

Эпоха тяжелой работы Встречает 1998 год Глава 670: Посмотрев на фасад виллы в карьере, Лу Донг развернул машину и пошел на север.

□□“Лао Ду?”Он спросил: “Ты ищешь меня?”На работе.....”

□□Ду Сяобин пристегнул второго пилота ремнем безопасности и сказал: “Я поговорю о рабочих вопросах, когда вернусь в компанию. Сейчас я говорю только о личных делах.”

□□Лу Дун не был деревом, когда впервые влюбился в Сун На. За последние два года он добился очевидного прогресса. Сегодня это ненормально, и он просто спросил: “Это связано с Ю Цзин?””

□□Естественно, Ду Сяобину не нужно было ничего говорить об отношениях между Лу Доном, и он не скрывал этого перед Лу Доном, а прямо сказал: “Я пытаюсь догнать Ю Цзина.”

□□Лу Донг дождался светофора и спросил: “Ты прав?”

□□Ду Сяобин категорично заявил: “Я прав!”

□□Семья Юй Чжаньлуна очень хорошо относилась к Лу Дуну, и Лу Дун непринужденно сказал: “Лао Ду, мне есть что сказать, мой дядя Юй - именно такая девушка. Если ты правильно смотришь на это, просто будь серьезным, или брат Вэй может прилететь из Сычуани, чтобы порезать тебя. .”

□□Ду Сяобин сказал: “Ты что, еще не понял меня?”

□□Лу Дун улыбнулся, вспомнил одну вещь и спросил: “Где Сунь Ша?”

□□Ду Сяобин махнул рукой: “Не упоминай ее, мне неприятно слышать ее имя.”

□□Очевидно, что Лао Ду никогда не смотрел на Сунь Ша свысока, и это полностью отличается от предыдущего отношения к Нин Сюэ.

□□Но сторона Нин Сюэ была полностью сломлена давным-давно.

□□“Что касается ситуации в моей семье, вы также понимаете, что она застряла дома, и ее нелегко найти.”Разговаривая об этом с Лу Доном, Ду Сяобин не испытывал никакого давления: “Не говори обо мне, Лу Дон, если бы ты не поладил с Сон На ранним утром, сейчас было бы не намного лучше. Его легко найти, но очень трудно найти. найди, если не сможешь его найти.””

□□Лу Дун понял значение этих слов, и он также знал, что Лао Ду говорил о реальной ситуации.

□□Ду Сяобин снова сказал: “Мой папа определенно не хочет искать нормальную девушку. Сунь Ша - сокровище в его глазах. Если я захочу преследовать Ю Цзин, мой папа определенно ничего не скажет.”

□□Лу Донг напомнил: “Не пытайся обмануть своего отца.”

□□Ду Сяобин сказал: “Что я за человек?Чейз Юцзин спешит выйти замуж. Она неплохо выглядит, обладает хорошим характером и отличными способностями. Наставнику не нужно ничего говорить. Такого фонаря нигде не найти, и я не знаю, когда я буду ждать, если пропущу его.”

□□Лу Донг сказал: “Тебе действительно нужно много работать. Я слышал, как Ма Мин говорил, что его двоюродную сестру нелегко преследовать. С детства и до зрелого возраста я не знаю, сколько людей преследовали ее. Она всегда была честной.”

□□[Получайте наличные за чтение книг] Подпишитесь на публичный аккаунт vx, чтобы получать наличные за чтение книг!

□□“Я другой. Ду Сяобин выглядел очень уверенно: “Когда я учился в экспериментальной средней школе, я был первоклассной фигурой. Когда я поступил в спортивную академию, я был знаменитым Королем Сяояо. Разве это не лучше, чем 99% людей, которые закончили школу?””

□□Лу Дун немного подумал: “Насколько я могу судить сегодня, Ю Цзин, по крайней мере, не отвергает тебя.”

□□Волчья кожа Ду Сяобина взорвалась: “Это доказывает, что я все еще привлекательна.”

□□Вернувшись в компанию, они отложили свои личные дела и сосредоточились на рабочих вопросах. Ду Сяобин останется в Цюаньнане на некоторое время, когда вернется из деловой поездки, а затем отправится в Лянгуан.

□□Поскольку Lu's Catering еще больше усилила свою рекламную деятельность, ее бренды завоевали определенную репутацию по всей стране.

□□Даже если говорить о желтом тушеном цыпленке Тайфэньюань, в провинции насчитывается более 100 франчайзинговых магазинов.

□□Скорость развития Taifengyuan yellow braised chicken при поддержке Lu's catering намного превышает скорость развития трех других брендов, когда они начинали свой бизнес.

□□Конечно, правильный вкус, умеренная цена и способность франчайзи действительно зарабатывать деньги также являются ключевыми факторами.

□□Если франчайзи не может зарабатывать деньги, бесполезно делать что-то еще.

Try{mad1('gad2');} catch(ex){} И три бренда Lu's Catering работают над созданием тысяч сетевых магазинов.

□□Во второй половине дня Лу Донг и Ду Сяобин приняли участие в совместном наборе персонала компании.

□□С тех пор как кейтеринговый бизнес Лу покинул Цюаньнань и Тайдун, набор персонала не прекращался.

□□Даже у него есть предварительное сотрудничество с некоторыми компаниями по поиску персонала, которые только что появились в Китае, чтобы привлечь высококлассных специалистов, подходящих для развития компании.

□□Кроме того, существует соответствующее обучение и тренинги, которые компания организует, особенно на уровне менеджеров магазинов, как основной костяк.

□□Что касается Taifengyuan yellow тушеная курица, с точки зрения ориентации на франчайзи, она также придерживается стратегии продвижения обучения и франчайзинга одновременно. Что касается стандартизированного производства, Ян Фэн, глава отдела исследований и

разработок головного офиса, и несколько учеников, которых он привел в франчайзи для прохождения профессионального обучения.

□□В то же время при выборе франчайзи приоритет отдается франчайзи с опытом работы в сфере общественного питания на месте.

□□Открытие бизнеса всегда было очень трудным делом. Люди, не имеющие соответствующего опыта, с большой вероятностью потерпят неудачу, если они недостаточно подготовлены.

□□В новом магазине компания продолжает проводить практические тренинги и рекомендации, стремясь помочь им выжить и действительно зарабатывать деньги.

□□Taifengyuan Yellow тушеная курица - это долгосрочный бизнес, а не недобросовестный производитель, который убегает, заработав плату за франшизу.

□□За последние два года в обществе постепенно появились некоторые франчайзинговые бренды. Точно так же, как продажа домов в сфере недвижимости, все в порядке, прежде чем платить деньги. Они просто держат клиента в небе, что больше похоже на Бога, чем на Бога, но как только деньги переданы, клиент, который держит его высоко в небе, не говоря уже о грязи под ногами, не намного хуже.

□□Строгие требования Lu Dong распространяются не только на весь кейтеринг Lu's, но и на следующие компании и витрины магазинов.

□□В то время как желтая тушеная курица Тайфэньюань постепенно открывала рынок, сарафанное радио также стало популярным.

□□Солнце взошло, и время медленно приближалось к полудню. На восточной стороне улицы Порт-сити Бэйхэ в магазин средних размеров уже входили покупатели.

□□Оформление магазина очень простое. Самая привлекательная вещь на двери - вывеска с желтым тушеным цыпленком Тайфэньюань. Внутри более дюжины деревянных столов, выкрашенных в фиолетовый и черный цвета. Прямоугольный деревянный стол очень прост и занимает мало места. Даже подходящий по цвету - это самый обычный высокий табурет.

□□Стена представляет собой простую белую стену, покрытую шпаклевкой, с некоторыми введениями об истории и особенностях тушеной курицы Тайфэньюань желтого цвета.

□□Просто взглянув на эти слова, можно поразиться долгой истории желтого тушеного цыпленка и знаменитостям, которые его ели.

□□Возникает ощущение, что бывший Янь Ван Сьетана влетел в дома обычных людей в прежние времена.

□□Когда к двери подошел клиент, Ши Хунмэй поспешно поприветствовал его: "Здравствуйте."

□□Это постоянный клиент. Он сел за деревянный стол и сказал: "Босс, небольшая порция желтого тушеного цыпленка, немного острого, и еще две порции риса."

□□Я беру только за одну порцию риса, но могу добавить его случайно.

□□Ши Хунмэй достал простой блокнот с написанным на нем соответствующим номером. Один был оставлен клиенту, а другой отнесен на маленькую кухню и вывешен на подоконнике. Ци

Юбао, которая готовила желтую тушеную курицу внутри, подняла глаза и увидела его.

Ци Юбао взглянула и довольно быстро перешла к делу. Запеканку разожгли, положили куриные бедра, ингредиенты рассыпали по пакетикам, а в кастрюлю один за другим положили ломтики имбиря, грибы шиитаке, зеленый перец и перец горошком. Накройте запеканку крышкой и готовьте.

Вскоре к дверям подошло еще много покупателей, и все двенадцать кастрюль на встроенной плите перед Ци Юбао были в огне.

Благодаря обработке полуфабрикатов блюда готовятся очень быстро, и гостям нужно лишь немного подождать, прежде чем они смогут съесть горячую, ароматную курицу и рис.

Чуть позже двенадцати часов перед всеми столами в магазине сидели люди, а первые пришедшие гости в основном ушли, и столы уже были перевернуты.

Попробуйте{mad1('gad2');} поймать(например){} Вытяжка на маленькой кухне загудела, и двенадцать плит зажглись вместе, но их больше никогда не выключали. Запеканка на ней была горячее, и температура была приемлемой.

На Ци Юбао дул мощный вентилятор, но он все равно чувствовал, как в шляпе шеф-повара поднимается жар.

Головные уборы снимать нельзя. Это жесткое и неукоснительное правило. Точно так же, как противокapelные маски на ртаx его и его невестки, это оборудование необходимо брать с собой во время еды.

Ши Хунмэй выбрала его однажды, но когда к ней случайно зашел незнакомец из компании, она была ошеломлена тем, что с нее списали деньги и она не смогла получить полную ежеквартальную скидку.

Руководство компании очень строгое, но Ци Юбао проработал этот период времени и имеет личные чувства. Это ради долгосрочного бизнеса.

Если вы можете зарабатывать деньги и зарабатывать много, эти вещи, естественно, не являются проблемой.

Никто не хочет вкладывать столько времени и энергии и, наконец, открывать магазин. После того, как в течение месяца или двух будет сделан хороший бизнес, он будет закрыт.

“Босс, четыре большие порции!” закричал гость за столом.

“Хорошо!” Ши Хунмэй собирал деньги, торопливо искал мелочь и спросил там: “Ты хочешь быть острым?”

“Два немного остры, не хочу два.”

Ши Хунмэй записала это, вернулась и опубликовала, и, кстати, достала готовую желтую тушеную курицу и поставила ее перед соответствующим покупателем. Поставив ее, она напомнила ему: “Здравствуйте, пожалуйста, обратите внимание на горячую кастрюлю!”

Как только его доставили сюда, гость выписался и был занят сбором денег. Собрав деньги, он подал еду.

□□Как и у Ци Юбао, у Ши Хунмэй вообще нет свободного времени.

□□Но она предпочла бы иметь усталую спину и больные ноги, чем бездельничать.

□□Устал, это значит, что гостей много, бизнес хороший, и деньги можно заработать.

□□Прошло почти два месяца с момента его открытия, и он заработал больше, чем за предыдущие шесть месяцев.

□□Кроме того, это в магазине, где не может дуть ветер и не может идти дождь. Это намного лучше, чем устанавливать киоск раньше.

□□Через некоторое время количество гостей в магазине уменьшалось одно за другим, и UU прочитал www.ууаншу.Примерно к двум часам ночи поел только один человек.

□□В половине третьего последний покупатель в магазине выписался и ушел, и в оживленном магазине внезапно воцарилась тишина.

□□Ши Хунмэй как можно скорее выключил весь свет, немного сэкономив.

□□Супруги начали чистить горшок и наводить порядок в магазине в целях гигиены.

□□Ци Юбао сначала вытер стол тряпкой и спросил: "Сколько ты видел в этот полдень?"

□□У Ши Хунмэя примерно есть цифра: "Триста маленьких."

□□"неплохо□□Ци Юбао кивнул и сказал: "Денег в наших руках, за исключением блужданий, достаточно ли их, чтобы выплатить первый взнос компании?"

□□Ши Хунмэй управлял счетом и сказал: "Этого достаточно."

□□Ци Юйбао сказал: "Почему бы нам сначала не вернуть его в рассрочку, и мы должны отчитаться, и мы продолжаем держаться в наших сердцах."

□□"К чему такая спешка." Ши Хунмэй обладает расчетливостью и проницательностью семьи женщины: "Беспроцентный кредит, предоставленный компанией, не имеет процентов. На первый расчетный период уйдет три месяца, и он будет возвращен к концу периода".

□□Ци Юбао немного подумал и согласился: "Тогда верни его, когда срок его действия истечет." Он взял швабру и снова вымыл пол: "Этот магазин устал, он немного устал, и он действительно может приносить деньги. Неудивительно, что Lu's catering может открыть магазин по всей стране и стать ведущим предприятием в индустрии общественного питания Taidong. Действительно, есть две щетки. На этот раз мы присоединились, и мы присоединились правильно!"

□□Ши Хунмэй сказал: "Я не спрашиваю, как долго это может продолжаться. Если мы сможем сохранить его в течение трех или пяти лет, мы сможем заработать много денег. Даже если тогда это не сработает, у нас будет капитал, чтобы сделать что-то еще."

□□Ци Юбао сказал: "Я надеюсь, что у них и дальше все будет хорошо. У меня есть идея. Этот бизнес хорош, но люди, которые возвращаются, все с востока округа, и очень мало с запада. Хотим ли мы присоединиться к другому и открыть магазин на западе?"

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/69285/2274047>