

Глава 10: Миллионы в месяц! Солнце едва коснулось горизонта, а Цинь Линь уже проснулся. В мыслях он заглянул в виртуальный мир, где его ждал богатый урожай. Спелые арбузы, весом по 10 кг каждый и рубиново-красная клубника, крохотные ягоды по 6 грамм, манили его к себе. Управляя своим персонажем, он ловко собрал плоды, уложив их в виртуальное хранилище. Затем, с заботой садовода, обрезал увядшие плети и посадил новые семена. Сегодня в его планах – выращивание клубники. В виртуальном мире она обладала особыми свойствами, и он был уверен, что покупатели не останутся равнодушными. Однако, чтобы облегчить продажу, необходимо было продумать оптовую цену. Цинь Линь знал, что обычная клубника в округе Ючэн стоила около 15 юаней за килограмм, но его виртуальные ягоды явно были на порядок выше. Он залез в интернет, чтобы изучить рынок. В мире красной клубники царил разнообразие: от обычных сортов до редких, элитных. Цена колебалась в зависимости от региона. Цинь Линь сразу отбросил простые сорта, его взгляд упал на элитную клубнику. Оптовая цена на клубнику со сливками достигала 30 юаней за полкилограмма, клубника с горы Великий Лян оценивалась в 36 юаней, а сладкая красная клубника – в 29 юаней. Все эти сорта были на голову выше обычной клубники. Цинь Линь пробовал большинство из них, и качество его виртуальных ягод было явно лучше. Он решил, что 30 юаней за полкилограмма – вполне приемлемая цена. Вспомнив, как RT-Mart позиционировал его арбузы как "особый сорт", Цинь Линь понял, что его клубника тоже заслуживает такого же статуса. Он вернулся на склад, зашел в игру и оказался в виртуальном хранилище. 423 арбуза, пять из которых были второго сорта, лежали аккуратными рядами. Клубника, 300 катти, также была разделена на две категории: 298 катти первого сорта и два катти второго. Цинь Линь взял несколько ягод и увидел надписи: [Красная клубника: качество 2] [Примечания: Высококачественная красная клубника, произведенная в игре. Будь то текстура, вкус или аромат... Она намного лучше, чем клубника 1-го качества. Это определенно хороший предмет для искушения вкусовых рецепторов. Вкусный +2, сладкий +2, вкус +2, послевкусие +2]. Не удержавшись, он бросил одну ягодку в рот. Сладость, насыщенная и глубокая, заполнила его вкусовые рецепторы, оставляя приятное послевкусие. Он не мог остановиться и бросил в рот еще одну. Как и арбузы второго сорта, эти ягоды, благодаря особым качествам, превращались в настоящий деликатес. Вспомнив своего богатого соседа по комнате, который покупал за 200 юаней сотню импортной молочной клубники, Цинь Линь с улыбкой подумал, что вкус той клубники был просто ничтожен по сравнению с его виртуальными ягодами. Он начал перевозить арбузы на склад, а затем отправил Лю Дашэну и другим оптовикам, которые ждали его сегодня. Всего он продал 4 098 катти арбузов, заработав 6 147 юаней. Затем он взял два катти красной клубники первого сорта и отправился в RT-Mart, чтобы встретиться с менеджером Ченом. Цена за катти клубники составляла 30 юаней, то есть, за 300 катти он мог заработать 9 000 юаней. Это было больше, чем за 24 коробки арбузов. — Президент Цинь, вы здесь! Как раз хотел вам кое-что сказать! — Менеджер Чэнь встретил Цинь Линя с широкой улыбкой. За последние десять дней он заработал на арбузах Цинь Линя более 10 000 юаней. Сяо Цинь превратился в президента Цинь, и теперь у менеджера Чена были дела к нему, поэтому он был особенно вежлив. Он даже пригласил Цинь Линя за чайный столик в сторонке, заварил чай и налил чашку для гостя. — Менеджер Чэнь, что случилось? — спросил Цинь Линь с улыбкой. — Президент Цинь, мы работаем вместе уже более десяти дней. Честно говоря, ваши арбузы просто чудесные! Их раскупают как горячие пирожки. — Менеджер Чэнь был взволнован. — У меня уже закончились ваши арбузы, но наш большой RT-Mart в Песчаном городе тоже хочет их попробовать. Они готовы купить любое количество. Цинь Линь понял, что это небольшое изменение спроса и предложения. Насколько легко продавались его виртуальные арбузы? Ведь они могли стоить даже дороже обычных. Его дыня принесла менеджеру Чэну выгоду, и, более того, увеличила прибыль RT-Mart. Это означало, что менеджер Чэнь был заинтересован в его продукте, возможно, он даже имел влияние в Песчаном городе. К сожалению, урожай в игре был ограничен, и он мог поставлять только определенное количество арбузов в день. — Менеджер Чэнь, извините, я могу предоставить

только столько арбузов в день. Больше я ничего не могу сделать. Но у меня есть сорт клубники, который можно продавать оптом. Это не менее 500 фунтов в день. Менеджер Чэнь, вы можете попробовать ее первым, — сказал Цинь Линь, воспользовавшись возможностью прорекламирровать свою клубнику. Он передал менеджеру Чэню несколько ягод. Менеджер Чэнь взял одну ягоду и попробовал. В его глазах появилось удивление. Как опытный закупщик, он пробовал много красной клубники, но ни одна не могла сравниться с этой. Даже клубника из специального района Гао Шань, которая стоила 55 юаней за полкилограмма, не была такой вкусной. Съев одну, менеджер Чэнь тут же взял вторую и третью... Съев более десяти ягод за один раз, он убедился, что это точно не обычная клубника. — Президент Цинь, сколько стоит оптовая цена этой красной клубники? — спросил менеджер Чэнь, заинтригованный. — Менеджер Чэнь, это клубника особого качества. Она стоит 30 юаней за сотку, — ответил Цинь Линь. — Всего 30 юаней... — Менеджер Чэнь был в восторге. — Президент Цинь, я хочу всю вашу клубнику! Но вы должны добавить 2 юаня к цене счета. Цинь Линь задумчиво крутил в руках чашку с чаем. Мысль о том, чтобы поднять оптовую цену партии клубники с тридцати юаней за пол килограмма до тридцати двух, а продавать уже по сорока или даже выше, заставляла его сердце биться чаще. Это сулило не только солидную прибыль супермаркету, но и внушительный кредит доверия. — Менеджер Чэнь, я понимаю. Оптовая цена будет тридцать два юаня, когда другие будут спрашивать, — Цинь Линь улыбнулся, удовлетворенный достигнутой договоренностью. Улыбка менеджера Чэня стала еще шире. Он поспешил наполнить чашку Цинь Линя ароматным чаем и поднял ее в тосте. — Президент Цинь, рад нашему сотрудничеству! — провозгласил он. — Счастливого сотрудничества! — ответил Цинь Линь, поднимая свою чашку и встречаясь взглядом с менеджером. Выпив чай, Цинь Линь встал. — Менеджер Чэнь, я пришлю первую партию клубники уже сегодня. А вечером, когда отправлю арбузы, привезу и следующую партию, — сообщил он. Менеджер Чэнь кивнул. — Хорошо, президент Цинь, обращайтесь ко мне в любое время. Договорившись о продаже клубники, Цинь Линь вышел из супермаркета в приподнятом настроении. Его улыбка была полна оптимизма. Первым делом он отправился закупать специальные корзины для клубники. Клубника, в отличие от арбузов, требовала особого внимания при транспортировке. Затем он направился на склад, чтобы вывезти все триста катти клубники. Если к вечеру эта партия созреет до более чем трехсот катти, то клубника с шести земельных участков принесет ему восемнадцать тысяч юаней. Это было существенное дополнение к ежедневной прибыли от арбузов, и Цинь Линь уже видел перед собой заветный миллион юаней ежемесячного дохода.