Глава 448: Привлечение инвестиций Роман: Эпоха тяжелой работы Автор: Бай Бай № 13

”Новое в эпоху тяжелой работы ()" Найдите последнюю главу!

От Кваннана до Айленд-Сити есть шоссе, построенное в середине 1990-х годов, которое является шоссе к югу от деревни Лудзя. Хотя дыра в мосту под шоссе принесла бесчисленные проблемы и неудобства сельской местности по пути, эта дорога углубила связь между Квандао и двумя местами, придавая людям более удобны варианты транспортировки вне поезда.

Новый черный Audi A6 тронулся с места, за ним последовал парк Toyota Coster и еще три автомобиля, недалеко от платной станции съезда с шоссе.

В Айленд-Сити приезжает много людей, а платная станция по-прежнему взимает плату исключительно вручную, и ожидающие автомобили выстроились в очередь.

На арендованной Toyota Coster Фань Юньмин из Guangmei Electric увидел, как Лу Донг положил свой мобильный телефон и спросил: "Брат Лу, какова ситуация?""

Лу Донг улыбнулся: "Не волнуйся, брат Фан, люди ждут нас у выхода. Заместитель директора China Merchants лично привел команду.”

Чжан Минъю из Ginza ответил: “Это также касается привлечения инвестиций. Сторона островного города гибкая и изменчивая. Она гораздо более агрессивна, чем мрачный Цюаньнань. Не говоря уже ни о чем другом, говорят, что только референ может реализовать проект. Город даст рефереру наличные вознаграждение в размере до 5 миллионов юаней в зависимости от суммы посадки, не говоря уже о других политических льготах.”

Фань Юньмин также имеет некоторое понимание: “Скорость развития Island city выше, чем у Quannan, и не только из-за прибрежных портов.”

Лу Донг сказал правду: "Возможно, Цюаньнань - самое суровое место в провинции.”

Фань Юньмин согласился со словами Лу Дуна. Тайдун - густонаселенная провинция и один из самых важных рынков в планах Гуанмэя. Однако, прежде чем приехать в Тайдун, он предпочел бы отправиться на юг, чтобы сразиться с Сунином, чем приехать в Цюаньнань. .

К счастью, две местные змеиные компании были завоеваны в местном регионе, и три стороны достигли стратегического сотрудничества, а трудности с освоением рынка были значительно снижены.

Излишне говорить, что у Quannan есть Лу Донг, выступающий в качестве посредника и сотрудничающий с Qiansheng и Ginza во всех направлениях. импульс Guangmei не слабее, чем у Sanlian Home Appliances, и он также быстро сокращает долю рынка Sanlian.

Несколько близлежащих городов, таких как Пинчэн и Линьцзы, заимствовали средства у группы Вэйцяо через Лу Дуна, и их развитие шло относительно гладко.

На этот раз, когда он приехал в Айленд-Сити, Лу Донг уже установил контакт с Китайским торговым бюро Айленд-Сити через отношения Торговой палаты. Кроме того, Гуанмэй и Гиндза придавали этому большое значение.

Фань Юньмин очень хорошо знал, что без Гуанмэя и Гиндзы один только кейтеринг Лу определенно не воспринимался бы так серьезно жителями Островного города.

Но все заимствования являются взаимными, и Guangmei Electric здесь ни при чем.

Китай - гуманистическое общество. Эта точка зрения широко признана. Наиболее типичным его представителем является Тайдун. Фань Юньмин провел в Тайдуне год и имеет очень глубокий опыт. Тайдун можно назвать гуманистическим обществом в гуманистическом обществе. Для общественных дел, будь то большое или маленький, есть два вида лечения. знакомство со знакомыми и отсутствие знакомства со знакомыми - это полностью два вида лечения.

Это даже отличается изо дня в день.

Фань Юньмин внезапно вспомнил о некоторых процедурах, представленных Guangmei Electric на рассмотрение в начале, и соответствующие материалы были переданы, а затем он начал долго ждать. После долгого ожидания он позвонил, чтобы сообщить ему, что возникла проблема с материалами, и спросил они должны забрать его обратно и пересмотреть еще раз.

Люди Гуанмэя забрали его обратно, переделали материалы, изменили некачественные места, на которые указали люди, и отправили его снова.

После некоторого ожидания оттуда пришло еще одно уведомление, в котором говорилось, что с материалом возникла еще одна проблема, и Гуанмэй мог только вернуть его и изменить. Оказалось, что описание на последней странице места, где была проблема в прошлый раз, было недостаточно строгим.

Это правда, что есть проблема с работой, Guangmei снова изменит ее, снова отправит, а затем снова получит уведомление…….

Наконец, человек, который отправил материалы, понял это. Человек, который просматривал материалы, увидел, что возникла проблема, поэтому он перестал смотреть вниз и уведомил его, чтобы он забрал его обратно и изменил его. После завершения модификации он продолжит просматривать его. Если вы столкнетесь с проблемой, измените его снова, а затем просмотрите его еще раз.

Существуют региональные различия и различия в местных правилах. Когда компания выходит на новый рынок, она обязательно столкнется со всевозможными проблемами. Guangmei общается с людьми и хочет рассмотреть все это сразу. Выясните все нарушения.

Но это невозможно.

После того, как он был брошен семь или восемь раз, следующие люди, наконец, сообщили Фань Юньмину. У Фань Юньмина не было другого выбора, кроме как обратиться за помощью к людям Цяньшэна и обратиться к директору. Все проблемы были быстро решены. Мало того, что человек просмотрел все это сразу, указал на все проблемы и перечислите правильные способы их изменения.....

Когда я впервые пришел, у нас не было никаких фамильярных отношений, и, как правило, для работы Гуанмэй не было никаких трудностей.

Например, в одном обзоре работы люди случайно увидели, что Guangmei поставляет телевизор, и вдруг сказали, что новый телевизор - это хорошо. Телевизору в моем собственном доме уже семь или восемь лет.

Что мне делать, если я скажу это?

Ду Сяобин сказал в это время: “У моей семьи тоже есть здесь бизнес. Во всех отношениях деловая среда в Айленд-Сити лучше, чем в Цюаньнане.”

Лу Донг улыбнулся: “Прибрежные города островных городов более открыты.”

В это время колонна выехала со следующей станции. Сбоку от парковки на углу здесь было припарковано несколько автомобилей. Среди них были официальные лица и Ша Бинхай, вице-президент Торговой палаты островного города Цинчжао, который несколько раз имел дело с Лу Доном в Цинчжао и университете город.

Ауди впереди остановилась, Костер остановился на обочине дороги, Лу Донг первым вышел из машины и пожал руку Ша Бинхаю: “Мистер Ша, пожалуйста, подойдите сюда...”

“В прошлый раз, когда я был в Цинчжао, благодаря приему господина Лу.“Ша Бинхай представил мужчину средних лет в белой рубашке рядом с ним: "Это директор Ло из China Merchants. Я слышал, что вы сегодня здесь, и вы должны поприветствовать вас лично".”

Лу Донг просто хотел выйти вперед и пожать кому-нибудь руку, но директор Ло сделал шаг вперед и взял инициативу в свои руки: "Добро пожаловать, мистер Лу!Добро пожаловать в Лу Донг, чтобы посетить Островной город и инвестировать в него!”

От этого человека я почувствовал важность, которую Айленд-Сити придает привлечению

инвестиций.

“Извините меня, директор Ло.Лицо Лу Дуна было полно улыбок.

Частные инвесторы в наши дни намного уступают иностранным инвесторам, но пока у них есть деньги и проекты в руках и они готовы инвестировать, местные жители, особенно те, кто отвечает за привлечение инвестиций, определенно будут приниматься как важные персоны.

Не говоря уже о том, что ресторан Lu's catering уже более полугода рекламируется на провинциальных станциях, вечерних газетах и спортивных станциях. Гуанмэй и Гиндза еще более известны. Некоторые мошенники, которые используют тигровые шкуры в качестве баннеров, могут притворяться инвесторами и тепло принимаются заведением.

Лу Дун представил Фань Юньмина, Чжан Минъю и Ду Сяобина по очереди. Здесь не место для разговоров. Группа села в машину и поехала в отель.

И Ша Бинхай, и директор Ло отправились в Костер, и первый по пути продолжал говорить на темы, представляющие интерес для обеих сторон, и посредник делал это с легкостью.

И в Цинчжао, и в Айленд-Сити у Ша Бинхая есть бизнес, и ему только на пользу внедрять новые проекты.

Айленд-Сити понес потери в привлечении инвестиций. Несмотря на введение знакомых, директор Ло все же специально попросил Кваннана выяснить это.

Все эти три компании хорошо известны в Цюаньнане. Среди них Лу Донг, самый молодой, также является членом сертификационного комитета округа Цинчжао и вице-президентом местной торговой палаты.

С политической идентичностью и идентичностью частной торговой палаты, которая тесно связана с чиновником в качестве гарантии, этот человек пользуется более высоким доверием, чем обычные частные предприятия.

Социальный статус может быть не только гарантией, но и в нынешних деловых условиях он также может стать ступенькой на новые рынки.

Привлечение инвестиций является главным приоритетом во всех местах, не говоря уже о Айленд-Сити, прибрежном открытом городе, который энергично развивает свою экономику. Лу Донг и его группа на протяжении всего процесса принимаются Китайским торговым бюро Айленд-Сити. Местом для организации их пребывания является недавно построенный в этом году отель Crown Holiday Hotel..

Этот отель находится в коммерческом и торговом центре делового района города, недалеко от

железнодорожного вокзала, а прогулка до пляжа занимает всего пять минут.

Обе стороны уделяют большое внимание эффективности. После банкета China Merchants в полдень обе стороны перешли к стадии деловых переговоров во второй половине дня.

В дополнение к людям из Бюро китайских торговцев, есть также люди из Бюро торговли и муниципального правительства, посланные для участия в Островном городе. Ресторанное обслуживание Лу также позаимствовало в этом отношении дунфэн из Гуанмэя и Гиндзы.

Кроме того, социальный статус и политическая идентичность, которые он стремится получить, также играют определенную роль.

Наличие комитета по хранению сертификатов в определенном месте может быть не очень удобно, но это делает инвестиционные проекты более надежными.

Конечно, когда Лу Донг приехал сюда, он собирался инвестировать.

В большой приемной отеля люди с обеих сторон сидели по одну сторону и обсуждали общее направление инвестиционного планирования.

Что касается питания семьи Лу, то в дополнение к Лу Дуну и Ду Сяобину в нем также приняли участие Мяо Юй и Сюй Цинь.

Первый будет отвечать за бизнес региона полуострова в будущем, в то время как второй будет устанавливать контакты со средствами массовой информации здесь, чтобы облегчить последующую рекламу.

Как инвестор, Лу Донг также подробно представил подробный инвестиционный план Lu's catering.

“В ближайшие два года Lu's catering будет ориентироваться на район айленд-Сити, охватывая все районные и окружные торговые центры айленд-сити, и откроет 30 магазинов.”

То, что сказал Лу Донг, является лишь приблизительным: “Кроме того, мы также планируем создать складской и распределительный центр в островном городе рядом с двумя другими городами, чтобы охватить всю территорию полуострова.”

Он, естественно, знал, что больше всего беспокоит Айленд-Сити, и сказал: "По оценкам, общий объем инвестиций в размере 30 миллионов юаней обеспечит 500 рабочих мест.”

Заместитель мэра, присутствовавший на встрече, сказал: “Индустрия общественного питания является важной составляющей бизнеса Айленд-Сити и напрямую связана с

жизнеобеспечением людей. Мы обеспечим удобные условия для любой компании, заинтересованной в инвестировании в Айленд-Сити ...”

После произнесения набора слов все становится спокойным и стабильным.

Такого рода клише не лишены смысла, по крайней мере, они демонстрируют отношение, приветствующее инвестиции.

Затем Гуанмэй и Гинза также кратко представили свои инвестиционные планы. Это похоже на сторону Сеннана. Магазины и супермаркеты были открыты в каждом районе города. uu□□ □www.уукачу.Затем com распространяется на окружающие округа и города.

Для привлечения инвестиций островные города, естественно, имеют льготные условия. Налогам, кредитам и соответствующей транзакционной работе будет дан зеленый свет. Хотя отношение к частным предприятиям намного хуже, чем к предприятиям, финансируемым из-за рубежа, официальная помощь также может обеспечить много удобств для трех предприятий.

В течение следующих двух дней Лу Донг и Ду Сяобин взяли Мяо Ю и других, чтобы начать более конкретные инвестиционные переговоры с Гуанмэй и Гинзой.

В дополнение к политическим уступкам, Island City также предпринял много практических действий в бизнесе, таких как предоставление большого количества данных о деловых районах, таких как предоставление торговых центров и коммерческих зданий, которые можно арендовать в различных районах, и т.д.

Когда пришел Лу Донг, седьмой дядя однажды пошутил, что если он хочет отправиться в другой город, чтобы развиваться, он должен собрать своих людей и принести оружие, чтобы он мог пойти и разбить наземного змея на куски. Это не сильный дракон, который не может выбраться из реки.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

http://tl.rulate.ru/book/69285/2128798