

Увидев контракт У Хао с Научно-исследовательским институтом оборудования ВВС и соответствующие документы, Комитет по управлению Парком высоких технологий также выполнил свое обещание и напрямую предоставил им четырехэтажную «большую виллу».

Я сказал, что это вилла, но на самом деле это было офисное здание, но выглядело оно как роскошная вилла, поэтому их в шутку называли большой виллой.

Таких офисных зданий в этом районе много, здесь более 100 больших и малых зданий, а также есть несколько высотных офисных зданий и деловых районов. Окружающая среда очень хорошая, и сервисные услуги завершены.

Офисное здание ранее сдавалось в аренду, поэтому в нем сделан простой ремонт. У Хао посмотрел на них и обнаружил, что в целом интерьер был хорошим, и очень мало мест нуждалось в ремонте. Они должны быть завершены в течение недели или двух. Просто используя это время, они могут сначала завершить основную работу по набору и подготовке.

Конечно, в основном этим занимается Чжан Цзюньлай, а главная задача У Хао — встречать бегущих к ним представителей компаний.

Первым пришел Юань Симинг, вице-президент Cainiao Science and Technology Co., Ltd. Он пришел за день до того, как У Хао вернулся в Аньси, поэтому поспешил обратно.

Он встретил Юань Сими на следующий день после того, как вернулся в Аньси.

Юань Симин и его группа казались запыленными слугами, очень жаждущими его увидеть.

«Сяо Ву, мы снова встретились». Юань Симин с энтузиазмом сказал ему.

У Хао засмеялся: «Здравствуйте, генерал Юань, добро пожаловать в Аньси».

«Ха-ха, Анзай — благословенное место в нас».

□ Юань Симин рассмеялся, а затем вздохнул: «Я должен был подумать, что ваша технология действительно подходит для военной области, она действительно не проста».

«О, за эту технологию мы не боимся». У Хао теперь смеялся над собой.

Юань Симин кивнул и сказал: «Я слышал о твоем пребывании в Ханчэне. Теперь эти люди слишком сумасшедшие».

У Хань сказал несколько слов, а затем перешел к теме: «Генерал Юань, я думаю, вы слышали об этом, теперь мы боимся, что не сможем продавать эту технологию и связанные с ней системы. Конечно, патенты на технологии все еще возможны».

«Мы это знаем, поэтому на этот раз я пришел поговорить с вами о сотрудничестве. У нас есть много возможностей для сотрудничества с точки зрения логистических сортировочных роботов и экспресс-доставки дронами.

Сяо Сяову, на этот раз мы пришли с полной искренностью. Юань Симин серьезно сказал ему.

У Хао услышал слова Юань Сими и кивнул с улыбкой: «Конечно, мы также рады сотрудничеству с такими компаниями, как А. Мы все еще новички, которые только что вошли, и нам нужно учиться у ваших предшественников».

«Ха-ха, наша репутация в мире очевидна для всех, можете не сомневаться».

Юань Симин ответил с улыбкой, а затем обратился к У Хао: «Учитывая вашу текущую ситуацию, мы специально разработали набор планов сотрудничества, вы можете ознакомиться с ним».

Сказал, что Юань Симин взял документ у человека, находившегося поблизости, и передал его У Хао: «Вы участвуете в исследованиях и разработках всего нашего проекта, предоставляя технологии и сопутствующие услуги, и мы будем платить за использование соответствующих технологий и плату за услуги. "

У Хао взял документ и просмотрел его. Очевидно, этот договор был специально для них переработан, и условия в нем были четко прописаны.

Но ценой, которая его не устраивала, была цена: «12 миллионов плюс 4 миллиона ежегодных сборов за обслуживание?»

Юань Симин кивнул и сказал: «Эта цена очень справедлива. Вы должны знать, что оплата международных передовых патентов почти такая же цена».

Увы, У Хао покачал головой и сказал: «Но это не то, что вам нужно, и то, что наши технологии значат для вас, я думаю, что могу все объяснить от вас в такой спешке до Аньси.

С помощью этой технологии вы можете занять лидирующие позиции во всей отрасли логистики и получить право голоса. "

Наша начинающая логистика сейчас занимает лидирующие позиции в отрасли. Юань Симин возразил.

У Хао откинулся на спинку стула, посмотрел на него с игривой улыбкой и улыбнулся: «Неужели? Я не думаю, что нам стоит приходить к этим дуракам».

«Хорошо, тогда давайте проясним, мы хотим получить эксклюзивную лицензию на эту технологию в логистической отрасли». Юань Симин посмотрел на него прямо.

У Хао положил руки на стол и потёр подбородок, наблюдая, как он нежно улыбается: «Но отсутствие рыночной конкуренции означает, что мы потеряем инициативу и потеряем много преимуществ.

Однако мы не будем заниматься этой отраслью, поэтому не имеет значения, дадим ли мы вам эксклюзивную лицензию. Суть в том, что вы должны проявить достаточную искренность, чтобы мотивировать нас. "

Услышав его слова, Юань Симин улыбнулся, а затем взял у помощника контракт и вернул ему: «Расслабься, ты будешь доволен этим контрактом».

"3% Cainiao Technology плюс 30 миллионов, и плата за обслуживание 5 миллионов в год?"

У Хао перевернул контракт, а затем покачал головой: «Три процента слишком мало, вы все еще недооцениваете влияние этой технологии. Я даю искреннюю цену, 20 процентов плюс 100 миллионов, и два в год Десятки миллионов технологий. затраты на использование и обслуживание».

«Вы спрашиваете цену, это невозможно». Юань Симинг решительно покачал головой и сказал Нет ничего невозможного. "

У Хао посмотрел на него с улыбкой и сказал: «С помощью этой технологии вы полностью обновите всю логистическую систему и, таким образом, перейдете к действительно интеллектуальной логистической системе.

В то время, будь то сбор и транспортировка посылок, сортировка, транспортировка и портовая логистика и окончательный запуск беспилотника, весь процесс будет интеллектуализирован, а затраты на рабочую силу будут увеличены.

Вы должны знать, что две самые большие затраты на логистику — это транспорт и рабочая сила. Пока эти два пункта решены, вы можете занять всю отрасль с низкой стоимостью и безопасной и высокоскоростной сетью экспресс-доставки.

По сравнению с этим, эти 20% плюс 100 млн и годовая стоимость использования сервиса в 20 млн огорчают. "

Юань Симинг услышал его, затем посмотрел на него и спросил: «То, о чем вы говорите, это всего лишь сцена, которую вы описываете. Насколько далеко может зайти эта технология, пока неизвестно».

«Это неизвестно? Я думаю, вы должны были провести тщательную оценку и то, что мы просили у вас за то, что вы сделали. система в индустрии экспресс-доставки и индустрии электронной коммерции.

Эта интеллектуальная логистическая сеть означает, что у вас будет сеть и прочная основа, которая сможет поддерживать всю вашу бизнес-деятельность в Интернете и в автономном режиме. Я думаю, что это также причина того, почему за последние несколько лет было вложено так много усилий, чтобы создать сеть новичков и интегрировать всю отрасль логистики. У Хао сказал с улыбкой.

Юань Симинг услышал, как он выглядел уродливым: «Раз уж вы это знаете, то должны понимать, что Cainiao Network не контролируется нашей семьей, и есть другие акционеры, а это слишком много 20%».

<http://tl.rulate.ru/book/65881/1972238>