

Глава 36: Концепция сети супермаркетов Чэнь Яна

В конце концов Линь Сяовань не выдержала пристального взгляда Су Линя. Она про себя подумала, что его взгляд становился все более и более нескромным. К несчастью, Ся Шиюй постоянно была рядом, подбадривая его.

Так как Линь Сяовань считала своими друзьями только Су Линя и Ся Шиюй и проводила с ними каждый день, она заметила, что ей становилось все страшнее смотреть на Су Линя. Его глубокие глаза, словно водоворот, притягивали ее.

— Хорошо, я вернусь и подумаю об этом.

Улыбка Су Линя стала более выраженной. Линь Сяовань сказала, что подумает об этом. Она сказала это, потому что ей нужно было время, чтобы вернуться домой и поговорить с родителями.

Но Су Линь чувствовал, что Линь Сяовань будет трудно справиться с родителями. Они определенно будут против, и это именно то, чего он хотел. Зная характер Линь Сяовань, она непременно решит открыть с ним бизнес.

Как только он вернулся в класс, Су Линь хотел было сесть, чтобы дождаться конца занятий, но его позвал Чэнь Ян.

— Ян, чего так торопишься? Товар же еще не распродали. Чего так спешить?

Чэнь Ян покачал головой:

— Брат Линь, я не за деньгами.

Су Линь удивился:

— Если не за деньгами, то зачем ты меня ищешь?

Чэнь Ян почесал голову и сказал:

— Брат Линь, ты ведь спрашивал, чем я хочу заниматься?

Су Линь кивнул:

— Да, а что?

— Я уже знаю, чем займусь. — Чэнь Ян был немного взволнован.

— Давай, рассказывай.

Су Линь немного удивился. Чэнь Ян был просто хорошим исполнителем, но не предпринимателем. Он не ожидал, что тот и правда что-нибудь придумает.

Чэнь Ян глубоко вздохнул:

— Тогда я скажу.

Я хочу открыть сеть супермаркетов.

На этот раз Су Линь удивился еще больше. Он внимательно посмотрел на Чэнь Яна:

— Сеть супермаркетов?

Чэнь Ян подумал, что это не понравилось Су Линю, и быстро объяснил:

— Брат Линь, за рубежом уже есть много сетей супермаркетов. В Китае их тоже много, но в основном только в крупных городах. Чжунцзян — город уездного значения, поэтому их здесь нет.

— М-м-м, Ян, не волнуйся, не торопись.

Сети супермаркетов дают нам все необходимое — рис, овощи, закуски...

Слушая красноречивую речь Чэнь Яна, Су Линь удивлялся все больше. Теория Чэнь Яна была не на уровне старшеклассника. Было очевидно, что Ян Чэнь внимательно изучил супермаркеты, а затем — много зарубежных супермаркетов.

— Ян, где ты взял эту идею с сетью супермаркетов?

Я...

Вопрос Су Линя ошеломил Ян Чэня. Эту идею ему подсказал Е Фэн в машине. Тогда он не принял ее всерьез. Позже, когда ему стало скучно дома, он немного почитал об этом. В результате он обнаружил, что бизнес-модель сети супермаркетов была действительно хорошей.

Затем он провел всю ночь за чтением различной информации о сетях супермаркетов. Хотя он

во многом ее доработал, идея принадлежала Е Фэну.

— Брат Линь, на самом деле...

Су Линь сказал:

— Мне все равно, кто дал тебе эту идею.

Если это принесет мне деньги, прекрасно.

Сказав это, Су Линь продолжил:

— Если бы мы открыли еще один супермаркет в районе Цзяннин, сколько бы это, по-твоему, стоило?

Ян Чэнь не задумываясь ответил:

— Если маленький, то двести тысяч. Если большой, то пятьсот тысяч. Если не покупать и не арендовать помещение, то можно построить стандартный магазин по типу «Теско».

— Брат Линь, стандартный магазин по типу «Теско» обойдется минимум в миллион. Большая часть расходов уйдет на покупку помещения.

Су Линь кивнул и сказал:

— Хорошо, найди время для проведения подробного исследования, а затем составь диаграмму, чтобы узнать, сколько это будет стоить.

— Брат Линь, ты хочешь сказать, что согласен на это? — взволнованно спросил Ян Чэнь.

Су Линь кивнула: «Я думаю, это довольно перспективно. Мы можем попробовать в Цзяннин. Если это действительно принесет доход, мы можем вложить больше и построить сеть супермаркетов в каждом районе Чжунцзяна».

«Какая шутка! Wal-Mart и China Resources были в бизнесе супермаркетов. Как он мог пренебрегать сетями супермаркетов? Прибыль в этом бизнесе была огромной».

Услышав слова Су Линь, Ян Чэнь сразу почувствовал, как вскипела его кровь. Иметь супермаркет в каждом районе города Чжунцзян — какая это была бы крупная отрасль? И он бы получил долю в этой отрасли.

Су Линь сказала с серьезным лицом: «Ян, вы должны тщательно все обдумать. Если вы хотите это сделать, вам нужно поторопиться и открыть супермаркет до вступительного экзамена в

колледж. Если вы это сделаете, ваши оценки...».

Ян Чэнь махнул рукой и сказал: «Никаких проблем, брат Линь. На самом деле я не учусь после школы. Дома каждый день много дел, но мои оценки никогда не были плохими».

«Ну, если это так, тогда идите и сделайте это. Кстати, вы можете больше разговаривать с Е Фэном, когда у вас есть свободное время. Только не рассказывайте ему о бизнесе».

«Ах!!» Ян Чэнь удивленно посмотрел на Су Линь. Он не понимал, откуда Су Линь знает, что его идея пришла от Е Фэна.

Определенно это была не идея Чэнь Яна. У него не было такой способности мыслить. Тогда кто еще контактировал с Чэнь Яном? Это должен быть Е Фэн. Причина, по которой Су Линь хотел, чтобы он хорошо ладил с Е Фэном, была очень проста: он хотел узнать больше об этом парне.

В противном случае, если он не обратит внимания, его первая прибыль окажется в его руках. К тому времени будет намного сложнее остановить развитие Е Фэна.

Су Линь похлопал Яна Чэня по плечу. Он не хотел разглашать это дело. Вместо этого он сказал: «В последнее время этот парень докучает и мне, и Сяюю. Вы разберитесь с ним».

«Понятно», — внезапно понял Ян Чэнь.

Су Линь кивнула. «Когда придет время открывать компанию, я, возможно, приглашу Сяюю присоединиться к нам. Ян, вы должны быть к этому морально готовы».

Ян Чэнь был немного разочарован. «Брат Линь, вы не будете участвовать в этом?»

Су Линь улыбнулся. «Конечно, я буду, но не принимая активного участия. Я в основном позволю Сяюю потренироваться».

«Брат Линь, а Сяю Ю...»

«Все именно так, как ты думаешь».

«А как насчет Линь Сяювань?»

«Тоже самое».

Ян Чэнь:

<http://tl.rulate.ru/book/67488/3984686>