

Глава 154: Искренность Ауди II

- Я рада, что мы на одной волне, - сказала Сюзанна, ее голос приобрел непринужденный тон. - Давайте сразу перейдем к делу. Как я уже говорила, мы хотели бы подписать Закари и добавить его в нашу команду послов здесь, в Норвегии. Мы готовы сделать ставку на его потенциал и прямо сейчас подписать с ним трехлетний контракт. - Она улыбнулась.

- Продолжайте, - сказала Эмили, откидываясь на спинку стула.

- Я уже провела своё исследование, чтобы выяснить его потенциал, - продолжила Сюзанна, тоже откидываясь на спинку стула. - Я даже разговаривала с мистером Мартином Стейном, одним из самых опытных скаутов "Русенборга". Он заверил меня, что даже он не может предсказать пределов потенциала Закари. Поэтому я абсолютно серьезна, когда говорю, что мы хотим включить его в нашу команду послов, - ее тон стал деловым.

- Вы знаете мистера Мартина Стейна? - Закари вмешался, его глаза расширились.

- Да, мы довольно близки, - ответила Сюзанна, сияя. - Вы можете спросить его обо мне, когда встретитесь с ним в следующий раз. Это если вы мне не верите.

- Дело не в этом, - сказал Закари, качая головой. - Сомневаться в вас не входило в мои намерения. Я просто удивился.

Сюзанна тихо хихикнула.

- Не беспокойся, - сказала она. - Я просто пошутила. Нет необходимости воспринимать это всерьез. В любом случае, я хотела заверить вас, что у нас есть некоторое представление о твоём потенциале, - добавила она, удерживая взгляд Закари через стол.

- Итак, я не собираюсь пытаться снизить предлагаемую нами заработную плату, ссылаясь на такие проблемы, как молодость и так далее, - продолжила она, снова поворачиваясь к Эмили. - Поскольку мы решили инвестировать, мы возьмем на себя все обязательства до тех пор, пока Закари согласен выполнить несколько обязательств в течение срока действия контракта.

- Хорошо, мы рады это слышать, - вмешалась Эмили, наклоняясь вперед, чтобы выдержать взгляд Сюзанны. - Не могли бы вы сначала вкратце рассказать нам о том, какое предложение вы имеете в виду, и о прилагаемых к нему условиях? - Она хотела немедленно услышать предложение Ауди, чтобы определить, стоит ли оно времени Закари.

- Мы готовы предложить 7,5 миллионов норвежских крон в год, чтобы сразу же привлечь Закари в нашу команду послов здесь, в Норвегии, - заявила Сюзанна. - Предложение, которое мы выносим на рассмотрение, рассчитано на три года, и мы готовы заплатить 4,5 миллиона, то есть как только мы положим ручку на бумагу, чтобы завершить сделку. - Она сделала паузу, окидывая взглядом Эмили и Закари.

Эмили высунулась из-под стола и похлопала Закари по руке, чтобы успокоить его, ожидая продолжения леди. Она не хотела, чтобы у ее клиента была чрезмерная реакция на предложение еще до того, как команда Ауди изложила условия, прилагаемые к сделке.

- Мы попросим Закари выполнить только три условия, - продолжила Сюзанна, не сумев вызвать какой-либо заметной реакции ни у Закари, ни у Эмили. - Первое условие - ездить только на автомобилях марки Ауди в течение всего срока действия контракта. Конечно, мы бесплатно предоставим ему одно транспортное средство по его выбору, как только он подпишет контракт.

- Во-вторых, нам нужно, чтобы он участвовал в некоторых наших рекламных мероприятиях, таких как наши автомобильные выставки, где мы представляем новые модели нашего бренда здесь, в Норвегии. Вам не нужно беспокоиться о конфликтах в расписании, так как мы будем вызывать его только на две или три выставки в год. Несколько раз мы можем попросить его принять участие в создании видеорекламы или плакатов. Но за это мы заплатим дополнительно. И мы не будем заставлять его снимать какой-либо неподобающий контент, который может нанести ущерб его репутации, только потому, что у нас с ним контракт.

- В-третьих, мы хотим зарезервировать приоритет, чтобы сохранить его в качестве нашего посла, когда закончится срок действия контракта.

- Что? - нахмурившись, вмешалась Эмили. Сохранение приоритета для удержания ее клиента означало, что он всегда будет привязан к Ауди даже после истечения срока действия контракта. В будущем у Закари не будет шанса подписать контракт ни с какими другими автомобильными брендами, поскольку только команда Ауди будет иметь право отказаться от его услуг. Эмили никогда бы на это не согласилась, так как в долгосрочной перспективе это было бы вредно для её клиента.

- Вы серьезно? - допытывалась Эмили, качая головой. Она даже не пыталась скрыть недовольство в своем голосе. - Этот пункт снимает необходимость в продолжении переговоров, - добавила она, удерживая взгляд Сюзанны через стол.

- Сначала выслушайте и не делайте никаких выводов, пока я не закончу, - сказала Сюзанна, поднимая руку в успокаивающем жесте. - Мы в Ауди уже оценили потенциал Закари и хотели бы предложить ему долгосрочный контракт. Но есть еще некоторые соображения, связанные с внутренней работой нашей компании, которые мы должны принять во внимание. На данный момент мы не можем предложить ему сделку на срок более трех лет.

- Но мы будем готовы соответствовать предложениям любых других автомобильных брендов и сохранить Закари в качестве нашего посла по истечении трех лет контракта. Итак, мы хотим, чтобы Закари взял на себя обязательство остаться с нами, если мы сделаем такое же выгодное предложение. Позвольте мне привести гипотетический пример. Например, скажем, Mercedes Benz предложит Закари 12 миллионов норвежских крон в год по истечении трех лет нашего контракта. Но нам удастся предложить аналогичную сумму или превзойти их предложение. У нас будет привилегия сохранить услуги Закари в качестве нашего посла.

- Как вы можете видеть, этот пункт не наносит потенциального вреда вашему клиенту, - продолжила Сюзанна с уверенной улыбкой на лице. - Вы понимаете?

- Да, понимаю, - ответила Эмили, кивая и делая какие-то пометки в своем блокноте. - Это условие никоим образом не вредит моему клиенту. Но всё же я должна спросить об одном нюансе. Это условие будет распространяться исключительно на автомобильные компании. Не так ли?

- Да, конечно, - ответила Сюзанна, кивая. - До тех пор, пока бренд не является автомобильной компанией, то есть нашим конкурентом, нам будет всё равно. Нас не будут волновать никакие другие рекламные сделки, которые получит Закари, до тех пор, пока они не запятнают его репутацию.

- Тогда это прекрасно, - сказала Эмили и сделала еще несколько пометок в своем блокноте. - Но вы не учли потенциал роста Закари. Что, если он станет лучшим игроком Европы в следующем году? Вы по-прежнему будете платить ему 7,5 миллионов норвежских крон в год? -

спросила она в шутливой манере.

Сюзанна усмехнулась в ответ на это.

- Ну, - сказала она, все еще улыбаясь. - Мы уже рассмотрели подобный вариант. И я могу обещать, что когда мы будем составлять окончательный документ контракта, мы включим пункты, которые будут охватывать ситуации, вызванные потенциалом роста Закари.

<http://tl.rulate.ru/book/58479/2705525>