

3 часа дня, напротив кофейни.

За столиком у окна сидел мужчина. На вид ему было около двадцати лет. Он был одет в аккуратный черный костюм, а в руке держал планшет. Су Янь вошла в кафе, осмотрелась и подошла к нему.

Увидев идущую к нему Су Янь, мужчина был ошеломлен. Его зрачки непроизвольно сжались. Су Янь была слишком красива. Белое платье, пара симпатичных белых туфель, пушистые и стильные выющиеся волосы в сочетании с уверенным характером - Су Янь сразу же привлекла внимание многих людей.

"Вы Цинь Сань?" спросила Су Янь.

Цинь Сань очнулся и понял, что забыл о своих манерах. Он быстро встал и поприветствовал: "Да, я Цинь Сань. А вы мисс Саммер?"

Су Янь улыбнулась и кивнула. "Да, это я. Мне очень приятно с вами познакомиться. Надеюсь, что наша беседа будет очень приятной".

Су Янь взяла на себя инициативу и протянула руку. Цинь Сань пожал ее руку. Хотя его лицо ничего не выражало, сердце мужчины было необъяснимо потрясено. Он и представить себе не мог, что мисс Саммер окажется такой молодой.

"Конечно, конечно. Мисс Саммер, пожалуйста, присаживайтесь", - вежливо сказал Цинь Сань.

Они сели и подозвали официанта, чтобы заказать по чашке кофе каждому. Су Янь посмотрела на Цинь Сана и тайно кивнула. В бизнесе нужно в первую очередь смотреть на человека. Старая поговорка гласила, что сердце человека рождается из его внешности. Хорошее и плохое в сердце человека отражалось на его лице, особенно в глазах.

Цинь Сань сидел уверенно. Его лицо было прямым и честным. Хотя он смотрел на Су Янь, его глаза были полны восхищения. В его взгляде не было ни малейших дурных мыслей. Су Янь мысленно поставила ему восемьдесят баллов за первое впечатление.

"Уже поздно. Почему бы нам не перейти сразу к делу?" сказала Су Янь.

Цинь Сань кивнул. Это было именно то, чего он хотел. Все были очень заняты. Поскольку они собрались здесь, чтобы обсудить дела, не было причин говорить ерунду. Он передал планшет Су Янь и сказал: "Мисс Саммер, в соответствии с вашей предыдущей просьбой, я внес некоторые изменения. Пожалуйста, взгляните на это предложение еще раз".

Су Янь взяла планшет и начала читать. Предложение действительно было изменено в

соответствии с ее пожеланиями, что свидетельствовало о том, что другая сторона была очень искренней. Исследовательская группа под руководством Цинь Сана была очень известна и принадлежала к типичному прагматичному типу людей. Более того, у них была долгосрочная перспектива, что полностью отличало их от тех команд, которые не имели практических проектов и в итоге ничего не разрабатывали. Именно поэтому она больше всего ценила эту исследовательскую группу.

Внимательно прочитав предложение и убедившись в отсутствии проблем, Су Янь вернула планшет Цинь Сану. Она была бизнесменом, а бизнес есть бизнес. Было много вещей, которые она должна была тщательно просмотреть, чтобы не потерять своей выгоды.

"Мисс Саммер, вы уже прочитали предложение. Если нет других пожеланий, то мы примем все как есть. Если вас заинтересовал продукт, разработанный нашей компанией, не стесняйтесь доверять нам. Я уверен в своей исследовательской команде. Когда это приложение будет выпущено, оно заполнит пробел в этой области. Как и другие приложения для образа жизни, оно будет хорошо принято общественностью и...." Не закончив фразу, Цинь Сань пожелал дважды ударить себя. Он все еще был слишком нетерпелив.

Су Янь не сказала ни слова, только смотрела на него с улыбкой на лице. Она также видела, что Цинь Сань был немного встревожен, а за столом переговоров самое плохое - терять спокойствие.

Цинь Сань глубоко вздохнул. Было понятно, что он волнуется. Чтобы разработать это приложение, компания вложила много денег. Они были всего в одном шаге от завершения последних исследований и разработок. Если бы они не получили венчурный капитал, проект был бы приостановлен, и все потраченные деньги пошли бы коту под хвост.

Если программному обеспечению важно закрепиться на рынке, оно должно первым выйти на этот рынок и произвести незабываемое первое впечатление на людей. Только тогда его запомнят. В стране было очень много технологических компаний. Остальным могло понравиться то же направление исследований и разработок. Если программное обеспечение, разработанное другими компаниями, первым захватит рынок, то независимо от того, насколько хорош был их проект, не будет смысла продолжать его разработку.

В этот период он встречался со многими инвесторами. Многие люди также были очень заинтересованы в этом проекте, но все они только говорили и ничего не делали. Не было никакого продолжения. Короче говоря, самым важным сейчас было получить инвестиции Саммер. Это был единственный спасательный круг для их компании.

"Я очень заинтересована в этом приложении, и я также очень оптимистично смотрю на перспективы его развития. Раз уж ваша компания так искренна, то я не буду ходить вокруг да около. Я лично вложу 30 миллионов, а вы должны отдать мне 51 процент акций". Су Янь перестала так широко улыбаться, как только изложила свою просьбу.

Цинь Сань нахмурился. Предложение Су Янь было очень привлекательным. Инвестиции в размере 30 миллионов были самым большим предложением, которое он слышал за последние

несколько дней. Единственное, что вызывало у него сомнения, это требование 51процента акций компании. Саммер хотел полностью контролировать свою компанию.

<http://tl.rulate.ru/book/72726/2098114>