"Малыш, лучше не обманывай свою сестрицу. Этого ещё никому не удалось, не удастся и тебе. Какой бы план ты не придумал, он будет бесполезен!" - сестра Сюй прекрасно знает, что бесплатный сыр бывает только в мышеловке, поэтому она сразу насторожилось.

"Сестрица Сюй дай мне сперва закончить свою мысль, а уже потом суди, лжец я или нет! - Цзя Япэн мило улыбнулся, - Сестрица, я не просто так оставлю свою лапшу у тебя. Выстави её на прилавок, я очень надеюсь, что продажи лапши пойдут хорошо. Через три дня я отправлю к тебе своего человека".

"К тому моменты ты заплатишь мне столько, сколько было продано пачек лапши быстрого приготовления. Если сестрицу всё устроит, то я приготовлю ещё 2 коробки "маленького Пикачу", а если ты поймёшь, что продажи совсем не идут, то просто верни мне лапшу и всё!"

"Сестрица, тебе не нужно собирать деньги для покупки, я предлагаю тебе очень прибыльное дело!"

"Так вот в чем дело, но разве это не значит, что ты пытаешься дать мне свой товар в кредит?" - Сюй была потрясена словами Цзя Япэн.

Сейчас далеко не эпоха, из которой прибыл Цзя Япэн, она наступит только через 30 лет. В будущем уже расцвели все виды рутинных операция типа "трать сейчас, плати потом". В девяностые же такие схемы оплаты вообще не были распространены.

В эти дни торговцы покупают товары, и сразу выплачивают их полную стоимость. Получить товар без оплаты невозможно. Сюй ещё ни разу в своей жизни не видела, чтобы производитель товаров предлагал свою продукцию магазинам в кредит.

За пять-шесть лет, пока она управляет своим небольшим магазином, это первый раз, когда она столкнулась с таким выгодным предложением. Ещё удивительные то, что для получения такого предложения ей не пришлось бегать за производителями товаров, они сами пришли к её порогу.

Это совсем не похоже на правду.

"Малыш, ты правда не обманываешь меня? Неужели ты не боишься, что я возьму твою лапшу и не заплачу тебе?" - сестра Сюй посмотрела на Цзя Япэн и быстро спросила, создавалось впечатление будто она действительно не планирует платить.

"То, что я предлагаю - это обычные рыночные отношения, - искренне сказал Цзя Япэн, - а насчёт доверия... Во-первых, я уверен, что ты не станешь меня обманывать, а во-вторых, даже если ты действительно обманешь меня, то я потеряю всего лишь две коробки хрустящей лапши. Я могу позволить себе такую потерю. Но вот с людьми, которые меня обманут, я больше не буду вести дела в будущем. Если две коробки лапши могут позволить мне узнать с каким магазином стоит вести дела, а с каким нет, то это вполне себе приемлемая цена!"

"Ладно, твоя взяла! Ты высказал очень правильную мысль!" - сестрица Сюй была тронут до глубины души доверием со стороны Цзя Япэна.

"Сестрица обещает тебе, что с лёгкостью поможет продать твою лапшу! Просто поставь коробки с ней на прилавок!" - сказала Сюй, одновременно с этим хлопая по прилавку, указывая тем самым куда нужно поставить коробки с лапшой.

"Сестрица Сюй, это хрустящая лапша, а не обычная лапша быстрого приготовления", - поправил её Цзя Япэн.

"Разве между ними есть какие-то отличия?"

"Конечно есть! Как я уже говорил, мы предлагаем совершенно новый продукт из США, он полностью отличается от традиционной лапши быстрого приготовления. Наша хрустящая лапша это новейший, модный и самый вкусный продукт нового поколения. Это хрустящая лапша, и не нужно менять её название!" - решительно сказал Цзя Япэн.

"Хорошо, хорошо, хорошо, хрустящая лапша - это хрустящая лапша! - махнула рукой Сюй, - я поставлю её на самое видное место на моём прилавке. Но это всё чем я могу помочь, если ваша лапша не будет продаваться, я ничего не смогу с этим поделать!"

"Большое спасибо, сестрица Сюй!" - с милой улыбкой сказал Цзя Япэн.

После разговора с сестрой Сюй, Цзя Япэн полностью овладел навыками ведения переговоров с мелкими торговцами.

Единственное, что нужно для удачных переговоров - ни слова лжи, и оплата после реализации товара.

Поэтому Цзя Япэн использовал те же наработки, которые применил в разговоре с сестрицей Сюй. И это помогло в дальнейших разговорах с торговцами. Как и ожидалось, недостатков в подобной схеме ведения разговора практически не было. Почти 90% магазинов согласились разместить на своих прилавках по две коробки лапши. Почему бы нет? А если она действительно хорошо продаётся?

На самом деле, через несколько лет такая тактика продаж станет довольно распространённой. Те, кто работает в быстроразвивающемся секторе товаров повседневного спроса, используют этот метод, чтобы быстро распространить свои товары и найти каналы сбыта.

В противном случае такие торговые точки как супермаркеты, не дали бы этим товарам шанса попасть на свои полки.

Но сейчас на момент 1990 года, люди всё ещё принимают одну лишь простую концепцию "оплату по факту получения товара". Пока что ни один производитель не готов взять на себя инициативу и предложить магазинам оплату после реализации товара.

Это сделало распространение сухой лапши Цзя Япэна простым и лёгким. Менее чем за полчаса вся начальная школа №1 была захвачена Цзя Япэном. Под его непосредственным руководством другие работники, отвечающие за доставку, очень легко справились со своей работой.

Цзя Япэну и его людям хватило всего одного дня, чтобы охватить почти все начальные и средние школы города Юйчжан.

И сейчас Цзя Япэн поставил перед собой новую цель. За три дня он намерен распространить свою хрустящую лапшу по всем учебным заведения города. Скоро его лапша будет размещена

на всех самых видных прилавках города.

Но когда Цзя Япэн уже поверил, что всё идёт гладко, случилось то, чего он точно не ожидал. Когда он собирался уходить с работы, дядя Да Линь преградил Цзя Япэну путь.

"Малыш Цзя, хватит придуриваться, это не может и дальше так продолжаться!" - сердито сказал он.

"С чего ты взял, что я придуриваюсь?" - ответил Цзя Япэн, давя гнев в своём сердце.

"С чего я взял, что ты придуриваешься? А что я ещё должен был сказать? Что ты идиот? Это ведь ты разослал тысячи упаковок лапши общей стоимостью на тысячи долларов ни получив за них и копейки!" - сердито выругался дядя Да Линь.

"Это временно, скоро мы получим свои деньги обратно!" - Цзя Япэн был терпелив, ведь дядя Да Линь отвечал за производство всей фабрики, а ещё основная технология производства лапши была в его руках.

"Малыш Цзя, ты ещё молод и слишком наивен. Эти люди, они все вороватые ублюдки. Они никогда не отдадут нам денег добровольно. Ты обязательно вспомнишь эти слова, когда поймёшь что вся лапша бесследно пропала, а денег нет, и не предвидится!" - сказал Да Линь со страдальческим выражением лица.

"Они обязательно заплатят. Пока наша лапша будет хорошо продаваться, они обязательно захотят приобрести ещё, поэтому эти люди не посмеют не платить!" - сказал Цзя Япэн.

"Пф, пока что один только Бог знает, сможешь ли ты продать эту дрянь или нет!" - дядя Да Линь ещё сильнее расстроился.

"Хватит! - терпения Цзя Япэна лопнуло, - даже если я потеряю всё, это всё равно мои деньги, к тебе они не имеют никакого отношения!"

"Твои деньги говоришь? Может, моя зарплата за два года это тоже твои деньги? Маленький ублюдок, не думаешь же ты, будто я не знаю, что на счетах фабрики не осталось денег? Старик Сюй уже обо всём мне поведал. Единственное, что у нас осталось - это 9 тысяч коробок лапши. Если ты раздашь все эти 9 тысяч коробок, нам останется только мечтать о зарплате!"

"Что?! На счетах фабрики не осталось и копейки?!"

“А как же наши зарплаты?”

В этот момент вокруг Цзя Япэна и дяди Да Линя собрались почти все рабочие фабрики. Услышав слова Да Линя, лица их всех сильно изменились. Причина, по которой они готовы были так много работать на Цзя Япэна, заключается именно в компенсациях и бонусах, обещанных Цзя Япэном!

Если на счету фабрики нет денег, то в конечном итоге они ничего не получат.

“Вот же двое ублюдков!” - Цзя Япэн стиснул зубы, в глубине его души вспыхнула ненависть к дяде Да Линю и Сюя Лю.

“Вы не должны волноваться, денег хватит на всех!” - хотя Цзя Япэн хотел убить кое-кого в

своём сердце, он все ещё сохранял спокойное выражение лица, он без всякой опаски смотрел на рабочих.

“Я ведь обещал вам всем, что вы получите каждый заработанный пенни. Думаю, что все вы знаете, что у моей семье есть дом. Если я продам этот дом, то смогу получить 50-60 тысяч юаней. Этого уж точно будет достаточно, чтобы выплатить каждому из вас заработную плату!" - как только Цзя Япэн договорил, на заводе моментально повисло гробовое молчание. Дискуссии мгновенно стихли, а сердца, что были в смятении, успокоились.

“Послушайте меня, я прекрасно понимаю, что все вы очень много работали в последнии дни, и скоро нашим с вами мучениям придёт конец. Надеюсь, в ближайшие два дня все вы выложитесь на максимум и будете работать ещё усерднее и тщательнее. Если завод продолжит работать, а наша продукция обретёт популярность, то каждый из вас заработает деньги, но если наша с вами фабрика остановится, то никто уже ничего не получит!” - сказав это, Цзя Япэн сразу же закрыл дверь офиса, оставив за своей спиной небольшую толпушку людей, разговаривающих между собой.

“Я не могу проиграть, я ни за что не могу проиграть!” - бормотал Цзя Япэн с противоположенной стороны двери, сжимая изо всех сил дверную ручку.

http://tl.rulate.ru/book/77491/2341260