

Через две недели здание компании было окончательно очищено от мусора, паутины, обветшалых деталей и всего, на чем были трещины.

Кан нанял известную компанию по ремонту и дизайну интерьеров. Им был установлен срок в четыре недели до открытия.

Тем временем Кан поддерживал связь с Заэлем. Он знал, как трудно человеку без влиятельных связей получить лицензию на ведение бизнеса и разрешение на открытие производственной компании.

Хотя у него была вся документация и необходимые доказательства, подтверждающие законность бизнеса, Кан знал, что разрешение можно получить, подкупив ответственных лиц на крупную сумму. Но зачем тратить свои деньги, если можно обратиться за помощью к своему влиятельному спонсору?

Как он и ожидал, у клана Вандерейхов были свои люди, работающие и в этом секторе правительства. Все, что требовалось, - это слова Заэля, и всего через две недели Кан получил разрешение и все необходимые сертификаты для официального открытия своего бизнеса.

Тем временем они пользовались услугами различных компаний по найму, которые выступали в качестве посредников, помогая нанимать квалифицированных рабочих в зависимости от опыта работы и необходимых навыков. Инспектировать и лично проводить собеседования должен был сам Альбестрос.

Кан не осмеливался вмешиваться в ход собеседований, потому что некоторые вещи следует оставить настоящим экспертам.

Его роль заключалась в том, чтобы проводить собеседования и утверждать кандидатов, которые понадобятся им для логистики и управления. И пока все шло в их пользу. Только за две недели они успешно наняли 800 работников.

Пятьсот из них были обычными рабочими, которые требовались для транспортировки товаров, обработки продукции и помощи главным подмастерьям и обычным кузнецам в процессековки. Поскольку инструменты дляковки оружия и доспехов были усовершенствованы по сравнению со стандартными методами, о которых Кан читал в романах и даже смотрел видео в Интернете, он не беспокоился о неэффективности производства.

Из оставшихся рабочих сто тридцать были кузнецами от обычного до среднего ранга. Альбестрос лично отобрал их из более чем двух тысяч кандидатов.

Из остальных Кан отобрал около сотни человек для охраны, а остальные 70 были обученными и опытными людьми для логистики, управления и обслуживания.

Все их сотрудники принадлежали к разным видам и расам, поэтому он не беспокоился о том, что в дальнейшем какая-то группа будет доминировать в рабочей среде.

В настоящее время Кан был главой отдела логистики и безопасности.

Хотя они легко могли нанять более двух тысяч сотрудников. Бизнес еще даже не начался, и он не хотел полагаться на клан Вандерейхов в плане рабочей силы.

Это было бы ничем не лучше, чем внедрить чьих-то шпионов в свои собственные ряды.

Лучшее, что Кан обнаружил во время интервью, - это то, что система контрактов была не только задокументирована, но и в ней большую роль играла магия. Если вы подписываете контракт на работу на кого-то на определенное количество времени и соглашаетесь с условиями оплаты... Работодатель также мог выбрать контракт, связанный кровью.

Этот контракт стоил ему более 200 золотых монет за каждого работника, и обычно для начинающего бизнеса было бы глупо заключать такой договор. Но Кан был больше заинтересован в преимуществах, которые давал такой контракт.

Работник не может разглашать внутреннюю информацию, связанную с его работой, никому постороннему или конкуренту. Какую бы работу они ни выполняли, они не должны покидать компанию. После подписания этого контракта не допускалась никакая форма измены работодателю. Если работник нарушал любое из условий, упомянутых в контракте, он терял рабочую часть тела в качестве наказания через магическую печать, которая была наложена на его тело.

Для Кана, который уже научился быть осторожным и готовым к подлому удару в любой момент, это было как божья помощь, обусловленная его требованиями.

Потому что он предпочел бы иметь проблемных сотрудников, которые были бы преданы ему, чем послушных и сладкоречивых змей.

Первых можно было дисциплинировать, а вторые всегда представляли угрозу.

Когда он раскрыл работникам информацию о контракте на последних этапах набора, из трехсот кандидатов, которых он выбрал, только семьдесят остались, как только узнали, что это контракт на крови. Это позволило отсеять людей, которым действительно была нужна работа, и отбросить всех возможных шпионов конкурентов, которые наверняка следили бы за развивающимся соперником.

Оставалось создать рабочую среду, оборудование и машины, необходимые для производства, переработки и хранения.

На этот единственный аспект ушла подавляющая часть его капитала. И Кан начинал чувствовать, что организовывать бизнес в таких масштабах было ошибкой.

Но из опыта своей предыдущей жизни он знал самое фундаментальное правило обретения богатства.

ЧТОБЫ ЗАРАБОТАТЬ ДЕНЬГИ, НУЖНО ИХ ПОТРАТИТЬ.

Если он сейчас откажется, все будет напрасно.

Что касается поставщиков материалов и ресурсов, а также дистрибьюторов, которые продавали бы свой товар мелким магазинчикам по себестоимости, он снова обратился за помощью к наследнику клана вампиров, так как они могли обеспечить ему сделку, используя свое имя. И в результате люди, с которыми Кан заключал сделки, предлагали ему скидки, которые невозможно получить, не имея прочных связей в высших кругах.

Кан фактически перепрыгнул через препоны и все трудности, с которыми обычно сталкиваются, прежде чем открыть бизнес такого масштаба.

Его решение спасти Заэля в тот день, рискуя ввязаться в войну их фракций и даже сразиться в

поединке с главой клана вампиров, оказалось чрезвычайно плодотворным и сэкономило ему много времени и избавило от проблем.

И все это было лишь начальным этапом.

В дальнейшем ему предстояло нанять более двух тысяч сотрудников, нанять еще больше специалистов и охраны, закупить материалы в больших объемах, а также оплатить налоги, рекламу и различные средства, чтобы сделать их предприятие известным из уст в уста.

На данный момент из 21 миллиона золотых монет, которые он получил, ограбив таких мертвецов, как Дормамму, Аркхем, Соломон, людей, напавших на Заэля... Кан потратил более 15 миллионов только на закладку фундамента.

Все это было лишь фундаментом для успешного бизнеса. Он знал, что основная борьба начнется после официального открытия.

Но он был достаточно уверен в себе и больше не боялся рисковать, как в прошлой жизни.

А что касается названия компании... И Кан, и Альбестрос сошлись на достойном и тонком названии...

БЛАДБОРН- РОЖДЕННЫЙ КРОВЬЮ

<http://tl.rulate.ru/book/69815/2514468>