□□ Хотя IBM также приступила к работе с серверами, пока что она на шаг отстает от Ноева ковчега. Однако у IBM прочная основа, и наверстать упущенное вполне возможно. Если бы Dell собиралась построить сервер, ее пришлось бы начинать с нуля. Было бы заблуждением конкурировать с Ноевым Ковчегом в течение нескольких лет! Теперь, когда вы можете купить акции Ноева ковчега, это к лучшему.

□□ Однако, хотя Ноев ковчег не указан в списке, люди в отрасли настроены крайне оптимистично, а инвесторы также очень популярны. Согласно оценке соответствующих профессиональных оценочных агентств, общая рыночная стоимость Ноева ковчега по самым скромным оценкам составляет 1 миллиард долларов США!

□□ Делл не может тратить деньги на покупку акций Ноева ковчега. Единственный возможный способ — обмен акциями. Сначала Генри достиг соглашения об обмене акциями с Майклом Деллом, и конкретная ситуация будет обсуждаться после листинга Dell.

□□ 1 августа Dell стала публичной!

□□ Скорость развития Dell очевидна для всех. За три-четыре года он добился невероятных результатов продаж с объемом продаж в сотни миллионов долларов! В проспекте Dell собирается основать филиалы по всему миру, расширить масштабы, а дальше куча лозунгов и стратегий развития, стимулирующих азарт инвесторов, вроде строительства огромного перерабатывающего завода. , Настаивать на прямых продажах, уменьшать прибыль посредников, настаивать на ориентированной на клиента рыночной стратегии и кричать о «диверсифицированной» разработке аппаратного обеспечения, в любом случае, это все виды хвастовства, но они, несомненно, прибавляют доли Dell!

□□ В проспекте акционеры Dell на самом деле по-прежнему владеют нынешним интернет-гигантом Nicholas Group, и это вишенка на торте для Dell. Тяжело думать об этом!

□□ После выхода на биржу цена акций Dell взлетела, шокировав Nasdaq!

□□ В этом листинге Dell выпустила 10 миллионов акций, что составляет 20% от общего акционерного капитала, по цене четыре доллара США за акцию. В конце дня цена акций Dell выросла до 24 долларов за акцию, то есть в шесть раз! Рыночная стоимость Dell достигает 1,2 миллиарда долларов США! В следующие несколько дней, хотя восходящий тренд замедлился, он все же медленно увеличивался!

□□ Через неделю общая рыночная стоимость Dell достигла 1,5 миллиарда долларов США. Генри взял генерального директора Ноева ковчега Боба Галлахера и генерального директора Nicholas Group Джими Хатта и генерального директора Cisco Джона Чемберса в Dell, чтобы обсудить вопрос о Ноевом ковчеге и обмене акциями Dell с Майклом Деллом.

□□ Во время переговоров так много людей. Под давлением трех руководителей Майкл Делл определенно пойдет на дополнительные уступки. Если бы Генри поговорил с ним наедине, он бы все-таки немного похудел.

□□ Начинаются официальные переговоры.

□□ Генри мало говорил после того, как впервые объявил о своем намерении сотрудничать между двумя сторонами. Есть очень могущественные подчиненные, просто сиди и наблюдай за рыбалкой как собственный начальник!

□□ Майклу Деллу всего 23 года, и он молод. Как он может конкурировать с таким опытным переговорщиком, как Джон Чемберс?

□□ Генри непринужденно пил кофе и улыбался ситуации.

□□ В этот момент за столом переговоров уже идет словесная битва, такая ожесточенная!

□□ Хотя Майкл Делл и не умеет ждать, но его соперник слишком силен и находится в невыгодном положении!

«Хотя Ноев ковчег не указан в списке, он намного сильнее, чем нынешняя компания Dell, благодаря своей производительности и репутации в отрасли! Компания намного сильнее, чем Dell, например, IBM, Apple, Hewlett-Packard, Compaq и т. д. Среди серверных компаний Ноев Ковчег является повелителем! Производительность хостинга растет день ото дня, в компанию «Ноев ковчег» будет поступать стабильный поток средств!» — громко сказал Боб Галлахер.

□□ «Правильно! Поскольку скорость сети Национального научного фонда увеличилась, Интернет стал быстро развиваться, а спрос на серверы также растет. Рыночная стоимость Ноева ковчега должна вырасти!» — сказал Джими Хатт.

Джон Чемберс: «Ноев ковчег» зарекомендовал себя авторитетом в серверной сфере и имеет множество патентов и технологий. Ноев ковчег на шаг впереди, и даже IBM не является его противником. Вообще говоря, некоторые компании с большим потенциалом, если нет нехватка денег, в принципе не соберет средства, не говоря уже о том, чтобы отказаться от акций! А Ноев Ковчег как раз такая компания, и денег не хватает!!! Сейчас Делл крайне редко принимает участие в Ноевом Ковчеге ...Если бы не шанс г-на Уильямса, Ноев Ковчег вообще не выбрал бы сотрудничество с Dell. У нас было бы больше и лучших вариантов, таких как HP, Apple, Compaq и т. Д. ... Как IBM Big Blue когда-то послали кого-то и хотели купить акции, но мы не договорились! Поэтому, если Dell хочет купить долю в Ноевом ковчеге, она должна сделать больше капитуляций!!!"

□□ Говорят, что Майкл Делл был очень уродливым. Он возразил: «Dell развивается очень

быстро. Мы продали сотни миллионов за несколько лет, создав миф о продажах. Перспективы дальнейшего развития очень хорошие ...»

□□ Джон Чемберс решительно прервал: «Какова основная технология вашей компании Dell? Не говорите нам, ваша основная технология — сборка компьютеров. Даже ученики средней школы, изучавшие компьютеры в подростковом возрасте, могут...»

□□ Лицо Майкла Делла вдруг покраснело. В начале развития Dell основной технологией шерстяной пряжи была сборка компьютеров путем продажи!

□□ Dell идет по пути маркетинга!

□□ Но Джон Чемберс спрашивает не о маркетинге, а о технологиях. Это ставит Майкла Делла в тупик!

□□ Затем, хотя Майкл Делл изо всех сил старался объяснить свой собственный способ управления компанией, в индустрии высокотехнологичных инноваций технология является наиболее фундаментальной. Понимая это, Майкл Делл был в полном замешательстве. Это знал и сам Майкл Делл, поэтому после того, как Dell стала публичной, она усиленно развивала аппаратное обеспечение, и даже выдвинула идею разработки серверов будущей успех. !

□□ Полагаться только на маркетинг, без технологий, равносильно тому, чтобы не иметь фундамента, и он рано или поздно рухнет! Могут ли собранные компьютеры продаваться всю жизнь? То есть обычные люди не знакомы с компьютерами. Вы просите того, кто разбирается в компьютерах, купить компьютеры. Каждый покупает детали и собирает их сам. Вы можете собрать такие вещи, как процессор, жесткий диск, блок питания и т. д., и вы можете собрать их после того, как выкупите их обратно. Что вы хотите от Делла? !

□□ «На мой взгляд, для Dell наиболее целесообразно обменять 30% своих акций на 15% Ноева ковчега». — легкомысленно сказал Джон Чемберс.

□□ "Что?! Это невозможно!!!" Майкл Делл завопил от восторга, когда услышал метод обмена Джона Чемберса!

□□ Майкла Делла немного раздражало давление, и в это время наконец настала очередь Генри.

«Майкл, не горячись. 30% акций Dell обмениваются на 15% акций «Ноева ковчега». Это немного неразумно. Скажем, 30% акций Dell обмениваются на 20% акций «Ноева ковчега». Ark является лидером в области серверов, и Dell может купить акции. Это действительно огромные возможности, и это нормально обменивать акции с премией! Кроме того, после того, как Dell получит долю в Ноевом ковчеге, это окажет несравнимое влияние на будущее оборудование Dell. развития! Как говорится, стойте высоко и смотрите далеко. Dell Если компания сможет устоять на плечах Ноева Ковчега, серверного гиганта, будущее будет безграничным!!!"

□□ "Мне нужно обдумать это!" Майкл Делл сказал с минутой молчания.