□□Ранним утром Лу Дун приехал очень рано. Он пробежал два раза подряд, притащив грузовое ведро и ведро с закусками в университетский город и позволив Цяо Вэйго установить киоск. Он взял Шанхайскую газету и поехал на велосипеде к дверям каждой школы.

□□Сначала я подошел ко входу в Финансовую школу. Было очень рано. Я смутно слышал звуки военной подготовки в школе. Лу Донг как раз хотел войти в школу, когда его остановил охранник средних лет.

□□“парень□Охранник средних лет с первого взгляда узнал Лу Дуна: "Зачем ты идешь?"”

□□Зная этого человека, Лу Донг улыбнулся, достал большую куриную сигарету и сунул ее в руку охранника: “Я пойду и вывешу рекламный плакат.”

□□Охранник средних лет с любопытством взглянул на него и нарочито спросил: "Опубликовать газету с большим тиражом?"

□□Лу Донг развернул плакат, который держал в руке, и попросил охранника средних лет присмотреться повнимательнее: “Просто реклама продажи вещей.”

□□Охранник средних лет внимательно просмотрел его и сказал: "Вы, молодой человек, вы старик в бизнесе!Подбежал перед началом занятий, ты следил за новостями?"

□□Лу Донг поднял большой палец: “Брат потрясающий, он видит меня насквозь с первого взгляда.В то время я говорил людям, что мой брат был праведником и заботился о своих соотечественниках, поэтому меня впустили.”

□□Говоря это, он достал оставшуюся коробку сигарет big chicken и сунул их все в руки охраннику средних лет.

□□“Брат, наши соотечественники заботятся о своих соотечественниках.”Лу Дун прямо поставил велосипед Цяо Вэйго перед комнатой швейцара: "Я снова нажму на велосипед здесь".”

□□Охранник средних лет посмотрел на большую куриную сигарету в своей руке, а затем на Лу Дуна. У него было хорошее отношение, он мог говорить, улыбнулся и сказал: “Давайте поговорим об этом. Я могу опубликовать это только в рекламной колонке. Я здесь ради о моих соотечественниках!”

□□Лу Донг поспешно пообещал: "Не волнуйся, я опубликую это и выйду.”

□□Охранник средних лет отошел в сторону, и Лу Донг пробежал весь путь до начала рекламной колонки, в которой было размещено много информации, такой как набор студентов

студенческим союзом, набор новых клубов и так далее.

□□Он быстро двигал руками и ногами, разделился на два и вывесил рекламные плакаты, а затем подошел к фасаду главного здания школы, затем к столовой, зданию общежития и т.д., Также разместил несколько.

□□Что касается последующего эффекта, то он неизвестен.

□□Может быть, он будет оторван после ухода.

□□Но и здесь он не мог пляиться и быстро ушел.

□□Затем он поступил в Обычный университет. У входа в Обычный университет Лу Донг встретил Хуан Юна.

□□“Что ты делаешь?” Хуан Юн с удивлением наблюдал, как Лу Донг разместил объявление на дереве перед школой.

□□Лу Донг улыбнулся: “Продавая фирменные закуски, разместите объявление.”

□□Хуан Юн присмотрелся повнимательнее: “Блинчики с тушеной свининой? Вы изменили свою карьеру?”

□□“Я не могу говорить о смене карьеры.” Лу Донг грубо сказал: “Период открытия школы прошел, и вести бизнес снаружи нелегко. Кстати, у меня болит голова из-за точек продаж”.

□□Он спросил: “Брат, как у тебя там дела?”

□□Хуан Юн хотел лицо: “Неплохо.”

□□Оборот может составлять более 2000 единиц в день, и преимущество расположения магазинов на территории кампуса становится все более очевидным.

□□Лу Дун вспомнил, что в прошлый раз, когда он избежал дождя, он даже не смог попасть в комнату охраны Нормального университета. Предполагается, что он все еще не смог попасть в этот раз. Он установил киоск напротив школы, когда встречал новый год, и охранники узнали его лицо.

□□“Брат, могу я побеспокоить тебя? У Лу Дуна было толстокожее лицо, и он неуверенно спросил: “Помочь поместить несколько фотографий в школьную рекламную колонку?””

□□Хуан Юн немного поколебался, но в прошлый раз он уже помирился с Лу Доном. С окончанием школьного семестра у обеих сторон не было таких ожесточенных конкурентных отношений. С намерением хорошо поладить с земляной змеей он ответил: "Хорошо, я опубликую это для ты."

□□Это то, что вы делаете небрежно: "Мне все равно, если кто-то разорвет это."

□□Лу Донг улыбнулся и сказал: "Спасибо, брат."

□□Между ними нет глубокой ненависти, и гармония приносит деньги.

□□Хуан Юн поступил в Обычный университет с рекламным плакатом, переданным Лу Доном, и один из них был вывешен рядом с рекламной колонкой the road.

□□Это действительно просто идет рука об руку.

□□Провинциальные ворота широко распахнулись, чтобы приветствовать посетителей со всех сторон. Лу Донг въехал на велосипеде в школьные ворота, а охранники даже не посмотрели на него.

□□Лу Донг сел на велосипед и на одном дыхании опубликовал более дюжины фотографий в провинциальном университете.

□□Большую часть утра Лу Донг бегал по многим местам, в том числе по школам, расположенным дальше. Те, кто мог войти в школьные ворота, были выставлены на посту, а те, кто не мог войти, были вывешены на деревьях сбоку от главного входа.

□□Стремитесь привлечь внимание большего числа людей.

□□Солнце повернуло на юг и вернулось к тому месту, где на перекрестке был установлен киоск. Отец и дочь Лао Чжао уже прибыли. Увидев, как Лу Донг тащит закуску, лицо Лао Чжао стало немного неестественным.

□□Швабра была подвешена на тележку Jialing, поддерживая ее равновесие. Лу Донг сначала взглянул на угольную печь с сотами, снял большую кастрюлю с тушеным мясом и поместил ее в фиксированное положение кастрюли в швабре. Откройте крышку коробки и выньте уголь с сотами. Замените одну который прожег его насквозь и выбросил в пластиковый мусорный бак.

□□Затем на волокуше был установлен небольшой баннер с белыми иероглифами на красном фоне, разделенный на две строки, и на нем было написано - фирменные закуски Цинчжао, наследующие вкус столетней давности.

□□Записывайте - блинчики из тушеной свинины!

□□Это все для того, чтобы привлечь внимание, и это не чушь.

□□Строго говоря, тушеная вода в Луцзякуне действительно существовала сто лет назад.

□□Большая кастрюля с тушеным мясом была извлечена из фиксированного положения и поставлена на плиту, и по мере того, как она нагревалась, она начала испускать всплески аромата.

□□Если кто-то хочет тушеное мясо в одиночку, Лу Донг все равно продает его.

□□Это тушеное мясо на самом деле похоже на мясо свиной головы, но тушеное мясо более гнилое и вкусное. Его можно использовать как блин или как мясное блюдо.

□□Лу Донг снова надел белый фартук, шляпу, закрывающую его волосы, и маску от капель вокруг рта, выглядя чистым и опрятным.

□□Затем откройте крышку, чтобы показать сварочную консоль с разделочной доской из твердой древесины на ней, а в большие решетки, приваренные перед ней, помещается пластиковая коробка, в которой содержатся вспомогательные материалы, такие как измельченный кориандр и измельченный зеленый перец.

□□Дальше справа находится пенный инкубатор для блинов.

□□Таким образом, большинство вещей можно закрепить на кузове автомобиля, и они не будут разбросаны повсюду из-за езды на велосипеде.

□□Однажды, после того как Лу Донг очнулся от состояния замешательства в 2010 году, он положился на этот небольшой бизнес, чтобы постепенно вернуть свою жизнь в нужное русло.

□□Вещи невелики, и их к тому же очень выгодно продавать. Однажды Лу Донгу удалось открыть магазинчик жареной курицы в отдаленной части университетского города, опираясь на этот малый бизнес и прилавки ночного рынка.

□□Более чем на десять лет вперед, и нет жесткой конкуренции, Лу Донг надеется, что малый бизнес также может приносить большую прибыль.

□□Это было очень очевидно в последние несколько дней. В конце бонусного периода поток людей в киосках с товарами первой необходимости очень сильно сократился. Он и Цяо Вэйго остаются в одном месте, что является пустой тратой человеческих ресурсов.

□□Лу Донг не мог позволить себе сделать что-то высокое, а здесь были реальные условия университетского города, и он тоже не мог этого сделать.

□□По его мнению, поедание этой отрасли очень перспективно.

□□На сегодняшнюю пробную распродажу Лу Донг принес только сто блинов.

□□“Что ты продаешь?” Лао Чжао установил прилавок с мозгами из тофу, наклонился и многозначительно сказал: “Почему ты вдруг сменил карьеру?”

□□Лу Донг сказал: “Блинчики с тушеной свиной.”

□□Он вымыл руки в маленьком ведерке, приготовленном заранее, открыл крышку кастрюли, зачерпнул кусок мяса, умело нарезал его, затем достал плоский нож для блинов, разрезал его и положил мясо.

□□“попробовать”- Лу Донг передал его непосредственно Лао Чжао.

□□Увидев блин, следы ветра и мороза на лице Лао Чжао, казалось, стали глубже. Он взял блин и осторожно откусил кусочек, пропитанный запахом мяса.

□□Это гораздо вкуснее, чем сухие блины.

□□Лао Чжао неохотно улыбнулся: “Мастерство очень хорошее.”

□□Лу Донг примерно немного понял, но много не сказал. Изначально это было запланировано им до начала занятий в университетском городе. Он не мог просто прекратить продавать блины из-за того, что кто-то установил ларек.

□□Кроме того, то, что он продает, намного дороже, чем блины Лао Чжао, которые сами по себе являются двумя видами товаров.

□□Он сделал еще два и сначала крикнул в стойло: “Вэй Го!”

□□Цяо Вэйго с радостью взял его и съел с большим аппетитом.

□□Другой - для Чжао Цзюаньцзюаня: “Попробуй.”

□□Чжао Цзюаньцзюань взял его с улыбкой: “Спасибо.”

□□Она вернулась к задней части трехколесного велосипеда tofu brain, откусила кусочек и улыбнулась еще ярче.

□□С другой стороны, старый Чжао Ма поднял лицо и понизил голос, чтобы отругать: "Смейся! Я знаю, как смеяться весь день напролет! Кроме смеха, что еще ты мог бы сделать?"

□□Чжао Цзюаньцзюань опустила голову и стала есть еще энергичнее.

□□После двенадцати часов дня студенты выходили один за другим. Киоски Лу Дуна в наши дни тоже немного известны. Многие люди в университетском городе знают, что на перекрестках есть киоски, торгующие всякой всячиной.

□□Студент, который раньше покупал Лу Дуну предметы первой необходимости, наклонился и спросил: "Босс, вы сменили карьеру?"

□□Лу Донг указал на прилавок Цяо Вэйго: "Все продается как обычно, и добавлены некоторые фирменные закуски."

□□Мужчина поднял глаза на баннер: "Блинчики с тушеной свининой?"

□□Из кастрюли донесся запах тушеного мяса, и прожорливые насекомые, которые недавно съели котел с овощами, заверещали.

□□"Как продавать?"- спросил мужчина.

□□Лу Донг быстро сказал: "Пока один кусок тушеного яйца, пока один кусок мяса равен пяти, добавьте яйца и два куска мяса."

□□Этот человек оскалил зубы: "Это так дорого!"

□□Лу Донг указал прямо на вывеску: "Столетние кулинарные навыки передавались от поколения моего деда."

□□Цена на самом деле не дорогая, она такая же, как гамбургер с соусом из бекона в эту эпоху.

□□В отличие от предметов первой необходимости, у студентов слишком большой выбор в еде. В столовой также есть небольшие предприятия, и цена не может быть установлена слишком высокой.

□□Мужчина достал два куска: "Кусок мяса!"

□□Лу Дун указал на железный ящик перед собой: "Положи в него деньги, найди их сам."

□□Копилка стояла перед Лу Доном. Мужчина открыл ее, положил две монеты и достал пятьдесят центов.

□□Лу Донг занимался этим бизнесом круглый год, и он практиковал это дома, делая это чрезвычайно быстро.

□□Мужчина взял его и не мог дождаться, чтобы откусить кусочек. Вкусовые рецепторы, которые были брошены котлом в течение нескольких дней, звали и возбуждались.

□□"Это восхитительно. Он улыбнулся.

□□Лу Донг был очень вежлив: "Очень приятно прийти снова в следующий раз."

□□Слова этого человека, вероятно, услышал другой студент рядом с ним. У него был странный акцент, и он тоже попросил его.

□□Но после того, как он откусил кусочек, его брови нахмурились.

□□"как□"У компаньона похожий акцент.

□□Студент протянул ему его: "Ты попробуй."

□□Компаньон взял его и откусил от другого места: "В общем, не очень хорошо. В этом месте у вещей странный вкус..."

□□Лу Донг услышал это, но ему было все равно. Региональные вкусовые различия были нормальными.

□□Когда он упал в полдень, его продали не так уж много, меньше 30 долларов. Чтение UU
□www.uuka□s□u.com

□□Лу Донг подсчитал стоимость раньше, не считая своих затрат на рабочую силу. Стоимость простого за жаривания мяса составляла около 70 центов, а прибыль от добавления яиц была выше. Он заработал менее двадцати пяти юаней за один день.

□□Это очень нормальный доход, но он несопоставим с товарами за 200 юаней, проданными Цяо Вэйго в полдень.

□□Бизнес с мозгами из тофу Лао Чжао тоже в норме. Когда он вернулся в полдень, все еще не

было распродано, и их оставалось еще много.

□□Этот закусочный бизнес, похоже, не очень силен.

□□Во второй половине дня, после окончания военной подготовки, особых изменений не произошло. Тушеное мясо пахло очень ароматно, но пробудить аппетит после долгого расстояния было нелегко.

□□Это не вонючий тофу, его можно учуять за десятки метров.

□□Сон На привела своих одноклассниц, чтобы купить предметы первой необходимости, а Лу Дон просто пригласила семь или восемь девушек попробовать это бесплатно.

□□Все эти люди из провинции Тайдун, и даже те, кто не очень любит мясо, обычно говорят, что оно вкусное.

□□Другими словами, нет никаких проблем со вкусом блинчиков из тушеной свинины.

□□“С первого дня, как ты начал, ты не сделал себе имени. Сон На задумалась и сказала Лу Дуну: “На этом перекрестке много машин, и через несколько дней все может наладиться”.”

□□Лу Донг также обнаружил это. После окончания занятий или военной подготовки есть много людей, которые готовы выйти из школы, чтобы прогуляться и посмотреть на новую обстановку, и этот перекресток находится в центральной точке.

□□Люди приходят и уходят, и так называемые вековые признаки наследования нехороши.

□□Сон На указала на машину: “Дайте мне несколько объявлений.”

□□Лу Донг дал ей стопку, и Сон На махнула рукой: “Я уйду.”

□□“Не забудь про ужин в выходные.- напомнил Лу Донг.

□□Наблюдая, как Сон На и ее одноклассники уходят, Лу Дон уставился на проходящих и уходящих студентов колледжа. Эффект рекламных плакатов не был очевиден. Это не было жизненной необходимостью. Как они могли пробудить их любопытство?

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод