

## Глава 136: Предложения продвижения I

Среда, 8 мая 2013 года.

\*\*\*\* \*

Закари взглянул на свои часы и понял, что уже 8:30 утра. Он быстро расправился с завтраком, почистил зубы и вышел из своей квартиры со всей поспешностью, на которую был способен. Накануне вечером Эмили, его агент, сообщила ему по телефону, что две компании заинтересованы в заключении с ним контрактов на продвижение. Он был на пути, чтобы встретиться с ней и обсудить дальнейшие действия.

Однако он только что понял, что почти опаздывает из-за того что решил выполнить упражнения на растяжку.

Несмотря на его волнение по поводу перспективы заключение рекламной сделки, его футбольная карьера по-прежнему была его приоритетом. Ему нужно было держать свои мышцы в тонусе и готовыми к игре позже этим вечером. Он не мог нарушить свою предматчевую подготовку только ради встречи. Потому, ему удалось покинуть свою квартиру только за тридцать минут до назначенного времени встречи.

Он быстро спустился по лестнице своей квартиры и за считанные секунды оказался на свежем городском воздухе. Он заметил, что только что взошедшее солнце, мягко освещая улицы, уже принесло с собой шквал утренней активности в Тронхейм. Движение в это утро было оживленным, как будто дороги были игровой площадкой, в которой было много автомобилей и пешеходов.

Закари не пошел дальше к автобусной остановке, как обычно. Вместо этого он остановился на обочине, ожидая прибытия своего такси.

Он уже вызвал службу такси, прежде чем покинуть свою квартиру. Он не мог дожидаться автобуса, так как уже опаздывал.

Ему не пришлось долго ждать, так как таксомоторные компании в Норвегии были очень эффективными. Всего через две минуты рядом с ним остановилась черная Ауди. Без каких-либо задержек он зашел в машину и заплатил за поездку. Некоторое время спустя он поехал в Тронхейм Сквер, встретиться с Эмили.

Водитель такси воспользовался несколькими кратчайшими путями, избегая улиц с оживленным движением в то утро. Закари удалось добраться до места назначения всего за двадцать пять минут. Он укрепился в своем решении купить автомобиль как можно скорее после того, как воочию убедился в удобстве частных транспортных средств в Тронхейме. Он уже давно начал чувствовать, что пользоваться автобусом хлопотно из-за его плотного графика.

Выйдя из такси, он поспешил дальше, расталкивая других пешеходов на улицах. Он направился в кафе, где должен был встретиться с Эмили. Обогнув несколько углов, он поднялся по лестнице и достиг своей цели на втором этаже торгового центра недалеко от Тронхейм Сквера.

- Ты опоздал, - было первое предложение, слетевшее с губ Эмили, когда Закари уселся напротив нее.

- Но, всего несколько минут, - ответил Закари, застенчиво улыбаясь. - Я забыл о течении времени, когда занялся растяжкой. Обычно это случается со мной, когда я сосредоточен на физических упражнениях. Извини за это.

- Не беспокойся, - ответила Эмили, выражение ее лица немного смягчилось. - Но это выглядело бы не очень хорошо, если бы мы встречались с представителем компании, а ты опоздал. Пожалуйста, прими это к сведению в будущем. - Ее умные голубые глаза изучали лицо Закари, ожидая ответа.

- Приму, - серьезно ответил Закари, откидываясь на спинку стула. Он почувствовал, как его эмоции успокоились, когда домашняя атмосфера кафе на несколько благословенных мгновений втянула его душу в свой кокон. Он улыбнулся Эмили и сказал: - Доброе утро! Кстати, как прошло твоё путешествие?

- Я в порядке, и путешествие вышло настолько прекрасным, насколько это возможно, - сказала Эмили ровным голосом.

- По поводу предложений об продвижении: ты сказала, что есть две компании, которые хотели бы заключить со мной сделки! - сказал он, сразу переходя к сути встречи. Он хотел как можно быстрее покончить со сделкой по продвижению, чтобы отправиться в Леркендаль и продолжить предматчевую подготовку.

- Да, это верно, - ответила Эмили, потягивая свой кофе. - Но сначала, не хочешь что-нибудь заказать? Я угощаю.

- Просто апельсиновый сок подойдет, - ответил Закари, ухмыляясь. - Я уже плотно позавтракал у себя дома. Я не хочу плохо выступить этим вечером только потому, что не смог сдержать потребление пищи под контролем. Представь, что пропустишь матч из-за изжоги или вздутия живота. Это было бы неловко.

Эмили усмехнулась на это.

- Тогда ладно, - сказала она, сияя. - Тогда закажем тебе апельсинового сока. - Затем она подозвала официантку и сделала заказ, прежде чем снова сосредоточиться на Закари.

- У нас есть два предложения, - начала она, ее голос приобрел официальный тон. - Похоже, твоё выступление в прошлые выходные вызвало настоящий ажиотаж в Норвегии. Похоже, тебе удалось привлечь поклонников, особенно здесь, в Тронхейме. Это должно быть причиной того, что некоторые компании здесь намерены получить твою подпись и сделать ставку на твоё будущее. Но не ожидай многого, так как ты только начал играть.

Закари кивнул, показывая, что он понял суть, и стал ждать продолжения от своего агента.

- Одно из предложений от Red Bull, компании с самой высокой долей рынка среди всех энергетических напитков в мире на сегодняшний день, - продолжила Эмили. - Они предлагают 300 000 норвежских крон в год в течение пяти лет, чтобы получить твою подпись в качестве одного из спортсменов в их рекламном списке для Норвегии. Деньги кажутся небольшими, но они пообещали, что улучшат условия, если ты продолжишь хорошо выступать в Элитсерии.

- Триста тысяч, - пробормотал Закари, нахмурившись, услышав предложение Red Bull. - Это 25 тысяч в месяц. Разве это предложение искренне?

Он хорошо знал, что некоторые из крупнейших спортивных звезд зарабатывали большую часть

своих денег, вообще не пиная, не прыгая и не бросая мяч. Все сводилось к одному волшебному слову. Продвижение. Спортсмены могли получать десятки миллионов долларов в год только от рекламных контрактов. Даже у не очень популярных спортсменов были предложения на десятки тысяч долларов от популярных брендов в их соответствующих странах. Тем не менее, Red Bull, крупнейший в мире поставщик энергетических напитков, сделал ему предложение в кронах, даже не в долларах или евро.

- Да, годовая плата, которую они предлагают, довольно унылая, - ответила Эмили, кивая. - Но в этой сделке есть и хорошие моменты. Например, если тебе удастся стать лучшим бомбардиром Элитсерии в течение нескольких лет, по контракту, деньги, которые ты получаешь, увеличатся в шесть раз. И, в случае, если тебе удастся стать лучшим игроком Элитсерии, деньги будут умножены в двенадцать раз. Есть ещё моменты для дальнейших достижений. Но я не думаю, что это важно в данный момент.

- Значит, это выгодная сделка? - спросил Закари, наклоня голову, чтобы встретиться взглядом с Эмили.

- По-моему, это хорошая сделка в долгосрочной перспективе. На что делает ставку Red Bull, так это на твой потенциал стать популярным. Они надеются оседлать эту волну и увеличить продажи своих энергетических напитков здесь, в Норвегии. Если сотрудничество будет успешным, они могут превратиться в долгосрочных партнеров.

- Не хотел бы ты ознакомиться с их предложением? - спросила Эмили, увидев нерешительность Закари.

- Не сейчас, - сказал Закари, качая головой. - Я не хочу забивать себе голову. Сегодня я играю матч. А как насчет другого предложения?

- О, - сказала Эмили, вздыхая. - Другое предложение довольно странное. Это от букмекерской компании под названием "Bet Net International". Они обслуживают большую часть Европы, включая Англию, Италию, Кипр и Австрию. Сейчас они расширяются в Скандинавии. - Она сделала паузу на несколько мгновений, когда официантка наконец принесла сок Закари.

Закари одними губами поблагодарил официантку и взял свой сок. Затем он потягивал его, нетерпеливо ожидая продолжения от своего агента.

- Они предлагают 6 миллионов крон в год в качестве начальной платы за то, чтобы ты стал их послом, - сказала она после того, как официантка отошла за пределы слышимости. - Я не знаю причины, но мои адвокатские инстинкты предупреждают меня не рассматривать это предложение.

- О, - сказал Закари, приподнимая бровь. - Почему это? Они кажутся более серьезными, чем люди из Red Bull.