

## Глава 208: Позиция руководства клуба

- Итак, Кристин, - сказал мистер Штейн, не оглядываясь, поворачивая машину за угол и продолжая движение по шоссе к Фьеллсидену. - Последние два года ты не давала мне покоя по поводу возвращения в Африку. Почему бы тебе в этот раз не поехать вместе с Закари? Если он не возражает, конечно, - добавил он, украдкой взглянув на Закари в зеркало заднего вида.

- Я не возражаю, - быстро ответил Закари.

- Что ты думаешь о моем предложении, Кристин? - допытывался мистер Штейн, не отрывая глаз от дороги впереди.

- Хм! - сказала Кристин, приподняв бровь. - Разве мне не нужно получить визу и сделать прививку от желтой лихорадки перед поездкой в Конго? Это может занять некоторое время, и я не думаю, что Закари стоит откладывать свою поездку в ожидании меня.

- Это не так, - заявил мистер Штайн. - Поскольку здесь, в Норвегии, нет постоянного посольства Демократической Республики Конго, ты можешь путешествовать без документов и получить визу по прибытию в аэропорт. Я всегда так делал. Что касается вакцины от желтой лихорадки, тебе понадобится всего около тридцати минут, чтобы получить её завтра в клинике. Так что я уверен, что ты ни в малейшей степени не задержишь путешествие Закари.

- Тогда я не против отправиться в путешествие, - сказала Кристин, и на ее лице заиграла мягкая улыбка. Наконец-то она казалась по-настоящему счастливой.

- Но когда начинается твоя стажировка в "Русенборге"? - спросил мистер Штейн. - Я надеюсь, что эта поездка не помешает началу.

- Стажировка начинается в начале июля. К тому времени я должна вернуться. Не так ли, Закари?

- Да, верно, - ответил Закари. - Я должен вернуться в Тронхейм примерно в середине июня, чтобы начать тренировки с командой.

- Тогда план идеален, - сказал мистер Штейн. - Кристин может поехать с тобой в Африку и вернуться в Норвегию через три недели. Я поговорю с некоторыми из моих друзей в Лубумбаши, чтобы договориться о ней, когда мы вернемся домой. Так что не нужно беспокоиться, что она станет для тебя обузой.

\*\*\*\* \*\*\*\*

В главном офисе "Русенборга" в Бракке тренер Йохансен только что устроился в одном из конференц-залов для встречи с председателем клуба Иваром Котенгом и несколькими другими руководителями клуба.

- Эрик, пожалуйста, продолжай и представь сегодняшнюю проблему, - сказал Ивар Котенг, откидываясь на спинку стула.

- Спасибо вам, председатель, - сказал Эрик Хофтун, спортивный директор "Русенборга". - Несколько дней назад мне позвонил представитель "РБ Лейпцига", немецкого клуба, который в следующем сезоне будет играть в 3-й Лиге. Мы долго разговаривали по телефону, и он сообщил мне, что его клуб очень заинтересован в услугах нашего игрока Закари Бембы. Он также заявил, что они готовы предложить 25 миллионов евро, если мы позволим ему перейти во

время текущего немецкого трансферного окна.

- Ни в коем случае, - сразу же сказал тренер Йохансен, качая головой. - Зачем нам вообще отказываться от нашего лучшего игрока в середине сезона? Вместо того, чтобы думать о возможных трансферах, вы, люди, должны обсуждать возможное продление контракта для него. Что с вами не так?

- Тренер Йохансен, - сказал Ивар Котенг, председатель, поднимая руку в успокаивающем жесте. - Пожалуйста, позвольте Эрику сначала объясниться. Я уверен, что у него есть веская причина созвать эту встречу. Хорошо? - Он наклонил голову, чтобы встретиться взглядом с тренером Йохансеном.

- Ладно, - ответил тренер Йохансен, в его тоне слышалось легкое разочарование. - Но нам не стоит это обсуждать.

Ивар Котенг мог только криво улыбнуться ответу тренера Йохансена.

- Эрик, - сказал он, возвращая свой пристальный взгляд на спортивного директора. - Пожалуйста, продолжайте.

- Спасибо, председатель, - сказал мистер Эрик Хофтун, кивая. - У меня было несколько дней, чтобы провести небольшое исследование этого клуба, "РБ Лейпциг". Мне удалось выяснить, что "Ред Булл", гигант по производству энергетических напитков, владеет 99% акций клуба. Таким образом, даже если мы запросим 30 миллионов евро, они смогут их собрать. Вот почему я созвал эту встречу, чтобы выдвинуть предложение о рассмотрении возможности продажи Закари.

- Мне известно, что Закари - отличный игрок, - продолжил спортивный директор, обводя взглядом троих других, сидящих за столом переговоров. - Он очень талантлив, стабилен и уверенно выигрывает матчи на игровом поле. Но с такими быстрыми темпами, с которыми он прогрессирует, я уверен, что наш клуб не сможет удержать его даже на год. Потому, я подумал: почему бы не продать его за значительную плату? Сразу после этого мы сможем использовать полученные деньги для покупки нескольких других игроков, которые останутся в клубе на более длительное время.

- Но ни у одного из этих игроков не будет и половины техничности и таланта Закари на поле, - проворчал тренер Йохансен, качая головой. - Так, какого черта мы вообще это обсуждаем?

- Дэниел! - сказал Ивар Котенг, решив проигнорировать ворчание тренера Йохансена. - Как ты относишься к предложению Эрика?

- Ну, - сказал мистер Дэниел Малвик, главный юрист Русенборга, наклоняясь вперед и ставя локти на стол. - На этот раз я также категорически против продажи Закари в течение этого года.

- Спасибо вам, - взволнованно сказал тренер Йохансен.

- Дэниел, пожалуйста, объяснись, - сказал председатель клуба, решив еще раз проигнорировать выходки тренера Йохансена. - Почему вы думаете, что мы не должны продавать Закари?

- На самом деле причина проста, - сказал мистер Малвик, улыбаясь и оглядываясь по сторонам. - У Закари двухлетний контракт, который связывает его с нами до марта 2015 года. Так что нам нет необходимости спешить с его продажей прямо сейчас. Более того, если мы будем

сохранять терпение, его ценность может значительно вырасти в течение следующих нескольких месяцев. Таким образом, мы сможем получить более высокую плату за его перевод.

- Хм, - сказал Ивар Котенг, поглаживая свой подбородок и выглядя глубоко задумавшимся. - Тренер Йохансен! Вы уже некоторое время ворчите по поводу проблемы с Закари. Что вы можете сказать об этом?

- Конечно, я категорически против любой идеи, связанной с продажей Закари, - быстро и оживленно ответил тренер. - В течение последних нескольких матчей Закари был исключительно важен как на поле, так и за его пределами как профессиональный спортсмен. Во всех этих играх он был решающим фактором, который помог нам продолжать побеждать и добиться беспроигрышной серии из семи матчей. Он из тех игроков, которые появляются раз в поколение. Так что нам следует подумать о том, чтобы предложить ему более выгодный контракт, чтобы привязать его к нашему клубу на более длительный период времени, а не придумывать способы быстро заработать на нем.

- Как вы думаете, сможем ли мы соответствовать тем деньгам, которые может предложить ему клуб, поддерживаемый "Ред Булл"? - спросил спортивный директор мистер Эрик Хофтун. - Зачем ему подписывать контракт на более длительный период, если мы не можем соответствовать условиям, которые могут предложить ему наши конкуренты?

- Вы, кажется, иногда забываете, что футбол - это не только про деньги, - сказал тренер Йохансен, качая головой. - Как тренер, я наблюдал за Закари. Он почувствовал себя более комфортно в команде и, похоже, не собирается уходить в ближайшее время. Итак, почему бы нам не оставить его в покое, чтобы он продолжал играть за нас? Помните: с ним в команде значительно легче выигрывать игры и турниры. Так что, джентльмены, пожалуйста! Можете ли вы прекратить эту абсурдную дискуссию о продаже нашего лучшего игрока?

- Ох, - сказал председатель клуба, слегка улыбнувшись. - Вы действительно правы, тренер Йохансен. Но и Эрик тоже. Итак, после некоторых размышлений я решил, что мы отложим продажу Закари. Поскольку у него еще почти два года контракта, мы можем, по крайней мере, позволить себе подождать до конца этого сезона. Надеюсь, к тому времени поступит более выгодное предложение.

- Как насчет того, чтобы предложить ему лучшие условия, чтобы мы могли продлить его контракт? - спросил тренер Йохансен, встретившись взглядом с председателем.

- Пока нет, - ответил председатель, качая головой. - Мы можем подумать об этом только тогда, когда он сделает немного больше для клуба. В противном случае мы можем вызвать некоторое недовольство у остальной команды. Не так ли, Эрик?

- Да, повторяете мои мысли, - ответил Эрик Хофтун, спортивный директор. - Мы не должны предлагать ему никаких прибавок к зарплате до тех пор, пока он не поможет клубу выиграть гораздо больше игр и, возможно, турнир. Но если оставить это в стороне, что я должен сказать представителям "РБ Лейпциг" после собрания?

- Скажите им, что Закари не продается, - сказал Ивар Котенг твердым тоном. - Вы можете даже предупредить их, чтобы они не приближались к нему, пока не получат наше согласие. Это если только они не намерены инициировать его Освобождение - условие стоимостью 50 миллионов евро. Скажите им, что мы обязательно подадим на них в суд, если они проигнорируют наше предупреждение и приблизятся к нашему игроку. Вы должны убедиться, что они четко понимают нашу позицию, поскольку мы не хотим, чтобы их представители вкладывали

странные мысли в головы наших игроков. Окей?

- Окей, - подтвердил мистер Эрик Хофтун, кивая. - Я позвоню им завтра утром, чтобы сообщить о нашей позиции.

- Хорошо, - сказал председатель, кивая. - Поскольку сегодня воскресенье, я думаю, нам следует закончить эту импровизированную встречу и пойти отдыхать. Это если только у кого-то еще нет другого вопроса для обсуждения.

Все хранили молчание, не поднимая никаких других вопросов для рассмотрения. Вскоре после этого встреча между руководителями клуба "Русенборг" завершилась.

\*\*\*\* \*\*\*\*

<http://tl.rulate.ru/book/58479/2716150>