

В офисе Лао Сун и Лу Цзяньжэнь сидели на скамейке, ни один из них не собирался говорить. Они не были хороши в разговорах о бизнесе с другими, поэтому они просто замолчали и позволили двум младшим говорить обо всем самим.

Лао Сун последовала за ней, главным образом потому, что Сон На ушла в первый раз, и ей было действительно не по себе.

В конце концов, до окончания колледжа еще больше двух лет, и что-то действительно должно произойти, и это выглядит не очень хорошо с обеих сторон.

Босс Син посмотрел на образцы, которые Сон На принесла рядом с ним, и сказал: "Сон... Всегда..." Маленькая девочка слишком мала, чтобы неловко кричать, но ее нелегко назвать мисс Сон. Это может легко вызвать недоразумения: "Я могу представить все ваши образцы здесь. Если вы хотите их в больших количествах, это легко сказать."

Сон На втайне вздохнула с облегчением. Хотя она была очень зрелой и проницательной, ей не хватало опыта в разговоре о такого рода делах в первый раз, и на самом деле она немного нервничала.

Она не гений, и у нее не было условий, чтобы быть открытой для своих глаз и ушей с тех пор, как она была ребенком. Она была резко отточена.

Лу Донг не хотел прерывать до поры до времени. Сон На смогла провести сегодняшний день, и она выходила из себя шаг за шагом. Он выбирал время и говорил об этом в зависимости от ситуации.

Сун На пришел сюда, чтобы найти литейный цех, и прямо сказал: "Босс Син, сейчас у меня здесь шесть магазинов, и после нового года их количество скоро увеличится до более чем десяти. В это время я буду запрашивать товары в больших количествах."

Сун На не только попросил людей навести справки о заводе по переработке Чжэнцзя, но и после того, как Сун На связался с ним, босс Син также разыскал нескольких соотечественников, которые работали в университетском городе, и специально расспросил об этой теплой торговой компании и ее магазинах.

"Вы хотите перейти дорогу оптовику и купить напрямую у меня?" Босс Син о чем-то догадался и сказал: "Нет проблем, сколько товаров вы хотите, дайте мне номер, гарантируйте качество и количество!" Вы должны знать об оптовой торговле мелкими товарами на рынке Цюаньнаньси, верно? Многие оптовики там покупают у меня. вы можете сэкономить много денег, покупая непосредственно у меня."

Если вы испытываете искушение друг к другу в бизнесе, вы можете послушать максимум

половину из этого.

Сон На немного подумала и сказала: "Я хочу покупать напрямую у производителя. Однако, босс Син, можем ли мы изменить модель сотрудничества?"

Говоря это, Сон На тоже взглянула на Лу Донга, и Лу Донг улыбнулся и слегка кивнул ей в знак поддержки.

Сон На продолжил: "На товарах, которые вы мне предоставили, добавьте ЛОГОТИП Wenxin Trading, и я попрошу у вас товар."

Босс Син работает в бизнесе уже не первый год. Хотя он никогда им не пользовался, он тоже слышал о нем: "Мистер Сун, вы хотите, чтобы я стал вашим OEM-производителем?"

Сон На сказал: "Да, мне нужен здесь партнер по производству."

Босс Син внезапно улыбнулся: "Это не очень хорошо. Я перешел от вышестоящего поставщика к нижестоящему перерабатывающему заводу, который немного изменился. "Человек, который сказал это, казалось, заботился об изменении статуса этой производственной цепочки, но затем его голос изменился: "Мистер Сонг, как вы сказали, я должен заново заменить абразивные инструменты, заново изменить мастерство, и даже рабочие должны пройти переподготовку. Все это требует денег."

Сон На понимала, что на самом деле это был вопрос денег.

"Если мы сможем сотрудничать, в будущем Warm Commerce будет покупать только отсюда. Сун На сказал: "Босс Син, вы, возможно, не очень хорошо знаете. Средняя ежемесячная сумма покупки "Теплой торговли" может достигать около 30 000 юаней".

Для такой небольшой фабрики по обработке ювелирных изделий среднемесячная отгрузка в размере 30 000 юаней - это очень большая цифра.

Босс Син был явно тронут, когда услышал цифру в 30 000 юаней, но люди занимаются бизнесом, чтобы зарабатывать деньги, и когда они видят, что могут зарабатывать деньги, они хотят зарабатывать больше денег: "Мистер Сун пришел из большого города. Я могу позволить себе сотрудничать с моим старым Син. Мой старый Син тоже знает, что хорошо, а что плохо, и я хочу сотрудничать с мистером Суном."

Сон На подумала, что этот человек согласится, и улыбнулась ему.

Идея босса Сина заключается не в таком простом ответе: "Это не так хорошо, как это. Давайте сотрудничать более тесно и справедливо. Я обменяю половину акций перерабатывающего завода на половину акций торговой компании господина Суна. Мы оба будем одинаковыми, и

мы обязательно будем беспрепятственно сотрудничать!"

Ее улыбка на мгновение застыла, и Сон На обнаружила, что немного недооценила, казалось бы, обычного владельца перерабатывающего завода.

Сон На ломала голову, чтобы справиться с этим: "До того, как я приехала, я узнала, что фабрика Boss Song имеет ежемесячную производственную мощность более 20 000. Если вы будете сотрудничать со мной, Boss Song не придется беспокоиться о продажах в будущем."

Доход может быть удвоен..."

"Ты не можешь так говорить." Босс Син сказал с улыбкой: "Все машины на моей стороне современные, а все рабочие - квалифицированные работники на протяжении многих лет. У них стабильные деловые контакты с западным рынком и они могут расширить производственные мощности в любое время".

Он слишком часто видел молодую и красивую внешность Сон На и мог подумать, что с этой маленькой девочкой в стиле вазы легко иметь дело: "Мистер Сон, вы должны обращать внимание на честность и справедливость в ведении бизнеса. Вы едите мясо на своей стороне, разве вы не можете сказать мне, чтобы я просто пил немного остатков супа?"

Это звучит очень разумно, но Сон На почувствовала себя неправильно, как только подумала об этом.

Услышав это, Лу Дун взял инициативу в свои руки и сказал: "Босс Син, если вы хотите это сказать, мы не будем тянуть время и поспешим к следующему, чтобы посмотреть. Мы должны посетить несколько фабрик в Мэнчэне, а затем мы должны отправиться на юг в Пэнчэн и это Новый год, и мы не можем позволить себе тянуть время."

Босс Син повернул голову, чтобы посмотреть на Лу Дуна. Разве этот честный молодой человек не украшение? Он сразу же ответил: "В мире Мэнчэн нет другой фабрики, которая могла бы сравниться с моей стороной. Вы можете подумать об этом. После этой деревни такого магазина не будет!"

Лу Дон улыбнулся: "Я верю, что вы, ребята из Мэнчэна, делаете все возможное, вот почему я приехал сюда, но в Тайдуне есть много фабрик, которые делают это. Грубо говоря, эта работа не имеет технического содержания. Она зависит от продаж. На что опираются продажи? Каналы! Наш теплый бизнес посвящен созданию каналов продаж."

Лу Донг взял на себя инициативу поговорить, и Сон На, который действительно впервые говорил о таком крупном сотрудничестве, тоже отреагировал и сразу же ответил: "Босс Син, на юге есть Ю. Я был во многих местах. Много мелких товаров и так называемых характерных сувениров сделаны в Ю. Это действительно нехорошо. Мы, люди, просто проходим долгий путь. Там цена ниже, и мы также несем ответственность за доставку груза до двери."

Они вдвоем спели и помирились. Лу Донг был наполовину правдивым, наполовину фальшивым монгольцем: "Босс Син, возможно, вы спрашивали об этом. В нашем возрасте мы можем начать бизнес. За этим стоят отношения и путь. Этот год только начался, и магазин будет полностью развернут в следующем году. Возможно, он сможет приехать в Мэнчэн. Одноклассники Сон На также сообщили, что мы отдали приоритет вам. Босс Син не хочет такой возможности. Мы можем только найти кого-то другого."

Хотя ситуация, когда каналы являются королем, еще не сформировалась по-настоящему, эти небольшие перерабатывающие предприятия действительно находятся только в нижней части производственной цепочки.

У этого босса Сина все еще есть фантазии: "Мистер Сун, я обменяю 50% акций фабрики на 40% ваших акций!"

Лу Донг спокойно посмотрел на Сон На, и Сон На поняла: "Босс Син, если вы хотите это сказать, нам больше не нужно об этом говорить."

Текущий месячный объем закупок Warm Commerce сопоставим с месячным общим объемом производства этой фабрики, и у нее достаточно уверенности.

Босс Син колебался и долго не принимал решения.

Сон На не из тех девушек, у которых нет решительности, и она такая же прилипчивая, как Лу Дунцай. Открывает ли она ларек в университетском городе для продажи грецких орехов и семян дыни, продает аксессуары для девочек в университетских общежитиях или открывает магазин, она может принять решение.

"Босс Син, подумайте об этом. Мы посетим Мэнчэн сегодня и завтра. Сон На сразу же предложил уехать: "Мы уедем самое позднее завтра днем"."

Босс Син был немного удивлен. Маленькая девочка и молодой человек были не очень старыми, но выглядели очень старомодно.

Он не хотел легко упускать такого крупного клиента, поэтому быстро сказал: "Хорошо, я хорошенько подумаю об этом."

Сон На оставил визитную карточку и первым покинул офис. Лу Донг помахал головой Лао Суну и дяде Ци и последовал за ним.

Хотя сделка не была заключена, босс Син все равно отправил ее прямо к дверям фабрики.

Лао Сун взглянул в зеркало заднего вида и спросил: "Разве он просто не рухнет вот так?" "Неужели мы придем просто так?"

Лу Дун ответил и сказал: "Дядя, редко удастся договориться о сделке один раз. У этого босса Сина длинный язык. Мы просто возвращаем деньги на месте."

Сон На сказал: "Цены на доставку этих фабрик намного дешевле оптовых цен. Все они поставляются поштучно или в виде кошечек. Не говорите, что мы не можем обменяться с ним акциями. Цена OEM также должна быть ниже оптовой цены."

Что еще мог сказать Лао Сун, Лу Цзяньжэнь сказал: "Брат, давай не будем беспокоиться об этих мелочах. Это требует много усилий и головной боли. У Сяо Суна и Лу Дуна есть номер в их сердцах."

Хорошенько подумав, Лао Сун нечего сказать. Строго говоря, этот бизнес - то же самое, что покупка овощей на овощном рынке. Те, кто продает, хотят продать как можно дороже, а те, кто их покупает, конечно, хотят сделать встречное предложение, чтобы снизить цену.

Чьи семейные деньги не унесены ветром, вы читаете книгу www.anshu.com Все это заработано тяжелым трудом.

На фабрике босс Син вернулся в офис, и его невестка пожаловалась: "Почему ты выталкиваешь такой большой бизнес? При затратах от 20 000 до 30 000 долларов в месяц доход нашей фабрики может быть удвоен за один раз!"

Босс Син сказал: "Женщины знают! Именно из-за большого бизнеса я попробовал это сделать, чтобы посмотреть, смогу ли я получить больше преимуществ! Первоначально я думал, что два маленьких волосатых ребенка были так одурачены, я не ожидал, что они окажутся двумя маленькими людьми!"

Его невестка относительно консервативна: "Это правда, что мы можем понять, что перед нами."

"Не волнуйся, у меня есть номер, и я только что впервые заговорил об этом. Они просто так не уйдут." Босс Син тоже старый хрыч: "Просто этих двух волосатых детей нелегко обмануть".

Он достал свой мобильный телефон: "Я позвоню, а потом пусть несколько человек вон там помогут осторожно спросить, действительно ли у вас есть силы..."

Во второй половине ответа не последовало, поэтому я сразу же набрал номер телефона и долго ждал, прежде чем перезвонил.

"Чэнь Чжи, вы с Лимином пойдете и снова расспросите о ситуации с этой милой девушкой и Сун На." Босс Син подумал о парне женщины-босса: "Есть еще один по имени Лу Донг, спрашивай осторожно".

«Что?Ты знаешь Лу Дуна?У наземной змеи в университетском городе очень хорошие отношения с вашим боссом Цяном?Нравится ли это правительству и обществу?Говорят, что отношения могут перейти в провинцию?Хорошо, хорошо, я понимаю.Хорошо, ты можешь спросить осторожно, позвони мне в любое время, и когда ты вернешься на китайский Новый год, давай вместе сходим в ресторан.”

Некоторые вещи, после того как они оба заткнут рты, они могут потерять правду.

Когда люди распространяют какие-то слухи, в большинстве случаев они преувеличивают и говорят как можно больше.

Лу Донг теперь очень известен в университетском городе, и такая слава действительно принесла много пользы. по крайней мере, компании Lu's catering и Song Na теперь легко боятся любого, кто ищет неприятностей.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/69285/2120869>