

Глава 23 Негласные правила (во-вторых, попросите месячный пропуск!)

Сначала Нианг подумал, что Далглиш просто забыл подписать фланговых игроков. Он не ожидал, что теперь все может быть намного сложнее.

Ему лучше поговорить с Чэнь Сином о таких вещах, в конце концов, он получит поддержку и разрешение Чэнь Сина в следующий раз — он хотел забрать перевод прямо из рук Далглиша. Другими словами, передача не находится под контролем Далглиша. Главный тренер Далглиш имеет право вносить предложения о том, кого команда покупает и продает, но не имеет права решать. Решение в руках Ньянга.

Это нормально для клубов Италии, Испании и Германии, за исключением Англии. Англия – это менеджер ответственной системы, но этот менеджер относится не к генеральным менеджерам, как Нианг, а к главному тренеру команды. В Англии их называют «менеджерами», а не «тренерами».

В английских командах всем управляет главный тренер, то есть менеджер. Команда отвечает за все, начиная от построения команды и заканчивая жилетами, которые носят игроки во время тренировок, и душем в раздевалке. Спринклеры принадлежат им.

Среди них самое главное, чем они дорожат, — это право на передачу.

Потому что они часто знают свои команды лучше всех. Они знают, какую команду они хотят, каких игроков они хотят представить и каких игроков они хотят продать.

Так что позволить им возглавить передачу — это хорошо для самой команды.

Но у всего есть преимущества и недостатки. Монополия главного тренера не только сделает команду более эффективной и стабильной, но и приведет к появлению диктаторов. Особенно с точки зрения прав на передачу легко получить некоторые преимущества черного золота.

Поскольку передача команды - это все, что последнее слово за главным тренером, он сказал, что хочет купить того, кого клуб заплатит за него. Насчет того, зачем нужно покупать этого человека, у главного тренера много мнений. Например, этому клубу нужен этот игрок, этот игрок местный, этот игрок хочет приехать, этот игрок дешевый, у этого игрока есть потенциал, у этого игрока... В любом случае, причины все это придумали Люди. .

Главный тренер может получить свою комиссию от этой трансферной сделки для получения прибыли. На самом деле это не разрешено, но очень распространено в английском футболе.

Вообще говоря, когда игроки переходят, выгоду получает агент, поэтому агент надеется, что игроки будут часто переходить. При постоянных трансферах стоимость и зарплаты игроков становятся все выше и выше. Таким образом, брокер может помнить о своей пропорции. Но игрок, который хочет перейти, не обязательно добьется успеха, потому что он хочет покинуть свой старый клуб и перейти в другую команду, требуя согласия главных тренеров двух команд.

Таким образом, агент, естественно, пойдет к главному тренеру по связям с общественностью и пообещает отдать ему процент от комиссии в случае удачного перевода. Чтобы получить деньги, главные тренеры, естественно, сделают все возможное, чтобы облегчить эту трансферную сделку. Они будут использовать различные средства, чтобы оказать давление на клуб и сказать клубу, что его команде очень нужен этот игрок.

Нередки случаи получения скидок во многих отраслях промышленности Китая. Хотя это

нормально, это не обязательно правильный подход. Точно так же, когда тренеры в Англии продают игроков и знакомят их с игроками, они прямо просят агентов игроков или даже клубы-соперники об откатах. В этом нет ничего нового — если главный тренер профессионального футбольного клуба работает футбольным агентом. Уместно ли владеть акциями компании и напрямую торговать с этими агентами при покупке и продаже игроков? Если агенты, имеющие дело с тренерами, оказываются их родственниками или даже сыновьями, разумна ли такая ситуация?

Вышеизложенное — не ерунда, а факты, которые действительно имели место в английском футболе. Proactive, самая известная компания спортивных агентов в Соединенном Королевстве, когда-то была крупнейшей компанией спортивных агентов в Соединенном Королевстве. В компании есть несколько акционеров главного тренера. Главные тренеры и игроки многих команд владеют определенным количеством акций этой компании. , Послушайте имена этих акционеров — Бобби Робсон, Грэм Сунесс, Стив Копер, Ховард Уилкинсон, Кайл Киган, Сэм Аллардис... Конечно, эти имена из 2002 года. Некоторые люди продали свои акции из-за давления общественного мнения, но никто готов объяснить общественности, почему они владеют акциями этой компании или почему. Многие трансферные сделки между этими тренерами и клубами осуществляются в рамках этой брокерской компании. Игрок от одного акционера переходит к другому акционеру. Брокерская компания получает комиссию. Два акционера также могут получить прибыль, это типичный "конфликт интересов".

Даже в Китае многие часто говорят о требовании «справедливости, открытости, честности и прозрачности». Но в английском футбольном кругу эти вещи спрятаны в темных углах, и никто в кругу не хочет быть честным, открытым, честным и прозрачным для всех. Они принимают это как должное, что является правилом игры в этом кругу. Те, кто полагается на футбол, чтобы выжить, естественно, будут есть футбол.

Каждый сезон на рынке циркулируют десятки миллионов, даже сотни миллионов фунтов стерлингов. Профессиональные игроки, особенно в Премьер-лиге, каждый сезон зарабатывают астрономические деньги. Могут ли поклонники быть уверены, что они передаются из поколения в поколение. Решение поддерживающего клуба по сделке с игроком отвечает интересам болельщиков?

Разобравшись в этих предысториях, нетрудно понять, почему так много необъяснимых трансферных транзакций, которые никто не может понять каждое лето и зиму.

Конечно, такого рода комиссионные не являются патентом английского футбола, но в других странах коммерсант сменился с главного тренера на генерального менеджера клуба или руководителя спортивного отдела, отвечающего за перевод.

Конечно, Ньянгу были известны негласные правила этого круга, и он также знал, что в чистой воде не будет рыбы. Главный тренер не заботится о том, чтобы заработать какие-то деньги, если позволяют условия, пока люди, которых он приводит, помогают команде.

Это как когда Миятович потратил 30 миллионов евро, когда был менеджером «Реала», чтобы перевезти из «Порту» центрального защитника Пепе. В то время Пепе не был известен. Многие думали, что деньги — это победа «Реала». Позже некоторые люди предположили, что председатель «Реала» Кальдерон и генеральный менеджер Миятович, должно быть, получили некоторые скидки в этой трансферной сделке. Иначе как можно было продать менее известного центрального защитника за 30 миллионов евро? ? На самом деле он собирал деньги, но после прихода Пепе добавил жесткости обороне «Реала». Теперь он заслуженный главный центральный защитник «Реала», железные ворота.

В результате о разладе между Кальдероном и Миятович постепенно все забыли.

У Нянга была такая же мысль. Если бы Тан Нин действительно мог увеличить силу отечественной команды, было бы возможно потратить 20 миллионов. Проблема в том, что он считает, что от Таннина после прихода в «Ливерпуль» толку не будет, и команда должна платить ему высокую зарплату. Хотя Тан Нин сказал, что очень любит «Ливерпуль», невозможно ожидать, что он откажется от своей еженедельной зарплаты, чтобы присоединиться к своей любимой команде из-за своей любви.

В таком случае я потратил 20 миллионов, чтобы купить его, что делать, весело ли быть использованным в своих интересах?

□□□

Нян рассказал Чэнь Сину об инциденте.

Выслушав Чэнь Сина, он не стал шлепать по столу и яростно ругать мать, а рассмеялся: «Использовать PS-видео в качестве рекламы? «Астон Вилла» действительно об этом думает. Отдел мультимедиа также занимается такого рода связями с общественностью? Например, таких игроков, как Джо Коул, можно продавать вот так... Это должно быть более убедительно, чем Тан Нин, ха-ха!"

Посмеявшись, он сказал Нянгу: «Вы правы, Тан Нин не может купить его, и мы должны постепенно отменять право на передачу. Сейчас все больше и больше английских клубов начинают возлагать на генерального менеджера клуба ответственность за передачу, «Король» Мы также должны признать эту тенденцию. Его старый стиль больше не может быть сыгран. Он может предложить, но он не считается».

Что должен сделать Niang Nature's Way при поддержке Чен Сина? Конечно, он не пойдет прямо к Далглишу и не скажет ему: "Эй, старик! Отныне мы будем забирать то, что у тебя есть. Ты имеешь право передать! В будущем ты будешь отвечать за передачу ... Если вы тот, кто скажет мне, я решу, стоит ли мне его покупать!"

Это слишком глупо, он не человек с нулевым EQ.

Есть много способов сделать Далглиш Уэй неспособным быть Лордом. Лучше иметь перед собой прекрасную возможность прямо сейчас!

□□□

«...Кенни Далглиш в очередной раз заявил об интересе «Ливерпуля» к Даунингу. Он считает Даунинга очень талантливым игроком. Когда он приедет на «Энфилд», он обязательно станет новой легендой на этом стадионе!»

«Король» «Ливерпуля» надеется вывести Даунинга на «Энфилд». В настоящее время этот игрок «Астон Виллы» попал в слухи о трансфере... «Ливерпуль» вложил значительные средства в появление этим летом высокого центрального нападающего Чена Инсюн. Он хорошо играет головой. Далглиш хочет в полной мере использовать преимущество героя в игре головой, поэтому ему нужны отличные фланговые игроки...»

«Сам Тан Нин был польщен интересом «Ливерпуля» к нему. Он сказал, что болеет за «Ливерпуль» с детства, но не сказал, что обязательно переедет в «Ливерпуль». У него с «Астон Виллой» контракт...»

В последние два дня многие английские СМИ обратили внимание на новость о том, что тренер «Ливерпуля» Кенни Далглиш преследует Даунинга. Даунинг был поистине великолепен, когда дебютировал в «Мидлсбро», и английские СМИ считали его будущей звездой сборной Англии и лучшим игроком сборной Англии на следующие десять лет. Однако, учитывая, что английские СМИ всегда использовали преувеличенную и преувеличенную риторику, истинный уровень Даунинга действительно вызывает сомнения...

Как Далглиш отреагировал на подобные слухи о трансфере?

«Да, меня очень интересует Тан Нин. Он очень хороший игрок. Надеюсь, он сможет присоединиться к «Ливерпулю». Да, теперь у нас есть герои. человек в моем сознании..."

Ньянг посмотрел на эти замечания в газете и рассмеялся.

Это использование СМИ для давления на меня?

Этот прием не нов и не технический.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/83507/2698905>