Глава 125: Презентация капсулы

"О, это те самые капсулы, о которых говорил Эрик?" подумал Алекс, щелкая по миниатюре. Открылось видео, на котором была изображена большая капсула в центре комнаты и человек, готовый говорить.

"Приветствую всех, кто смотрит видео. Сегодня мы впервые представляем капсулы для популярной игры Вечное культивирование. И компания Deva Corp. предоставила мне честь и возможность быть тем человеком, который представит вам эти капсулы".

Мужчина подошел к капсуле и заговорил, положив на нее руки.

"Эти капсулы размером с кровать являются новейшей разработкой компании Deva Corp. Вы можете открыть эти капсулы вот так и войти сюда. Когда вы окажетесь внутри, вам не придется ничего надевать на голову или тело, чтобы иметь возможность играть. Все, что вы делаете — это нажимаете вот эту кнопку рядом с левой рукой и позволяете крышке закрыться".

Мужчина показал все, что нужно сделать для входа в систему. Алексу это показалось довольно простым.

"Как вы знаете, Вечное культивирование может распознать вас как одного и того же игрока, независимо от того, сколько шлемов у вас есть, это то же самое. Пока вы входите в систему, вы будете иметь одного и того же персонажа".

Мужчина переместился на передний план и начал рассказывать о других возможностях капсулы. Говорил о том, как быстро она все обрабатывает, или о том, насколько реалистичнее

теперь будет выглядеть игра.

"Знаете, что самое лучшее в этой капсуле?" - задал вопрос в камеру мужчина.

"Дело в том, что вам не придется выходить из капсулы, чтобы поесть, попить или сходить в туалет. Корпорация Deva Corp. сумела сделать так, что все ваши обычные функции организма замедляются, когда вы входите в игру".

"Так что все игровые наркоманы могут заходить в игру, не заботясь больше о еде и туалете. Тем не менее, Deva Corp. по-прежнему рекомендует выходить из игры раз в день, чтобы поесть и заняться другими делами. Также не забывайте заниматься спортом. Я знаю, что вы только спите и не занимаетесь спортом".

Мужчина рассмеялся, когда ему протянули лист бумаги.

"Вот они, друзья. Официальные цифры. На этом листе бумаги указана стоимость и дата выпуска этих капсул. Даже я не знаю, какая информация находится внутри, поэтому вы узнаете ее вместе со мной", - сказав это, он начал медленно открывать бумажку, чтобы вызвать напряжение у зрителей.

"О, сначала у нас есть дата. И она будет выпущена в..." Когда Алекс услышал дату, он был удивлен.

"Это примерно через 2 недели. Гораздо ближе, чем я ожидал". Эрик говорил, что до этого момента осталось около 3 недель, но, похоже, это было не так. Капсулы будут здесь раньше, чем они успеют об этом подумать.

"Где же я буду ее хранить, если достану?" - начал размышлять он. Комната в общежитии была большой, но не настолько, чтобы вместить 4 капсулы вместе с кроватями и шкафами. Он перестал думать об этой проблеме и продолжил смотреть видео.

Мужчина продолжал открывать страницу до тех пор, пока она не была полностью открыта.

"Хм...", - удивленно произнес мужчина. "Этого не может быть". потрясенно произнес мужчина, продолжая смотреть на листок бумаги. Он медленно поднял глаза на камеру с недоверчивым выражением лица и начал говорить.

"Вы мне не поверите, друзья. Вот такая хорошая цена". Мужчина замолчал, чтобы еще больше усилить напряжение.

"Капсула поступит в продажу по цене 600 долларов. 600 долларов, ребята, 600 долларов. По-моему, это очень выгодно".

"Однако это не самое приятное в объявлении цен. Похоже, что слухи о том, что мы сможем вернуть свои VR-шлемы со скидкой в магазине, оказались правдой. В зависимости от времени покупки шлемов, вот какой процент скидки вы получите".

"Всем, кто купил VR-шлем в первые две недели продаж, предоставляется скидка 50% при покупке капсулы".

"Всем, кто купил VR-шлем в течение вторых 2 недель продаж, предоставляется скидка 60%".

"Всем, кто купил VR-шлем в течение последних 2 недель продаж, предоставляется скидка 70%".

"Что касается тех, кто не может дождаться капсулы, которая появится в ближайшие 2 недели, то вы можете просто получить шлем и вернуть его обратно абсолютно бесплатно с огромной скидкой в 80%".

"Ребята, вы можете просто купить шлем, поиграть две недели, потом вернуть его обратно и получить капсулу за 120 баксов. Это на 20 баксов больше, чем первоначальная цена за 2 недели игры. Идите и купите, если вы еще не сделали этого прямо сейчас".

"Честно говоря, имея такие передовые технологии, я удивляюсь, почему Deva Corp. до сих пор отказывается использовать их в таких отраслях, как образование и здравоохранение. А вместо этого они просто сосредотачиваются на игре".

Вскоре видео закончилось. 'Стоит ли мне его брать?' начал размышлять Алекс. Уже один тот факт, что ему не придется выходить из системы 4 раза в день, делал капсулу стоящей. С ней он сможет играть гораздо больше и зарабатывать гораздо больше денег. Но хранить капсулу было негде.

VR-шлем - это одно, но он не был уверен, что общежитие вообще позволяет своему студенту получить что-то вроде капсулы внутри.

"Остальные трое тоже хотят. Даже если общежитие нам разрешит, я не понимаю, где мы должны их хранить". подумал Алекс, оглядываясь по сторонам. Четыре капсулы могли бы поместиться, но тогда не было бы места для передвижения по комнате.

Он вздохнул и подумал: "Теперь, когда у меня есть деньги, может, мне просто снять комнату где-нибудь поблизости от колледжа?"

http://tl.rulate.ru/book/65760/3289146