Даже Ян Фан, который обладает очень богатыми знаниями и пониманием сквозных самолетов и самолетов, не смог начать исследования и разработку такого небольшого высокоскоростного беспилотника, о котором просил У Хао, потому что он не знал, где его взять. Начало.

Несмотря на то, что этот небольшой высокоскоростной дрон мал, размером с пощечину взрослого человека, он содержит слишком много технологий. В дополнение к технологии управления для построения сети кластерного массива существуют также технология интеллектуального управления полетом, технология обнаружения и наведения на цель и даже технология боеприпасов для атаки.

Технология управления кластерным массивом не представляет проблемы. У Хао есть опыт. Две технологии — технология управления полетом и технология разведки и управляемой атаки — существуют не только на аппаратном или программном уровне. Для решения проблемы необходим двусторонний подход.

У Хао ждет, пока Ян Фань решит аппаратную проблему. Во-первых, реализовать точное и быстрое обнаружение дроном окружающей среды или препятствий. Только обнаруживая окружающую среду, БПЛА могут избежать столкновения с этими препятствиями.

Точно так же существуют методы обнаружения, идентификации и управляемой атаки, как найти и идентифицировать врагов, как обнаружить и идентифицировать замаскированных врагов, как найти и идентифицировать цели, такие как легкие автомобили, минометы и ракетные установки.

На самом деле, в настоящее время на рынке есть соответствующие технологии. Как сфокусировать все эти технологии на беспилотнике с очень небольшой ударной нагрузкой — вот проблема, с которой они столкнулись.

Поэтому, взявшись за проект, Ян Фан заперся в лаборатории и неделю не отходил от двери лаборатории.

У Хао не может. Хотя он также хочет сосредоточиться на исследованиях, ему предстоит еще много дел.

Самым непосредственным или наиболее важным моментом является их продвижение по службе 618. Хотя это не самое важное промо-фестивальное событие года, оно все больше ценится крупными платформами и стало ежегодным промо-мероприятием.

Поэтому он также привлек внимание многих предприятий, в том числе различных технологических компаний. Такие как бытовая техника, мобильные телефоны, цифровые продукты и другие технологические продукты стали главным приоритетом этого рекламного фестиваля.

По сравнению с десятками миллионов маркетинговых усилий других цифровых продуктов, один или два миллиона маркетинговых расходов У Хао вообще не заслуживают упоминания.

Конечно, популярность их продукции сохраняется, и они хорошо продаются с тех пор, как вышли на рынок. Так что я слышал, что они будут участвовать в этом рекламном фестивале, и потребители, которые ждут этого интеллектуального голосового помощника, с нетерпением ждут его.

Сколько уступок может быть? Этот вопрос волнует всех больше всего. Однако скидку не объявили, и цена не взлетела до нулевой отметки 618.

А наблюдавшие потребители сразу же обрадовались, увидев цену 1498. Скидка почти в двести долларов, что уже очень много для тысячи электронных товаров.

Таким образом, всего через одну минуту после продажи, будь то их официальный торговый центр на веб-сайте или магазины с прямым управлением на нескольких крупных онлайн-платформах для покупок, они стали переполнены и парализованы, пока они и несколько крупных онлайн-платформ для покупок не будут срочно восстановлены, что вернется к нормальному состоянию.

Через одиннадцать минут и пятьдесят одну секунду после продажи Чжан Цзюнь, следивший за продажами, взял на себя инициативу и взволнованно закричал.

Остальные не отставали, все встали и зааплодировали. А У Хао, глядя на цифры на экране, вздохнул с облегчением, затем встал и смотрел, как возбужденная толпа аплодирует.

Сто тысяч единиц, сто тысяч единиц были отгружены примерно за десять минут, и продажами в 150 миллионов определенно можно гордиться на этот раз.

Ву Хао достал свой телефон и сфотографировал номер на большом экране. Затем он разместил это на своем Weibo и сказал: «Вы можете спать спокойно».

Позже официальный Weibo также сделал репост своего Weibo и озорно сказал: «Босс, вы приглашены на пир!»

«Нет проблем, каждый человек может привести с собой члена семьи, вы можете выбрать место случайно». У Хао ответил немедленно.

Взаимодействие между У Хао и его официальным блогом также привлекло группу поклонников для поздравлений, и даже некоторые СМИ опубликовали репортажи.

Некоторые люди счастливы, а некоторые расстроены, например, крупные бренды мобильных телефонов, участвующие в этой акции. Поскольку конкурентное давление очень велико, теперь один за другим смотрят на объем продаж своей продукции.

Увидев праздничные фотографии, опубликованные У Хао, эти люди завидовали и ревновали, думая о том, почему у них нет этого взрывоопасного продукта.

"Это 150 000!" Чжан Цзюнь снова закричал на двадцать седьмой минуте.

«Это 200 000. Я угощу вас ужином сегодня вечером. Все, пожалуйста, заказывайте!» Чжан Цзюнь махнул рукой.

«Спасибо, президент Чжан, да здравствует Чжан!»

Глядя на взволнованную толпу, У Хао встал, расправил плечи и сказал Чжан Цзюню рядом с ним: «Продолжай охранять, я снова засну».

Чжан Цзюнь услышал слова и быстро посмотрел на него с удивлением: «Ты снова засыпаешь в такой критический момент, ты можешь спать?»

"Что не спится, иди!" У Хао махнул рукой и вышел наружу.

Чжан Цзюнь громко сказал: «Уходи, тебя разве не волнуют продажи?»

«Я не имею никакого отношения к продажам. Уходите и посмотрите результаты завтра». Глядя на людей, которые все еще смотрели на него, У Хао улыбнулся, увеличил громкость и сказал: «Каждый организует свои собственные перерывы. Этот день еще долгий. Я ухожу первым и приведу вас завтра рано утром».

После разговора У Хао повернулся и ушел. Дело не в том, что ему все равно, просто он не так взволнован, как все остальные. Так что со временем он мог бы вернуться в постель и отдохнуть. Сейчас он либо занимается исследованиями с Ян Фаном в лаборатории, либо занимается какими-то делами компании.

Теперь, когда у него хороший результат, он может быть уверен.

Согласно текущей ситуации, их объем продаж должен достичь 500 000 единиц на этом фестивале продвижения, что намного превышает ожидаемую цель в 250 000 единиц.

Это стоит радости но приносит и неприятности.

Например, для Чжан Цзюня, чем больше продаж на этот раз, тем больнее становится его сердце. Для этого парня, жадного до денег, скидка почти в двести юаней за устройство определенно более болезненна, чем резка мяса. Более того, это миллиард долларов.

Для литейного цеха производителя, который уже работает на полную мощность, это, несомненно, хуже. Правда, огромные заказы обязательно принесут им огромную пользу. Но заказ настолько большой, что они могут себе это позволить, что, безусловно, является пыткой.

Хотя перед промо-фестивалем Great Wall провела соответствующие приготовления и даже временно освободила несколько производственных линий от другой продукции. Но в нынешней ситуации этого недостаточно.

Принимая во внимание вице-президента Хуанга, который был на производственной линии, после получения этого номера он снова будет кричать на свою мать.

http://tl.rulate.ru/book/65881/2163813