

В течение следующих двух дней Арета провёл своё время, путешествуя по городу Куфштейн и узнавая о его быстром прогрессе. Подумать только, что меньше года назад Куфштейн можно было, самое большее, считать сельскохозяйственным городом. Хотя во многих районах города всё ещё велось строительство, тот факт, что стены были возведены и жителям этих районов было предоставлено достойное жильё, был удивителен для такого человека, как Арета.

Общая планировка города была построена таким образом, чтобы не только учитывать статус безопасности, но и создавать определенные районы, которые позволяли организованно жить. Безусловно, Промышленный район был самым крупным из этих районов, и всё же Торговый район был вторым по величине. Большая часть планировки Куфштейна заключается в том, что стены простирались далеко за пределы ныне населенных районов города, что позволяло в будущем поселить в городе ещё десятки тысяч жителей. Конечно, всегда можно было бы построить ещё одну серию стен, если бы Город вышел за свои нынешние пределы.

Хотя Промышленный район был в значительной степени закрыт для посетителей, вид такого огромного количества дыма в воздухе заставил Аретаса поверить, что в этом городе определенно было создано огромное промышленное производство. Хотя, конечно, он не поверил бы в количество стали, производимой каждый месяц в Куфштейне, если бы услышал точное количество.

Аретас изначально приехал в Куфштейн, чтобы заключить эксклюзивное торговое соглашение с шёлком; в конце концов, на его личной территории росло огромное количество материала, и он знал, что Беренгар тратит огромную сумму, чтобы приобрести его. Однако, видя, насколько хорошо оснащён гарнизон Беренгара, Арета полагал, что он сможет импортировать в Империю большое количество железа из Тироля, что значительно поможет силам империи. Он никак не мог знать, что почерневшая наполовину пластинчатая броня, в которую были облачены войска Беренгара, на самом деле была сделана из гашеной и закалённой стали. Через три дня византийский вельможа вернулся в замок Беренгара и снова предстал перед ним в Большом зале. Беренгар первым завел разговор.

- Я граф Беренгар фон Куфштейн; вы находитесь здесь, на моей территории, и прибыли без предупреждения, будьте благодарны за мою благосклонность, ибо я предоставил вам аудиенцию, несмотря на неуважение, которое вы ко мне проявили.

То, что Арета был человеком с положением, подобным положению герцога, не означало, что Беренгар отступит; как таковой, он решил подчеркнуть, что эта встреча была исключительно из-за его доброты и прощения. Тем не менее, Арета, казалось, не обратил внимания на позу Беренгара и вновь представился с большой уверенностью.

- Я Стратег Арета Маниакес. Я проделал большой путь, чтобы наладить торговлю с вашим графством. Я знаю, что у вас есть большое желание купить шёлк, и у меня есть большой запас такого материала, которым я готов торговать. Я обещаю вам, что, если вы сделаете меня своим эксклюзивным торговым партнёром в этом отношении, я дам вам приличную скидку на материалы и смогу выполнить ваше требование. Я даже привёз большое количество сырого шёлка, чтобы вы могли просмотреть его и посмотреть, соответствует ли его качество вашим стандартам.

Беренгар улыбнулся, услышав новость о том, что у другой стороны было большое количество шёлка для продажи; приобретение шёлка для его постоянно растущих потребностей текстильной промышленности становилось всё труднее, что приводило к увеличению расходов и снижению прибыли. Поэтому он был более чем счастлив договориться с этим человеком о цене. Таким образом, Беренгар встал со своего места и спустился по ступенькам с платформы, на которой находился его трон, прежде чем встать перед человеком лицом к лицу.

Беренгар был намного выше Ареты, и поэтому он мог смотреть на мужчину сверху вниз с самодовольным выражением на лице. Подойдя к мужчине, Беренгар начал переговоры, расхаживая вокруг Ареты.

- Предполагая, что вы сможете выполнить свои слова и удовлетворить постоянно растущий спрос на шёлк, я буду готов иметь дело исключительно с вами при условии, что получу пятнадцатипроцентную скидку. Тем не менее, я бы очень хотел увидеть ваш продукт, прежде чем приду к какому-либо соглашению.

Для Беренгара это была разумная просьба; в конце концов, он будет покупать в огромных количествах и захочет оптовую скидку, и такая скидка была более чем разумной по стандартам его предыдущей жизни. Конечно, он был готов договориться о скидке минимум в десять процентов. Однако, что его удивило, так это то, что Арета сразу же согласилась на его условия.

- Такие условия приемлемы для меня; если вы хотите ознакомиться с моими товарами, мы можем отправиться в торговый район вашего города, где я оставил свои припасы под охраной моей домашней стражи.

Таким образом Беренгар жестом приказал группе стоявших рядом стражников следовать за ним и Аретасом в Город внизу, где они немного погуляли, привлекая внимание горожан, которые начали сплетничать об этой сцене. Ходило много слухов о роскошно одетом восточном мужчине, беседующем с Беренгаром, графом Тироля.

Беренгар хорошо привык к такой болтовне, местные жители часто сплетничали о нём всякий раз, когда он прогуливался по городу, и поэтому не обращали на это внимания. В конце концов Арета и Беренгар добрались до его повозок, в которых был огромный запас ткани из сырого шёлка. Беренгар внимательно осмотрел материал, чтобы увидеть какие-либо очевидные недостатки; после долгого периода времени он, наконец, улыбнулся и кивнул рукой.

- Если вы сможете регулярно поставлять шёлк в таком количестве и с таким качеством, я думаю, мы сможем договориться.

Арета ответил Беренгару улыбкой и с уверенностью заявил, что сможет выполнить его требования.

- Я могу поставлять всё это и больше каждый месяц. Мой торговый флот может отправиться из Ионии в Адриатическое море, откуда они затем отправятся караваном в Куфштейн. До тех пор, пока для них будет обеспечена надлежащая защита при въезде через Австрию, они,

безусловно, придут в Куфштейн в течение этого периода времени.

Беренгар мгновенно обрадовался этой новости. Наконец, он мог бы расширить торговлю более роскошными тканями и за приличную наценку. Его прибыль увеличится с этой сделкой, и он был доволен этим. Пожав мужчине руку, Беренгар пригласил Арету разделить с ним трапезу в его замке.

- Как насчёт того, чтобы вы остались в моём замке на ужин сегодня вечером, я обещаю вам, что вы не пожалеете о прекрасной кухне Тироля!

Выслушав предложение молодого графа, Арета согласно кивнул головой. В конце концов, чем больше он подружится с Беренгаром, тем больше шансов, что он сможет заполучить в свои руки часть своего железа. Таким образом, партия шёлка была доставлена на текстильные фабрики Беренгара, где из неё потом сделают бархат и уже из неё создадут новую одежду. Золото перешло из рук в руки между Стратегом и молодым графом. В конце концов, они вернулись в Замок, чтобы разделить трапезу, чтобы отпраздновать новую прибыльную торговлю между их двумя территориями. Неосознанно это торговое соглашение оказало бы важное влияние на будущее этого мира и на отношения между Растущей Германской империей и византийцами на Востоке.

<http://tl.rulate.ru/book/62356/2436954>