

Ночью погода становилась прохладнее, и обезьяны Жижи встречались все реже и реже. Ху Чуньлань снова искал их раньше, а Лу Донг искал их дважды, когда возвращался, в общей сложности их было менее 300.

Как пиявка, этот бизнес подходит к концу.

Более того, как только в университетском городе откроется школа, Лу Донг планирует управлять двумя малыми предприятиями одновременно, и у него не будет времени снова разбираться в этом.

Я изучил ситуацию в Финансовой школе на месте, и покупка товаров также может быть поставлена на повестку дня.

Лу Донг вернулся в старый дом, достал недавно записанную ситуацию и внимательно изучил ее. Товары, которые должны были быть импортированы, были полностью основаны на предметах первой необходимости.

Он провел много экскурсий, заранее приготовил запасы, а затем ждал, когда ученики пойдут в школу.

Невозможно убежать слишком далеко от места, где приобретается товар. Предпочтение отдается западному рынку, который неоднократно посещался и наблюдался.

Лу Донг специально спросил Лу Чуна раньше, что в последнее время не проводилось специального ремонта мотоциклов, поэтому он сразу поехал на мотоцикле, чтобы прицепить эвакуатор, и приехал на рынок Шилибао.

Рынок Шилибао находится на окраине города, и Лу Донг не осмелился бы ехать дальше внутрь. Его поймал бы дядя из дорожной полиции, и его не только оштрафовали бы, но и конфисковали бы машину.

Брат Нью увидел, как подошел Лу Донг, и спросил: "Почему ты приехал сегодня?"

Лу Донг прямо сказал: "Брат Нью, ты такой пустой, я еду в город, чтобы купить вещи, можно ли временно убраться машину?"

Спустя много дней они познакомились. Брат Ниу указал на пустое место рядом с собой: "Остановитесь в самом дальнем углу, не мешайте доставщику войти в машину."

Лу Донг припарковал машину, поднял ведро с водой, как обычно вылил ее в пластиковую корзину и сказал: "Начинает холодать, и обезьян становится меньше."

□□Брат Ниу покачал головой: "Это сезонный бизнес. Он снова сказал: "Брат, уже почти осень, и я тоже приму кузнечиков и бобовых червей"."

□□Лу Донг ответил: "Хорошо, давайте я посмотрю, не пойман ли кто-нибудь внизу."

□□Поболтав некоторое время с братом Ниу и собрав 42 юаня, Лу Донг сел на автобус до Западного рынка, нырнул на небольшой товарный рынок и бродил вокруг, оглядываясь и спрашивая больше часа, и, наконец, пришел в магазин с большим фасадом. напротив.

□□У дверей магазина много предметов первой необходимости и безделушек, а за стеклянными витринами - игрушки и так далее.

□□Ведя бизнес на одном и том же рынке, цены на товары не сильно отличаются, но товары здесь более полные, а качество лучше.

□□Босс - мужчина средних лет, в коричневых очках и с большим разрезом три на семь. Он смотрит на свою одежду и аксессуары, все брендовые товары, и сидит в кресле у двери, чтобы отдохнуть.

□□Лу Донг взял из будки пластиковый стаканчик с водой: "Босс, сколько это стоит?"

□□Человек в коричневых очках поднял глаза и небрежно ответил: "Пять юаней!"

□□Такой владелец магазина занимается оптовой торговлей, а в розницу может в основном убивать одного за другим.

□□"Зубная паста и зубная щетка?- Лу Донг подцепил кое-что еще.

□□"Это одна часть из пяти, а та - две части из пяти."

□□Лу Донг спросил: "А как насчет оптовой торговли?"

□□Коричневые очки подняли голову: "Сколько ты хочешь?Какие из них вы хотите?"

□□"Это, это и это..." - продолжал указывать Лу Дун, наполовину правда, наполовину ложь: "Моя семья вложила некоторый капитал, и я собираюсь продавать предметы первой необходимости в Цинчжао."

□□Его акцент невозможно скрыть от окружающих.

□□Услышав, что сказал Лу Донг, человек в коричневых очках быстро поднялся с кресла,

понимая, что это может быть крупный клиент.

□□Занимаясь оптовой торговлей, только при наличии крупных клиентов может быть бизнес.

□□Коричневые очки были переданы на табурет, а стальные часы на его запястье покачивались перед Лу Доном. Вероятно, на корпус падал солнечный свет, и свет был ярким.

□□Лу Донг был ошеломлен.

□□Человек в коричневых очках спросил: "Послушайте акцент, мой брат из Цинчжао?" "Как тебя зовут?"

□□Лу Донг улыбнулся, немного честно: "Тебя зовут Лу, Лу Донг. Как зовут босса?"

□□Коричневые очки представились: "Меня зовут Тан Вэй, сколько мне лет, и все вокруг зовут меня Виго. Он спросил Лу Дуна: "Чего ты хочешь?"

□□Лу Дуну нет необходимости ходить по кругу: "Сядун."

□□Тан Вэй снова спросил: "Сколько товаров вы покупаете?"

□□"Несколько сотен юаней." Лу Донг должен учитывать грузоподъемность эвакуатора для мотоциклов□

Только часть его может быть введена сегодня, и я буду возвращаться один за другим в ближайшие несколько дней.

□□Тан Вэй был немного разочарован: "У вас нет уверенности в этом бизнесе?"

□□Возраст Лу Дуна здесь: "Это не только начало, давайте сначала попробуем сделать заказ."

□□Тан Вэй, очевидно, старый болтун, указывая на открытый вентилятор, стакан для воды, мыло и т.д., и сказал: "Только начал сохнуть, вам нужно покупать больше. Чем полнее ваш товар, тем легче привлечь клиентов и тем больше денег вы можете заработать."

□□Он, Тан Вэй, выглядел как человек, который бывал здесь раньше: "Этот бизнес - правильный выбор! Если вы выбираете, вы должны придерживаться этого. не смотрите на мелочи, которые вы продаете, но вы зарабатываете много денег."

□□Лу Донг мог догадаться, что это был способ босса продавать товары.

□□Короче говоря, это делается для того, чтобы вы могли пополнять запасы больше.

□□Неожиданно Тан Вэй внезапно взял сбоку ключ от машины Фукана: “Я не боюсь вам сказать, я просто полагаюсь на этот малый бизнес. Я купил здание в Цюаньнани и купил машину. Я могу отвезти свою жену и детей в торговый центр Гуйхэ, чтобы купить вещи, если я Вам нечего делать. Вы знаете, что в прошлом году открылся новый торговый центр Guihe?”

□□Лу Донг ответил: “Я слышал, что некоторые друзья говорят, что вещи, продаваемые в нем, слишком дороги.”

□□“Именно там продаются предметы роскоши, лучшие иностранные бренды. Тан Вэй задрал свою футболку, обнажив пояс: “Видишь, я купил ее там за небольшую сумму в тысячу долларов, бренд crocodile”.

□□Лу Дун снова и снова кивал и в глубине души говорил, что способ босса продавать товары был необычным, и он уже сам это сказал.

□□Часы Тан Вэя снова закачались перед Лу Доном: “Я не люблю выпендриваться, поэтому я просто влюбился в тебя. Большинство людей не говорят ему, что этот бизнес очень прибыльный!”

□□Мелкие товары, особенно в нашу эпоху, действительно очень прибыльны.

□□Лу Донг последовал его словам: “Виго - успешный человек на первый взгляд.”

□□Тем не менее, Лу Дуну не рекомендуется торговаться за товар, независимо от того, что предлагает Тан Вэй, он, по крайней мере, остановится на середине.

□□Товары, которые ему нужны, - это в основном предметы первой необходимости, тапочки, мыло, стаканчики для воды, зубные щетки, зубная паста, зеркала, расчески, противомоскитные сетки, вентиляторы, вешалки, сумки, вода в бутылках, стиральный порошок и эфирное масло ветра и т.д.

□□Я, должно быть, не смогу попасть сегодня, и я буду возвращаться один за другим в ближайшие несколько дней.

□□Лу Донг не говорил о кредите. Другая сторона, казалось, любила выпендриваться, но на самом деле он был старой лисой, вероятно, совсем нет.

□□После переговоров Лу Донг лично осмотрел все товары, чтобы убедиться в их качестве.

□□Возможно, этот бизнес продлится недолго, но еще долго он будет усердно работать в

университетском городе, а репутация по-прежнему очень важна.

□□Товары были заказаны и упакованы в несколько больших картонных коробок и несколько больших тканых мешков.

□□Лу Донг о чем-то подумал: “Виго, есть ли на рынке какие-нибудь электрические колонки? Может записывать и воспроизводить такие записи.”

□□Думая о том году, когда из-за электрического гудка этот ветроподобный человек горел по всей стране.

□□Хуан Хэ уже увез свою тетю, и легенда все еще течет в реках и озерах.

□□“Здесь есть электрические колонки, и продается много мелких электроприборов. Тан Вэй тщательно обдумал: “Я не видел ничего, что можно было бы записать”.”

□□Лу Донг кивнул и спросил, где это продается.

□□Тан Вэй достал калькулятор, рассчитал цену в соответствии с договоренной ценой, быстро подсчитал цифру и показал ее Лу Дуну: “545 юаней.”

□□Лу Донг отрезал и сказал: “Виго, ты действительно человек, четыреста.”

□□Тан Вэй вздохнул. Кто этот сломленный ребенок, который разрезал его пополам, когда просил товар, а теперь снова разрезает? У Бай Чанга такой честный взгляд! □

□□“Я теряю деньги!” Он нарисовал у себя на лбу отметку: “По этой цене я заработаю двадцать или тридцать”.”

□□“Виго, послушай, ты купил дом и машину.” Лу Дунчжэн сказал в “Восьми классиках”: “К твоей талии привязан пояс в тысячу юаней. Как насчет этих маленьких денег?””

□□Он подчеркнул: “Я вернусь завтра и послезавтра. Покупка стоит не меньше этой. Виго, ты так хорош в микшировании, и я хочу делать это уже давно.”

□□Тан Вэй стиснул зубы и выглядел очень грустным: “Я буду относиться к тебе как к маленькому другу. Мы должны пользоваться доверием как к человеческому существу, а потом приходи ко мне, чтобы купить товар!”

□□Лу Донг поклялся: “По правде говоря, я из этой страны, и мы больше всего ценим доверие.”

□□Тан Вэй раскрыл ладонь, показав пять пальцев: "500! Доля в 45 юаней, оставь это."

□□Лу Дун не думал, что он действительно сможет отрезать больше 100 юаней, поэтому он сразу же сказал: "Хорошо! Виго, я ищу тебя! Однако, Виго, ты видишь, что я не знаком с жизнью и у меня много вещей. Можешь ли ты нанять хлеб или пикап, чтобы отправить меня обратно в Цинчжао?"

□□Тан Вэй поспешно покачал головой: "Нет, ни один водитель не хочет бежать."

□□Лу Донг тоже знал это. В некоторых местах свирепствовали деревенские бандиты и дорожная ярость, и многие водители попадали в аварию, и с них приходилось сдирать кожу, если они не умирали.

□□"Ты хочешь поехать в Шилибао?" Это его цель.

□□Тан Вэй немного подумал: "Хорошо, я ищу машину."

□□Лу Донг заплатил, попросил визитную карточку Тан Вэя и пошел покупать такие вещи, как зонтики от солнца, пенопластовые коробки, маленькие магнитофоны и электрические колонки. Пейджер Тан Вэя вызвал фургон, который он часто использовал, чтобы помочь Лу Дуну загрузить товары и отправить его на рынок Шилибао.

□□Фургон ехал быстро и вернулся в Шилибао через полчаса. Товар был погружен в кузов автомобиля. Лу Донг обвязал его заранее приготовленной пластиковой пленкой и веревкой, чтобы товар не опрокинулся.

□□Брат Ниу наклонился и спросил: "Это импортные товары?"

□□Лу Донг оставил три очка, когда говорил: "Зная, что обезьяна идет ко дну, я должен думать о том, чтобы заработать денег и купить кое-какие мелочи на продажу."

□□Брат Ниу кивнул: "Бизнес процветает."

□□Лу Дун снова сказал: "Брат Ниу, наш бизнес должен продолжаться. Через некоторое время я попрошу тебя купить мясо, и ты должен будешь сделать мне скидку."

□□Брат Ниу улыбнулся и сказал: "Я дам тебе самую низкую цену на всем рынке."

□□Лу Донг снова купил белую сигарету в магазине за пределами рынка, достал две коробки и засунул их в свою сумку, чтобы носить их с собой в будущем.

□□Вернитесь назад и пройдите через университетский город,□□www.u□kanshu.com На въезде на центральную улицу Лу Дун увидел Цяо Вэйго, худого, как обезьяна, который в оцепенении сидел на дороге, не зная, о чем он думает.

□□Может быть, он работает в большое воскресенье?Открыть вторую вену Рен Ду?Учитывая ужасные последствия сошествия с ума, Лу Донг не собирался беспокоить его.

□□Но голос подержанного Сяоцзялина был немного громким. Цяо Вэйго увидел Лу Дуна и взял на себя инициативу поприветствовать его: "Лу Донг."

□□Во время нашей последней встречи впечатление Лу Дуна о Цяо Вэйго сильно изменилось, и он остановил машину: "Что-то не так?"

□□"ничего не случилось"□□Цяо Вэйго коснулся голубого лба, посмотрел на швабру и с любопытством спросил: "Ты бегаешь за товаром?"Все еще продаешь вещи?"

□□Лу Донг неопределенно сказал: "После окончания школы я планирую заняться каким-нибудь небольшим бизнесом."

□□Цяо Вэйго кивнул: "Я зарабатываю на жизнь.Лу Донг, ты намного лучше Цяо Силяна."

□□Лу Дун чуть не выплюнул полный рот старой крови. Есть ли такой контраст в том, чтобы хвалить людей?

□□Зная, что Цяо Вэйго хотел как лучше, Лу Донг также доброжелательно сказал: "Вы тоже ищете, чем заняться. В наши дни, если вы готовы усердно работать, вы всегда можете заработать деньги."

□□Цяо Вэйго рассмеялся, вероятно, слишком тонко, смеяться более некрасиво, чем плакать: "Я тоже так думаю."

□□Лу Донг помахал ему рукой: "Торопись, пойдём."

□□Цяо Вэйго тоже помахал ему рукой.

□□Вернувшись в Луцзяцунь, Лу Донг выгрузил товар в сарай за колумбарием. Он вдруг вспомнил о твердом портсигаре, завернутом в пластиковый пакет. Он не кормил его несколько дней. Он осторожно открыл его и увидел, что все зудящие пряные семена были мертвы.

□□Этот охотник неквалифицирован!

□□ Охотники не могут жить без домашних животных, поэтому Лу Донг отправился на берег реки, чтобы поймать еще несколько, и на одном дыхании запихнул шесть или семь штук в портсигар.

□□ В ближайшие несколько дней он продал небольшое количество обезьян Жижи в Шилибао и собирался отправиться на Западный рынок, чтобы купить товары. Кстати, он сделал на заказ овсянку и баннеры, чтобы сделать последние приготовления к открытию Школы финансов.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: идёт перевод

<http://tl.rulate.ru/book/69285/1992569>