Глава 137: Предложения продвижения II

Эмили покачала головой, криво улыбаясь.

- Ты только что сыграл в две игры, - сказала она. - Даже если ты хорошо поработал, этого должно быть недостаточно для того, чтобы компания пошла дальше и предложила такую сделку. Это немного подозрительно, когда думаешь об этом. Поэтому я сразу предлагаю отклонить их.

- Более того, я согласилась встретиться с ними только импульсивно, узнав, что их представитель является руководителем "Русенборга". Но что забавно, так это то, что у него второе имя, похожее на моё.

- Кто это был? - вмешался Закари, удивленный тем фактом, что один из руководителей клуба стал представителем букмекерской компании.

- Это некто по имени Йохан Арне Андерсон. Это имя еще больше побудило меня встретиться с ним, только для того, чтобы узнать, что он представитель BetNet international, и хотел предложить тебе сделку, чтобы ты стал их послом.

- Джон Арне Андерсон, - пробормотал Закари, обдумывая имя. - Я никогда не слышал, чтобы такой человек был частью руководства клуба. Но с другой стороны, я не всех знаю в клубе. Он может быть одним из тех, кто работает за кулисами.

- Должно быть, - быстро произнесла Эмили. - Один из моих коллег уже подтвердил это. В этом нет никаких сомнений. В чем я сомневаюсь, так это в компании, стоящей за ним. Мы бы не хотели, чтобы ты ассоциировался с какими-либо брендами, которые могут запятнать твоё имя в какой-то момент в будущем. Нам лучше пока оставаться на мели, чем рисковать.

- Правда, - сказал Закари, улыбаясь. - Я согласен с твоим предложением пока избегать букмекерской компании. Я знаю, что они хорошо платят, но поскольку твои инстинкты говорят отвергнуть их, давай сделаем так.

- Я рада, что ты согласен, - сказала Эмили, в уголках ее глаз появились морщинки. - Если бы моя трудовая этика не запрещала скрывать такие предложения, я бы даже не упомянула об этом. Я даже подготовила длинную речь, чтобы убедить тебя отказаться от сделки. Но, похоже, я волновалась по пустякам.

Закари просиял ей в ответ.

- Итак, каков дальнейший путь? - Он спросил. - Должны ли мы принять сделку от Red Bull? Честно говоря, я не нахожу их предложение достаточно прибыльным.

- Я тоже так думаю, - ответила Эмили, ее голос постепенно становился живым. - Что мы можем сделать, так это подождать некоторое время, пока ты не сыграешь больше матчей. Есть ли у тебя уверенность, что ты продолжишь демонстрировать исключительные результаты в следующих нескольких играх?

Закари вздохнул, качая головой.

- Этого я не могу сказать или обещать. Футбол такая игра, в которой ты можешь оказаться недостаточно результативным в некоторых матчах. Невозможно поддерживать постоянно высокий уровень в каждом матче сезона. Но я уверен, что до тех пор, пока у меня будут

моменты для взятия ворот, я смогу продолжать забивать, даже если мне не удастся хорошо выступить во время матчей.

- Это всё, что имеет значение, - сказала Эмили с блеском в голубых глазах. - Пока ты продолжаешь забивать за "Русенборг", твоя популярность будет расти, и разные бренды больше не смогут тебя игнорировать. Тем временем я начну переговоры с Red Bull и приступлю к начальным этапам переговоров, пока мы ждем, когда ты укрепишь свою репутацию здесь, в Норвегии.

- Это хороший план, - Закари кивнул. - Я думаю, что ожидание - это лучший вариант.

Он уже зарабатывал 400 000 норвежских крон до получения бонусов каждый месяц. Ему не было никакой необходимости торопиться с одобрением сделки, которая недостаточно привлекательна.

- Пока я не забыл, - продолжил Закари, наклоняя голову, чтобы встретиться взглядом с Эмили. - Ты случайно не разбираешься в машинах?

Эмили резко выпрямилась, услышав вопрос Закари.

- Ты наконец решил купить себе автомобиль?

- Да, - подтвердил Закари, улыбаясь. - Мне нужно что-нибудь простое, чтобы передвигаться по Тронхейму.

- Я не эксперт, - сказала Эмили, и слабая улыбка озарила ее лицо. - Но у меня есть друг, который хорошо разбирается в машинах. Хорошо, что он здесь, в Норвегии.

- Чем он занимается?

- Он профессиональный автогонщик, - Эмили просияла. - Мало найдется людей, более информированных, чем он, когда дело касается до автомобилей.

Уголки рта Закари слегка дернулись, когда он услышал ответ Эмили.

- Мне нужна машина только для передвижения по Тронхейму, а не для участия в гонках, - сказал он, качая головой. - Зачем из-за такого беспокоить профессионального гонщика? Просто забудь. Я найду другой способ.

- Он простой человек, - сказала Эмили, и в ее голосе появились, казалось, умоляющие нотки. - Более того, покупка автомобилей - это то, что ему нравится больше всего. Так что не волнуйся. Ты не станешь никакой обузой.

- Просто забудь об этом, - сказал Закари твердым тоном. - Кстати, позволь мне отдать тебе билеты на матч, пока я не забыл, - добавил он, выуживая маленький коричневый конверт из своей спортивной сумки.

- Клуб дал тебе много билетов? - спросила Эмили, глядя на сумку Закари с блеском в глазах.

- На этот раз они дали мне двенадцать, - ответил Закари. - Это потому, что это моя первая домашняя игра за "Русенборг". В противном случае я получил бы только шесть, как и остальные мои товарищи по команде.

- Это здорово, - взволнованно сказала Эмили. - Ты можешь дать мне четыре? У меня есть

несколько друзей, которые хотели бы посетить твою игру сегодня вечером?

- Просто забери это, - ответил Закари, протягивая ей распечатанные билеты. - Мне нужно всего шесть для нескольких моих друзей. Остальное я собирался раздать в автобусе до Леркендаля после этого.

- Давай мне шесть. Мне действительно нужны билеты.

- Хорошо, - согласился Закари, давая ей еще два распечатанных билета. - Тогда, наверное, увидимся завтра. Сейчас я направляюсь в Леркендаль, чтобы начать подготовку к матчу.

- Хорошо, - сказала Эмили, мягкая улыбка озарила ее лицо. - Я желаю тебе удачи в матче. Забивай голы, чтобы мы могли заработать больше денег, то есть, я хотела сказать, чтобы ты мог выиграть Типпелиген.

Закари наморщил лоб, задаваясь вопросом, все ли агенты одинаковы, всегда думая о деньгах. Но он не стал зацикливаться на этом, поскольку его агент делала все возможное, чтобы сделать его богаче. Они попрощались, и Закари уехал в Леркендал. По пути он не забыл позвонить Касонго и остальным своим друзьям, чтобы они забрали свои билеты до часа вечера того же дня.

После этого он расслабился и погрузился в предматчевую подготовку "Русенборга" в Леркендале, с нетерпением ожидая семи вечера, когда он сыграет свой первый домашний матч за "Русенборг".

**** ****

Когда Закари приступал к своей предматчевой тренировке в Леркендале, одному из чиновников в одном из главных офисов "Русенборга" в Бракке позвонили. Это был Джон Арне Андерсон, представитель BetNet, который предложил Эмили сделку по продвижению.

Йохан взял телефон и взглянул на экран, прежде чем улыбнуться самому себе.

- Они клюнули на нашу наживку? - он что-то пробормотал себе под нос, прежде чем ответить на звонок.

- Здравствуйте, мисс Андерсон, - сказал он в трубку. - Приятно получить от вас весточку так скоро. Вы подумали об предложении?

- Я сделала предложение своему клиенту, но он не согласился, - вежливо ответила Эмили, переходя прямо к делу. - Он сказал, что хочет сосредоточиться исключительно на футболе, не думая ни о чем другом. Так что в ближайшее время он не будет заключать никаких сделок по продвижению.

- Вы хотите отклонить такое предложение даже без каких-либо переговоров? - спросил Йохан, слегка повысив голос. - Вы знаете, что мы готовы скорректировать условия, чтобы они лучше подходили клиенту.

- Дело не в условиях, - возразила Эмили с другого конца линии. - Мой клиент в первую очередь хочет развить свои навыки, прежде чем что-либо еще. Вы должны быть счастливы этому, поскольку он играет за вашу команду. Верно?

- Да, конечно, я рад, что такой игрок есть в нашей команде, - ответил Йохан, стараясь, чтобы

его голос звучал ровно. - Вот почему я усердно работаю над тем, чтобы найти ему хорошую спонсорскую сделку, чтобы он мог чувствовать себя более комфортно в команде.

- О, - сказала Эмили. - Тогда вам не о чем беспокоиться. В данный момент он чувствует себя вполне комфортно. Вы можете видеть это по тому, как он выступает. Но, тем не менее, спасибо вам за предложение. До свидания. - Сразу после этого она закончила разговор.

Йохан на мгновение взглянул на свой телефон, прежде чем швырнуть его в стену. Он сжал кулаки, делая глубокие вдохи, прежде чем поправить галстук и сесть на один из диванов в своем кабинете. Но, несмотря на все его усилия успокоиться, он все еще был в ярости на агента. Она отказала ему без всяких переговоров. Он задавался вопросом, не пришлась ли предложенная сумма по вкусу Закари, но это не имело смысла. Он сделал предложение, от которого большинству игроков среднего уровня было бы трудно отказаться.

- Попробуем увеличить предложение и посмотрим, что получится? - пробормотал он, улыбаясь, как плут. - Деньги обычно являются лучшим решением для простых задач.

Йохан должен найти решение, чтобы как можно скорее получить подпись Закари. В противном случае ему придется туго, когда он встретится с остальными своими коллегами.

**** ****

http://tl.rulate.ru/book/58479/2702037