Глава 65 Подготовка к новому деловому роману: Эпоха тяжелой работы Автор: Бай Бай № 13

□□В следующие несколько дней бизнес постепенно вернулся в нормальное русло. Большинство школ в университетском городе открылись, и учебный сезон полностью закончился, а ежедневный оборот Лу Дуна снижался.

□□Лу Донг также занимался новыми приготовлениями. Он заказал новый большой буксир и попросил кого-нибудь отправить его на строительную площадку, а также попросил Лу Цзяньжэня помочь с модификацией.

□□Кроме того, мы должны закупить материалы.

□□Конечно, киоски с предметами первой необходимости должны продолжаться. Рядом с центральным перекрестком находятся пять университетов: Провинциальный университет, Обычный университет, Школа финансов, Школа физического воспитания и Школа искусств. Здесь обучаются десятки тысяч студентов, а также преподаватели и сотрудники. Даже после начала занятий в школе есть будет определенный ежедневный потребительский спрос.

□□Стенд Лу Дуна расположен на северо-западной стороне центрального перекрестка, ближе к Нормальному университету Ямато, провинции с наибольшим количеством студентов.

□□На четырех углах перекрестка тротуары очень широкие, а открытое пространство на северо-восточной стороне самое большое. Там есть небольшая площадь, которая также является местом расположения будущего ночного рынка.

□□Однако рытье фундаментов магазинов на северо-восточной стороне вступило в стадию спринта, и шум машин и летящая пыль временно не подходят для установки там киосков.

□□После Дня учителя среднесуточный оборот Лу Дуна упал ниже 1000 долларов.

□□И она уменьшается с каждым днем.

□□Хотя это все еще огромный рынок без множества конкурентов, предметы первой необходимости - это не еда, и большинство из них можно использовать в течение длительного времени.

□□После резкого падения покупательной способности школы неизбежно произойдет падение потребления предметов первой необходимости.

□□Если вы покупаете только одну или две вещи, цена в школьном магазине не такая ослепительная.

□□Когда вы не концентрируетесь на покупках, расположение магазина на территории кампуса

имеет большое преимущество.

□□Лу Донг специально попросил Ли Вэньюэ и Сон На поинтересоваться работой школьного магазина, которая очень стабильна.

□□Кроме того, есть тот факт, что студенты быстро адаптируются к окружающей среде, зная, что скоро они прибудут на автобусе в центр округа, и поездка на велосипеде не займет много времени.

□□Киоск - это на самом деле просто глоток супа.

□□В то же время количество людей, устанавливающих ларьки, снова увеличилось.

□□Молодой человек двадцати семи или восьми лет за последние два дня стал членом стационарного ларька, и он также катается на маленьком цзялинге и подвешивает большой тормоз.

□□Он продает пиратские кассеты, и в этом году появилось много новых моделей. Пока что это тоже дерьмо scorpion, и бизнес идет неплохо.

□□Затем к ним присоединился трехколесный велосипед, на котором продавались сухофрукты, такие как арахис и семена дыни.

□□Со временем люди продолжают чуять возможности для бизнеса в университетском городе.

□□В конце концов, это не убежище, изолированное от общества.

□□Меняется общество, меняется идеология людей, меняется и способ зарабатывания на жизнь.

□□Даже Лао Чжао, который продает блины, начал новый бизнес после Дня учителя.

□□До полудня Лао Чжао и его дочь каждый поехали на трехколесном велосипеде, остановили вещи и пошли вверх по дороге от перекрестка. Как и в прошлом, они подошли к киоску Лу Дуна и начали перетаскивать вещи вниз.

□□Пять складных столов, более дюжины мазз, расположены на плоском решетчатом кирпиче.

□□На этот раз он не будет занят. Лу Донг дважды взглянул на него. В теле Лао Чжао все еще был инкубатор для блинов, а тело его дочери представляло собой большой металлический инкубатор и семь или восемь бутылок и банок.

□□Вы часто можете увидеть это в больших эпизодах. Лу Донг спросил: "Лао Чжао, что это продается?"”

□□Лао Чжао улыбнулся на своем лице, выгравированном морозом жизни: “Мозг тофу!Просто однообразие блинов, я подумал, что некоторым студентам могут понравиться блины с мозгом из тофу, поэтому я позвонил своей дочери и попробовал их вместе.”

□□Он сказал Лу Дуну: “Это моя дочь, Хуаньцзюань.”

□□Чжао Цзюаньцзюань улыбнулся Лу Дуну.

□□Лу Дун улыбнулся и кивнул. Первые несколько раз, когда приходил Чжао Цзюаньцзюань, он был занят и не обращал особого внимания. Глядя на это, у Чжао Цзюаньцзюаня была светлая кожа и изысканные черты лица. Бросив среднюю школу № 1 Цинчжао, он определенно принадлежал к очень выдающемуся роду.

□□Лао Чжао снова сказал своей дочери: “Это Лу Донг, тебя зовут Брат Донг.”

□□Лу Дун поспешно махнул рукой: "Нет, не надо!Зови меня просто Донзи...”

□□Глядя на его лицо, Чжао Цзюаньцзюань на несколько лет старше его.

□□Чжао Цзюаньцзюань улыбнулся этой стороне.

□□Кто-то снова пришел за покупками. Лу Дон развлекал покупателей и сидел под зонтиком от солнца после окончания работы. Не только Лао Чжао хотел добавить новые покупки, но и он сделал то же самое.

□□Вчера вечером я поздоровался с Хунсином. После того, как Хунсин закончит свои дела утром, он приедет и отвезет его в Цюаньнань, чтобы купить вещи.

□□С этой стороны, Цяо Вэйго очень хорошо знаком с этим, и ему не нужно иметь дело со слишком многими неприятными вещами. Ему просто нужно оплатить счет и собрать часть денег. Одного человека достаточно, чтобы справиться с этим.

□□Более того, у Цяо Вэйго есть свои принципы и правила, и он не уйдет внезапно.

□□Это может освободить вам руки для развития нового бизнеса.

□□Воспользовавшись отсутствием бизнеса, они вдвоем поужинали под зонтиком от солнца. Лу Дун сказал Цяо Вэйго: “Я еду в Цюаньнань, а ты можешь немного побыть один.”

□□Цяо Вэйго проглотил слюну: “Просто иди, здесь есть я.”

□□Лу Донг напомнил: "В случае, если что-то случится, оставьте все в покое и идите прямо на строительную площадку на противоположной стороне. Мой седьмой дядя и все они узнают вас.”

□□Цяо Вэйго сказал: "Я знаю.”

□□Лу Донг испытывает большое облегчение. Что касается этих дней, то безопасность в университетском городе очень хорошая.

□□Подумайте и об этом. Провинция и город вложили много ресурсов и возлагают большие надежды на то, что они определенно не приведут университетский город в хаос.

□□Как и заведение Лу Чуна, можно сказать, что это непрерывная ротация, и оно чрезвычайно загружено.

□□Такие люди, как Лу Донг, которые ведут бизнес в университетских городах, больше всего хотят видеть стабильную среду общественной безопасности.

□□Университетский город все еще находится в стадии строительства. Он слышал от своего дяди, что в этом месяце начнутся новые проекты. Не говоря уже о том, что слишком далеко, на пересечении центра, есть новые проекты в дочерних школах провинциальных и обычных университетов, дочерних районах профессорско-преподавательского состава и персонала и т.Д. Появляются новые проекты.

□□Провинциальный университет также построит инновационный порт на севере, и первый камень в фундамент будет заложен в этом месяце.

□□Есть также несколько коммерческих жилых районов на юге и востоке, соответственно.

□□Это также позволит большему количеству людей хлынуть в университетский город и откроет большие возможности для бизнеса. В то же время ситуация с безопасностью неизбежно столкнется с серьезным испытанием.

□□Меньше чем в час дня Хунсин подъехал на микроавтобусе, а Лу Донг взял несколько тележек с бутылками воды и помчался в Цюаньнань.

□□Сначала сходи на рынок Шилибао и найди брата Ниу, чтобы купить мяса и яиц□

□□Хотя я не видел его много дней, брат Ниу тоже освежает.

□□Розничная цена постного мяса для вырезки и задних ног может достигать пяти юаней. Цена нестабильна и время от времени колеблется. Лу Дуну не нужно постное мясо. Другие части намного дешевле. Брат Ниу также назвал оптовую цену, которая в среднем составляет всего 3 юаня. 5.

□□Яйца дешевле, а оптовая цена составляет менее двух юаней.

□□Цены в последние два года были относительно стабильными, даже немного ниже, чем в предыдущие два года.

□□В нескольких других местах я купил немного перца и кориандра, а также другие разные вещи.

□□Главной целью Лу Дуна было не купить их, а пойти в ближайший торговый центр Sanlian и потратить более 2000 долларов на покупку холодильника для хранения продуктов.

□□Погода все еще жаркая, и мясные продукты легко ломаются.

□□Sanlian city delivery, за пределами города не несет ответственности за доставку, вы можете только найти свой собственный автомобиль, чтобы вытащить, в настоящее время принадлежит ручке Quannan Electric sales.

□□Когда появляются частные электрические торговые центры, которые доставляются в отдаленные сельские районы, Sanlian, как и многие государственные торговые центры, быстро идет вверх и вниз по склону.

□□В конце концов, это упало на недвижимость, и большое количество людей внесли первоначальный взнос.

□□Лу Дун снова отправился на большой рынок в Бэйюань, чтобы купить железные листы, плиты, большие кастрюли, тарелки из нержавеющей стали и другие вещи.

□□Сегодня это все еще северный пригород Кваннана, с множеством вилл с небольшим внутренним двором с площадью застройки более 200, максимум 100 000.

□□Люди из Кваннана редко приезжают сюда, чтобы купить дома, один из них частичный, а другой хаотичный.

□□Вся улица густо усеяна десятками или даже сотнями больших и малых танцевальных залов, кабаре и банных центров.

□□Что касается близлежащих хутунов, вы можете себе представить сами.

□□Как ты спел песню?Похоже на то: некоторых людей там нет, как только они это упускают.

□□Эта улица процветает уже как минимум 15 лет.

□□Когда Лу Донг и Хунсин вернулись в университетский город, было уже больше шести часов.

□□Сразу после окончания работы на стройплощадке Лу Донг попросил Хунсина перетащить вещи на стройплощадку.

□□Большая швабра, которую Лу Донг купил раньше, была доставлена на строительную площадку и установлена в зоне сварки.

□□Лу Донг и Хунсин выгрузили вещи из машины, Лу Цзяньжэнь взял линейку, чтобы измерить материалы, и время от времени разговаривал сам с собой.

□□Выгрузив вещи, Лу Дун подошел: "Дядя Ци.”

□□Лу Цзяньжэнь прижал карандаш к уху и спросил: “Просто делай то, что ты сказал прошлой ночью?"”

□□Лу Донг кивнул: “Все, что можно починить, починено. С консолью в качестве центра место, где помещается сотовый уголь, должно быть отделено от пищи. Лучше всего добавить крышку.”

□□“Не волнуйся, Сяохуо.Лу Цзяньжэнь пошевелил руками и ногами: “Я починю это для тебя сегодня вечером".”

□□Он поприветствовал двух учеников: "Сяогуан, Хунбин, начинайте работу!”

□□Лу Цзяньжэнь взял карандаш и провел линию, а затем был готов к работе.

□□Лу Дун и седьмой дядя приветствуются и говорят своим ученикам: “Неприятности.”

□□Красноармеец улыбнулся и сказал: “Донгзи, твои слова слишком банальны.”

□□Сяогуан сказал: "Теоретически ты все еще наш старший брат.”

□□Лу Донг потерял дар речи, и не было ошибкой сказать строго.

□□Лу Цзяньжэнь махнул рукой, чтобы поторопить людей: "Дунцзы, иди вперед, не создавай

здесь проблем.”

□□Лу Дун ответил, вернулся, чтобы прокатиться на Сяоцзялин, и вернулся в деревню вместе с Хунсин, чтобы разгрузить товар.

□□Грузовик остановился у входа в фруктовый сад. Лу Кун приехал с севера на велосипеде. Когда он увидел разгрузку, он проявил инициативу, чтобы помочь.

□□“Брат Донг, зачем ты купил так много вещей?"Лу Кун помогал нести морозильник вместе.

□□Лу Донг неопределенно сказал: "Разве я не занимался небольшим бизнесом, я купил товар."Морозильник перенесли в дом и убрали его. Он спросил Лу Куна: “Когда ты пойдешь в армию?"”

□□Лу Кун ответил: “Мой папа нашел хорошего человека, и зимой он уйдет на срочную службу.”

□□Лу Донг сказал: “Прошло совсем немного времени.Он спросил: "Где Ли Лин?"Все еще бродишь вокруг весь день?”

□□“Я ходил на строительную площадку.Лу Кун шел позади Лу Дуна: "Следуй за Вторым дядей Ли, чтобы научиться украшению, вставай рано и возвращайся поздно каждый день".”

□□Лу Донг кивнул: “Это хорошо, если у тебя есть ремесло, ты можешь зарабатывать деньги в любое время.”

□□Работа декоратора будет становиться все более и более популярной в ближайшие десять лет.UU прочитал www.□□kansh□□c□m

□□В эту эпоху, пока вы готовы упорно трудиться и усердно трудиться, заработать деньги не проблема. если у вас более активный ум, вы можете даже немного разбогатеть.

□□После разгрузки товара Лу Кун был вынужден дать Лу Куню бутылку напитка. Лу Донг рассчитался с Хунсином, сел в машину Цзялин и вернулся в университетский город.

□□Более чем в восемь часов вечера Лу Цзяньжэнь и Ли Цзячжу завершили модификацию нового буксира, и Лу Донг вытащил груз и новый буксир обратно отдельно.

□□На следующий день стенд был временно передан Цяо Вэйго, и Лу Донг начал последние приготовления к новому бизнесу.

□□Яйца варили дома, а купленное жирное и нежирное мясо медленно тушили на медленном

огне в соответствии с методом Ху Чуньлана. Он отправился на угольную станцию в деревне Лювань и купил партию сотового угля. Он выбрал ежедневное количество и положил его в специально сваренный ящик на новый кузов. Организуйте большое ведро для отходов краски в качестве мусорного бака, чтобы в это время можно было выбрасывать угольную золу и тому подобное.

□□В этой деревне есть производители форм для выпечки, использующие процесс приготовления лапши, и формы для выпечки получаются большими и полными.

□□Лу Донг поговорил с ним о 4 штуках за 1 юань. Если вы можете попросить более 200 штук в день, вы можете получить 9 штук за 2 юаня и доставить их.

□□Я пекла блины дома, и арендной платы не было.

□□Лао Чжао сказал ему, что если нет арендной платы за 30-центовый блин, то, если вы пользуетесь угольной плитой, вы заработаете по крайней мере половину от нее.

□□Затем я отправился в округ и нашел дверь, чтобы напечатать несколько рекламных плакатов, тонкий лист бумаги, по низкой цене.

□□Покончив с этим, я вернулся в сад. Тушеное мясо и яйца уже были приготовлены. Лу Дон попробовал их. Пожилая леди приготовила их сама, и на вкус они были намного лучше, чем то, что он обычно готовил.

□□Лу Донг также рассматривал возможность открытия прилавка с тушеным мясом, но нынешние условия не подходят. Он сам очень занят. Ху Чуньланю нужно ухаживать за фруктовым садом, а тушеному мясу невозможно уделять много времени.

□□Подождите, пока в саду не закончатся яблоки и не откроется ночной рынок в университетском городе.

□□В это время мы должны спланировать стационарный стенд, чтобы у студентов было определенное место для посещения, а бизнес был более безопасным.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

http://tl.rulate.ru/book/69285/1992594