

Однако его нельзя было винить в этом. В конце концов, Ву Мо выглядел очень молодо и не был похож на кузнеца с желудком, полным знаний.

Он щелкнул пальцами, и на его ладони появилось кожаное удостоверение.

“Это сертификат, выданный Гильдией кузнецов города Шанлин. Теперь я могу войти?”

Ву Мо улыбнулся и не рассердился.

“Извините, у меня не самое лучшее зрение”.

Когда швейцар увидел, как Ву Мо достал свое удостоверение из воздуха, он понял, что Ву Мо не был обычным человеком.

Он не осмелился взять сертификат, но сразу же открыл стеклянную дверь.

Войдя в павильон сокровищницы, Ву Мо обнаружил, что это совершенно другое пространство.

Снаружи он не выглядел большим, но гостиная внутри была невероятно просторной.

Ву Мо наступил на мягкое шерстяное одеяло и с любопытством огляделся.

Он обнаружил, что в гостиной было много пространственных решеток, а также устройств, которые могли искажать свет.

“Сэр, могу я узнать, какое оборудование или материалы вам нужны?”

Он сделал всего несколько шагов, когда к нему подошла секретарша в белой рубашке.

У последней было хорошенькое личико, и в свои двадцать с небольшим она была в возрасте распускающегося цветка. У нее была хорошо сложенная фигура и светлая кожа. Она была одной из самых красивых девушек, которых он видел за долгое время.

Он смотрел на ее милую улыбку и слушал ее звонкий, как колокольчик, голос.

Внезапно ему вспомнилась Ю Цин, секретарша в Павильоне сокровищ города Шанлин.

Тогда он получил от нее свой первый заказ и на основании этого заключил партнерство с Павильоном сокровищ.

“Эм, мне нужны некоторые ценные материалы. Я хотел бы спросить, есть ли у вас что-нибудь в наличии?”

Ву Мо тут же достал из-под одежды листок бумаги.

На нем был список материалов, которые он подготовил перед отъездом.

“Хорошо, пожалуйста, подождите минутку, сэр”.

Секретарша взглянула на список и нахмурилась, прежде чем сразу же направилась в сторону менеджера.

Как администратор, она не понимала воздействия материалов так же хорошо, как кузнецы.

Тем не менее, она могла бы перечислить цены на большинство материалов, как если бы они

были ее семейными реликвиями.

Несмотря на это, она не знала, как выглядит большинство материалов из списка, который дал ей молодой человек. Чтобы не пренебрегать гостем, ей пришлось найти управляющего.

Через несколько минут Ву Мо привели в отдельную комнату на втором этаже.

В дополнение к предыдущему администратору, напротив него сидел 30-летний молодой человек в темном костюме.

“Сэр, что касается материалов, которые вам нужны, в нашем павильоне сокровищницы они все есть на складе, но один из них уже поступил на аукцион. Вы сможете приобрести его, только приняв участие в аукционе и предложив самую высокую цену.

“Что касается остальных материалов, мы уже зарезервировали их для вас, сэр. Мы просто не уверены, что вы сочтете цену приемлемой. ”

Слова молодого человека были ясны, и он говорил с чувством приличия. В то время как он выражал то, что хотел сказать, он не забывал заботиться о чувствах Ву Мо.

Однако Ву Мо был удивлен. Материалы, которые он выбрал, были чрезвычайно редкими и не использовались бы при обычных обстоятельствах.

Даже если бы у торговой палаты были какие-то на складе, они обычно просто собирали пыль. Найти на них покупателя было трудно, но цена была относительно высокой. Обычно они могли только ждать, когда появится человек, которому суждено.

В большинстве случаев материалы не будут участвовать в аукционе.

В конце концов, на обычном аукционе одновременно было бы не более 50 предметов. На внедрение какого-либо оборудования или материала ушло бы много времени. Предмету было бы трудно попасть на аукцион, если бы он не пользовался популярностью.

Менеджер Павильона Сокровищницы, казалось, почувствовал сомнение в сердце Ву Мо и немедленно объяснил с улыбкой: “Мне очень жаль, сэр. При обычных обстоятельствах мы бы не выставили графитовый порошок на аукцион, но в последнее время появилось много покупателей, желающих его купить.

“И все они из семей, которые мы не можем позволить себе обидеть. Справедливости ради, мы можем только организовать аукцион”.

Выслушав объяснение менеджера, Ву Мо наконец понял. Он мог только вздохнуть в глубине души о своем невезении.

Затем он сменил тему на цену других материалов.

“Скажи мне, сколько стоят другие материалы?” - Спросил Ву Мо.

Спокойное отношение Ву Мо, казалось, указывало на то, что он был готов к этому.

Молодой менеджер быстро ответил: “Всего существует девять комплектов материалов. Общая стоимость составляет 3 140 000 юаней. Как кузнец, вы, вероятно, понимаете, что эти материалы очень дороги. Вдобавок ко всему, их годовой объем производства крайне мал ”.

Менеджер сразу же объяснил причину, как только назвал цену. В конце концов, более трех миллионов - это немалая сумма. Даже если бы Ву Мо было какое-то богатство, ему, вероятно, было бы трудно принять его на месте.

Однако, прежде чем менеджер успел закончить, Ву Мо прервал их.

“Как насчет 3 000 000 юаней? Я заплачу немедленно, если ты не против.

Ву Мо немного снизил цену. Как специальный консультант Павильоном сокровищ, он знал, что цены на материалы будут колебаться и, конечно, можно торговаться.

Тем не менее, слова Ву Мо ошеломили менеджера и администратора.

Они думали, что будет трудно заключить эту сделку из-за цены, так как Ву Мо был слишком молод. Если бы это был кто-то другой, он бы сразу же принес предметы покупателю. Тогда он мог бы проверить их и поторговаться, прежде чем платить.

Ответ Ву Мо превзошел их ожидания, и они были ошеломлены.

Более того, Ву Мо предложил 3 000 000 юаней, и, судя по его тону, это было так, как будто он говорил о чем-то, что не могло быть более нормальным.

Менеджер и администратор были совершенно шокированы.

“Э-э...”

Менеджер был настолько ошеломлен, что в этот момент даже не мог говорить.

Встревоженная секретарша сбоку быстро сказала: “Менеджер, этот джентльмен спрашивает, готовы ли вы продать материалы, которые мы подготовили ранее, за 3 000 000 юаней”.

Менеджер никак не реагировал, пока сотрудники рядом с ним не заговорили. Он тут же встал и поклонился Ву Мо.

“Я сожалею, сэр, что пренебрегал вами раньше. Приносим свои извинения, Павильон сокровищницы продаст вам эти материалы со скидкой 15%. Общая цена составляет 3 140 000 юаней, но после скидки она составит всего 2 510 000 юаней. Кроме того, мы выдадим вам Платиновую членскую карту. Я надеюсь, вы сможете простить нашу предыдущую ошибку”.

У управляющего было серьезное выражение лица, как будто он был потрясен богатством Ву Мо.

Ву Мо никогда не думал, что цена на материалы может снизиться. Он был немного удивлен.

Однако больше всех была шокирована секретарша, стоявшая сбоку.

Платиновая членская карта была чем-то, что имели право иметь только большие шишки, которые потратили 10 000 000 юаней в Павильон сокровищницы.

С момента основания они выпустили всего несколько сотен платиновых членских карточек.

Что касается членской карточки Алмаза более высокого уровня, их можно было посчитать обеими руками, потому что для получения членской карточки Алмаза нужно было потратить более 100 000 000 юаней в павильоне сокровищ. Сила человека также должна составлять не

менее шести звезд. Такие строгие правила затрудняли обнаружение членской карточки Бриллиант в павильоне сокровищницы.

Только настоящие эксперты из аристократических семей и консорциумов могли получить их.

<http://tl.rulate.ru/book/79900/2540472>