

Глава 67. Маленький статус - арбузы растут слишком быстро! Составив план, Цинь Линь не медлил с его осуществлением. Накормив Ван Цая медовой водой, он обратился к Чжао Моцину: — Я поеду в город, куплю несколько машин для запечатывания молочного чая и закажу партию специальных чашек. Заодно попрошу студию Цинь Жэня помочь с рекламой лекарственной медовой воды и закажу несколько кокосовых плодов. Чжао Моцин, погруженный в раздумья, произнес: — Кстати, мой брат собирается открывать магазин молочного чая. У него должны быть связи с поставщиками машин для кокосового и молочного чая. Я его напрямую спрошу. — Хорошо, оставь это мне. Остальное я сам устрою, — кивнул Цинь Линь, беря со стола маленький электронный ключ. Он собрался уходить. Чжао Моцин остановил его и протянул ключ от BMW: — Возьми машину моего брата. — Ты не вернул машину? — удивился Цинь Линь. — У отца все еще есть машина. Он на ней ездит, даже когда ходит в школу. Мой брат пока будет ездить на этой. Он сказал, что на маленьком электромобиле неудобно. Давай пока воспользуемся этой машиной, — объяснил Чжао Моцин. — Передай моему шурина спасибо, — Цинь Линь чувствовал доброту Чжао Моюня. Теперь, когда он разбогател, пора было обзавестись машиной. И вопрос с домом тоже требовал решения. С момента открытия на счету виллы скопилось более полутора миллионов юаней. Добравшись до парковки, Цинь Линь направил BMW своего шурина к студии Цинь Рена. — Йоу, большой босс пожаловал, — поддразнил Цинь Рен, увидев его. Остальные партнеры с энтузиазмом встали, приветствуя его. Ведь с таким потоком посетителей на вилле "Цинлинь" им предстояло сотрудничать в плане рекламы. Ху Фэй тепло сказал: — Чем могу быть вам полезен сегодня, президент Цинь? Цинь Линь улыбнулся: — Не смею вас утруждать, но мне нужны рекламные планы для некоторых продуктов: бамя, арбуз, клубника и так далее. Но главное - это лекарственная медовая вода. Мне нужно рекламное полотно высотой около двух метров и шириной метр. Вы можете добавить в текст информацию о том, что она снимает усталость, замедляет гастрит, лечит запор... — Цинь Линь объяснил свою просьбу Ху Фэю. Сбоку Цинь Жэнь вдруг спросил: — Линь Цзы, твоё лекарство от запора работает? Цинь Линь кивнул: — Да, некоторый эффект есть. У тебя запор? Цинь Жэнь поспешно замотал головой: — У меня? Да ну! Это мой друг. Я за него прошу. Цинь Линь и Ху Фэй рассмеялись, услышав это. Видя их недоверие, Цинь Рен поспешил сменить тему: — Кстати, Линь Цзы, тебе же нужны чашки для молочного чая, печать, соломинки и все такое для этой лекарственной медовой воды, верно? У нас в студии есть два клиента, которые этим занимаются. Я помогу тебе создать группу в WeChat, чтобы связаться с ними. Пусть сделают ставку. Сэкономить время на беготню. — Ты можешь это сделать? — удивился Цинь Линь. Он только что заказал несколько чашек для целебного меда! Цинь Рен спросил: — Президент Цинь, ты еще не сменил свою должность? В таком маленьком месте, как уезд Юйчэн, ты считаешься большим боссом, понимаешь? — Кто может делать так, как вы, кто должен ограничивать движение из-за наплыва клиентов? Какой магазин молочного чая в округе Юйчэн может похвастаться 1500 клиентами? — А как насчет тысячи чашек молочного чая в день? Цена за набор из трех бутиковых чашек плюс логотип - около двух юаней. Они получают прибыль в размере пятидесяти центов. Это тоже пятнадцать тысяч юаней в месяц. — Все знают, что ваша вилла будет развиваться дальше. Когда придет время, будет больше трафика, больше потребления. В таком маленьком месте, как уезд Юйчэн, вы - качественный долгосрочный клиент. Они будут дураками, если не приложат все усилия, чтобы заполучить вас в качестве клиента. — Это реальность. Только вовлеченные стороны знают о трудностях создания компании в маленьком месте. Как ты думаешь, это компания, которая может легко договориться о миллионах или десятках миллионов заказов? Цинь Линь улыбнулся: — Хорошо, помоги мне все устроить. Цинь Рен не стал медлить. Мгновение спустя он добавил Цинь Линя в группу и привлек еще двух человек. Одного звали Пак Фухай, другого - Пак Сяо Чен. Как только они вошли, они отметили Цинь Рена и отправили сообщения: — Чем могу быть вам полезен, президент Цинь? — Какие у вас приказы, президент Цинь? Цинь Рен не стал терять времени. Он прямо отметил Цинь Линя и отправил сообщение: — Это мой брат, президент Цинь с виллы "Цинлинь". Он хочет заказать партию чашек. Пришлите ему ваши цены. Как

только сообщение Цинь Рена было опубликовано, они одновременно отправили прайс-лист. В тот период времени самым популярным местом в округе Юйчэн была вилла "Цинлинь". Каждый день сюда шел нескончаемый поток туристов. Если бы хозяин виллы "Цинлинь" захотел заказать чашки, он бы точно потреблял их каждый день в большом количестве. Кроме того, это был долгосрочный клиент, поэтому они, естественно, не смели пренебрегать им. Вести бизнес в таком маленьком месте, как уезд Юйчэн, было очень хлопотно. Цинь Рен посмотрел на преysкуранты и сказал Цинь Лину: — Цена уже ниже, чем раньше. Цинь Линь кивнул. Преysкуранты были разными. Самые дешевые тонкие пластиковые стаканчики стоили по пять центов, дорогие были ламинированными и формованными, а большие стаканчики в твердой обложке из полипропилена делались на заказ и стоили по два юаня. Цинь Линь тоже не стал бы выбирать дешевые. В конце концов, он выбрал элитный путь с помощью целебной медовой воды. Естественно, он выбрал самую дорогую форму с внутренней наклейкой, толстую чашку в твердой обложке с полипропиленом и логотипом, сделанную на заказ. Оба они предлагали по два юаня, что означало, что самая низкая цена, которую могли позволить себе две семьи, была здесь. Цинь Линь задумался на мгновение и отправил сообщение в группу: — Сделайте физическое изображение, чтобы я мог видеть. Напечатайте логотип виллы "Цинлинь" - "Лечебная медовая вода". Когда два человека из группы увидели эту просьбу, они не стали колебаться и попросили Цинь Линя подождать некоторое время. Через некоторое время в группе снова началось движение. Двое из них выложили видео с чашкой из бутика. На них был напечатан логотип лечебной медовой воды виллы "Цинлинь" и цвет фона. В крошечном Юйчэне, где не водилось изобилия фирменных логотипов, Цинь Линь не стал заморачиваться с выбором. Ему нужна была просто рабочая упаковка. Но взгляд его все же задержался на образце Фухай. Умные ребята из Фухай использовали в качестве фона рисунок Треугольного Моря Цветущей Сливы - маленький штрих, способный повлиять на выбор. — Принеси свой образец в мастерскую, — бросил Цинь Линь Фу Хаю, — Я заварю чай и подожду. — Спасибо, президент Цинь, — ответил Фу Хай. Другой претендент замер. Увидев образец конкурента, он понял - у него нет шансов. Он просто не был так хитер, как этот парень. Босса компании "Fuhai Plastic Packaging" звали Чжан Ши. Завидев Цинь Линя, он заулыбался во все тридцать два зуба: — Президент Цинь, благодарим вас за выбор нашей пластиковой упаковки Fuhai! — Президент Чжан, вы слишком любезны! — Цинь Линь, в свою очередь, пожал ему руку, отмечая про себя, что этот Чжан Ши явно имел вес в Юйчэне. — Вот образец, президент Цинь! — Чжан Ши мгновенно достал образец и вручил его Цинь Лину. — Он обработан и продезинфицирован, можно использовать прямо сейчас. Цинь Линь внимательно осмотрел образец. Его вполне устраивало качество. — Президент Чжан, исходя из этого качества, я закажу сначала 10 000 чашек - маленьких, средних и больших. Но мне нужно получить 3 000 уже завтра утром. — Хорошо, — сразу же заверил Чжан Ши, — Я организую сверхурочную работу. — Тогда давайте подпишем контракт! — кивнул Цинь Линь. — Дальнейшие заказы будут зависеть от качества этой партии. — Президент Цинь, президент Ху, можно я одолжу ваш студийный принтер? — Чжан Ши обратился к Цинь Рену и Ху Фэю, лучась радостью. Сделка считалась заключенной. Он был уверен, что если будет поддерживать качество и сроки, то сможет сотрудничать с Виллой Циньлинь долгие годы. Чашки с твердым покрытием, герметичные, с соломинкой, маленькие, средние и большие - стоили от 1,4 до 2 юаней. Общая стоимость 30 000 чашек составляла 50 000 юаней. Депозит - 20%. Доставка - 10 000 юаней. Молочный чай такой стоимости мог позволить себе далеко не каждый. Только сетевые бренды и заведения в живописных местах. Подписав контракт с Чжан Ши, Цинь Линь вернулся на виллу. Зайдя внутрь, он увидел Чэнь Дабэя, выходящего из заднего двора зала. Должно быть, он только что закончил поливать арбузную рассаду. Цинь Линь подозвал его и спросил: — Как дела с арбузной рассадой? — Босс, эти арбузные саженцы уже начали расти, — удивленно сообщил Чэнь Дабэй. — Они растут слишком быстро! — Уже начался период роста? — Цинь Линь был озадачен. Хотя на пакетике с семенами без косточек 2-го качества было написано, что период роста короткий, но такая скорость? Как давно он посадил эти семена?

При такой скорости они превратятся в арбузы меньше, чем за месяц.

<http://tl.rulate.ru/book/76816/2381062>