

□ В 1986 году Microsoft стала публичной. Генри был свидетелем подъема этой великой империи программного обеспечения. Акционеры Nasdaq и Wall Street сошли с ума, а акции Microsoft взлетели как ракета! В этот момент родился самый молодой миллиардер в Америке! !

□□ Акции Microsoft с энтузиазмом разыскиваются инвесторами и акционерами, как раздетые красавицы. Даже Генри посмотрел на него жадными глазами (хе-хе, "капитал" маловат, только жадный). Но нынешняя сила Генри просто не в состоянии купить большое количество акций Microsoft, а Билл Гейтс похож на консервативную монахиню, которая крепко держит акции и совсем не хочет их продавать. Конечно, это уникальное видение других, которые верят, что Microsoft в будущем станет сильнее, и цена акций обязательно резко вырастет!

□□ С момента основания Microsoft Билл Гейтс редко продавал акции. Даже продажа акций означает обращение за технической поддержкой к другой стороне.

□□ Продавая акции, чтобы получить технологии, очевидно, у Билла Гейтса большие амбиции!

□□ Генри чувствовал, что ему следует учиться у Билла Гейтса. Обязательно держите запасы в напряжении и никогда не продавайте их дешево!

□□ Развитие Cisco очень радует, но из-за финансовых ограничений развитие компании поддерживается стабильной и стабильной линией. Генри постеснялся снова упомянуть о финансировании. Если бы он рефинансировал, акции Rosacks еще больше размылись, и в конечном итоге они стали бы работать исключительно на Генри. Тем не менее, Sequoia Capital, столичный гигант, взял на себя инициативу открыть дверь.

□□ Исторический след, кажется, не изменился из-за прибытия Генри. Sequoia Capital по-прежнему является первой инвестиционной компанией, которая очень оптимистично настроена в отношении Cisco, и она также направила исполнительного директора для личного разговора.

□□ Генри услышал эту новость, его сердце дрогнуло.

□□ Хотя Генри не любит венчурные компании, история доказала, что Cisco может быстро стать гигантом, и Sequoia Capital приложила к этому немало усилий. Любой, кто знаком с Cisco, знает, что история Cisco — это «варварская» история. Причина, по которой ее называют варварской, заключается в том, что в ходе развития Cisco она приобрела бесчисленное количество компаний туда и обратно, называя ее «Королем приобретений» вполне заслуженно!

□□ Sequoia Capital играет среди них роль сватовства. Например, если Cisco смотрит на какую компанию или компанию конкурента, но покупает ее у себя, эффект конечно нехороший, да и другие отказываются ее продавать. Итак, Sequoia Capital подорожала. Как организация венчурного капитала, Sequoia Capital будет очень слабо бдительной. Затем Sequoia Capital завершила холдинг этой компании с помощью ряда финансовых средств и, наконец, продала ее Cisco. С одной стороны, Cisco может заставить технологии компании усилиться, а с другой стороны, она может устранить конкурентов, угрожающих самой себе, благодаря чему Cisco всегда сохраняла лидирующие позиции в мире!

□□ Было бы здорово, если бы мы могли контролировать Sequoia Capital! !

□□ Генри не знал, почему такая мысль вдруг мелькнула у него в голове, но когда я оглянулся, мне снова стало смешно. Теперь другие капитальные крокодилы, не дают себя съесть, а хотят управлять?

□□ 1 мая члены совета директоров Cisco (э-э, трое, Генри и Поссак) официально встретились с Sequoia Capital.

□□ Форд Брук, исполнительный директор Sequoia Capital, был ошеломлен, увидев главного акционера Cisco Генри. Такая потенциальная высокотехнологичная компания, ее основной акционер на самом деле ребенок? ! Боже мой! !

Генри улыбнулся перед ним: «Добро пожаловать, мистер Форд Брук. Меня зовут Генри, Генри Уильямс! Ха-ха, может быть, вы слышали о моем другом имени — Генри Поттере, авторе «Гарри Поттера». Уильямс!»

Форд Брук снова был ошеломлен, но быстро отреагировал, он вдруг понял: ""Гарри Поттер"? О, американский гениальный писатель, я, конечно, слышал о вас!! Однако я не могу думать о вас. Все еще крупный акционер Циско!"

□□ Генри засмеялся и сказал: «Все в порядке. Мы с дядей Посаком соседи, а еще он мой учитель информатики. После этого мистер Посак захотел основать компанию, поэтому я украл в нее немного денег».

□□ "О, вот как это!" Форд Брук не мог не вздохнуть. Малышу так повезло, что люди завидуют! ! Пока Форд Брук вздыхал, он втайне радовался тому, что мажоритарный акционер этой компании — ребенок, и его план приобретения должен быть гладким! Форд Брук невольно рассмеялся.

□□ В это время Генри тоже рассмеялся. На этот раз Sequoia Capital хочет приобрести акции Cisco. Невозможно не истекать кровью! !

□□ Стороны еще не вели официальных переговоров, но искры уже зажглись. Но среди них только позаки не поняли, что война началась. Они также не видели истинной ценности Cisco. Если бы они посмотрели на ситуацию в своих прошлых жизнях, они бы точно были убиты Sequoia Capital. Sequoia Capital потратила всего 2,5 миллиона долларов США на покупку одной трети акций Cisco, это безумие! !

После того, как все расселись, Форд Брук выразил свое намерение: «Sequoia Capital, как очень выдающаяся инвестиционная компания в Соединенных Штатах, стремится помочь некоторым инновационным высокотехнологичным компаниям развиваться и расти. Cisco — одна из них! Итак, я представляю это. время. Sequoia Capital официально предложила Cisco финансирование намерения. Это наш план. Пожалуйста, взгляните!"

□□ Генри взял план, переданный Фордом Бруком, открыл его и внимательно просмотрел. Этот план в основном описывает преимущества инвестиций Sequoia Capital в Cisco. Помимо финансирования, он также оказывает помощь в управлении, создании сетей, продвижении и других аспектах, а затем помогает компании стать публичной. Этот план хорошо написан, но Генри очень расстроен одним моментом: Sequoia Capital инвестировала всего 5 миллионов долларов США, но хочет получить 45% акций Cisco!

□□ Генри нахмурился и ничего не сказал после прочтения.

И Форд Брук начал представлять силу и влияние Sequoia Capital. Он сказал: «Мы, Sequoia Capital, были созданы в 1972 году и уже более десяти лет занимаемся венчурным капиталом. Мы инвестировали в высокотехнологичные компании, такие как apple, oracle и др. Помогаем им развиваться и расти. В Соединенных Штатах у нас в Sequoia Capital много партнеров, таких как IBM, General Electric, Compaq и другие крупные компании, я верю, что с нашей помощью

Cisco обязательно будет быстро расти!»

Генри покачал головой в своем сердце, но он был вынужден вздохнуть, что видение Sequoia Capital очень уникально. Appl и Oracle — очень мощные компании. Они также являются известными компаниями сетевого оборудования в Соединенных Штатах. Их основателями являются изобретатели Ethernet. Патент, рост Интернета в будущем, это не безумие, чтобы делать деньги!

□□ «Мистер Брук, у Cisco нет финансового давления, поэтому нам не нужно финансирование!» Генри был очень недоволен условиями, предложенными Sequoia Capital, поэтому решительно отказался.

Форд Брук улыбнулся и сказал: «Но у вас не слишком много денег для развития рынка, не так ли? Вы знаете, прежде чем в отрасли появятся конкуренты, возьмите на себя инициативу в захвате рынка и установлении своего доминирующего положения, особенно важно. Что мы в Sequoia Capital должны сделать, так это прийти и помочь вам достичь этой цели! У нас есть средства и каналы, а у вас есть технологии, сотрудничество между ними непобедимо!"

□□□! Было почти сказано, что Генрих был в его сердце, и Боссаки также были взволнованы. Очевидно, Форд Брук уже полностью подготовился к приезду сюда!

□□ «Мистер Брук? Как вы думаете, какова рыночная стоимость Cisco в будущем?» На самом деле Генри тоже ценил Sequoia Capital. Но важно не его богатство, а его влияние. Это может помочь Cisco во многих отношениях, таких как личные связи, возможности управления и т. д. Очевидно, что это не то, что может сделать недавно созданная компания. Однако, если цена, предложенная Sequoia Capital, не подходит, Генри предпочел бы, чтобы Cisco развивалась немного медленнее, чем воспользовалась преимуществами Sequoia Capital!

«Потенциал развития Cisco все еще существует...» Брук улыбнулась, делая вид, что думает, и сказала: «Но в текущих рыночных условиях, хотя будущая рыночная стоимость Cisco определенно увеличится, она не увеличится. Большой. Что касается специфики, это зависит от будущего развития Cisco. Однако текущая рыночная стоимость Cisco составляет менее 10 миллионов долларов США. Поэтому мы инвестируем 5 миллионов долларов США, пока вы владеете 45% акций!»

□□ — Мистер Брук, если вы так говорите, боюсь, нам не придется говорить! — легкомысленно сказал Генри.

«О, сколько, по мнению маленького гениального писателя, должен стоить Циско?» — с улыбкой спросил Форд Брук. Он не думал, что Генри будет его противником на переговорах, и считал, что Генри молод и ему не хватает знаний и опыта. Так что я думаю, что рыночная стоимость Генри определенно не слишком высока, достигая 100 миллионов долларов США! Форд Брук уверен. Перед приездом совет директоров провел очень подробный и серьезный анализ Cisco и пришел к выводу, что Cisco обладает большим потенциалом развития и вызовет огромный сетевой шторм в эту эпоху! !

□□ Поскольку Sequoia Capital стремится инвестировать в высокотехнологичные компании, такие как компьютеры, они гораздо более чувствительны к маршрутизаторам и сетям, чем обычные люди, и они гораздо лучше осведомлены о будущих перспективах Cisco, чем другие компании. На этот раз совет директоров издал распоряжение, в любом случае мы должны взять акции Cisco!

□□ Даже если Генри сказал, что будущая рыночная стоимость Cisco составит 100 миллионов

долларов, он это признал! ! Тогда, самое большее, вы сможете инвестировать еще десять или двадцать миллионов долларов в свою собственную сторону. В любом случае, вы можете получить как можно больше акций.

□□ Но Форд Брук не ожидал, что даже Посаки будут в шоке. Генри назвал им астрономическое число.

□□ — Более пятидесяти миллиардов... — небрежно сказал Генри.

□□Пфф!!

□□ Форд Брук услышал, как номер выплеснул воду, которую он только что выпил.

□□**, более пятисот миллиардов! ! Форд Брук был ошеломлен и не мог в это поверить.

□□ "Ты шутишь, что ли?" — спросил Форд Брук.

«Я никогда не шучу, потому что мои шутки совсем не смешные». Генри потряс его за плечи и сказал: «Я знаю, что вы в это не верите, но это мои ожидания от Cisco, и я думаю, что они того стоят. Поэтому я не буду легко продавать акции Cisco, если ваш Sequoia Capital не достаточно искренне...»

□□ Генри ничего не сказал до смерти и оставил нить для Форда Брука.

□□ Конечно, на этот раз переговоры провалились.

□□ После того, как Форд Брук ушел, Генри вызвал Посаков, чтобы не дать Sequoia Capital пойти по «маршруту пар»!

□□ «Дядя Посак и тетя Лернер, UU читает www.uukanshu.com, разве вы не верите тому, что я сказал раньше?» — спросил Генри с улыбкой.

□□ «Это невозможно! Компания с наибольшей рыночной стоимостью сейчас составляет всего более 100 миллиардов долларов США. Как Cisco может стоить 500 миллиардов долларов США?!» Босс покачал головой, и Лернер тоже не поверил.

□□ "Если бы я не был траверсером, я бы тоже не поверил!" Генри тайно сказал в своем сердце.

Хоть казаки и не верят их словам, ничего страшного. Суть в том, что они не продают свои акции дешево. Поэтому приходится давать им советы: «Sequoia Capital приглянулась Cisco. Потенциал безграничен. Я считаю, что даже если рыночная стоимость Cisco не 500 миллиардов долларов США, то должна быть несколько миллиардов, десятков миллиардов долларов. Вы не должны просто так продавать акции, даже если вы хотите продать их в конце концов, продайте их мне!»

□□ "Не волнуйтесь, мы не будем продавать акции просто так!" Лернер коснулся головы Генри и небрежно сказал:

□□ Генри все еще чувствовал себя неловко, а затем уговорил еще несколько слов, но им было все равно. В отчаянии Генри наконец подписал с ними соглашение. Содержание соглашения было очень простым. Генри имел преимущественное право покупки акций Cisco, находящихся в их руках. Если Боссаки хотели продать свои акции, если только Генри не хотел их покупать или не мог позволить себе такую цену, они могли продать акции другим!

□□ Увидев черно-белые буквы, Генри улыбнулся и про себя сказал, что наконец-то полегчало.

□□ Ха-ха, просто подожди, пока Sequoia Capital придет и увидит, как ты его "разрежешь"!

□□ (Разве еще никто не проголосовал? Вы можете читать книгу с удовольствием? Все не голосуют!)

□□UU Reading Book

<http://tl.rulate.ru/book/84113/2691099>