

Воспользовавшись временем, проведенным в машине, Лу Донг специально упомянул десятку лучших вещей несколько дней назад. Ян Ли был главным промоутером, когда он пришел, и он не спросил его, кого искать.

Ян Ливэнь улыбнулся: "Все в порядке, не волнуйся, есть действительно непослушные люди, ты можешь связаться с Сяо Чжао."

Эти слова также вселили в Лу Дуна чувство уверенности. слова Ян Ливэня были полны уверенности, и он был достоин быть человеком из большого подразделения.

Сначала машина поехала на юг, проехав мимо входа в несколько школ, таких как Академия туризма, а также на юге была строительная площадка. Гудящий звук башенных кранов и миксеров, когда они начали, распространился из-за забора на дорогу.

"Похоже, что здесь строится конгрессно-выставочный центр." Лу Донг знал, что Ян Ливэнь должен знать о плане, и сказал кое-что тонкое: "Некоторые рабочие пришли ко мне домой, чтобы купить вещи, сказав, что застройщик использовал ссуду под низкий процент, предоставленную Цинчжао, для участия в торгах на новый проект в других городах, что привело к ограничению сети капиталовложений., и некоторые люди подозревали, что они убегут."

Ян Ливэнь спросил: "Ты уверен?"

Лу Донг сказал правду: "Я тоже прислушивался к рабочим."

Офицер Чжао уже взял блокнот и записал все это.

Ян Ливэнь сказал: "Сплетни также имеют справочную ценность, продолжайте."

Лу Дун обычно рассказывал о том, о чем говорили рабочие в его кабинке, беспокоился о том, чтобы не ввести в заблуждение Ян Ливэня, и неоднократно подчеркивал, что это сплетни, которые необходимо проверить.

На юге находится конгрессно-выставочный центр, ядром которого является конгрессно-выставочный центр, а также строящиеся деловые здания.

Поверните на восток и вернитесь на дорогу Сюэфу. Первоначально самой большой строительной площадкой была община Сюэфу Вэньюань, но теперь она превратилась в офисный район бизнес-центра, который является строительной площадкой, где Цянь Жуй участвовал в торгах.

На строительной площадке была проведена церемония закладки фундамента, и только что был заложен фундамент.

Ян Левэнь посмотрел туда через окно машины. Платан был посажен. Как он мог привлечь золотого феникса, чтобы тот упал на него? В политике должны быть преимущества.

Если смотреть на север, то на шести этажах сообщества Сюэфу Вэньюань находится большая площадь.

Он спросил Лу Дуна: "Ты знаешь своего соседа?"

Лу Дун взглянул на него и спросил: "Какой аспект?"

Ян Ливэнь небрежно спросил: "Как продается дом?"

"Это нелегко продать!" Лу Донг сказал правду: "Утром мы с другом пошли посмотреть магазин. Дома, которые в настоящее время сданы в эксплуатацию, несколько лучше, и продано менее пятой части коммерческих домов".

Ян Левен сказал: "Популярность - это проблема." Он хотел услышать мнения людей с разных точек зрения и взял на себя инициативу спросить: "Лу Донг, вы каждый день ведете бизнес в университетском городе. У вас есть понимание этой области. Почему ваш бизнес очень хорош, но продавец дома не может его продать." "

Лу Донг немного поразмыслил и сказал: "Товары отличаются от покупателей. Я занимаюсь FMCG. Клиенты в основном студенты, рабочие и преподаватели. Все они могут позволить себе несколько долларов, чтобы купить фирменные закуски. Это не большая проблема, чтобы есть каждый день. Но дом - это другое. Мы покупаем дом и покупаем дом. С древних времен это было главным приоритетом семьи. Цена более 50 000 юаней может поставить в тупик большинство людей."

Ян Ливэнь, возможно, знает не меньше его, поэтому он предположил, что Ян Ливэнь просто хотел услышать разные мнения и попытаться сказать с точки зрения мелкого продавца: "Люди в университетском городе, которые сейчас действительно платят за вещи, - это также студенты, рабочие и преподаватели. Девяносто девять процентов мой доход от бизнеса поступает от этих трех групп. Эти люди будут покупать еду, но трудно купить дом."

"Все они являются мигрантами? Ян Ливэнь мог расслышать смысл слов Лу Дуна.

Лу Донг серьезно сказал: "Чужаки не хотят оседать и покупать дом вдали от своей родины. Местные жители слишком пристрастны. Хотя это рядом с университетом, жизнь гораздо менее удобна, чем в округе Цинчжао. Здесь не о чем просить. Обычные люди остепеняются, какова картина? Жить дешево, жить комфортно, жить и работать в мире и обеспечивать детей

хорошую образовательную среду.”

То, что он сказал, действительно правда, с точки зрения обычных людей: "Лидер, я просто обычный человек. Если я женюсь и мне понадобится новый дом, я лучше начну дома, чем куплю его здесь. Это звучит хорошо рядом с лучшим университетом, но это неудобно. Вы придется пробежать десять миль, чтобы купить тарелку. В будущем у меня будет ребенок. Куда я буду ходить в школу, в центр округа или в свой родной город?"

Эти слова не отражают общую макроэкономическую ситуацию, но Ян Ливэнь может услышать менталитет маленьких людей. То, что сказал Лу Донг, не является необоснованным, но оно также может отражать некоторые взгляды обычных людей.

“Пакет поддержки отсутствует.” Ян Левен назвал ключ и попросил офицера Чжао записать его.

Хотя до его вступления в должность еще некоторое время, и ему нужно отстоять последнюю смену в городе Нинсю и завершить передачу работы другим, Ян Ливэнь полон надежд на университетский город.

Это совершенно новая область с неограниченными возможностями в будущем, а также место, где вы действительно можете совершать великие дела.

Соответственно, это должно быть сложнее, чем в таком зрелом городке, как город Нинсю.

Не говоря уже ни о чем другом, просто говорить о связи с крупными университетами - очень хлопотное дело. Директор и тому подобное не упоминаются. С точки зрения логистики, люди, которые приходят случайно, не будут иметь низкого административного уровня.

Возможности и трудности всегда дополняют друг друга.

Ян Ливэнь не боится и не отступит. Через некоторое время он достигнет положения, когда действительно сможет что-то делать.

Машина продолжила кружить по университетскому городу и направилась к Провинциальному Инновационному порту на севере и заводскому району на западе.

Полуразрушенный отель Santana очень сдержан и очень неприметен в университетском городке со множеством частных подрядчиков.

Когда Лу Дун увидел, что Ян Ливэнь размышляет над этой проблемой, он после этого промолчал.

Лу Дуну не нужно было спрашивать, как продвигается прогресс Ян Ливэня, это не могло быть

более очевидным.

Лу Дун подумал о том, чтобы отвергнуть Ян Фугуя. Этот выбор, несомненно, был очень правильным. Когда Ян Ливэнь приехал в университетский город, он не просил ни о другом взгляде, ни о большей заботе. Пока дерьма меньше, этого достаточно.

В наше время начальник отдела в некоторых отделах может легко сделать некоторые небольшие частные компании неспособными выжить.

В любом случае, прибытие Ян Ливэня в университетский город - хорошая новость для него.

Сантана приехал с севера и посмотрел на строящуюся дочернюю школу провинциального университета. Ян Ливэнь придумал ключ к выходу из ситуации. Местное правительство не смогло достичь соглашения с крупными университетами. Он должен сначала продвинуть этот вопрос, когда вступит в должность.

Китайский народ придает большое значение образованию следующего поколения. После 1980-х и 1990-х годов в большинстве семей был только один ребенок, максимум не более двух. Семейные ресурсы были сконцентрированы, и было невозможно вырастить в условиях такого же обширного образования, как в прошлом.

Даже если вокруг ребенка будут крутиться шесть человек, хорошая школа станет неизбежным вариантом для многих семей.

Престижная школа столетней давности должна быть способна привлечь много людей, и как только приходят люди с деньгами и положением, они также могут привлечь обычных людей.

С людьми другие аспекты будут намного проще.

Найдите время, чтобы побегать и больше заниматься самообразованием.

Сантана остановилась на обочине дороги, Лу Донг попрощался и вышел из машины, готовый вернуться на рынок, офицер Чжао на втором пилоте последовал за ним.

"Вы ведете бизнес в университетском городе, вы много видите и много слышите." Офицер Чжао всегда хорошо справлялся с делами, зная, что лидер должен знать больше актуальной информации и всех аспектов информации, прежде чем вступить в должность: "Дунцзы, наши братья поддерживают связь и общаются друг с другом".

Конечно, Лу Дун не отказался бы: "Хорошо, брат Чжао, я позвоню тебе, если у тебя что-нибудь будет."

Офицер Чжао напомнил: "Просто знайте, что произошло сегодня."

Лу Донг не был глуп и сказал: "Я знаю."

Университетский город в настоящее время административно является только частью округа Цинчжао, и его уровень аналогичен уровню поселка, в котором расположен центр округа. Однако в будущем Цюаньнань займет прочное место. Даже если плоды будут собраны, существующий персонал поднимется и сделает большой шаг вперед.

Лу Донг вернулся на рынок, как вести бизнес или как вести бизнес, его сердце было очень открытым, и слова, которые он сказал, были в лучшем случае тривиальной частью многочисленных рекомендаций Ян Ливэня.

Что касается ключа к перелому ситуации в университетском городе, у Лу Дуна были идеи, но он не осмеливался говорить глупости.

Учитывая опыт и видение Ян Ливэня, невозможно не увидеть ключевой характер нескольких школ, связанных с университетом.

Факты доказали, что этот трюк могут сыграть бесчисленные цветы.

Лу Донг до сих пор помнит, что в бывшем университетском городе ключом к посещению школы был не хукоу, а красная книга.

Он также надеется, что Ян Ливэнь сможет прояснить ситуацию в университетском городе, и поток людей в университетский город увеличится, что также пойдет на пользу его бизнесу.

Вернувшись к прилавку, Лу Донг взглянул на оставшиеся товары. Лу Донг сел на мотоцикл и повесил швабру, чтобы вернуться и вытащить вещи. Мала Тан продавалась слишком быстро, и ее нужно было пополнять ночью.

Подъезжая к южному въезду в деревню, пикап Хунсина был припаркован перед участком земли и загружался.

Хунсин стоял на кузове машины с луком и видел, как Лу Донг поздоровался: "Вернулся так рано?"

Лу Донг сказал: "Вернись и вытащи что-нибудь."

Некоторые люди в поле выносят зеленый лук, который является фирменным блюдом Цинчжао.

В Цинчжао не будет сатирой сказать, что люди не такие высокие, как зеленый лук, но это более распространенная ситуация. Эталоном для сравнения зеленого лука-чемпиона всегда был Яо Мин.

Лу Дун спросил Хунсина: "Какова цена?"

"Не упоминай об этом. Хунсин прямо покачал головой: "На двух акрах земли, засеянных моей семьей, зеленый лук вырастает из земли, а затем его растаскивают другие. Общая сумма составляет 1450 юаней, что составляет всего десять центов за штуку"."

Урожайность зеленого лука-шалота высока, и его легко производить от 6 000 до 7 000 кг с акра, но инвестиции также высоки: "Это будет продано, обойдется без затрат, а затраты на рабочую силу можно рассматривать как наверстывание упущенного."

Лу Донг спросил: "Больше не нужно ждать."

Хунсин прямо сказал: "У меня есть одноклассник на уездной сельскохозяйственной станции. В прошлом году зеленый лук обычно стоил 50 или 60 центов, а в этом году его было посажено очень много. Он сказал, что, согласно приблизительной статистике в уезде, площадь посадки увеличилась как минимум втрое. Через несколько дней, цена на зеленый лук должна будет снова упасть."

Лу Дун не понимал ситуации, поэтому он не мог небрежно высказать свое мнение и сказал: "Хорошо, если вы заняты, я сначала вернусь, чтобы забрать товар."

Хунсин сказал: "Вам лучше заниматься бизнесом. Строгая еда в земле, у меня нет будущего, и после тяжелого года я даже не могу заработать личную плату за труд."

Лу Дун больше ничего не сказал. Он вошел в деревню через ворота и увидел Лу Чжэньлина у ворот бригады. Лу Чжэньлин остановил его: "Дунцзы, от тебя письмо из столицы".

"Хорошо! Я принесу его."

Лу Донг остановил машину и пошел в офис бригады, чтобы получить письмо. Когда он вышел, Уу читал книгу. w.uuka.shu.com Спросите Лу Чжэньлина: "Третий дедушка, разве рынок лука в этом году не хорош?"

Лу Чжэньлин вздохнул: "Пока это не очень хорошо. Позже... возможно, будет еще хуже. У меня была встреча. Если вы можете продать его раньше, постарайтесь продать как можно больше. Не ждите роста рынка. Чем больше мы остаемся в этом году, тем более это бесполезно."

Он взглянул на перетягивание каната Лу Дуна: "Если вы рассчитываете на землю, вам

придется смешивать еду и одежду, и вам все равно придется развивать побочный бизнес.”

Лу Донг спросил: “Вы думали о том, чтобы что-нибудь разработать?”

Отношение Лу Чжэньлина к Лу Дуну было совершенно иным, чем до потопа, и он сказал: “Тушеное мясо - это один аспект, но тушеное мясо трудно вырастить больше.” Он всегда хотел оставить часть фундамента для деревни: “Когда я закончу, я выйду и посмотрю, и попытаюсь все уладить год назад!”

“Третий дедушка.” Лу Донг подумал, что тушеное мясо было вкусным: “В этой области наша деревня обладает зрелой рабочей силой и опытом, что позволяет избежать многих рисков”.

Лу Чжэньлин слегка кивнул: “Я понимаю, не волнуйтесь, давайте все посмотрим на это и подумаем об этом.”

Лу Донг сказал: “Хорошо, сначала я буду занят.”

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/69285/2110048>