

Шао Дабао взглянул на свою младшую сестру, а затем на старшего брата.

В такой важный момент эти двое не дали ему никаких намеков.

Шао Юй не уговаривал, а терпеливо ждал, когда он заговорит.

– Восток богат, а юг беден, все должно быть по-другому... – прежде чем Шао Дабао закончил говорить, он увидел, как Шао Юй слегка нахмурился, и тут же изменил свои слова: – Но все по-прежнему, цену нельзя изменять из-за того, что люди разные.

– Из-за чего цена должна колебаться? – спросил Шао Юй.

Шао Дабао сразу же ответил:

– Из-за цены покупки.

– Только из-за цены покупки? – снова спросил Шао Юй.

Шао Дабао на мгновение смутился.

Шао Юй добавил:

– Помимо разницы в людях, в чем разница между востоком и югом?

– Расстояние? – Шао Дабао был очень умен и сразу же сказал: – Помимо цены за получение товаров, есть также стоимость их доставки.

Шао Юй кивнул и сказал:

– Ты это понимаешь?

Шао Дабао вздохнул с облегчением, он редко сам отвечал правильно на вопрос, но сейчас он, похоже, понял, что имел в виду его отец:

– Восток и юг города, хотя богатые и бедные люди бывают разные, но все они – люди. Все они хотят получить товар по более низкой цене, чем в магазине, поэтому я везде должен использовать ту же цену.

– Твой старший брат сказал хорошую фразу: порядочный человек относится к людям с искренностью. Порядочный человек должен быть таким, но и торговец должен быть таким. Если стоимость одинакова, ты должен использовать ту же цену, чтобы твой бизнес мог распространяться, а твоя репутация – передаваться от одних людей к другим, – сказал Шао Юй.

Шао Дабао добавил:

– Но есть и те, кто больше доверяет магазину, я боюсь, что даже если моя цена будет ниже, я не смогу привлечь их.

– Ты всего лишь бродячий торговец, ты можешь продавать ограниченное количество товара каждый день, как ты можешь считать магазин своим конкурентом? – глаза Шао Юй были полны удивления.

Шао Дабао: ...

- Неужели мы не конкуренты? - спросил Шао Дабао, глядя на трех членов семьи перед ним.

Все трое вместе кивнули.

Шао Юй объяснил:

- Город отличается от сельской местности. Даже в месте с небольшим количеством магазинов, таких как Наньчэн, люди не очень зависят от торговцев.

- Значит, я не могу оставаться в городе и продавать товары? - Думая о поездке в сельскую местность, Шао Дабао боялся трудностей. Кроме того, он боялся отправиться в незнакомое место.

Шао Юй сказал:

- Никто не говорит, что нельзя оставаться в городе, чтобы продавать товары. Если ты останешься в городе надолго, то будешь знать, куда лучше пойти.

Шао Дабао всё еще сомневался, но после того, как Шао Юй помог ему сегодня проанализировать принципы торговли, он стал лучше разбираться в продаже товаров.

Рано утром второго дня Шао Дабао пересмотрел свой маршрут. На этот раз перед тем, как уйти из дома, он с нетерпением посмотрел на Шао Сяокао.

В прошлый раз Шао Сяокао напрасно приготовила для него кое-что поесть, поэтому сегодня она ничего не приготовила.

- Пирогов нет? - жалобно спросил Шао Дабао.

- Разве булочки на пару не вкусные, которые ты купил на улице? - сказала Шао Сяокао.

Шао Дабао было нечего на это сказать. Он подумал про себя, что Шао Сяокао, которая раньше не осмеливалась говорить громко, теперь умела постоять за себя. Это изменение было вызвано Шао Юем. Хотя такая сестра была непослушной, она выглядела более живой, чем прежде.

Прежняя Шао Сяокао в памяти Шао Дабао была чем-то вроде незапоминающейся тени, но теперь она твердо стояла на своей позиции и ею нельзя было пренебрегать.

Он даже чувствовал, что если бы в прошлом сестра была такой, он не осмелился бы отдать ее Чжан Мэну.

В сердце Шао Дабао все еще теплилась надежда, и он спросил тихим голосом:

- Ты вправду ничего не готовила? Я очень хочу съесть пироги.

Шао Сяокао не могла не смягчиться от его просьбы, но она навсегда запомнила увещание Шао Юя, что между людьми, даже между кровными родственниками, должны быть взаимовыгодные отношения.

Поэтому она отнеслась к брату с несвойственным ей высокомерием и сказала:

- Тогда просто хоти дальше.

После этого она перестала разговаривать с Шао Дабао и даже не приготовила для него кувшин

с водой.

Вчера Шао Дабао усердно работал весь день натошак, но сегодня он уже не пойдёт неготовым. Шао Сяокао не ничего не приготовила для него, поэтому он сам нашел кувшин с водой и снова стал рыться на кухне.

Понятно, что всякая домашняя трапеза очень сытна, но в шкафу не было ничего хорошего, даже солений, только полкастрыли обедков.

У Шао Дабао не было другого выбора, кроме как уйти с обедками.

Он колебался между югом и востоком города и в конце концов решил пойти на юг. Но не потому, что хотел встать там, где упал, а потому, что туда было ближе идти.

Шао Дабао нес торговый ящик и кричал в переулке на юге города. Первоначально, как и вчера, никто не обращал на него внимания, но ему вдруг пришла в голову идея, и он изменил свои крики.

- Свежие пышные пирожные, два за медяк.
- Пара дорожных ботинок, по двести юаней за пару.
- Самые модные шпильки для волос, три штуки за четыре медяка.

Шао Дабао закричал и посмотрел налево и направо. Вскоре он увидел, как неподалеку открылась поломанная дверь во двор и оттуда выглянуло лицо смуглой женщины.

- Торговец, покажи мне свои шпильки.

Шао Дабао тут же подбежал.

Женщина была не очень старая, но у нее было обветренное лицо и руки в мозолях. Из-за её спины виднелись две растрёпанные девичьи головки.

Две дочери женщины широко раскрыли темные глаза и с любопытством уставились на Шао Дабао.

- Цвет такой великолепный, - хотя женщина сказала так, ее лицо было выражало сомнение.

Шао Дабао поспешно сказал:

- Четыре медяка и три шпильки, по одной матери и дочерям, это хорошая сделка.

Для бедняка каждая медяшка очень дорога. Женщина посмотрела на грудку красных шпилек. Хотя они ей нравились, она не могла решиться купить их.

Шао Дабао взглянул на двух маленьких девочек, встававших на цыпочки, чтобы заглянуть в ящик. Прежде он не подумал бы об этом, но сегодня, вспомнив вчерашние слова Шао Юя, он наклонил к ним ящик.

Таким образом, две маленькие девочки тоже могли разглядеть содержимое торгового ящика.

Старшая девочка, глядя на красную и красивую повязку, еще могла сдержаться, а вот младшая уже протянула руку и потянула женщину, умоляя со смехом:

- Мама...

Женщина стиснула зубы и сказала:

- По две за медяк, и я куплю их.

Две шпильки, которые Шао Дабао продал вчера, были проданы по два медяка за штуку, но на самом деле он все равно получил небольшую прибыль – медяк за штуку.

- Сестра, я буду страдать за твою цену, не делай этого, – сказал Шао Дабао.

Шао Дабао было немного за двадцать, но из-за отсутствия физической работы в течение многих лет он выглядел белым, нежным и милым. Женщина была счастлива, когда он назвал ее сестрой.

- Я долго тебя слушала, это твоя первая сделка? Первая сделка должна принести тебе прибыль, начало должно быть хорошим. Я познакомлю тебя еще с несколькими покупателями, чтобы твой бизнес процветал, – сказала с улыбкой женщина.

Шао Дабао был тронут этим заявлением, но быстро сказал:

- Сестра, это тоже возможно, но ты должна купить три. Если ребенок наденет новую шпильку, старшая сестра тоже должна надеть ее.

Поначалу женщина планировала потратить два цента, но после некоторого торга они договорились на три цента. Хотя слова Шао Дабао стоили ей лишний цент, они были чрезвычайно тактичны, и она была готова потратить деньги.

После того, как женщина сделала покупку, она в самом деле выполнила свое обещание и повела Шао Дабао прямо к двери дома неподалеку.

- Третья тетя, ты дома? – закричала женщина.

Вскоре дверь открылась, и Шао Дабао был ошеломлен.

Это была та самая женщина, которая вчера купила у него две шпильки.

Вчера Шао Дабао продал ей две шпильки за четыре цента. Он думал, что Наньчэн такой большой, что там нелегко встретить знакомого, и не ожидал увидеть её так скоро. Когда он вспомнил о высокой вчерашней цене продажи, он подумал, что если сейчас это выяснится, он уже не сможет прийти сюда торговать.

Шао Дабао теперь понимал, почему Шао Юй говорил о равном обращении. Новость не так просто скрыть. Как только люди пообщаются друг с другом, он боялся, что они его побьют.

А смуглая женщина ничего об этом не знала, она улыбнулась и сказала:

- Третья тетя, не хочешь ли ты купить новые повязки для своих двух девочек? Этот парень приносит дешевые и яркие повязки, всего за одну...

Прежде чем она договорила, её прервал Шао Дабао.

- Тетя, я нашел тебя!

Третья тетьа посмотрела на Шао Дабао и почувствовала, что он знаком ей. Она была потрясена, увидев, как он изменился в лице.

Прежде чем смуглая женщина сказала ей цену, Шао Дабао затараторил:

– Тетьа, я искал тебя повсюду, я вчера продал тебе две шпильки, но я неправильно запомнил цену, и я хотел вернуть тебе деньги.

Шао Дабао неохотно достал два медяка и протянул третьей тетье.

Третья тетьа приняла их с растерянным видом, а потом недоуменно посмотрела на смуглую женщину.

– Вчера я впервые вышел продавать товар. Неправильно запомнил цену и продал слишком дорого, – сказал он взволнованно, как будто пришёл на юг города, чтобы вернуть деньги.

Обе женщины не придали этому особого значения, но смуглая женщина очень позавидовала третьей тетье и сказала:

– Этот братишка действительно честный человек, и у него вещи стоят дешевле, чем в магазине. Я боюсь, что им воспользуются.

Услышав это, Шао Дабао понял, что прошел испытание, и не мог не вытереть пот со лба.

– Что еще есть в твоём грузовом ящике? – спросила вдруг третья тетьа.

Шао Дабао не ожидал такого сюрприза, поэтому тут же приободрился и стал предлагать предметы в коробке один за другим. По сравнению со вчерашними высокими ценами, после обучения Шао Юя он сегодня называл в основном самые низкие цены, которые мог дать.

– Эти дорожные ботинки такие же прочные, как и в магазине, но в магазине они стоят не менее 250 юаней за пару. Я прошу за них только 200 юаней. Если дома есть люди, которые собираются в дорогу, они должны купить пару. – Шао Дабао усердно работал над продвижением «больших вещей» в коробке.

Прежде чем третья тетьа успела заговорить, смуглая женщина с жаром сказала:

– Третья тетьа, какое совпадение, разве третий дядя не едет в Фучэн? Бедная семья не может экономить на обуви.

Шао Дабао добавил:

– Эти ботинки очень прочные. Если вы мне не верите, посмотрите на подошвы этих ботинок, они не сломаются даже через тысячу миль.

Третья тетьа услышала это, и ее лицо стало заинтересованным. Она взяла пару ботинок и внимательно оглядела их. Они были точно такими же, какие она видела в магазине.

Она даже не удержалась, померила их руками, а потом с большим сожалением сказала:

– К сожалению, эти ботинки меньше, чем нужно.

– Тетьа, это восьмидюймовые ботинки, а у дяди какая ступня? – немедленно спросил Шао Дабао.

- Десять дюймов, - сказала третья тётя.

- Десять дюймов? У дяди действительно большие ноги, - воскликнул Шао Дабао.

Третья тётя подтвердила:

- Да, купить ему обувь не просто.

Сначала Шао Дабао посожалел об этом, но затем вспомнил, что покупает обувь у своего отца, и сказал:

- Если тетя точно купит их, я поищу десятидюймовые и вернусь с ними завтра. Дорожные ботинки, верно?

Дорожные ботинки Шао Дабао были действительно намного дешевле, чем в магазине, а третьей тете они были очень нужны. Уже из-за того, что Шао Дабао вернул ей деньги, она очень доверяла Шао Дабао.

- Как я могу заставлять тебя снова идти сюда? - Хотя третья тетя и сказала это, она не собиралась отказываться.

Шао Дабао сразу же сказал:

- Все в порядке, тетушка, не волнуйся, в эти дни я хожу на юг города. Скажи, удобно ли будет завтра утром? Если удобно, то я доставлю их с утра.

После того, как Шао Дабао неохотно снизил цену на три цента, его тетя, наконец, заказала пару ботинок, которые были первой крупной вещью, проданной Шао Дабао.

Сегодняшний день, возможно, из-за хорошего начала, был намного лучше, чем вчера. Когда Шао Дабао вечером вернулся домой, большая часть его торгового ящика была пуста.

- Отец, десятидюймовых ног не так много. Если покупателю не нужны эти ботинки, можно ли их вернуть? - спросил он. - Ведь ботинки большие и дорогие.

- Ты можешь вернуть их.

Лицо Шао Дабао было наполнено радостью.

Шао Юй продолжил:

- Но с тебя будет вычтено десять медяков.

Шао Дабао: ???

- Десятидюймовые ботинки нелегко продать в магазине, - сказал Шао Юй.

Шао Дабао кивнул и сказал:

- Вот почему я беспокоюсь, что не смогу продать их и они останутся у меня на руках. Папа, ты должен мне помочь.

Шао Юй улыбнулся и сказал:

- Итак, я продал их тебе, мне не нужно беспокоиться о том, что они останутся у меня на руках.

Шао Дабао: ...

Шао Юй продолжил:

- Как только товар продан, проблем нет, и его нельзя вернуть. Если ты хочешь вернуть товар, ты всегда должен оказать мне небольшую услугу. Это делаю не только я, другие магазины делают то же самое. Если ты хочешь вернуть первоначальную цену, это абсолютно невозможно.

Хотя Шао Дабао понимал, что это правда, он все же не мог не спросить:

- А как же прибыль и взаимовыгодность?

<http://tl.rulate.ru/book/73513/2098683>