

Во время сезона открытия школы, самого загруженного периода времени в университетском городе, руководители, естественно, не будут отсутствовать. Как непосредственное лицо, ответственное за университетский город, Ян Ливэнь также часто выходит на инспекцию.

Когда вышел лидер, головы и мозги внизу, естественно, не могли усидеть на месте, и было неизбежно, что они будут идти в ногу со многим.

В этот период Лу Дун, как представитель местного бизнесмена в университетском городе, был вызван офицером Чжао, чтобы сопровождать Ян Ливэня повсюду.

Я приехал в Провинциальный инновационный порт, где были официально открыты три здания. После посещения первого здания, арендованного Langchao Group в целом, когда я вышел на небольшую площадь перед вторым зданием, руководители различных отделов, а также местные торговцы, такие как Лу Донг, которые начали свой бизнес в университетский город, за которым наблюдали более 20 человек.

Ян Ливэнь стоял перед входом на второй этаж, его белая рубашка была заправлена в черные брюки, ремень ярко блестел, и он чувствовал себя довольно бодро.

Прослужив более полугодом, университетский город в его руках развивался чрезвычайно быстро.

"Практика доказала, что мы не можем смотреть на колледжи и университеты традиционными глазами." Как крупнейший присутствующий лидер, Ян Левен неизбежно должен сказать еще несколько слов: "С момента открытия университетского города в прошлом году университеты доказали посредством организационной интеграции и развития пространственной агломерации, что они являются не только простыми учебными и научно-исследовательскими подразделениями, но и могут стать прямым экономическим эффектом от региона в целом, обеспечивая источник энергии для регионального экономического развития!"

Главы различных отделов, разбросанных вокруг Ян Ливэня, в основном держали в левой руке маленький блокнот, а в правой - ручку, чтобы писать и рисовать на нем.

Записываете вы это или нет, сначала должно проявиться ваше отношение.

То, что сказал Ян Ливэнь, не является клише. Торговцы, подобные Лу Донгу, имеют самый очевидный опыт. Без развития агломерации колледжей и университетов кейтеринговая компания Лу не имела бы нынешней ситуации.

Потребление является важным фактором экономического роста. Огромные группы потребителей и сильная потребительская мощь колледжей и университетов постепенно стали новой точкой роста для местного экономического развития, что толкает экономику

университетских городов на путь быстрого развития.

Студенческое потребление никогда не бывает пустым звуком, чтобы стимулировать окружающую экономику.

В течение года, проведенного Ян Ливэнем в университетском городе, университетский город развивался, и он сам тоже развивался. Многие представления улучшались: "Наше преимущество - это не только потребление 200 000 студентов колледжа, но и самих себя! Мы должны создать лучшие условия, чтобы университетские города могли не только выпускать высококлассных талантов, но и оставлять таланты позади! Дайте полную волю талантам и научно-исследовательским преимуществам университетов! Предоставлять наиболее ценные услуги для местного экономического и социального развития!"

Он подчеркнул очень серьезным тоном: "Мы должны изменить наше мышление. Правительство - это не только функциональный отдел, но и отдел обслуживания..."

Лидеры на сцене вспоминали очень серьезно, но мало кто по-настоящему прислушивался к ним.

В южных прибрежных провинциях заявление Ян Ливэня может быть признано, но в нынешнюю эпоху Тайдуна оно немного опережает график.

Офицер Чжао проинструктировал людей с окружной телестанции найти ракурс для съемки и нашел время, чтобы пообщаться с ответственным за место происшествия, стремясь попасть на телестанцию Цинчжао сегодня вечером.

Проговорив всего две или три минуты, Ян Ливэнь закончил эту временную речь. Слушая теплые аплодисменты на сцене, его чувства на самом деле были довольно сложными.

Присутствующие головы и мозги могут иметь три или четыре точки внимания, что превосходит ожидания.

Ян Ливэнь надолго останется в университетском городе, надеясь, что эта земля окажется в его руках и станет новым городом с энергичным развитием.

После более чем полугода напряженной работы у него уже есть силы что-то делать, и следующий шаг - как делать это хорошо.

Среди них аспектом, который доставлял ему больше всего головной боли, были подчиненные отделы.

Если социальная экономика хочет развиваться, очень важно, как эти большие мастера меняют свое мышление.

В текущей ситуации, не говоря уже о том, чтобы проявлять инициативу, торговцы, у которых нет карты, будут хорошо работать, даже если у них нет карты.

Ян Ливэнь отослал этих людей и попросил их подготовиться к дневному заседанию руководящего комитета. Оставшись один с офицером Чжао, он вызвал Лу Дуна на восьмой этаж и вошел в кабинет кейтеринговой компании Лу.

Как только кабинет был недавно отремонтирован, Ян Ливэнь последовал за Лу Доном и вошел в большой кабинет.

“Рабочая сила не набирается?” спросил Ян Левен.

Лу Донг достал чайный сервиз, чтобы заварить чай, улыбнулся и сказал: “Я собираюсь набирать людей. Я забронировал столик в агентстве вечерних новостей и опубликую объявление о приеме на работу на следующей неделе.”

Ян Ливэнь сел на диван: “Лу Донг□

Ваша скорость разработки очень высока.”

Лу Дун весело улыбнулся: “Благодаря тебе...”

“Мы давно знаем друг друга, так что нет необходимости говорить эти вежливые слова. Ян Ливэнь прямо сказал: “Я слышал, как Сяо Чжао сказал: “Собираетесь ли вы выйти на рынок Цюаньнань во второй половине этого года?””

Офицер Чжао вошел снаружи, взял инициативу на себя, чтобы передать работу в руки Лу Дуна, и попросил Лу Дуна сопровождать Ян Ливэня для выступления.

Лу Донг сел на единственный диван рядом с ним и сказал: “На этот счет есть план. В настоящее время я накапливаю средства и готовлюсь официально запустить его в следующем месяце.”

“Это не ограничивается одним местом, это не удовлетворяет какое-то время. “Способности и уровень Ян Ливэня также растут: “Только тогда, когда предприятие выходит из комфортной и комфортной зоны, оно может по-настоящему развиваться”.”

Лу Донг ответил: “Лидер сказал, что если я буду удовлетворен только развитием университетского города, то ресторан Lu's catering может стать только небольшой компанией в районе Цинчжао. Социально-экономическая экономика развивается быстрыми темпами. Рано или поздно придут иностранные компании. С нынешним масштабом и обширным управлением, как будет конкурировать ресторанный бизнес Lu с другими в то время? В конце концов, это может закончиться только печально.”

Услышав слова Лу Дуна, Ян Ливэнь понял, что не ошибся. Лу Дун был талантом: "Университетский город представляет иностранные компании и иностранные фонды, но это также поощряет местные компании выходить на улицу и создавать вывеску предприятия университетского города. Я внимательно прочитал информацию. Среди компаний, созданных в университетском городе, ваша компания имеет лучшее развитие. Лу Донг, лично я призываю тебя выйти на улицу."

Он немного помолчал, а затем спросил: "У вас есть какие-нибудь конкретные планы?"

Лу Донг может только приблизительно сказать: "Это то, что я рассматривал. Штаб-квартира Lu's Catering находится здесь. Ее рестораны развивались в форме сетей. С момента прихода в Quannan магазины в основном делятся на три категории. Один из них - "бургер кинг" западного типа быстрого питания, второй - "Мала Тан" китайского типа быстрого питания, а третий - "Лу хот пот" типа "хот пот"."

Ян Ливэнь слегка кивнул.

Лу Донг немного подумал, а затем сказал: "Это краткосрочный план по полному выходу на рынок Quannan. Средне- и долгосрочный план состоит в том, чтобы сосредоточиться на Кваннане и распространить его на близлежащие города, одновременно создавая цепочку переработки, складирования и дистрибуции."

Ян Левен ответил: "Если возможно, предпочтительный университетский город может эффективно способствовать трудоустройству."

"Я тоже так думаю. Лу Донг сказал с улыбкой: "Окрестности Цюаньяня должны быть сосредоточены вокруг университетского города..."

Затем он грубо высказал несколько идей.

Ян Ливэнь часто кивал, когда слышал это. По его личному мнению, до тех пор, пока Лу Донг не пойдет неправильным путем, у него все еще есть хорошие шансы на успех.

"Принеси это, выйди." Ян Левен снова сказал: "Только тогда, когда бизнес движется, экономика может развиваться".

Услышав представление, Лу Дун кое-что вспомнил и сказал: "Лидер, у меня есть друг, который отвечает за супермаркет Ginza. Некоторое время назад мы вместе ужинали. Он сказал, что Ginza рассматривает возможность переезда в Цинчжао."

Поскольку центром было экономическое строительство, Ян Ливэнь, естественно, был тронут, когда услышал это, и спросил: "Гинза под управлением Бюро торговли?"

Лу Донг сказал правду: "Да, он вице-президент, отвечающий за супермаркет."

Ян Ливэнь сказал офицеру Чжао: "Сяо Чжао, запишите этот вопрос, вернитесь и встретьтесь с Лу Доном и другой стороной. Действительно, есть намерение включить его в ключевые проекты. В университетском городе нет крупных торговых центров и крупных супермаркетов."

Офицер Чжао поспешно ответил.

Ян Ливэнь был невежлив с Лу Доном: "Вы занимаетесь бизнесом и связались со многими торговцами и компаниями. Если у вас есть инвестиционные намерения, попробуйте поговорить об этом и позвольте Сяо Чжао сделать запись. Для развития нашего университетского города иностранные инвестиции необходимы."

"это]"Конечно, Лу Донг должен спуститься.

Ян Ливэнь выпил чашку чая и снова спросил: "Вы первый торговец, приехавший в университетский город, и вы часто имеете дело с различными отделами. Как вы себя чувствуете?"

Лу Дуну трудно это говорить.

"Не волнуйся." Ян Ливэнь хочет услышать его истинные мысли. Лу Донг, несомненно, самый представительный: "Что бы ты ни говорил, только мы трое знаем".

Лу Донг немного подумал и сказал: "Лидеры, для самозанятых и частных компаний слишком сложно пройти формальности. Это не выходит за рамки каких-либо правил, и это может быть головной болью, чтобы сделать это в полном соответствии с требованиями."

Ян Левен спросил: "Итак, вы нашли иностранца в качестве партнера."

Лу Донг смущенно улыбнулся: "Это не такой уж невозможный способ."

"Это трудно делать, я знаю это." Ян Левен был на низовом уровне и понимает ситуацию: "Легко изменить функции, но нелегко изменить мышление".

Для кого-то другого Лу Донг в это время замолчал, но у него были старые отношения с Ян Ливэнем, и он сказал: "Лидер, я слышал, как люди с юга упоминали, что для развития экономики они сосредоточили функциональный персонал из таких департаментов, как промышленность, торговля и налогообложение, в одном зале на работу. УУ. w[w.uukansh].com Обеспечить универсальное обслуживание..."

Разговор заканчивается, как только он заканчивается.

Ян Ливэнь сказал: "Это способ."

Хотя этого нелегко достичь, вы можете попробовать еще раз.

Ближе к полудню Ян Ливэнь отклонил просьбу Лу Дуна пообедать. Перед уходом он напомнил: "В следующий раз будут некоторые благоприятные условия, так что вам следует готовить больше."

Он оставил офицера Чжао позади.

Лу Дун пригласил офицера Чжао на обед, и они поболтали во время еды.

"Политика, которую наши лидеры применили к вышеуказанному, была одобрена, и города и провинции оказывают большую поддержку университетским городам. Офицер Чжао также не стал расплывчато объясняться с Лу Доном и прямо сказал: "Эта политика в основном направлена на частные предприятия и предпринимателей. Пока она может пройти проверку, она получит поддержку в трех аспектах политики. Во-первых, в области налогообложения, принятие низких налоговых ставок для привлечения инвестиций. в зонах высоких технологий и зонах развития; во-вторых, на земле существуют субсидии на оплату земельных расходов для создания заводов и других объектов; и в-третьих, по кредитам соответствующие предприятия могут получить беспроцентные кредиты сроком на три года."

Услышав это, глаза Лу Дуна загорелись, независимо от того, какой именно, это была настоящая поддержка.

Лу Дун спросил: "Брат Чжао, соответствую ли я здешним требованиям?"

Офицер Чжао рассмеялся: "Местная компания в университетском городе, если питание вашего Лу не соответствует требованиям, вы не сможете найти ту, которая соответствует требованиям."

Лу Донг сказал: "В прошлый раз, когда вы звонили мне, я подготовил кое-какую информацию."

"делать" Офицер Чжао сказал: "Вы отдадите его мне через некоторое время, и я передам его вам, а затем восполню то, чего не хватает".

Лу Дун тоже был невежлив с ним: "Брат Чжао, я должен еще раз побеспокоить тебя по этому поводу."

После более чем годичного знакомства в отношениях между ними было нечего сказать. Офицер Чжао сказал: "Не будьте вежливы с нашими братьями."

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/69285/2120419>