

Дата: 18 марта 2321 года

Время: 20:45

Место: город Скай-Блоссом, Гильдия Приключенцев, Торговый центр Гильдии Приключенцев.

Создание трёх новеньких карт F-ранга заняло у меня почти три с половиной часа, которые в основном ушли на покрас кроличьей кожи. Меж тем на улице уже смеркалось. Выйдя из "карточной лаборатории", я удобно развалился на пустом диване.

-Подождите, пока с вами свяжется наш сотрудник. Среднее время ожидания: сто двадцать секунд. Как и морально, так и физически сейчас я был выжат досуха. Я никогда не думал, что ради создания трёх карт ранга F и обычного сорта потребует так много усилий. Такое чувство, будто я несколько дней не спал. Если бы не моё любопытство по поводу того, что мне принесут новые карты, которые я создал, я бы завалился спать прямо здесь.

И прямо сейчас я чувствовал себя более уверенно и удовлетворённо, чем в полдень, потому что я надел на себя свои красные ультралайтовые ботинки, которые смотрелись так, будто в них прямо сейчас взлетишь ввысь. Кто сказал, что хороший шопинг не сделает тебя счастливым? Должно быть, они покупают исключительно одну ерунду. Мне вновь захотелось есть, и я через гримуар, недолго думая, заказал себе большую колу и большой сочный стейк.

-Заказ подтверждён. Среднее время ожидания - четыре минуты.

Ко мне вновь подошла та же брюнетка в офисном костюме. Я грешным делом подумал: "Она всё ещё здесь! Когда же она уходит с работы? Работа продавца-консультанта, видно, очень нелёгкая", - подумал я, кивнув.

-Сэр, чем я могу быть полезна для вас?

-Я хочу продать эти карты предметов. - сказал я, многозначительно швырнув на кофейный столик две карточки с кожаными ботинками из кожи штормового кролика. Продавщица взяла две карты для оценки, и её типовая, выученная улыбка сменилась ошарашенным выражением лица. Заикаясь, она сказала:

-Сэр! Это вы создали эти к-к-карты?!

Я нахмурился и спросил: "Почему так много вопросов? Всё, что я хочу - это продать свои карты, не так ли?". Её профессиональная, бесцветная улыбка вернулась вновь, и продавщица поспешно извинилась.

-Извольте, сэр, позвольте мне ещё раз проверить, прежде чем предлагать вам цену. - сказала она. Пока продавщица проверяла мои карточки, официант принёс заказ.

-Ваш заказ. Один большой стейк и одна большая кола. Хотите сесть за обеденный стол, сэр?

-Нет, я буду здесь.

Услышав меня, официант элегантно поставил стейк и колу на журнальный столик и ушёл.

Не заботясь о занятой продавщице, я начал наслаждаться обедом.

-Извините за задержку, сэр, после разговора с менеджером и внимательного рассмотрения мы пришли к этим ценам. За карту с рейтингом прочности 92 мы предлагаем ровно девяносто две тысячи долларов, а за карту с идеальным рейтингом прочности - 157 000\$. Если вас не устраивает цена, которую мы вам предлагаем, мы всегда можем выставить их на аукцион, но аукцион этих карт займет не менее двух дней. Мы рекомендуем разыграть их на аукционе, так как он принесет максимальную цену за эти карты, когда они сойдут с молотка.

По правде говоря, я не был до конца доволен предложенной ценой, ведь мои карты обладали не только хорошими способностями, но и отличным показателем прочности и рейтингом в звёздах, и более того, они ошеломительно выглядели внешне. На фоне того шлака, который продавался на местных прилавках, это был коллекционный раритет. Карточный аукцион в этом мире собирает много заинтересованных людей, ведь это отличный способ приобрести редкие, ценные и желанные карты. Я мог бы обдумать это, но мне нужны были деньги прямо сейчас, чтобы перейти к следующему этапу - приобрести какую-нибудь карточку для самообороны. Но особенно сильно меня удивила разница в ценах двух карт, связанная с прочностью. Похоже, сварганить карточку с идеальной прочностью сложнее, чем я думал. Я просто надеюсь, что эти карты мне не доставят лишних хлопот. Положив на столик вилку и потягивая колу, я сказал:

-Хорошо. Карту с прочностью в 92 единицы я продам вам, а другая, попрочнее, будет мной разыграна на аукционе.

-Конечно, сэр. Хочу напомнить, что торговый центр гильдии берёт 10% с цены лота.

-Без проблем.

-Хорошо, сэр, я свяжусь с вами и сообщу результаты аукциона через два дня. Что-нибудь ещё?

-Я хочу купить косметику и нескольких карт: одну карту пассивного умения "Облик медведя", одну карту пассивного умения "Кожа грязевой лягушки", три зелья витамина Е и три зелья биотина.

Цена всей потребительской корзины была такой:

Карта пассивного умения "Облик медведя" - 42 999\$

Карта пассивного умения " Кожа грязевой лягушки " - 24 999\$

Зелье витамина Е, три штуки - 7 099\$

Зелье биотина , три штуки - 12 599\$

Итого - 87 696 \$

Остаток на карте: 4 304\$

Эффекты купленных карт были следующих:

Название карты: Форма медведя

Тип карты: карта пассивного навыка

Ранг карты: F, Обычный сорт

Рейтинг карты: 16 звёзд

Долговечность карты: 82/82

Эффект карты: пользователь становится сильным бойцом в форме медведя. Дополнительный эффект - сила медведя и его же чутьё.

Следующей картой была "Кожа грязевой лягушки"

Тип карты: карта пассивного навыка

Ранг карты: ранг F, Обычный сорт.

Рейтинг карты: 12 звёзд

Долговечность карты: 87/87

Эффект карты: пользователь может дышать через поры кожи и контролировать их размер. Дополнительные эффекты - поддержание слизистых оболочек кожи.

Карта "Форма медведя" предназначена для того, чтобы раскидывать хулиганов, как котят, если

они попробуют на меня лезть, а карта "Кожа грязевой лягушки" и косметичка - для моей кожи. Я не нарцисс, которому интересна исключительно своя внешность, но мне бы хотелось иметь гладкую и сияющую кожу, а не бугры да прыщи подростковые, которые портили мою внешность. Если кто-то скажет вам, что внешняя красота не главное, он либо лжёт, либо не знает, насколько это лицемерно звучит, либо, если не первое и не второе, то он попросту сумасшедший. Как предприниматель, я знаю, насколько важны первые впечатления. И кто будет смотреть на парня, о котором мечтают все девушки и которому завидуют все мужчины.

Закончив ужин, я поймал такси до своего дома и повалился спать мертвецким сном.

<http://tl.rulate.ru/book/63316/1657925>