

- 170 золотых?

Это должно быть шутка, да? Даже если зерно в наши дни на вес золота, все же...

Этот аукцион не предназначен для продажи предметов роскоши, таких как драгоценности или произведения искусства. Речь идет о закупке продуктов питания с целью продажи их в другом месте по более высокой цене. Поэтому, если человек не был уверен, что сможет продать товар более выгодно, чем он был куплен, то, приобретая его, понесет лишь одни убытки.

600 мешков овса за 170 золотых.

Сколько бы ни ломали голову собравшиеся здесь купцы, они пришли к выводу, что покупка этих товаров по такой цене приведет только к убыткам.

«170 золотых - это слишком много. Не говоря уже о прибыли, неизвестно, получится ли продать по себестоимости и не потерпеть убытки с такой-то ценой».

Человек из торговой компании «Бемерик», предложивший предыдущую цену в 155 золотых, повернулся к человеку, который назвал 170 - он узнал его.

Это был один из руководителей филиала торговой компании «Шарлотта», с которым он сам имел некоторые дела раньше. В торговых кругах, хотя этот человек не отличался особым новаторством в своих коммерческих проектах, тем не менее, он прославился тем, что постоянно заключал сделки, которые были разумными и продуманными.

Поэтому тем более непонятно, как такой человек мог пойти на столь необычную сделку.

«Кстати говоря, кто эта дама рядом с ним?»

Только сейчас женщина, находившаяся рядом с управляющим филиала торговой компании «Шарлотта», привлекла внимание представителя гильдии Бемерик. Он не мог видеть лица, так как она была в широкополой дамской шляпе, закрывавшей ее.

Сначала он подумал, что она просто его партнерша или жена. Однако уважительное поведение, с которым управляющий филиалом обращался с нежной дамой рядом с ним, было больше похоже на отношение к начальнику.

Ответ был ясен после небольшого размышления.

«Эта женщина, должно быть, владелица торговой компании «Шарлотта». Впервые вижу ее лично».

То, что глава торговой гильдии явилась лично, означало, что они высоко ценят этот аукцион.

Представитель Бемерика почувствовал, что этот аукцион будет непростым.

- Есть предложение в 170 золотых. Есть еще желающие? Три, два, один... 600 мешков овса были проданы торговой компании «Шарлотта».

Бах, бах, бах!

Аукцион по овсу закончился, и сразу же начались торги по ячменю.

- Следующий лот 1100 мешков ячменя. Стартовая цена - 370 золотых.

Стоимость ячменя составляла 1 золотой за 3 мешка. По сравнению с прошлым годом рыночная цена почти удвоилась, но это было очень дешево по нынешним временам.

Естественно, торговцы ухватились за эту возможность.

- 400 золотых.

- 420.

- 450.

Ячмень как пища ценился гораздо больше, чем овес. Это объяснялось тем, что основной пищей простых людей был ячменный хлеб, приготовленный путем смешивания его с небольшим количеством пшеницы. В случае с овсом, это было зерно, которое можно было использовать для корма лошадей, а не для потребления человеком, если цена на него достаточно сильно падала; но ячмень - это совсем другая история.

Ставки мгновенно превысили отметку в 500 золотых.

- 580 золотых!

Цена, названная торговой компанией Корнелла, замедлила процесс.

- 580, как говорят... на этом все и закончится.

- Нет никакой уверенности в том, что мы сможем получить прибыль, если купим по такой цене.

- Мы больше не можем делать ставки.

Торговцы произвели соответствующие расчеты и поняли, что цена в 580 золотых - это не то, что они могут переиграть.

Представитель торговой компании Корнелл наблюдал за тем, как окружающие его купцы сделали соответствующий вывод, и торжествующе усмехнулся.

«Это слишком много для вас, ребята. В конце концов, это цена, которую с трудом можем предложить даже мы, обладающие самой широкой торговой сетью в Королевстве Лестера».

Представитель компании Корнелл был уверен в своей победе.

Торговая компания Корнелл, лучшая и крупнейшая торговая гильдия в этой стране, сама не смогла бы оставить место для прибыли, если бы предложила цену выше этой. Это означало, что это была ставка, которую не могли перебить другие торговцы.

- Есть предложение в 580 золотых. Кто предложит более высокую цену?

Спросил Макс в завершении, в то время как представитель компании Корнелл слегка улыбнулся, почувствовав уверенность в своей победе.

В этот момент...

- 650.

Торговая компания «Шарлотта» повысила цену. Представитель Корнелла поперхнулся и зашипел.

«Торговая компания «Шарлотта»? Как они смеют...»

Он не думал о них много, когда те купили овес минуту назад. Но теперь они пытались отобрать и ячмень.

Гордость «Корнелл», до сих пор царствовавшей как величайшая торговая компания королевства Лестер, не могла этого допустить.

Представитель Корнелла поднял руку и крикнул.

- 680 золотых!

- Оооооооо...

- Он сказал 680 золотых?

- За 30 лет работы торговцем я впервые вижу, чтобы цена на ячмень выросла так сильно.

Услышав благоговейные комментарии окружающих их торговцев, представитель Корнелла уверенно улыбнулся в сторону представителей Шарлотты.

«Сможете ли вы перебить мою цену, если я сделаю это?»

Это было уже за рамками вопроса о прибылях и убытках.

Теперь представитель Корнелла был настроен на защиту своей гордости как лучшей торговой компании в королевстве Лестер, даже если это означало понести некоторые потери здесь и сейчас. Кроме того, это была сумма денег, которую он мог себе позволить. Это было связано с тем, что участвующий в этом аукционе мужчина, являлся младшим братом председателя.

Он считал, что этой суммы будет достаточно, чтобы торговая компания «Шарлотта» опустила руки.

Но...

- 700 золотых.

Торговая компания «Шарлотта» хладнокровно сделала свою ставку.

- Что?

- 700? Я правильно расслышал?

- Это бред... как бы ни выросли цены на продукты, 700 золотых за 1100 мешков ячменя?

Как бы ни относились к этому другие торговцы, это было за гранью понимания прибылей и убытков.

- Что, черт возьми, они задумали?

В этот момент другие компании начали подозревать, что у этой торговой гильдии на уме какая-то другая схема.

- Есть предложение в 700 золотых. Кто предложит более высокую цену?

Макс посмотрел на ряды аукциона.

Безусловно, больше заявок быть не могло. С точки зрения купцов, торговая компания «Шарлотта» вернула бы себе лидерство, даже если бы они подняли цену еще выше.

В конце...

- Продано, торговой компании «Шарлотта» за 700 золотых.

В результате ячмень был продан на аукционе купцам Шарлотты.

- И последний лот, 800 мешков пшеницы. Стартовая цена - 400 золотых.

На этот раз торговцы не стали спешно называть свои цены, поскольку все стали опасаться торговую компанию «Шарлотта».

«Неужели и этот тоже?»

«Это сводит с ума. Как можно понять, как действовать, если невозможно узнать их цели?»

Они колебались, пытаясь уловить атмосферу, но купцы не могли вернуться с пустыми руками, проделав такой путь.

С осторожностью они начали участвовать в аукционе, и цена начала расти.

- 450.

- 480.

- 500.

Предложения, раздававшиеся то тут, то там, довольно быстро повышали цену.

Хотя отчасти это объясняется тем, что пшеница была последним товаром в продаже, однако, по сути, она была самой дорогой из всех зерновых культур.

Хлеб из 100% чистой пшеницы считался элитным товаром, который ели только дворяне, а

простолюдины только по особым случаям, таким как день рождения или свадьба. В основном хлеб, потребляемый населением, содержал пшеницу, смешанную с другими злаками. Иными словами, она была товаром, который по своей природе был более дорогим по сравнению с ячменем или овсом. Это также было причиной того, почему ее выставили на аукцион последней.

Прежде чем кто-либо успел опомниться, как цена перевалила за 700 золотых. И как раз в этот момент конкуренты начали отсеиваться один за другим...

- 800 золотых, - торговая компания «Шарлотта», подняла цену с большим отрывом.

Другие торговые компании, стиснув зубы, присоединились к торгам.

- 820.

- 850.

Неужели купцы разгорячились из-за своей гордости? Или ими овладела мысль, что они не могут проделать весь этот путь и вернуться с пустыми руками?

Цена росла не по дням, а по часам.

Затем, словно ставя точку в этом соревновании, заговорил торговец Корнелл.

- 1000 золотых.

Независимо от того, насколько выросли цены на продовольственные товары, это было 800 мешков пшеницы за 1000 золотых. Цена была, без сомнения, рекордной для этого королевства.

Предложив такую цену, представитель Корнелла посмотрел на торговцев из Шарлотты и сделал выражение, как бы спрашивая: «Вы по-прежнему хотите продолжать?»

Управляющий филиала компании Шарлотта получил какие-то инструкции от дамы, сидевшей рядом с ним. Затем с удивленным лицом он подтвердил еще несколько вещей, прежде чем прочистив горло заговорил.

- 2000 золотых.

Эта сумма изменила атмосферу аукциона.

-

-

-

В шумных аукционных рядах воцарилась оглушительная тишина. Только по прошествии десяти с лишним секунд торговцы пришли в себя.

- 2000 золотых?

- Неужели... подождите, что происходит...

Другие торговые компании начали сомневаться в истинных намерениях Шарлотты.

2 000 золотых сами по себе не были особенно крупной суммой. Однако у всех денег есть свое применение.

Для простой покупки провизии, а не для сделки по приобретению оружия или других ценностей, это возмутительная цена. Даже с учетом роста цен на зерно это не имело никакого смысла.

По мнению торговцев, этого не могло произойти, если только у них не было какого-то другого скрытого намерения. Если это так, то чего же хотела торговая компания «Шарлотта»?

«Виконт Форрест и торговцы Шарлотты заключили сделку или что-то в этом роде?»

«Не понимаю. Тогда зачем они устроили аукцион?»

Возникшие в головах торговцев вопросы подняли вихрь, который породил множество различных сценариев. Но ни в одной из этих теорий не было никакой определенности. Только в одном можно было быть уверенным прямо сейчас. Этот аукцион закончился.

- У...У нас есть предложение в 2000 золотых. Есть ли еще претенденты? Дрогнувшим голосом сказал Макс, оглядывая толпу.

Конечно, их не будет.

- 800 мешков пшеницы проданы торговой компании «Шарлотта». Поздравляю.

В результате все зерно было выкуплено купцами из Шарлотты.

Сегодняшний неожиданный финал унизил другие участвующие торговые компании, превратив их в собак, безрезультатно лающих на цыплят на крыше.

Тем временем Милтон заработал на этом аукционе сразу около 3 000 золотых.

- Сумма нашего общего заработка составила 2 870 золотых?

- Да, милорд.

- Это законно?

- Прошу прощения?

- Я-... Я имею в виду, это реальность?

Получив отчет Макса, Милтон был настолько потрясен им, что по привычке начал использовать жаргон своей прошлой жизни.

- Да. Это реальность.

Макс подробно объяснил, что произошло на аукционе.

- Ты хочешь сказать, что эти хмыри из Шарлотты скупили все до последнего товара.

- Да, милорд.

- Хмम्म... - Милтон потер подбородок и погрузился в глубокое раздумье.

Он знал, что этот аукцион принесет деньги. Но в качестве дохода поступило гораздо большее состояние, чем он предполагал. Милтон думал, что в случае удачи они заработают около 1 500 золотых, но пришла сумма ближе к 3 000.

Что касается личного состояния Милтона, то его фонды теперь составляли более 10 000 золотых. Это был, пожалуй, самый обеспеченный виконт Форрест в финансовом отношении с момента основания их Дома.

Это был хороший поворот событий. Хороший поворот событий, но все же...

- Что они замышляют?

Милтон никак не мог разобраться в мотивах торговой компании «Шарлотта». В отличие от предположений других торговцев, между ним и купцами Шарлотты не было никакой тайной сделки или чего-то подобного. Скорее, Милтону самому было любопытно.

С какой стати торговая компания «Шарлотта» вложила в него такое большое состояние?

Откровенно говоря, он и они были не совсем в хороших отношениях.

«Так почему же?»

Было неприятно, что он не знал целей этого противника.

Милтон наконец-то отдал Максу приказ.

- Позови управляющего филиалом торговой компании «Шарлотта».

- Понял.

Теперь, когда аукцион закончился, технически не было никаких вопросов, которые могли бы вызвать настороженность или дистанцию между ними.

Мгновение спустя перед Милтоном появилось знакомое лицо управляющего Шарлотты. Рядом с ним стояла дама в вуали и белом платье.

«Это женщина...владелица?»

Все знали, что главой торговой компании «Шарлотта» была женщина. В конце концов, название компании было «Шарлотта».

Тем не менее несмотря на то, что эта торговая компания была довольно крупной и в королевстве Лестер, ее владелица никогда не выходила на передний план сама и всегда назначала вместо себя доверенное лицо. Само собой разумеется, что владыка какого-нибудь захолустного городка вроде Милтона никогда бы не увидел лица владелицы компании «Шарлотта». Он просто сделал поспешные выводы о том, что она была главой, исходя из обстоятельств.

- Пожалуйста, присаживайтесь.

- Спасибо вам за ваше гостеприимство. И...

Менеджер филиала представил даму Милтону. - Эта леди - Шарлотта, глава торговой компании

«Шарлотта».

- Понятно, я так и предполагал.

Действительно, удивляться было нечему, учитывая течение ситуации.

Но если что-то и было удивительным...

- Я полагаю, что это моя первая встреча с вами, виконт Милтон Форрест.

...Это был момент, когда председатель подняла вуаль, приветствуя его.

<http://tl.rulate.ru/book/64445/1804234>