

## Глава 97 - Первая компания, что ввела рассрочку

"Считаешь, что рука будет стоить невероятно дорого?"

И Нуо посмотрел на девушку и спросил: "Ну, что тогда попробуй угадать, за сколько Амбрелла будет продавать свой новый товар?"

В тот же момент на лице девушки появилось озадаченное выражение.

Поскольку она первый покупатель, то, естественно, что цена должна быть ниже.

Но все понимают, что она не может оказаться слишком низкой.

Девушка некоторое время колебалась, однако потом, наконец, изрекла цену: "100.000 долларов".

На самом деле, она считает, что эта цена низкая.

Даже самая простая операция в США может стоить около 10.000 долларов.

Так ее потеря руки, а именно госпитализация, наложения все возможных швов и спасение жизни обошлись в десятки тысяч долларов.

Почему же все настолько дорого?

Тут все невероятно просто. Все дело в страховой медицине.

С одной стороны, больные, покупая страховку, больше не обращают внимание на то, сколько будет стоить та или иная процедура, ведь ее оплатит страховая компания, а не они.

Соответственно, не честные больницы начала завышать цены абсолютно на все.

С другой же стороны, сами страховые компании начали требовать от врачей предоставлять им скидки тем самым заставив все честные больницы в значительной степени поднять цены на свои услуги.

Все-таки если работать по себе стоимости, то никаких скидок не будет. А без них страховые компании перестанут присылать им своих клиентов.

Таким образом, из-за всех манипуляций, то что не покрывает ваша страховка будет стоить вам

невероятно дорого.

Именно поэтому называя цену в 100.000 долларов девушка чувствовала, что назвала практически нереальную цифру.

Высокотехнологический протез, полностью имитирующий человеческую руку, не может стоить настолько дешево.

Когда девушка назвала цену, все присутствующие посмотрели на И Нуо.

Очевидно, что эта цена для них вполне приемлема, правда и среди зрителей не многие надеялись, что Бет действительно угадала.

Но никто не мог с этим ничего поделать. Цену на товар устанавливал И Нуо, а не они.

Глядя на толпу у своих ног, молодой парень осторожно покачал головой.

Затем он повернулся, посмотрел на людей и произнес: "Даже самая обычная медицинская страховка семьи на один год стоит более 100.000 долларов.

Для небольшой операции нужны десятки тысяч долларов, что уж говорить о средних и крупных хирургических вмешательствах».

Но именно тогда, когда они думали, что И Нуо увеличить цену до 1.000.000 долларов.

Молодой парень сумел снова всех удивить.

И так И Нуо слегка помедлил, чтобы потом сказать: "А теперь позвольте озвучить прайс-лист:

Цена пальцев рук или ног - 1.700 долларов.

Цена ладони или ступни - 3.700 долларов.

Цена руки или бедра - 9.700 долларов.

Продажи начнутся на официальном сайте Амбреллы сразу же после завершения презентации!

Более того как первый человек, что проявил огромное мужество и решился первым испытать новейшее оборудование Амбреллы ....".

После этих слов И Нуо повернулась и жестом указала на девушку рядом с собой: "Бет Фергюс получит используемый ею комплект оборудования совершенно бесплатно. Номер этой руки - 00. Пусть же с него начнется совершенно новый отсчет, что вернет к полноценной жизни огромное количество достойных людей".

В этот момент время и пространство словно застыли.

В зале стало настолько тихо, что стал слышен шум фонтана на огромной Нью-Йоркской выставке.

Но уже через некоторое время.

«Вау!!!»

«А-а-а-а!!!»

Под платформой мгновенно вспыхнуло сильное изумление.

Все задумались: Самое дорогое оборудование стоит всего 10.000 долларов.

Неужели это шутка?

Годового дохода человека среднего класса вполне достаточно, чтобы купить его.

Подобное высокотехнологичное оборудование является самым дорогим, соответственно у обычного человека может не хватить денег даже если он будет копить всю свою зарплату несколько лет.

Подобного стиля мышления придерживалась и девушка, стоящая рядом с И Нуо.

Впрочем, в отличии от всех остальных людей, что строили лишь догадки, она, наоборот, прекрасно чувствовала, насколько идеальной являлась ее новая рука.

Каким-то образом протез передавал всю полноту ощущений и не казался чем-то совершенно чужеродным. Да правая рука ощущалась не так как левая. Но это все равно часть ее тела.

Девушка посмотрела на свою правую руку, насколько же ценную вещь ей попросту подарили?!

А тем временем, люди в зале шумели все сильнее и сильнее. Их голоса с каждой минутой становились более громкими.

Но в какой-то момент левая рука И Нуо вытянула указательный палец и прижала его под открытой правой ладонью.

Увидев этот жест, толпа сразу же начала затихать. Похоже, что И Нуо все еще не завершил свою презентацию.

Тем временем молодой парень обвел всех взглядом и сказал: "Несомненно, даже при такой цене, все равно найдется очень много людей, что не смогут позволить себе приобрести наше оборудование.

К сожалению, в силу объективных и субъективных причин инвалиды являются менее трудоспособными. Иными словами, им достаточно сложно заработать необходимую сумму

Поэтому .....

И Нуо сделал паузу, посмотрел на толпу и торжественно сказал: "Компания Амбрелла запускает рассрочки платежа.

Как следует из названия, вам нужно предоставить те же документы, что и при получении кредита. То есть подтверждение с места работы и удостоверение личности, а затем заплатить первый взнос в размере 20%.

После Амбрелла предоставить вам комплект оборудования, и вы сможете вернуться к повседневной жизни обычного человека.

Затем вам придется ежемесячно выплачивать фиксированный платеж плюс небольшой процент за рассрочку".

Это ... !!!

Несомненно, для современного человека подобное звучало вполне обыденно. Но не стоит забывать, что на дворе лишь 2001 год и еще ни одна торговая компания не пользовалась подобным методом оплаты.

Даже кредитные карты все еще находились на начальном этапе развития и лишь начали активно продвигаться банками.

Почему крупные компании вводят рассрочки? На, то есть довольно много причин. Но основная, товар продается здесь и сейчас. Иными словами он не копится на складах, а производство не простаивает.

Что касается того, удастся ли кому-то избежать возвращения денег, то будьте уверены,

работники Красного зонта не зря едят свой хлеб.

Более того Амбрелла вполне может передать всю вашу информацию в национальный департамент общественной безопасности.

Тогда поздравляю, вы - преступник.

Естественно, что с такой записью в биографии будет достаточно не просто отыскать нормальную работу.

Как только И Нуо закончила говорить, репортеры подняли руки.

Однако молодой парень, сначала позволил девушке спуститься и передохнуть в комнате отдыха. Несомненно, сегодня ей тоже придется ответить на множество вопросов.

Затем он поднял руку и слегка махнул рукой.

Женщина-репортер встала и спросила: "Господин И Нуо, не приведет ли ваше предложение о рассрочке платежа к слишком медленному возврату средств?"

Несомненно, если учитывать проценты, то вам удастся собрать куда более значимую прибыль. Но не пострадает ли ваша компания из-за задержки возврата средств?"

И Нуо в свою очередь слегка кашлянул и ответил: "Во-первых, даже сейчас Амбрелла не испытывает недостатка в средствах. Поэтому если начальный этап возврата рассрочки окажется медленным, это не будет иметь какого-либо значения.

Наоборот, я думаю, что люди с физическими недостатками действительно нуждаются в нашем оборудовании. Тогда почему бы мне не продать им его уже сейчас?"

Затем И Нуо сделал небольшую паузу и продолжил: «Во-вторых, Амбрелла не отказывается от производства препаратов и медицинского оборудования. Поэтому мы вполне можем себе позволить немного подождать.

В-третьих, при нынешней ситуации в фармацевтической промышленности, можно смело утверждать, что рынок близок к насыщению. Хотя Амбрелла не испытывает недостатка в средствах, но ей тоже нужно двигаться вперед.

Поэтому мы упорно работаем над прорывом в технологии, чтобы принести пользу обществу и одновременно получить прибыль".

Эти слова действительно верны, И Нуо старался зарабатывать не вступая в конфликт со своей совестью.

Что касается количества прибыли, то учитывая низкую стоимость сырья, куда больше их компания потратит на рекламу, маркетинг и транспортировку. Иными словами, даже подобная стоимость более чем оправдана и сможет принести существенный доход.

Более того она не разрушит рынок, не создаст ощущения дешевизны и не приведет к тому, что люди не смогут себе позволить новый товар.

Иными словами ... цена более чем адекватна.

Итак, стоимость здесь, и сколько денег нужно заработать.

<http://tl.rulate.ru/book/62566/1811014>