

Глава 417: Привлекательное предложение

- Прежде всего, - быстро произнес мистер Стефано, - давайте начнем с зарплаты. "Ювентус" готов предложить вам еженедельную зарплату в размере 159 000 евро, если вы согласитесь подписать с нами четырехлетний контракт. Это означает, что вы будете зарабатывать 636 000 евро в месяц и примерно 7,63 миллиона евро в год, если присоединитесь к "Ювентусу". Вы также станете самым высокооплачиваемым игроком в нашем составе в следующем сезоне.

- В дополнение к зарплате "Ювентус" также выплатит вам сумму в размере 69 000 евро за каждое ваше выступление за клуб в официальном соревновательном матче. И если случится так, что вы забьете 40 голов и отдадите 30 результативных передач во всех турнирах за сезон, клуб премирует вас дополнительными двумя миллионами евро. Говоря кратко, если вы сможете выполнить все пункты, вы можете заработать 13,5 миллионов евро в год. Но это не все, что мы предлагаем.

- Чтобы вы чувствовали себя в клубе как дома, мы также оплатим гонорары вашего агента, составляющие 10% от вашей годовой зарплаты. И чтобы показать нашу искренность, мы также пересилили себя и выделили начальный бонус в размере 28 миллионов евро.

- Если вы подпишете контракт с нами, "Ювентус" выплатит вам бонус за подписание тремя частями. Первая часть составит 15 миллионов, и вы получите ее в течение двух недель после подписания контракта о переходе в "Ювентус". Вторая часть составит 10 миллионов, и вы получите ее на второй год по контракту. И, наконец, третья часть составит 3 миллиона, и вы получите её в течение третьего года по контракту. Это наша искренность.

К тому времени сердце Закари уже бешено колотилось. Он уже понял, что все условия, предложенные "Ювентусом", превосходят условия "Тоттенхэма". Будь то недельная заработная плата, бонус за подписание контракта и игровые бонусы - всё было намного выше, чем то, что предлагали "Тоттенхэм" на предыдущей встрече. В результате его сердце начало колебаться и склоняться в сторону "Ювентуса".

Он не был монахом или святым. Со всеми деньгами, которые "Ювентус" выложил на стол, он не мог просто продолжать считать "Тоттенхэм" своим приоритетным направлением. Но даже тогда он старался сохранять бесстрастное выражение лица, поскольку не хотел ставить Эмили в уязвимое положение во время предстоящих переговоров.

- Спасибо тебе, Стефано, за презентацию, - сказала Эмили, улыбаясь. - Я только что бегло просмотрела контракт, и он заманчив. Но есть два пункта, которые нам не нравятся. Мы хотели бы, чтобы вы внесли в них поправки, прежде чем мы перейдем к дальнейшим переговорам.

Глаза Закари почти расширились, услышав это. Ему удалось взять себя в руки и сохранить бесстрастное выражение лица только после напряжения всей своей силы воли. Но в глубине души он все еще думал: [Какие пункты, по мнению Эмили, нам могут не понравиться? Почему я не нашел их, когда просматривал документ?] Он был слегка озадачен.

- Мисс Эмили, - сказал мистер Стефано, и его фирменная солнечная улыбка озарила его лицо. - Продолжайте и расскажите нам, какие пункты вам не понравились.

- Прежде всего, - ответила Эмили, - мы не подпишем контракт, содержащий пункт о выкупе в размере 80 миллионов евро. Самое большее, на что мы можем допустить - это 73 миллиона евро. Это та самая сумма, которую вы, вероятно, заплатите "Русенборгу" за приобретение моего клиента. Во-вторых, мы хотели бы, чтобы вы увеличили начальный бонус. Мой клиент

должен обосноваться в новой стране и новом городе после вступления в ваш клуб. Ему нужно будет купить дом и кое-что организовать. 28 миллионов евро будет недостаточно. Я рекомендую 35 миллионов евро.

За столом воцарилось короткое молчание, поскольку выражения лиц всех джентльменов по другую сторону стола стали странными. Они, вероятно, задавались вопросом, как девушка перед ними могла нести чушь с невозмутимым лицом.

- Мисс Эмили, - сказал вечно улыбающийся Стефано, нарушая тишину. - Вы ставите нас в трудное положение. Мы представили наши лучшие условия, потому что не хотели тратить ваше время на переговоры. Но теперь вы просите больше. И чертовски много.

- Я просто забочусь о своем клиенте, - сказала Эмили, профессиональная улыбка озарила ее лицо. - Я желаю, чтобы он поскорее устроился в Турине. Тогда он сможет сосредоточиться и играть в лучший футбол. Разве не это, вы, надеетесь увидеть? Разве вы не хотите, чтобы он чувствовал себя комфортно в Турине, забивая голы неделю за неделей?

- Хотим, - сказал мистер Стефано.

- Значит мы понимаем друг друга, - сказала Эмили. - Итак, пожалуйста, сделайте поправки.

Мистер Стефано наклонился вперед и поставил локти на стол.

- Мы можем согласиться внести поправки в пункт о выкупе и снизить его до 75 миллионов евро. Однако увеличить начальный бонус довольно сложно. Наше финансовое положение не позволит нам предложить Закари больше 28 миллионов.

- Очень жаль, - сказала Эмили, ее тон был резким. - Если вы не можете увеличить бонус до соответствующей суммы, дальнейшие переговоры не обсуждаются. Я уверена, что Моуринью и его "Челси" готовы раскошелиться на еще более высокий бонус за подписание контракта.

- Это... - Улыбка на лице мистера Стефано впервые за весь день исчезла. Он обратился за помощью к спортивному директору "Ювентуса" Фабио Паратичи.

Фабио Паратичи прокашлялся и встретился взглядом с Эмили.

- Я знаю, что вы заботитесь о своем клиенте. Но вы также ставите нас в трудное положение. Если мы заплатим больше денег Закари, нам не удастся соблюсти правила честной игры. В этом наша трудность. Но чтобы показать нашу искренность, мы постараемся сделать всё от нас зависящее, чтобы сделать шаг навстречу. Давайте встретимся посередине и договоримся о гонораре за выкуп в размере 75 миллионов и начальном бонусе в размере 31 миллиона. Это самое высокое, что мы можем предложить.

- 32 миллиона, - сказала Эмили. - 32 миллиона в качестве бонуса и 75 миллионов в качестве гонорара за пункт о выкупе. Тогда мы сможем достичь первоначального соглашения здесь и сейчас. Нам нужно будет уладить некоторые незначительные детали в контракте, прежде чем быстро завершить переговоры. Вам решать.

Фабио откинулся на спинку сиденья и беспомощно покачал головой.

- Хорошо, значит 32 миллиона, - сказал он, выглядя побежденным. - Но мы должны немедленно оформить наше первоначальное соглашение в письменной форме. Кроме того, Закари должен сообщить общественности через социальные сети, что он достиг предварительного соглашения

с нами. Он должно показать соответствующим сторонам, что он собирается стать нашим игроком.

Эмили наклонила голову, чтобы посмотреть Закари в лицо, ее взгляд был вопросительным.

- Что ты об этом думаешь? - спросила она, смягчая свой голос. - Сделка устраивает? Ты согласен играть за "Ювентус" в следующем сезоне? Не обращай внимания на джентльменов напротив и выскажи свое мнение. Я поддержу тебя, даже если ты захочешь отказаться от этой сделки.

В тот момент мысли Закари уже были кристально ясны. Он слегка выдохнул и повернулся лицом к джентльменам через стол.

- Я оценил вашу искренность, - сказал он, улыбаясь. - Так что да, я хочу присоединиться к вашему клубу в следующем сезоне. Но это, конечно, после улаживания мелких деталей в контракте, о которых упомянула Эмили.

- Да! - Мистер Стефано Морганти был первым, кто вскочил и отпраздновал победу. - Отличный выбор, Закари. Добро пожаловать в "Ювентус". - Он протянул руку через стол.

Закари встал и взял его за руку.

- Спасибо, мистер Стефано.

После этого Закари и Эмили пожали руки спортивному директору "Ювентуса" Фабио Паратичи и адвокату Федерико Дельфини, чтобы скрепить сделку. Затем они заказали обед и напитки, чтобы отпраздновать начало их деловых отношений.

<http://tl.rulate.ru/book/58479/2757905>